



Nutrición saludable
para el mundo

Memoria Anual 2024

Índice

- Mensaje del Presidente
- Mensaje del Gerente General

01 Construyendo un futuro sostenible

- Nuestra Cooperativa
- Sostenibilidad del negocio

02 Gobierno Corporativo y Productores

- Cultura cooperativista
- Ética y transparencia
- Desempeño económico y rentabilidad
- Sistema de producción sostenible
- Gestión responsable de la cadena de suministro
- Tecnología y desarrollo

04 Desempeño social

- Compromiso con el equipo
- Productos sanos y seguros
- Accesibilidad y asequibilidad de productos
- Experiencia y satisfacción de clientes
- Participación en el desarrollo de las comunidades

03 Desempeño ambiental

- Riesgos y oportunidades del cambio climático
- Gestión de la energía
- Gestión del agua
- Gestión de residuos y economía circular
- Agricultura sostenible y biodiversidad

05 Información técnica

- Indicadores de desempeño ESG
- Índice de contenidos GRI & SASB
- Alcance y lineamientos
- Dictamen y estados financieros auditados
- Calificación de riesgo



Mensaje del Presidente

Compromiso y pertenencia: el camino hacia un futuro sostenible.



Como Cooperativa, nuestro éxito se fundamenta en el profundo sentido de pertenencia que caracteriza a cada uno de nuestros socios cooperarios, y que ha sido determinante para enfrentar y superar los desafíos del contexto internacional y los efectos adversos del clima.

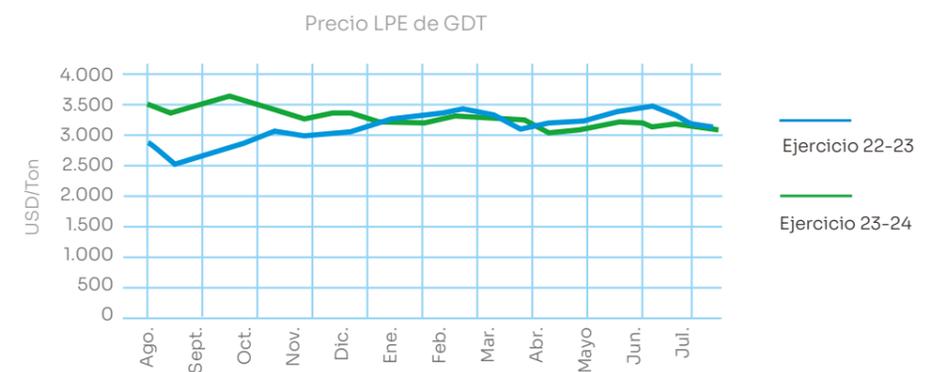
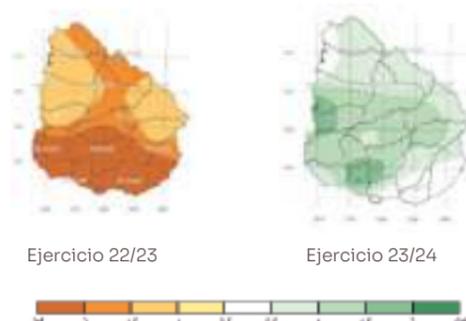
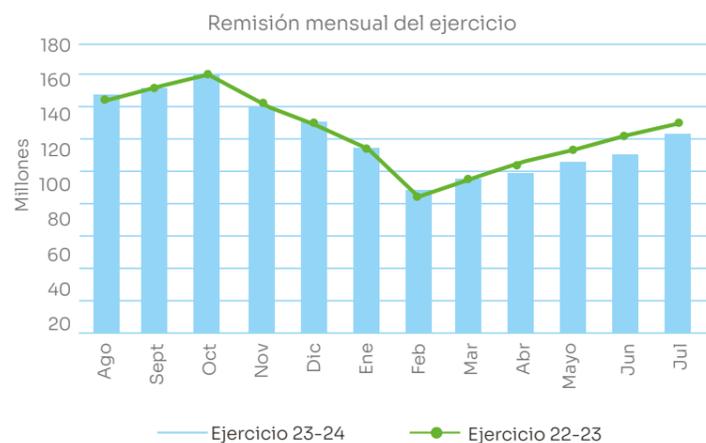
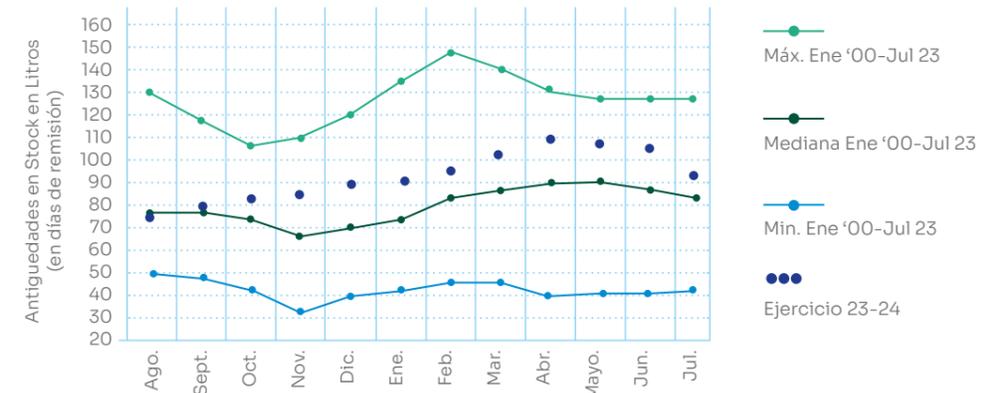
Este ejercicio tuvo un comienzo marcado por las consecuencias de la sequía sufrida en el ejercicio 22/23, para enfrentar precipitaciones excesivas. Los efectos resultantes causaron daños considerables en nuestros predios, afectando tanto la capacidad de producción como el estado de salud del ganado. Las condiciones impactaron en los pastoreos, limitaron el acceso a forraje de calidad, propiciaron el desarrollo de enfermedades en el rodeo y, en general, elevaron el estrés en nuestras vacas. Esta situación llevó a una pérdida importante de la producción en el otoño y principios del invierno. Lo que exigió la implementación de medidas para mitigar el impacto generado por la pérdida de producción a través del rol

de Prolesa, como proveedor de insumos para nuestros productores, pero aún así el impacto negativo fue muy importante.

Por otro lado, el mercado internacional también nos presentó retos significativos. Las tensiones geopolíticas globales y el aumento de la producción de leche de China, llevó a una significativa caída del precio de nuestro principal producto de exportación durante los primeros meses del ejercicio, lo cual afectó nuestra línea de negocio más importante, al tiempo que la remisión crecía por estacionalidad. Esta nueva realidad nos obligó a destinar mayor proporción de nuestra leche a mercados en desarrollo, sustituyendo de forma rentable la pérdida del gigante asiático, más allá de la comercialización en los otros principales destinos de nuestros productos.

En la segunda mitad del ejercicio, los precios internacionales retomaron mejores niveles, pero lamentablemente para estas fechas la producción ya estaba empezando a sufrir el exceso de lluvias⁽¹⁾ y a caer de forma drástica, lo que afectó fuertemente la economía de nuestros productores y la eficiencia operativa de la cadena.

A lo largo de la historia nuestra Cooperativa y sus productores hemos enfrentado eventos adversos en muchas oportunidades, y en todos los casos hemos recuperado la senda, no sin costos personales. Siempre por el camino de trabajar con seriedad y profesionalismo, pensando en nuestros productores, clientes y colaboradores. **Guiados por el principio de alimentar de manera saludable al mundo, basados en prácticas productivas que respeten al medioambiente y a la sociedad, con altos estándares de calidad.**



(1) Hasta marzo el crecimiento acumulado de los ocho primeros meses del ejercicio fue de 1,5%, para luego caer en los últimos 4 meses a un promedio de 10% mensual, llevando a que la remisión del Ej.23/24 cayera un 2,26% (julio/24)

En este marco, dentro del **programa Tambo Sustentable**, nos enfocamos en el manejo del suelo y la biodiversidad, así como en la búsqueda de nuevas prácticas de bienestar animal y continuando con la certificación Grass Fed, que abarca más del 90% de nuestros socios cooperarios. Por otra parte, dentro del **programa de mejora de márgenes y de eficiencia productiva**, hemos logrado aumentar el número de productores que utilizan nuestras herramientas de gestión (Producción Competitiva, Costos, FOSAPP). Esto les permite acceder de forma oportuna a información económica, financiera, productiva y reproductiva, útil para la toma de decisiones.

Dado el entorno desafiante y volátil que nos presenta la realidad, provocado fundamentalmente por los vaivenes de los mercados internacionales, la capacidad de adaptación de la cadena a los nuevos escenarios es esencial. Esto es posible gracias al apoyo continuo de nuestros socios cooperarios y a la profesionalidad en todos los niveles de nuestra Cooperativa. Sin la dedicación, entrega y liderazgo de nuestros productores y la capacidad de implementar exitosamente los procesos industriales y comerciales por parte de nuestra Cooperativa, nada de esto podría mantenerse en el tiempo.

Como parte de nuestra **misión de maximizar el valor de nuestra leche**, no solo tenemos que capturar los mejores precios de venta y buscar las mayores eficiencias operativas, de manera sustentable, sino que también debemos procurar que se realicen todas las inversiones que generen un impacto positivo en la cadena. Estas inversiones necesitan de financiamiento de largo plazo disponible en todo momento para que esos proyectos puedan imple-

mentarse y desarrollar todo su potencial. En la Cooperativa, esta situación la hemos superado hace años gracias a nuestra estrecha relación con IFC (2002) y el Mercado de Capitales (emisiones de Conahorro 2009). Esta exitosa experiencia, la estamos trasladando a nuestros productores a través del Fideicomiso Financiero para la Inversión de Establecimientos Lecheros FFIEL, ahora en conjunto con el BROU, una herramienta destinada a seguir creciendo.

El FFIEL, desarrollado entre Proleco y Conaprole busca capturar los plazos (+10 años) y las mejores condiciones de financiamiento disponibles en el Mercado de Capitales o en instituciones financieras de desarrollo y asignarla a inversiones rentables o a fortalecer estructuras financieras inadecuadas (concentración de deuda financiera a corto o mediano plazo) de nuestros productores con independencia de su escala de producción.

Finalmente, seguimos avanzando en el fortalecimiento de la imagen de la Cooperativa con la construcción de nuestra nueva sede central corporativa, que busca generar valor manteniendo el patrimonio edilicio mediante la transformación y el cambio. Esta nueva sede será inteligente y sustentable, con obras previstas para finalizar en 2025. Incorporamos tecnología avanzada para el seguimiento detallado del proyecto que incluye un software de intercambio en tiempo real con el equipo en obra.

A lo largo de estos desafíos el compromiso de nuestra Cooperativa ha sido una constante. **La capacidad de nuestros socios para encontrar soluciones en tiempos difíciles es un testimonio del esfuerzo, capacidad y fuerte sentido de pertenencia**

con nuestra Cooperativa. Mirando hacia el futuro, mantenemos una visión optimista, convencidos de nuestra capacidad para adaptarnos y prosperar, independientemente de las circunstancias externas.

Con el apoyo inquebrantable de nuestros socios y de nuestros colaboradores, continuaremos trabajando con pasión y determinación para construir un futuro más sostenible y próspero para todos.



Gabriel Fernández Secco
Presidente

Mensaje del Gerente General

Resiliencia y transformación constantes: estrategias en tiempos de incertidumbre.

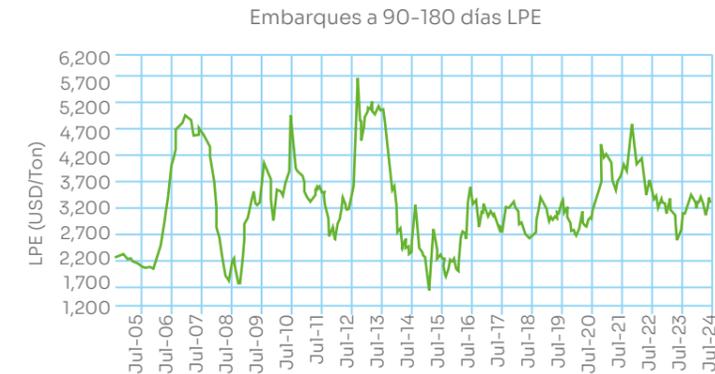


El ejercicio fiscal 23/24 fue particularmente desafiante y puso a prueba, una vez más, nuestra resiliencia y capacidad de adaptación. En los primeros meses, Conaprole enfrentó una fuerte caída en el precio internacional de sus productos de exportación, que exacerbó una tendencia que venía del Ej. 21/22, y que obligó a ajustar a la baja el precio de la leche al productor, conjuntamente con un agresivo plan de reducción de costos. Esta baja en los ingresos, sumado a los eventos climáticos negativos que afectaron el volumen y costo de producción (sequía del 2023 y exceso de lluvias de abril a julio), llevó a que los productores tuvieran

que incrementar su endeudamiento para sostener sus explotaciones.

A nivel de exportaciones: el frágil contexto geopolítico, marcado por las tensiones entre Estados Unidos, Taiwán y China, la guerra en Ucrania y Rusia y el conflicto entre Israel y Palestina, añadió más complejidad a nuestra operación. La crisis del Mar Rojo a finales de 2023 forzó el desvío de rutas, incrementando los tiempos de tránsito y generando una congestión global que restringió la capacidad disponible y elevó las tarifas de los fletes. A lo anterior, se suma la entrada en plena vigencia del Acuerdo de Libre Comercio entre Nueva Zelanda y China (enero 24), que desgravó totalmente el comercio entre estos países, y que nos quitó competitividad en un mercado que veníamos desarrollando. **En respuesta a estos eventos, se redoblaron esfuerzos para fortalecer relaciones con otros mercados e incorporar nuevos clientes, consiguiéndose una deseable diversificación dado que alcanzamos exportaciones en 71 países (11 más que en el ejercicio anterior).**

Un mundo nuevo: dinámico, cambiante e impredecible, y donde la estrategia de un rumbo claro se presenta como el elemento diferencial para la generación de valor. Ella nos permite mantener el foco en la diversificación de productos y mercados/clientes, procurando ser un proveedor de máxima calidad, confiabilidad y compromiso con la sostenibilidad. Los objetivos trazados nos impulsan a potenciar el uso de nuestra tercera torre de secado en Ciudad Rodríguez, para la elaboración de ingredientes lácteos



de alto valor agregado que maximicen el rendimiento de nuestra inversión y la captura de valor para nuestros socios.

Sostenibilidad: tenemos un fuerte compromiso con la sustentabilidad y las futuras generaciones, y por ellos apoyamos iniciativas como el “Proyecto Árboles”, que implica la plantación de árboles en los establecimientos de nuestros productores. En busca de mitigar la emisión de GEI mediante la captura de CO₂ y mejorar la eficiencia de la producción de leche al proporcionar sombra y abrigo al rodeo productivo.

El mercado doméstico: donde comercializamos para consumidores finales representa un valor fundamental en la ecuación de precio leche, y nos alienta a innovar y transformarnos constantemente. Este año fuimos galardonados como **la empresa uruguaya más elegida para trabajar por una consultora internacional**, un reconocimiento que motiva e incrementa nuestra responsabilidad con nuestros equipos de trabajo. Continuamos con **la campaña “Primero lo Primero”,** enfocada en informar sobre nuestro portafolio de leches funcionales y **la importancia del consumo de leche como superalimento con nutrientes únicos en todas las etapas de la vida.**

Nuestros pilares para seguir creciendo: como principal empresa privada del país y primer exportador de Uruguay, estamos

comprometidos con la calidad, la innovación, la tecnología, eficiencia, alimentación saludable y la sustentabilidad, todas ventajas competitivas para brindar lo mejor para nuestros productores, clientes, inversores y colaboradores. **En reconocimiento a nuestro arduo trabajo de años respaldando con hechos los sucesivos planes de mejora, hemos conseguido la Calificación de Riesgo AAA (uy).** Esta es la mayor calificación posible para una empresa en Uruguay, y somos la única conformada por capitales nacionales en alcanzarla.

Afrontamos el futuro con optimismo proactivo: con la convicción de que, a pesar de los desafíos y complejidades, tenemos un rumbo claro y hemos demostrado nuestra gran capacidad de adaptación y ejecución. Nuestra estrategia de transformación continua nos permitirá seguir generando valor y prosperidad para todos nuestros socios. Agradecemos profundamente a todos nuestros colaboradores, productores y clientes por su confianza. **Juntos, continuaremos trabajando, con la certeza de utilizar los obstáculos como energía para construir un futuro mejor, más sólido y sostenible.**


Gabriel Valdés
CEO



01

Construyendo un futuro sostenible

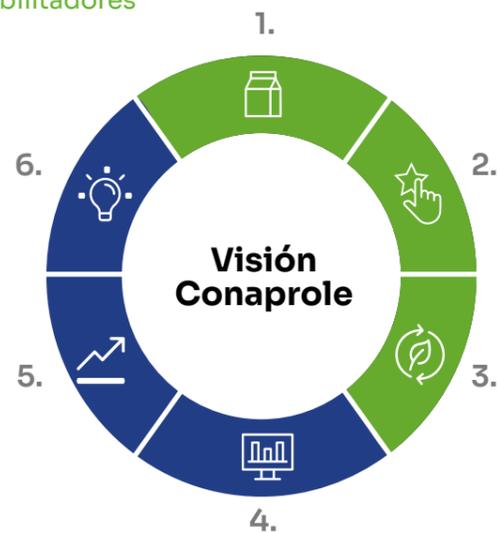
- Nuestra Cooperativa
- Sostenibilidad del negocio

Nuestra Cooperativa

Somos una de las principales empresas de alimentos lácteos a nivel mundial y el principal exportador lácteo de América Latina. Llegamos a más de 70 países, consolidando nuestra presencia global en el mercado.

Nos aseguramos en cumplir con los más altos estándares de calidad en nuestra materia prima, procesos y productos y en construir un modelo de producción que respete el me-

Habilitadores



Fuentes de creación de valor

Conaprole en el mundo

Nos adaptamos continuamente a las demandas de nuestros clientes internacionales, destacándonos en un mercado que exige innovación, calidad y sostenibilidad. Esta orientación hacia la excelencia, sumada a la eficiencia de nuestra cadena productiva y nuestro enfoque constante en el cliente, nos posiciona como un proveedor confiable y estratégico. Gracias a estos atributos, somos un socio clave para importantes marcas multinacionales y empresas líderes del sector.

dio ambiente y contribuya al bienestar de las comunidades para generar valor sostenible.

Nuestra visión estratégica 2025/26 es la hoja de ruta que define hacia dónde nos dirigimos y cómo planeamos alcanzar nuestras metas, basados en objetivos a corto, mediano y largo plazo. Estos son los 6 pilares que sustentan nuestra estrategia alineada al desarrollo sostenible.

1. Fortalecimiento de nuestros productores.
2. Desarrollo del talento y la organización.
3. Prácticas sustentables con el ambiente y la sociedad.
4. Crecimiento sostenido en el mercado nacional e internacional.
5. Expansión en nuevos negocios y herramientas digitales.
6. Optimización del margen.

Nuestro portafolio de Ingredientes:

- Leche en polvo entera: Instantánea, High Heat HS, Medium Heat.
- Fortificadas con vitaminas, minerales, otros.
- Grado infant.
- UHT.

Nutrición especializada:

- Sustitutos lácteos.
- Mezclas para industria.
- Healthy living.

+70

destinos globales reciben nuestros productos

1º

Exportador de Uruguay

1º

Exportador lácteo de LATAM

6%

Share Mercado Mundial de Leche en Polvo (2º en Brasil y Argelia, 3º en China)

170

Miles de toneladas exportadas en productos

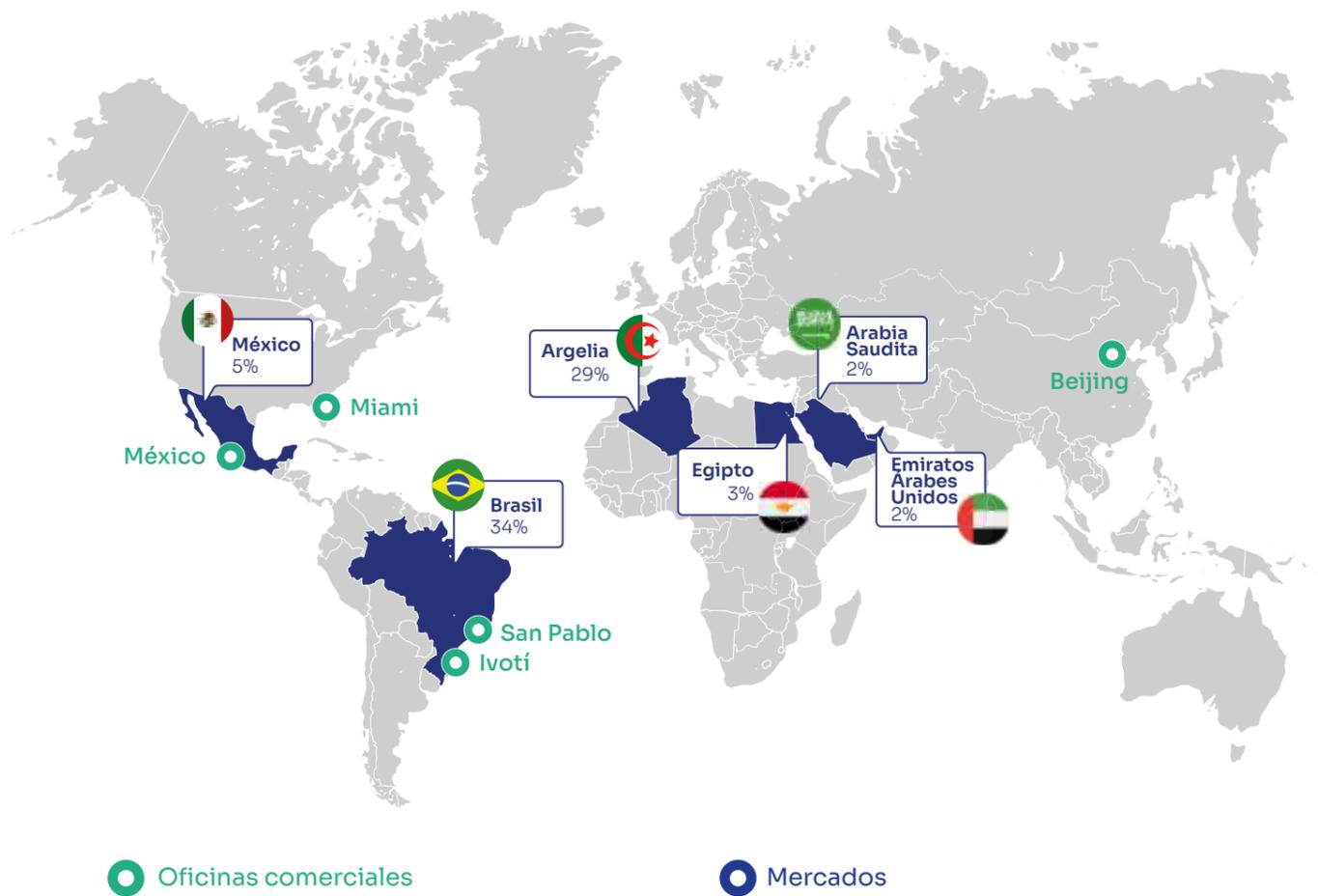
+80%

de la leche que recibimos se exporta

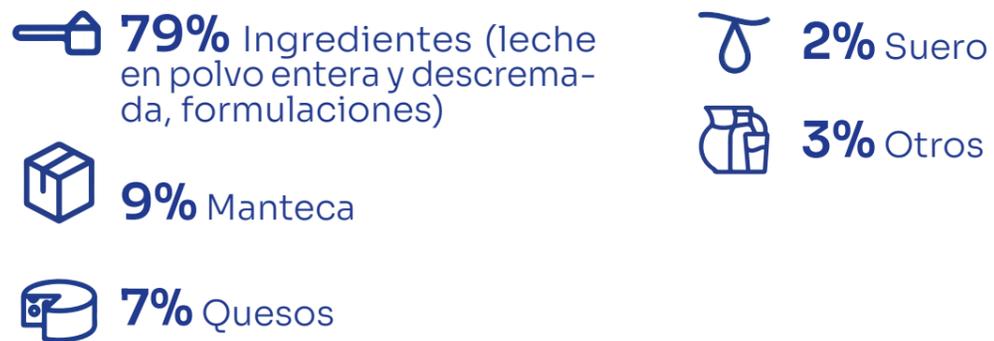


Complejo Industrial Rodríguez

Principales mercados de exportación



Principales productos de exportación



Conaprole en Uruguay

Reconocidos por los uruguayos como la empresa privada más valorada del país, nuestra responsabilidad es responder con dedicación y compromiso, manteniendo la excelencia y la mejora constante. Desde hace 88 años, llevamos productos innovadores y de calidad a las familias, acompañando generaciones.

Conocé nuestra historia



La leche, con sus nutrientes excepcionales, es un pilar fundamental en nuestro objetivo de promover una alimentación saludable en todas las etapas de la vida.

Nuestros productos del mercado interno



Nuevo:

Conocé más





Complejo Industrial Rodríguez

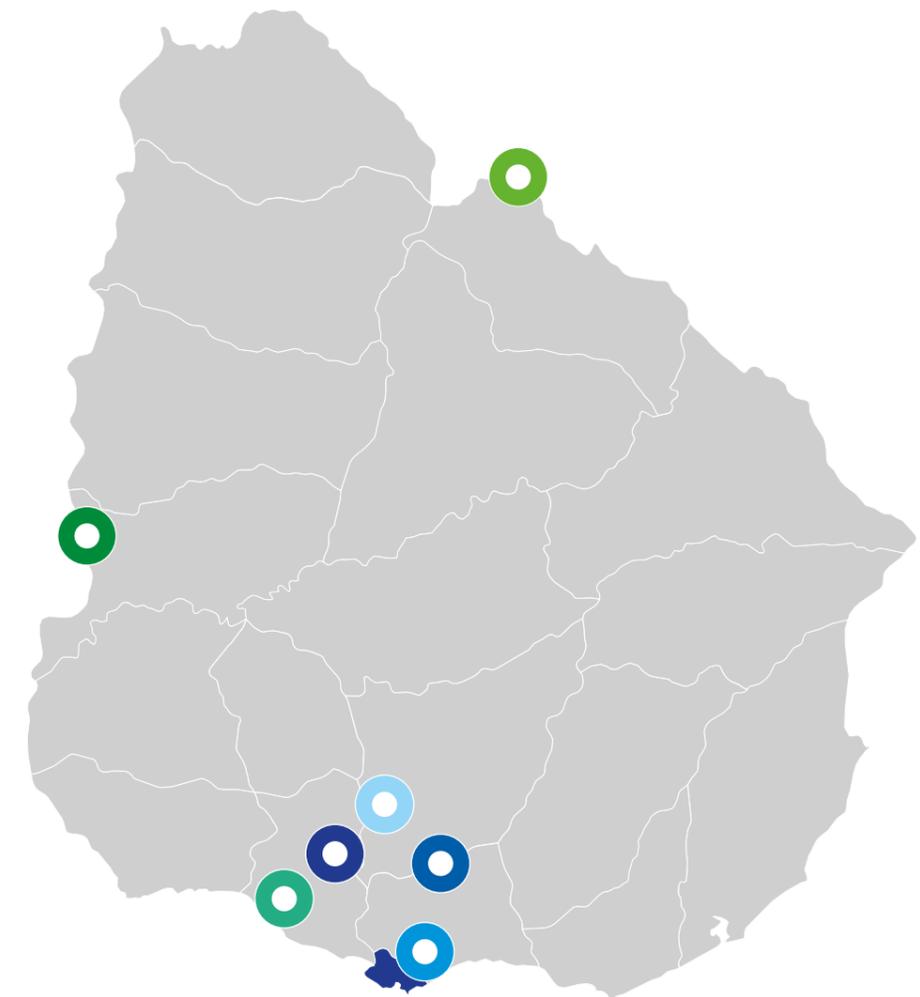
Nuestras Instalaciones

Sede Administrativa Central: Edificio Corporativo Montevideo

7 Complejos Industriales:

- Ciudad Rodríguez (CIR), San José
- Rincón del Pino, San José
- San Ramón (CISR), Canelones
- Rivera
- Montevideo (CIM), Montevideo
- Mercedes, Soriano
- Florida (CIF), Florida

1 Centro de Innovación y Calidad: Montevideo (CIC), Montevideo



Leches



Helados



Yogures



Quesos



Jugos



Dulce de Leche



Postres



Otros



Congelados

Conocé nuestros productos

Modelo de creación de valor

A través de una gestión responsable apoyada en un Sistema de Gestión Integrado, aseguramos la calidad y sustentabilidad de todo el proceso, desde la producción hasta la llegada a millones de consumidores en el mundo.



Producción Lechera

1.500 establecimientos lecheros
+ 250 mil vacas
72% de la leche del país
1.464 MM litros de leche



Industria

2.104 colaboradores
1.773 proveedores – 89% nacionales
+ 230 MM USD en compras a proveedores



Recolección en tambos

+ 427 mil recolecciones
134 cisternas
+ 13 MM de km recorridos



Comercialización

+ 957 MM USD de ingresos



Depósitos y distribución

3 depósitos propios
5 depósitos contratados
+ 300 camiones
78 distribuidores

Conocé más sobre **Dónde reciclar** 

Conocé más sobre **Plan Vale** 



Exportación

+ 582 MM USD de ingresos
+ 70 destinos
+ 300 clientes atendidos
 + nuevos productos



Mercado interno

+ 300 grandes clientes: supermercados, instituciones oficiales e industriales
+ 300 SKU
+ 375 MM USD ventas
+ 24 mil puntos de venta



Posconsumo

Programas de **compromiso sostenible**:

- **Dónde reciclar**
- **Plan Vale**
- **Reciclando gana el planeta y ganás vos**



Sostenibilidad del **Negocio**

Durante el ejercicio 2022-2023 desarrollamos **nuestro primer análisis de doble materialidad** que nos permitió clasificar los principales riesgos y oportunidades -actuales y aspiracionales- del negocio, entender y mapear nuestros impactos más significativos en la economía, el ambiente y las personas.

Eje Ambiente

- Riesgos y oportunidades del cambio climático
- Gestión del agua
- Gestión de la energía
- Gestión de residuos y economía circular
- Agricultura sostenible y biodiversidad

Eje Social

- Compromiso con el equipo
- Productos sanos y seguros
- Accesibilidad y asequibilidad de productos
- Experiencia y satisfacción de clientes
- Participación en el desarrollo de las comunidades

Eje Económico y de gobernanza empresarial

- Desempeño económico y rentabilidad
- Cultura cooperativista
- Sistema de producción sostenible
- Ética y transparencia
- Gestión integral de riesgos (ASG)
- Tecnología y desarrollo
- Gestión responsable de la cadena de suministro

Desafíos 2024-2025: Revisión de la Estrategia

Nuestra Estrategia 2025/26 ha sido nuestra hoja de ruta dinámica hasta el momento, guiándonos en el logro de nuestros objetivos estratégicos. A medida que nos acercamos al horizonte planteado, es momento de evaluar nuestro desempeño y revisar esta estrategia de cara a futuro.

Contribución a la Agenda 2030 de Naciones Unidas

Nuestro compromiso con los Objetivos de Desarrollo Sostenible (ODS) se evidencia en acciones.

Contribuimos e impactamos directamente a 14 de los 17 ODS y a 33 de sus metas, desde nuestro conocimiento y experiencia: acercando a las familias productos nutritivos, ricos y seguros, promoviendo hábitos de vida saludables, cuidando a nuestra gente y el entorno, fomentando prácticas responsables a lo largo de nuestra cadena de valor y promoviendo el desarrollo de las comunidades⁽²⁾.

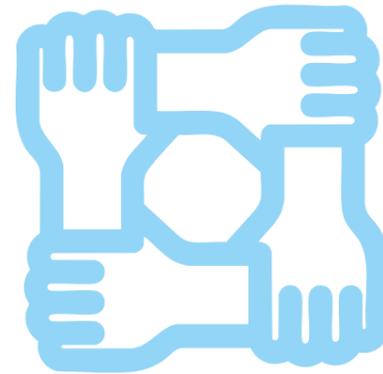
	2 HAMBRE CERO	4 EDUCACIÓN DE CALIDAD	5 IGUALDAD DE GÉNERO	6 AGUA LIMPIA Y SANEAMIENTO	7 ENERGÍA ASEQUIBLE Y NO CONTAMINANTE	8 TRABAJO DECENTE Y CRECIMIENTO ECONÓMICO	9 INDUSTRIA INNOVACIÓN E INFRAESTRUCTURA	10 REDUCCIÓN DE LAS DESIGUALDADES	11 CIUDADES Y COMUNIDADES SOSTENIBLES	12 PRODUCCIÓN Y CONSUMO RESPONSABLES	13 ACCIÓN POR EL CLIMA	15 VIDA DE ECOSISTEMAS TERRESTRES	16 PAZ, JUSTICIA E INSTITUCIONES SÓLIDAS	17 ALIANZAS PARA LOGRAR LOS OBJETIVOS
Riesgos y oportunidades del cambio climático											13.1*			
Gestión del agua				6.4*						12.2 12.4				
Gestión de la energía					7.2*	8.4			11.2	12.2				
Gestión de residuos y economía circular										12.3* 12.5*				
Agricultura sostenible y biodiversidad	2.4*									12.4		15.3*		
Compromiso con el equipo		4.4*	5.1*			8.8*		10.3*						
Productos sanos y seguros	2.2*						9.4* 9.5*							
Accesibilidad y asequibilidad de productos	2.2* 2.c*													
Experiencia y satisfacción de clientes										12.8			16.10	
Participación en el desarrollo de las comunidades	2.1	4.4							11.a					17.17*
Desempeño económico y rentabilidad						8.2* 8.4*								
Cultura cooperativista													16.6* 16.7*	17.17
Sistema de producción sostenible	2.4* 2.a*					8.3	9.4*							17.17
Ética y transparencia						8.7* 8.8*				12.8			16.5	
Gestión integral de riesgos (ASG)														17.15*
Tecnología y desarrollo						8.2* 8.4*	9.4*							
Gestión responsable de la cadena de suministro						8.3				12.8				

⁽²⁾ Destacamos con un asterisco (*) aquellas metas en las que tenemos mayor impacto

Alianzas para el desarrollo productivo de Uruguay

A través de estas alianzas, buscamos **potenciar nuestro impacto** en la industria y trabajar juntos hacia un futuro más próspero.

- Instituto Nacional de la Leche
- Unión de Exportadores del Uruguay
- Cámara de Industrias del Uruguay
- Cámara de la Industria Láctea del Uruguay
- Cámara Industrial de Alimentos
- Cámara Nacional de Comercio y Servicios del Uruguay
- Federación Panamericana de Lechería
- Liga de Defensa Comercial
- Cámara de Anunciantes del Uruguay
- Compromiso Empresarial para el Reciclaje



Además, colaboramos con las siguientes **organizaciones** con las que compartimos el compromiso por el bienestar comunitario:

- Fundación Pérez Scremini
- Hospital Pereira Rossell
- Fundación Corazoncitos
- Fundación Teletón
- Banco de Alimentos de Uruguay

Premios y reconocimientos

Recibimos nuevamente el **Primer Premio al Exportador del país**, consolidando nuestra posición como el mayor exportador de lácteos de América Latina. Este reconocimiento, otorgado por el Banco de la República Oriental del Uruguay (BROU) y la Unión de Exportadores del Uruguay, destaca el **esfuerzo continuo en proveer de productos uruguayos de calidad internacional a más de 70 países**.



Premio Exportador del País - Dic./2023



Nuevamente fuimos destacados por la exitosa implementación de medidas de eficiencia energética, con la entrega de los **Certificados de Eficiencia Energética otorgados por el Ministerio de Industria, Energía y Minería**. Este reconocimiento se debe a las acciones adoptadas para optimizar el uso de la energía, incluyendo el cambio en la matriz energética en el Complejo Industrial Rodríguez.

Fuimos reconocidos como la **empresa uruguaya más destacada para trabajar**, en el **“Randstad Employer Brand Research 2024 (REBR)”**, presentados por Randstad, líder global en gestión de talento.

En esta edición, **obtuvimos el tercer lugar**, siendo la primera empresa nacional en recibir este galardón. El estudio, realizado entre 75 de las compañías más grandes de 32 países, mide la capacidad de atracción de los principales empleadores de cada país. Este lugar en el ranking de Uruguay refleja **nuestro compromiso sostenido con el bienestar de los trabajadores**.



Caldera industrial de biomasa - Complejo Industrial Rodríguez



02

Gobierno Corporativo y Productores

- Cultura cooperativista
- Ética y transparencia
- Desempeño económico y rentabilidad
- Sistema de producción sostenible
- Gestión responsable de la cadena de suministro
- Tecnología y desarrollo

Cultura cooperativista

Fieles a los valores y principios que guían nuestra Cooperativa, así como a nuestra Misión y Visión, nos comprometemos a gestionar nuestras operaciones con el claro propósito de cumplir nuestros objetivos clave: generar valor sostenible y fortalecer el bienestar de nuestros miembros.

Misión

Maximizar el valor de nuestra leche brindando productos innovadores, de calidad y saludables para nuestros clientes en el mundo.

Visión

Ser la empresa líder de Latinoamérica con alcance global en alimentos lácteos de excelencia, generando impacto sustentable y positivo en las personas y el entorno.

Valores

- Innovadores
- Eficientes
- Proactivos
- Resilientes
- Transparentes
- Equipos
- Comprometidos

Gobierno corporativo

El esquema organizativo de la Cooperativa se compone de las siguientes entidades:

I) Directorio:

Es el órgano de Dirección y Administración, integrado por cinco miembros elegidos cada cinco años por los socios cooperarios mediante voto secreto en elecciones supervisadas por el sistema electoral uruguayo (Corte Electoral).

II) Asamblea de Productores:

Sus funciones son consultivas o de asesoramiento. Está compuesta por veintinueve socios productores electos simultáneamente con el Directorio.

III) Comisión Fiscal:

Sus funciones incluyen el análisis del cumplimiento de leyes y regulaciones, estados financieros y proyectos de emisión de obligaciones. Está compuesta por tres socios productores elegidos simultáneamente con el Directorio.



Directorio



Gabriel Fernández Secco
Presidente⁽¹⁾



Alejandro Pérez Viazzi
Vicepresidente



Juan Parra



Daniel Laborde



Álvaro Lapido

Funciones y responsabilidades

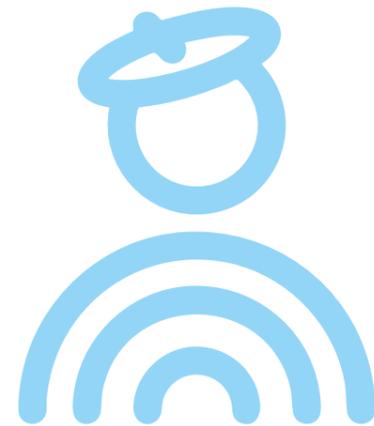
- Determina el precio de la leche a pagar.
- Define el programa de inversiones y su financiamiento.
- Realiza el seguimiento de la gestión.
- Aprueba el presupuesto anual y el balance de gestión.
- Aprueba movimientos y compensaciones del personal.

48 reuniones en el último período

⁽¹⁾ El Presidente no ocupa un cargo ejecutivo.

Selección del Directorio

- Cuatro miembros corresponden a la lista más votada, y el quinto a la segunda lista más votada, siempre que represente más del 10% del total de votos válidos.
- Las últimas elecciones tuvieron lugar el 10 de diciembre de 2021, y las nuevas autoridades asumieron en marzo de 2022.
- Reciben una remuneración fija, no vinculada a las utilidades de la organización.
- Las decisiones se toman por mayoría simple, salvo disposiciones específicas.
- El quórum requerido es de 4 miembros del Directorio, excepto en casos que exijan la totalidad.



Asamblea de Productores

- Compuesta por 29 miembros.
- Reuniones a solicitud del Directorio o de diez miembros de la Asamblea.
- El quórum necesario para sesionar es la mitad más uno de sus miembros.
- Debe reunirse al menos una vez al año para tomar en consideración la memoria y el balance anual presentado por el Directorio, pudiendo prestar su aprobación con la mayoría absoluta de presentes.

2 reuniones en el último período

Responsabilidades

- Asesorar al Directorio.
- Aprobar la memoria y el balance anual de la organización.
- Ejercer acciones de censura sobre el Directorio con el voto de dos tercios de sus miembros.

Comisión Fiscal

- Creada a partir del artículo 40 de la Ley N° 17.243, del artículo 90 de la Ley N° 17.292 y del Decreto 241/03 del 16 de junio de 2003.
- Compuesta por 3 miembros responsables de supervisar las acciones del Directorio.
- No existen mecanismos de retribución vinculados a los resultados económicos de la organización para los miembros de la Comisión Fiscal.

12 reuniones en el último período

Integrantes

- Ing. Álvaro Vera
- Sr. Raúl Andiarena
- Sr. Alfredo Morales

Responsabilidades

- Controlar el cumplimiento de leyes y regulaciones por parte de la Administración.
- Examinar y dictaminar acerca del Balance Anual, analizando la documentación correspondiente y requiriendo los informes pertinentes.
- Brindar a la Asamblea de Productores la información solicitada en relación con su competencia.
- Emitir dictámenes no vinculantes sobre proyectos de emisión de Obligaciones Negociables.



2da mención concurso fotográfico 2024: Tambo Familia Soutto

Comité de Auditoría y Vigilancia

No existen mecanismos de retribución vinculados a los resultados económicos de la organización para los miembros de este Comité.

4 reuniones en el último período

Integrantes

- Sr. Gabriel Fernández Secco - *Presidente*.
- Sr. Alejandro Pérez Viazzi - *Vicepresidente*.
- Ing. Juan Parra - *Director*.
- Ing. Álvaro Vera - *Presidente de la Comisión Fiscal*.
- Cra. Virginia Torchelo - *Gerente de Auditoría Interna (sin voto)*.

Responsabilidades

- Supervisar el sistema de control interno.
- Revisar y aprobar el plan y cronograma anual del área de Auditoría Interna, así como su grado de cumplimiento y reportes.
- Conocer toda información financiera y contable relevante, revisando en particular los dictámenes de Auditoría Externa y evaluar periódicamente el cumplimiento de las normas de independencia.
- Elaborar informes de actuación cuatrimestrales para presentar al Directorio.
- Realizar el seguimiento de las recomendaciones hechas por el área de Auditoría Interna y los Auditores Externos, enfocándose en las debilidades de control detectadas, para fortalecer la respuesta de la gerencia de manera oportuna.

- Proponer al Directorio la selección, nombramiento, reelección y sustitución de la firma de Auditores Externos, así como las condiciones de su contratación, a partir del análisis de sus calificaciones e independencia.¹

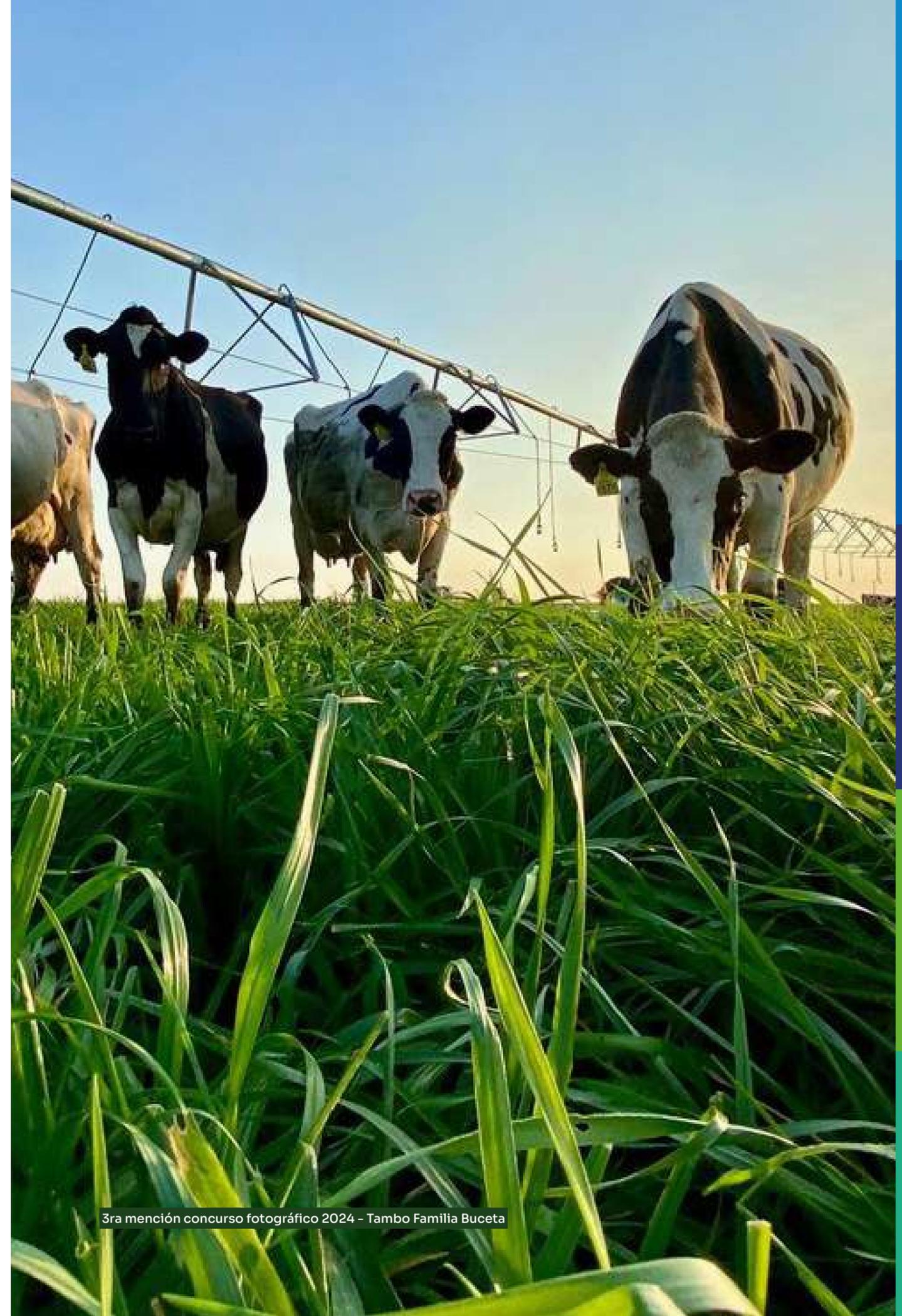
Auditores externos:

Nuestros estados financieros del ejercicio comprendido entre agosto 2023 - julio 2024 han sido auditados por la firma KPMG UY. De acuerdo con lo requerido por el Código de Ética para Profesionales de Contabilidad de IESBA, se informa que los honorarios de auditoría para el Grupo Conaprole por el ejercicio anual finalizado el 31 de julio de 2024 ascienden a (valores a julio de 2022) \$3.181.500 más IVA, que se ajustaron mediante paramétrica teniendo en cuenta variaciones del tipo de cambio y del índice medio de salarios del sector privado. Adicionalmente, durante el ejercicio KPMG UY ha brindado servicios de reclutamiento de personal por \$80.000.

Comités Operativos de Gestión

- Comité Gerencial.
- Comité de Capital Humano.
- Comité de Proyectos Industriales.
- Comité S&OP, Comercial e Innovación.
- Comité S&OP, Exportación.
- Comité de Calidad y Seguridad Alimentaria.
- Comité de Ética.
- Comité de Sustentabilidad.
- Comité de Seguridad

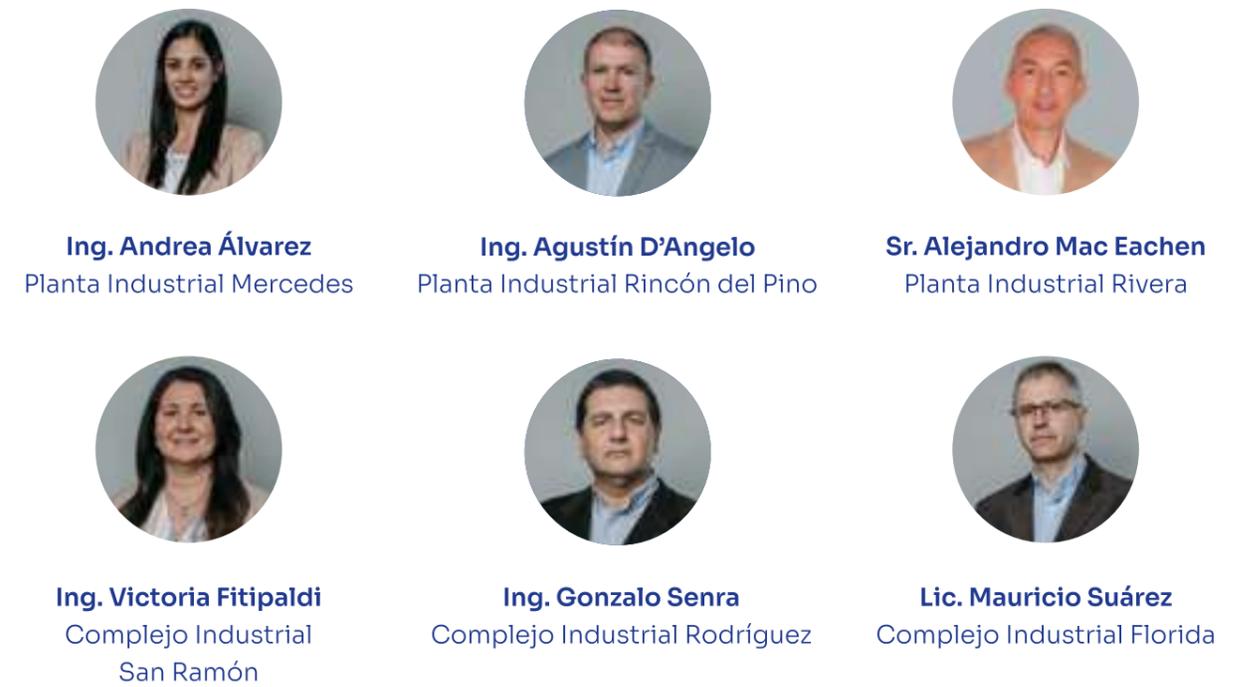
El **Comité de Sustentabilidad** está compuesto por miembros del directorio que participan activamente en la definición de estrategias y en el seguimiento de la gestión de los impactos ambientales, sociales y económicos de las iniciativas implementadas.



Estructura ejecutiva



Gerencias de Complejos Industriales



Taller gerencial ampliado - Jun./2024

100% de los Directivos y Gerentes son de nacionalidad uruguaya.

Diálogo abierto y transparente con nuestros grupos de interés.

Buscamos fortalecer la credibilidad y confianza de nuestros grupos de interés a través de una comunicación efectiva, considerando esencial el diálogo con todas las personas y organizaciones relacionadas para conocer sus intereses y expectativas. Para cada uno de ellos, establecemos canales de diálogo e interacción, lo que nos permite atender con diligencia cualquier reclamo o consulta.

Grupos de interés	Respuesta a sus expectativas
Productores de leche	Mejorar sus ingresos y calidad de vida a partir de nuestras operaciones eficientes para la gestión de la leche producida por todos los cooperarios.
Colaboradores	Generar un ambiente de trabajo de excelencia que promueva el bienestar y el desarrollo profesional de cada integrante.
Clientes y consumidores	Ser la mejor opción a partir de los productos de valor generados. Buscamos actuar de manera proactiva y creativa para satisfacer sus expectativas con excelencia.
Comunidad	Nos comprometemos para aportar valor que contribuya al progreso de la sociedad.
Proveedores y distribuidores	Consolidar vínculos de confianza y mutuo beneficio que contribuyan a nuestro éxito, a partir de relaciones transparentes, honestas y respetuosas.
Reguladores y entidades de Gobierno	Desarrollar vínculos honestos y de respeto, en línea con nuestros valores cooperativos.

Ética y transparencia

Nuestro compromiso con la integridad, la transparencia, el respeto, el trabajo en equipo y la excelencia constituye la base de todas nuestras acciones. Estos principios guían nuestras interacciones con los grupos de interés, respaldadas por el Código de Ética, que aplica a todas las actividades y relaciones comerciales.

Comité de Ética

Responsabilidades

- Velar por la aplicación del Código de Ética y resolver inquietudes.
- Analizar y presentar al Directorio modificaciones o ampliaciones.
- Gestionar posibles casos de corrupción y tomar las medidas pertinentes.
- Recibir y evaluar los informes anuales de Auditoría Interna sobre el Programa Anticorrupción.

Integrantes

- Sr. Gabriel Fernández Secco - *Presidente*.
- Ing. Juan Parra - *Director*.
- Cr. Gabriel Valdés - *Gerente General*.
- *Gerente de Capital Humano y/o Jefe de Administración de Personal*
- Cr. Alejandro Hernández - *Oficial de Cumplimiento*.

El Comité de Ética no recibe compensaciones vinculadas a los resultados económicos de la empresa.

El Comité de Ética estableció que todas las personas cubiertas por el Programa Anticorrupción deben firmar una declaración jurada de conflictos de interés. En este ejercicio se firmaron 59 nuevas declaraciones, alcanzando un total de 143.

En su última reunión, el Comité abordó temas relacionados con el Programa Anticorrupción, incluidas las denuncias recibidas y la revisión de los planes de capacitación para las personas cubiertas por el programa.

Programa Anticorrupción

Como parte de nuestra **#Actitud Conaprole**, trabajamos continuamente para fortalecer todos los aspectos que garanticen la transparencia en nuestras actividades, con el fin de reforzar la confianza de nuestros empleados, productores, clientes, proveedores, la comunidad y el Gobierno. El Programa Anticorrupción incluye una matriz de riesgos, controles y un plan de acción bien definido.

Mirá el video de nuestro **Programa Anticorrupción**:



El Código de Ética se comunica de manera activa a través de contratos y correos electrónicos, y está disponible tanto en el portal lechero para productores como en la intranet para los colaboradores. También, enviamos comunicaciones periódicas y organizamos capacitaciones para el personal que forma parte del Programa Anticorrupción.⁽²⁾

El 100% de los miembros del gobierno corporativo fue informado sobre las políticas y procedimientos anticorrupción y recibió capacitación específica en esta área.

Portal de denuncias anticorrupción

Contamos con un **sistema de denuncias anónimo**, accesible en varios idiomas para que cualquier empleado, productor, cliente, proveedor o parte interesada pueda reportar posibles irregularidades. Este sistema está disponible a través de diversos canales incluyendo el Código de Ética, correos electrónicos, nuestro sitio web, intranet y pantallas en nuestras plantas.

El Oficial de Cumplimiento es responsable de implementar el Programa Anticorrupción, gestionar el canal de denuncias y resolver eficazmente los conflictos asociados con la corrupción.

Acceso al **sistema de denuncias**:

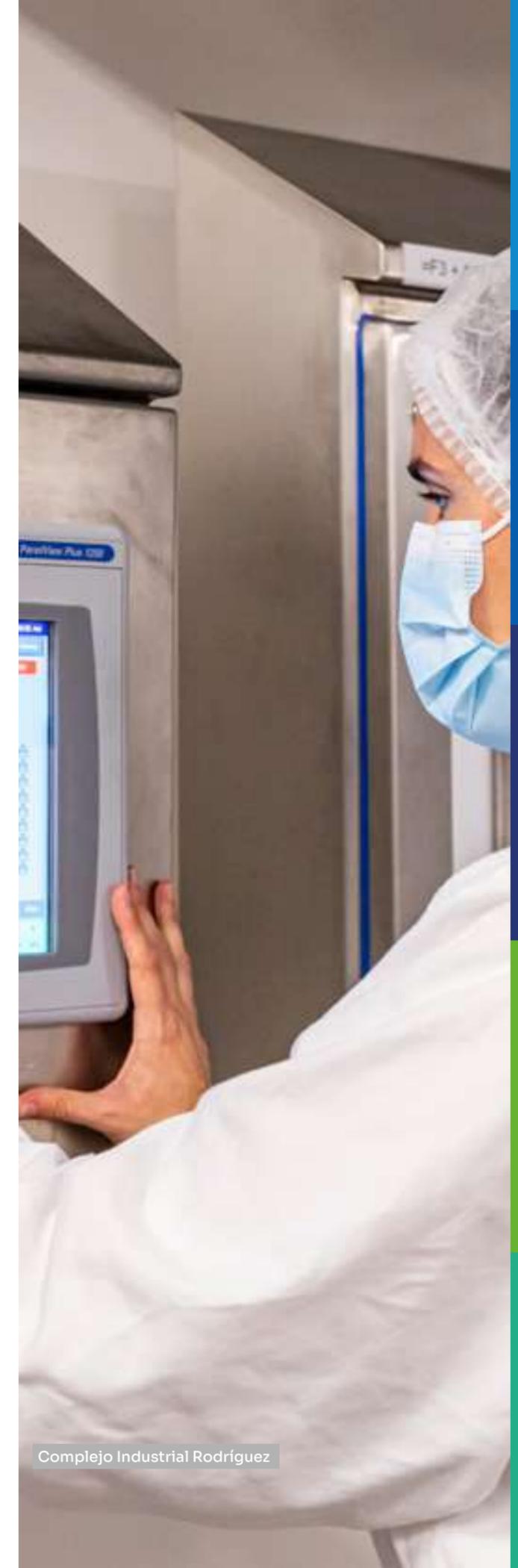


Compromiso con los derechos humanos

Adherimos a los principios del Pacto Global de Naciones Unidas en la promoción y respeto de los Derechos Humanos, siguiendo la Resolución de Directorio N°89.899 del 15/12/2020.

Nuestro desempeño social ha sido evaluado conforme a la metodología SMETA, lo que refuerza nuestro compromiso histórico con las mejores prácticas internacionales en relaciones laborales, ética de negocios, seguridad, salud ocupacional y medioambiente. Nos comprometemos a respetar plenamente los derechos laborales, asegurando la ausencia de trabajo infantil, trabajo forzoso o cualquier forma de discriminación, en cumplimiento estricto de las leyes locales y nacionales.

Mantenemos un sistema sólido de relaciones laborales basado en el diálogo constante, tanto a nivel de planta como en los ámbitos centrales y tripartitos. Además, contamos con comités paritarios para abordar diversas temáticas, garantizando la libertad de asociación y la negociación colectiva.



Complejo Industrial Rodríguez

(2) 2.177 personas (8% del total de personal activo al 21/8).

Desempeño económico y rentabilidad

Nos enfocamos en la mejora continua del desempeño económico, para alcanzar nuestro máximo potencial y aumentar la efectividad organizacional.

Valor económico directo generado y distribuido ⁽³⁾	2023-2024	2022-2023
Ingresos	962	1.030
Ventas	957	1.044
Otros ingresos	1	2
Previsión para desvalorización de créditos	3	-16
Compras	-726	-806
Leche y crema, fletes, materiales de envasado y otras materias primas	-573	-673
Energía, servicios de terceros y otros	-103	-102
Otras	-49	-30
Valor económico generado bruto	236	225
Depreciación, amortización	-29	-37
Valor económico generado neto producido por la entidad	207	188
Valor económico generado recibido en transferencia	5	5
Resultado participación en subsidiarias	4	-4
Ingresos financieros	3	3
Otras	-2	6
Valor económico generado total	212	193
Distribución del valor económico generado	-119	-135
Personal- Remuneración directa y cargas sociales	-116	-108
Gobiernos (Impuestos, tasas y contribuciones)	-4	-4
Retribución al capital de terceros	1	-23
Intereses	-4	-4
Otras	5	-19
Valor económico no distribuido	93	58

⁽³⁾ en MM USD



Después de 18 años en el mercado de Capitales finalmente obtuvimos la calificación de riesgo más alta para un emisor local: AAA (uy).

Conahorro

Es nuestra principal fuente de financiamiento. Este instrumento en dólares estadounidenses está diseñado para pequeños y medianos ahorristas y ofrece varios beneficios:

- Plazos flexibles a partir de un año.
- Transferible, lo que facilita su liquidez.
- Pago de intereses cada seis meses.
- Derecho a solicitar la devolución total o parcial de la inversión en fechas predefinidas, generalmente cada seis meses desde la suscripción.

Inversiones sostenibles para la agricultura familiar

A través de PROLECO, la Cooperativa de Ahorro y Crédito de Capitalización de productores, ofrecemos un nuevo crédito con intereses subsidiados por el Programa Crédito Dirigido de ANDE (Agencia Nacional de Desarrollo).

Para Productores familiares:

- Monto máximo por productor: USD 20.000 o UI 200.000
- Plazo: hasta 48 cuotas

Programa FFIEL

El Fideicomiso para el Financiamiento de Inversiones en Establecimientos Lecheros (FFIEL) **fortalece la capacidad financiera de los productores, facilitando mejoras en infraestructura, maquinaria, ganado, pasturas, adquisición de tierras, tratamiento de efluentes y energías renovables.** Los plazos de amortización varían de 7 a 12 años, dependiendo de la remisión de cada productor y el precio de la leche.

Desarrollado en colaboración con PROLECO y BID INVEST, desde el 1 de julio de 2024, el BROU ha reemplazado al BID Invest por ofrecer tasas más ventajosas. Actualmente, estamos gestionando una línea adicional de financiamiento de USD 20 millones por 24 meses.

+ 100 productores han recibido financiamiento

Productores: sistema de producción sostenible

Apoyamos continuamente a nuestros productores quienes son parte esencial de nuestra cadena de valor, para potenciar la rentabilidad y eficiencia en sus operaciones, en un marco de respeto por el entorno y las personas. Gracias a esta relación cercana y colaborativa, logramos un impacto significativo en su calidad de vida.

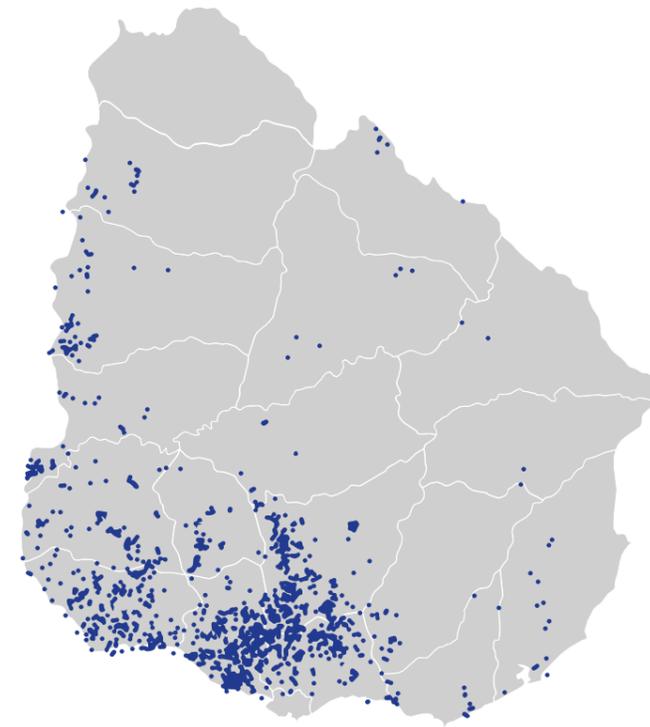
La intensificación sostenible de la producción requiere que los sistemas sean cada vez más robustos. Por ello, la capacitación de las personas y el fortalecimiento de los equipos son fundamentales. Esta es una de nuestras prioridades actuales, centrada en asesorar e implementar buenas prácticas que abarcan aspectos productivos, económicos, sociales y ambientales.



1ra mención concurso fotográfico 2024 - Tambo Familia Fontaine Bras



Ubicación de nuestros productores



1.500
establecimientos lecheros

100%
visitados y asesorados por técnicos de Conaprole

Desarrollo de la integración generacional

Continuamos ofreciendo consultorías en integración generacional, apoyando a las familias en el proceso de incorporar a los jóvenes en la gestión operativa y estratégica de los tambos. En línea con este enfoque social, seguimos trabajando en el **Proyecto REFAS** (Red de Empresas Familiares Sustentables) y en el **Grupo de Jóvenes Conamigos**, ambos impulsados por la Cooperativa.

Grupo de Jóvenes Conamigos

Este proyecto tiene como objetivo fortalecer el vínculo de los jóvenes con la Cooperativa y entre ellos mismos. Pueden participar todos aquellos jóvenes de 14 a 35 años, hijos de productores o productores remitentes a la Cooperativa. Los jóvenes representan el presente y futuro de la lechería uruguaya, y este grupo ayuda a **consolidar líderes que participen en diferentes roles dentro de sus propias empresas, en instituciones y en la toma de decisiones en el sector.**



Jornada Abr./2024

Proyecto REFAS

La “Red de Empresas Familiares Sustentables” tiene como objetivo promover la sustentabilidad en los familiares de los productores de la Cooperativa, enfatizando en la mejora de su calidad de vida. Las actividades están dirigidas a toda la familia y se extienden a los técnicos asesores de los predios, desarrollándose de manera rotativa en diferentes puntos del país. Combinamos jornadas de campo con actividades teóricas, permitiendo un aprendizaje integral.

Las jornadas de campo se realizan en algunos de los predios participantes, con el propósito de conocer a las familias, observar cómo organizan su trabajo, cómo toman decisiones y cuáles son sus objetivos productivos, personales y familiares. En las actividades teóricas se abordan temas vinculados a la gestión humana, como la integración en una empresa familiar, la organización del trabajo, el manejo de recursos humanos, el liderazgo y el traspaso generacional, entre otros.



Jornada Abr./2024

Herramientas para la Competitividad

Implementamos programas de apoyo en gestión, producción y tecnología. Durante este ejercicio, desarrollamos una serie de capacitaciones en aspectos productivos y económicos, con resultados destacados:

+900

productores, sus familias y sus técnicos asesores beneficiados

+50

actividades sobre temas técnicos y de gestión

+2.900

personas participantes

41%

de los productores asistidos en aspectos de calidad e inocuidad



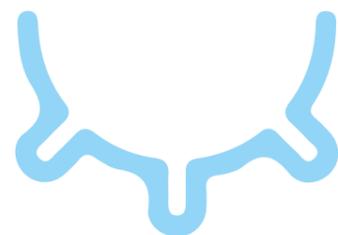
Tambo Familia Soutto

Tambo sustentable

A través de una unidad conformada por un equipo multidisciplinario (ingenieros: hidráulicos, civiles, eléctricos, agrónomos, licenciados en geología, técnicos agropecuarios y arquitectos) ofrecemos un servicio de consultorías en infraestructura. Las áreas abordadas incluyen:

- Gestión de efluentes
- Caminería interna
- Eficiencia energética
- Agua en la parcela
- Patios de alimentación
- Áreas de encierro temporales o permanentes
- Gestión de residuos sólidos

A partir de la situación particular de cada establecimiento, se elabora un proyecto de mejora junto con un plan técnico que incluye el diseño y los costos necesarios para su implementación.



+150

proyectos realizados, superando la meta establecida

En 2023, firmamos un convenio con el Instituto Nacional de Colonización (INC) para la mejora ambiental en tambos ubicados en distintas colonias.

21

proyectos de mejora de gestión de efluentes

17

proyectos de ubicación de nuevas salas de ordeño

Conocé todo sobre Tambo Sustentable



Tecnología Aplicada para una gestión eficiente

Seguimiento forrajero satelital, es una aplicación que permite estimar la tasa de crecimiento de recursos forrajeros y cultivos de reserva mediante el uso de imágenes satelitales, facilitando la toma de decisiones sobre la asignación de forraje en los predios lecheros.

La información generada a través de esta herramienta tecnológica, que mide las tasas de crecimiento mediante sensores remotos, se actualiza mensualmente y está disponible en el Portal Lechero. Productores y asesores técnicos registrados pueden acceder a datos personalizados para su zona o la cuenca lechera completa, asegurando una gestión eficiente y basada en información de alta calidad.

55 productores participan en el seguimiento

+300 potreros

FosAPP es una aplicación diseñada para registrar y analizar información productiva, reproductiva y sanitaria del rodeo, optimizando la gestión en los predios lecheros. Esta herramienta contribuye a la mejora continua en la administración del rodeo, al proporcionar análisis detallados que permiten tomar decisiones informadas y eficientes.

+260

productores utilizan la App.

Conectando y avanzando juntos

Conavoz

En nuestro compromiso por estar presentes y comunicados, realizamos un ciclo de Encuentros con Directores en diversas zonas. Este espacio permitió compartir la situación actual y las perspectivas de nuestra organización, fortaleciendo así el lazo con y entre los productores. Las reuniones se realizaron en San José, San Ramón, Estación Rodó y Florida, donde también tuvimos la oportunidad de cerrar cada encuentro con un momento de camaradería.



Familia Munsch Ferreira - Ago./2024

Logros y desafíos

En este ejercicio incrementamos el **enfoque en temas ambientales y sociales en la gestión de los tambos**, a través del trabajo multidisciplinario. Trabajamos con los productores y sus familias en aspectos sociales como la gestión del tiempo libre y la calidad de vida, entre otros temas, a través de un abordaje interdisciplinario.

Impulsamos el **Proyecto Árboles** para promover la implantación de árboles en los tambos, con efectos positivos sobre el bienestar animal (abrigo y sombra) y sobre la huella de carbono (fijación de CO₂). Avanzamos en la primera etapa de este proyecto.

Desafíos 2024-2025:

- Continuar fortaleciendo aspectos sociales y ambientales a nivel de tambos, con un enfoque interdisciplinario.
- Continuar con la implementación del Proyecto Árboles, que generará impactos positivos en el bienestar animal (abrigo y sombra) y en la huella de carbono (remoción de CO₂).
- Ampliar nuestra cartera de créditos a través del FFIEL.

Gestión responsable de la cadena de suministro

Nuestro propósito es establecer relaciones transparentes y a largo plazo con proveedores y distribuidores, posicionándolos como aliados estratégicos en el abastecimiento de materias primas, insumos y servicios de alta calidad.

Les compartimos nuestra Política de Sistema de Gestión Integral alentándolos a implementar buenas prácticas sociales y ambientales. Además, exigimos altos estándares de calidad e inocuidad a proveedores de ingredientes, envases primarios y terceristas de productos de marca Conaprole.

Este enfoque colaborativo es clave para alcanzar la excelencia en nuestros procesos y garantizar productos seguros, provistos a tiempo y de manera competitiva.



Priorizamos la contratación de proveedores locales

Cantidad de proveedores	1.773
Proveedores nacionales	89%
Pagos a proveedores	+230 MM USD

Auditorías y desarrollo de proveedores

Implementamos un programa anual de auditoría a proveedores y terceristas con el objetivo de evaluar el cumplimiento de los requisitos de calidad e inocuidad establecidos en nuestro documento de expectativas. En función de los hallazgos obtenidos y de nuestras necesidades, puede ser necesario trabajar en el desarrollo del proveedor o tercerista para asegurar un nivel óptimo de calidad.

Criterios de selección de proveedores

El 100% de los proveedores es aprobado tras completar el proceso de solicitud de documentación. Todos los proveedores de insumos (materias primas y empaque) deben cumplir con requisitos técnicos que incluyen aspectos fisicoquímicos, microbiológicos, sensoriales, vida útil y condiciones de entrega. Desde el área de Calidad, se elabora un documento que detalla las expectativas regulatorias y lineamientos específicos.

Cada proveedor debe completar un formulario de autoevaluación que recopila información sobre su planta, insumos y sistemas de gestión. También se requiere una declaración jurada que certifique el cumplimiento de los puntos mencionados y, si es necesario, enviar resultados de análisis de un laboratorio acreditado, además de realizar análisis en nuestro Laboratorio Central. Una vez validado, el proveedor se agrega a la lista de aprobados. La documentación se solicita nuevamente cada tres años y se programan auditorías según la criticidad del insumo.

Tecnología y desarrollo

En un contexto mundial en constante cambio, nuestra capacidad de adaptación se pone a prueba.

Las inversiones estratégicas en tecnología y desarrollo nos brindan una ventaja competitiva clave, asegurando un crecimiento sostenible. Nos enfocamos en la valorización del negocio, la integración de nuevas tecnologías y la flexibilidad operativa, guiados por nuestra misión de maximizar el precio de la leche.

Un edificio consciente para el Conaprole del siglo XXI

El proyecto propone **mantener, cuidar y reactivar** las estructuras existentes de mayor valor de la manzana de Conaprole. De esta manera se logrará proteger el **patrimonio edilicio** a través de la transformación y el cambio de cara al futuro.

Una construcción Inteligente, innovadora y sustentable, combinando un modelo híbrido de construcción, reutilizando el 50% de las estructuras originales, lo que minimiza el impacto ambiental y preserva el patrimonio arquitectónico.

Diseñado para obtener la certificación LEED, el edificio contará con sistemas de captación de aguas pluviales y energía solar, oficinas flexibles y un sistema de gestión inteligente (BMS) para optimizar el consumo energético.

Enfrentamos múltiples desafíos como la integración de estructuras de casi 90 años con la nueva construcción, con tecnologías avanzadas como BIM y Dalux Field que ga-

rantizan una documentación precisa y en tiempo real para la post-obra y el mantenimiento eficiente.

La construcción del futuro tendrá lugar a partir de las acciones de hoy. Por eso, la nueva sede será reflejo de nuestro compromiso por la innovación consciente y sostenible. Un nuevo edificio pensado para los próximos 50 años.



Render Edificio Corporativo

Innovación de los procesos

Inteligencia artificial para la optimización en el envasado de leche en polvo

Al final del proceso de envasado de las bolsas de leche en polvo, se imprime automáticamente el número de lote y un número correlativo en cada bolsa. Este es un proceso completamente automático.

Desarrollamos internamente un sistema de inteligencia artificial capaz de leer y validar el código impreso en cada bolsa. Mediante una cámara ubicada al final de la línea de envasado, se captura una imagen de cada bolsa y se valida la legibilidad de la impresión.

Además, implementamos un sistema para detectar defectos de sellado en las bolsas utilizando procesamiento de imágenes. Este sistema, en fase de integración con nuestro sistema SCADA, permitirá retirar las bolsas defectuosas de la línea antes de salir de planta.

IA aplicada a medición de espacio de productos en góndolas

En una colaboración con Google y Antel, presentamos un proyecto para medir la ocupación de góndolas, tanto de nuestros productos como de la competencia, comenzando con la línea de yogures. En búsqueda de optimizar la presencia de los productos, aumentando eficiencia y competitividad en el mercado. El sistema, que identificó eficazmente los productos en góndola, será evaluado para su implementación a mayor escala.



Complejo Industrial Rodríguez



03

Desempeño ambiental

- Riesgos y oportunidades del cambio climático
- Gestión de la energía
- Gestión del agua
- Gestión de residuos y economía circular
- Agricultura sostenible y biodiversidad

Somos una Cooperativa que prioriza la sostenibilidad. Trabajamos para generar beneficios para clientes y consumidores, mientras protegemos el entorno natural. La creciente demanda de prácticas sostenibles nos impulsa a adoptar tecnologías más eficientes y limpias, reduciendo el impacto ambiental y mejorando nuestra competitividad.

Nuestra Política Ambiental refleja este compromiso, promoviendo acciones de impacto positivo y siendo eficientes en el uso de los recursos. El Sistema de Gestión Ambiental, basado en la Norma **ISO 14001**, normativas nacionales y requisitos de la IFC, **está implementado en todas nuestras instalaciones.**



Riesgos y oportunidades del cambio climático

El cambio climático presenta tanto riesgos como oportunidades.

Los **riesgos** incluyen fenómenos meteorológicos extremos que impactan en:

- **La producción de leche:** afectando la salud y bienestar del ganado, lo que reduce tanto la producción como la calidad.
- **La disponibilidad de agua:** alterando los patrones de precipitación y disminuyendo el agua disponible para el ganado, el riego de cultivos forrajeros y las operaciones industriales.
- **Los alimentos para el ganado:** reduciendo la producción y calidad de forrajes y otros insumos alimentarios.

Sin embargo, el cambio climático también presenta **oportunidades**, tales como:

- **Mejoras en la eficiencia:** impulsa la adopción de prácticas más sostenibles, como el uso de energías renovables y la optimización del consumo de agua.
- **Innovación tecnológica:** acelera la implementación de tecnologías innovadoras que mejoren la productividad y reduzcan el impacto ambiental.

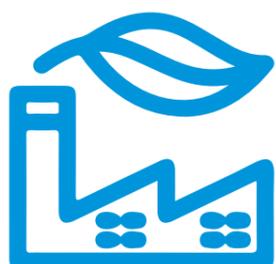
Los recientes eventos climáticos que han afectado al país, pasando por períodos de sequía y períodos de intensas lluvias, refuerzan nuestra capacidad de resiliencia. En este sentido, la búsqueda de soluciones sostenibles y la adaptación al cambio climático son esenciales para asegurar la viabilidad a largo plazo.

Bajo este contexto, desde Conaprole implementamos diversas acciones:

- Continuamos monitoreando nuestra huella de carbono organizacional: Avanzamos en la **estrategia definida para reducir las emisiones en la producción de leche cruda**, donde se concentra nuestra **mayor emisión** de gases de efecto invernadero.
- Ejecutamos acciones de eficiencia energética y priorizamos el uso de energías renovables.
- Protegemos los recursos hídricos y fomentamos el recupero y reutilización del agua.
- Llevamos adelante proyectos de economía circular y de gestión eficiente de los residuos y efluentes.
- Trabajamos para fortalecer las prácticas de los productores en cuanto a agricultura sostenible.

Gestión de la energía

Nuestra meta al 2030 es lograr que el **80% de nuestra energía provenga de fuentes renovables**, reafirmando nuestro compromiso con la reducción de GEI.



Gestión sostenible

Realizamos un seguimiento mensual de los consumos energéticos, utilizando indicadores generales y específicos para **medir tanto la generación como la demanda de energía**. Además, de forma semestral realizamos auditorías en las que **evaluamos aspectos clave** como la eficiencia de combustión, las pérdidas de vapor, calor y condensado, el estado de las trampas de vapor, las fugas de aire comprimido, la presión de condensación y el uso de la energía eléctrica.

Cada uno de estos factores es cuantificado en términos de porcentaje de pérdida respecto al consumo de vapor y electricidad de la planta, estableciendo **objetivos de mejora que son revisados y validados anualmente**.

Avances del período:

- Incorporamos una **herramienta de avanzada** que permite la visualización dinámica y en tiempo real de los consumos, mejorando el análisis, la toma de decisiones y la capacidad de respuesta.
- Iniciamos la implementación de la Norma **ISO 50001 - Sistema de Gestión de la Energía** en el Complejo Industrial Rodríguez, nuestra principal planta.
- Sustituimos dos calentadores de aire de las torres de secado del Complejo Industrial Rodríguez, que operaban con aceite y fuel oil, por intercambiadores que utilizan vapor de alta presión. Esta transformación **nos permitió alcanzar en este ejercicio más del 96% de energía térmica proveniente de fuentes renovables para esta planta**.
- Instalamos en el Complejo Industrial San Ramón una bomba de calor que recupera la energía, **reduciendo el consumo de combustible y las emisiones de GEI en 275 ton CO₂ equivalentes anuales**.
- **Automatizamos la carga de leña** en la Planta Rincón del Pino, mejorando la eficiencia operativa, reemplazando el uso de fuel oil y aumentando la seguridad al reducir la intervención manual.
- Sustituimos en el Complejo Industrial Montevideo el uso de fuel oil por gas natural durante cinco meses, logrando **mayor eficiencia energética, reducción de emisiones, menores costos** y una operación más simple, con **50% menos paradas para limpieza**.

Resultados de eficiencia energética

75%

de energías renovables en nuestra matriz energética global⁽¹⁾

-3%

de consumo de energías renovables

-11%

de consumo de energías no renovables

Consumo energético por fuente			2021-2022	2022-2023	2023-2024	Variación Interanual
Fuentes no renovables	Fuel Oil	m ³	15.890	13.290	10.633	-20%
		MWh	177.376	148.350	118.695	
	Gas Natural	m ³	0	0	1.297	+100%
		MWh	0	0	14.027	
	Gasoil	m ³	20	27	21	-22%
		MWh	230	310	241	
TOTAL (MWh)			177.606	148.660	132.963	-11%
Fuentes renovables	Biomasa	toneladas	97.408	94.210	100.349	+7%
		MWh	273.800	289.515	297.922 ⁽³⁾	+3%
	Biogás ⁽²⁾	m ³	185.398	90.879	78.633	-13%
		MWh	1.746	856	741	
TOTAL (MWh)			275.546	290.371	298.662	+3%

⁽¹⁾ 96% renovables de energía eléctrica y en base a los Certificados de Energía Renovables emitidos por el MIEM.

⁽²⁾ Biogás generado en la planta de tratamiento de efluentes del Complejo Industrial Rodríguez y recuperado para ser utilizado como combustible alternativo en la caldera (sustituyendo en parte el consumo de chip).

⁽³⁾ La diferencia entre la Biomasa en ton y MWh se debe al poder calorífico de la biomasa que utilizamos. El chip tiene humedad conocida y, por lo tanto, ajustamos el poder calorífico.

Consumo energía eléctrica de red (MWh)			
2021-2022	2022-2023	2023-2024	Variación
118.845	124.609	126.088	1%

Consumo energético total (MWh)			
2021-2022	2022-2023	2023-2024	Variación
571.997	563.640	557.713	-1%

Reconocidos en eficiencia energética

Fuimos **nuevamente** premiados con los Certificados de Eficiencia Energética por el Ministerio de Industria, Energía y Minería que reconoce la implementación exitosa de proyectos que optimizan la energía.

Presentamos nuestro proyecto de transformación de la matriz energética del Complejo Industrial Rodríguez que, a través de dos calderas alimentadas con chips de madera, sustituye el uso de combustibles fósiles. Gracias a esta implementación **evitamos más de 435.000 toneladas equivalentes de petróleo** durante su vida útil, correspondiente al **consumo eléctrico de 36.000 hogares**.

Este reconocimiento fue particularmente significativo, ya que representó más del 90% de toda la energía certificada este año por las autoridades del país.



Acción por el clima

Con el fin de planificar acciones de reducción y mitigación de emisiones, **actualizamos anualmente nuestro inventario a nivel organizacional**, abarcando la producción primaria y los procesos logísticos e industriales.

- Iniciativas para mejorar la eficiencia y productividad del rodeo.
- Inversiones en eficiencia energética.
- Estrategias de alimentación sostenible para el ganado.
- Evaluación del uso de aditivos en la dieta con el objetivo de reducir las emisiones entéricas.



Este año iniciamos la plantación de árboles en campos de productores, como parte de nuestra estrategia de captura de carbono. Asimismo, este proyecto busca mejorar condiciones de bienestar animal, generando áreas de abrigo y sombra para el ganado.

Más del 90% de nuestras emisiones provienen del sector primario. Por eso, enfocamos nuestras acciones para reducir la huella de carbono y capturar CO₂ en dicha etapa.



Plantines de Eucalyptus - Tambo Familia Soutto

Con estas acciones, continuamos disminuyendo nuestra huella de carbono para leche cruda, alcanzando un valor de **0,88 Kg CO₂/Kg leche (Kg LCGP⁽⁴⁾)**, superando los estándares del sector y posicionándonos entre los líderes globales, dado que el promedio mundial es de 1,37⁽⁵⁾

A nivel industrial, con la consolidación del cambio en la matriz energética de nuestro Complejo Industrial Rodríguez, logramos una disminución significativa en las emisiones directas industriales, **reduciendo las emisiones por combustión de fuel oil del 1,4% al 0,6% del total de emisiones.**

Distribución de Huella de Carbono ⁽⁶⁾	2021-2022	2022-2023
Producción de leche	92%	94,3%
Tratamiento de efluentes dentro de las instalaciones	1,1%	1,0%
Combustión de Fuel Oil pesado	1,4%	0,6%
Producción de Insumos	0,7%	0,7%
Electricidad adquirida	0,7%	0,4%
Transporte de leche desde tambos	0,9%	1,5%
Producción de envases	0,5%	0,7%
Producción de ingredientes	0,8%	0,4%

⁽⁶⁾ del Complejo Industrial Rodríguez, donde se procesa el 60% de la leche.

Movilidad sostenible

Comprometidos con la descarbonización del transporte, ampliamos nuestra infraestructura para la movilidad eléctrica, instalando cargadores para vehículos en los estacionamientos de varias de nuestras plantas. Además, contamos con 3 vehículos eléctricos que operan diariamente en nuestras instalaciones y continuamos trabajando para seguir sumando unidades a favor del uso de tecnologías limpias.

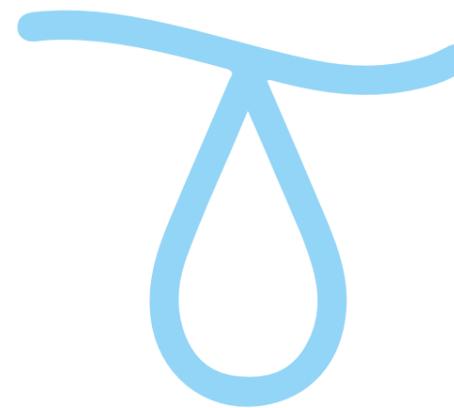


⁽⁴⁾ Kg LCGP: Kg. leche corregida con grasa y proteína, tal se establece por IDF 2022. (Ejercicio 2022- 2023). Permite normalizar la cantidad de leche en función de su contenido de grasa y proteína, lo que permite comparar entre diferentes sistemas de producción. ⁽⁵⁾ <https://www.dairynz.co.nz/environment/climate/on-farm-emissions/>

Gestión del agua

El uso responsable, eficiente y seguro del agua es clave para nuestra sostenibilidad. Con este compromiso, trabajamos enfocados en la búsqueda de oportunidades para optimizar el agua consumida.

Nuestra meta a 2030 es **reutilizar el 35% del agua en nuestras plantas industriales**



29%

del agua es recuperada, reciclada y reutilizada.

6,6%

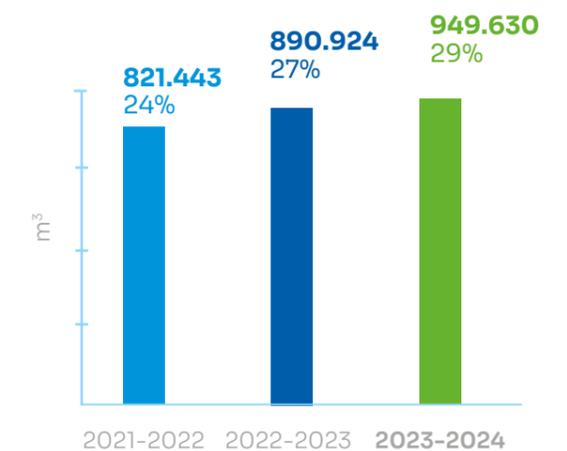
de incremento de volumen recuperado con relación al ejercicio anterior

Un importante logro durante este ejercicio fue el tratamiento para reúso del agua condensada en la evaporación de la leche de la nueva torre de secado del Complejo Industrial Rodríguez. Esta agua es filtrada por osmosis para ser utilizada en las calderas de alta presión, cerrando el circuito de generación de vapor con agua extraída de la leche procesada.

Durante el último trimestre del ejercicio logramos recuperar 13 millones de litros de agua de esta fuente, evitando la extracción de esta misma cantidad de fuentes externas y disminuyendo el volumen de efluente vertido. Hasta ese momento se extraía agua de pozo para alimentar las calderas de alta presión.

Seguiremos trabajando para consolidar esta recuperación de agua obtenida en este último trimestre.

Agua recuperada, reciclada y reutilizada



Protección de los recursos hídricos

Priorizamos nuestras acciones en los sitios industriales ubicados en regiones con restricciones hídricas o donde las extracciones generan mayor impacto.

Para identificar si un sitio industrial se encuentra en una región con estrés hídrico, utilizamos herramientas públicas de evaluación, como el Atlas Aqueduct de *Riesgos del Agua del Instituto de Recursos Mundiales (WRI)* y el *Filtro de Riesgos del Agua del*

Fondo Mundial para la Naturaleza (WWF). Según estas fuentes, el riesgo hídrico en el país es bajo-medio, aunque las zonas de Florida y Montevideo presentan niveles de estrés medio-alto.

Monitoreamos el acuífero Raigón, que abastece el Complejo Industrial Rodríguez, para evaluar las variaciones en su nivel debido a la extracción de agua a mediano y largo plazo.

Fuentes de abastecimiento

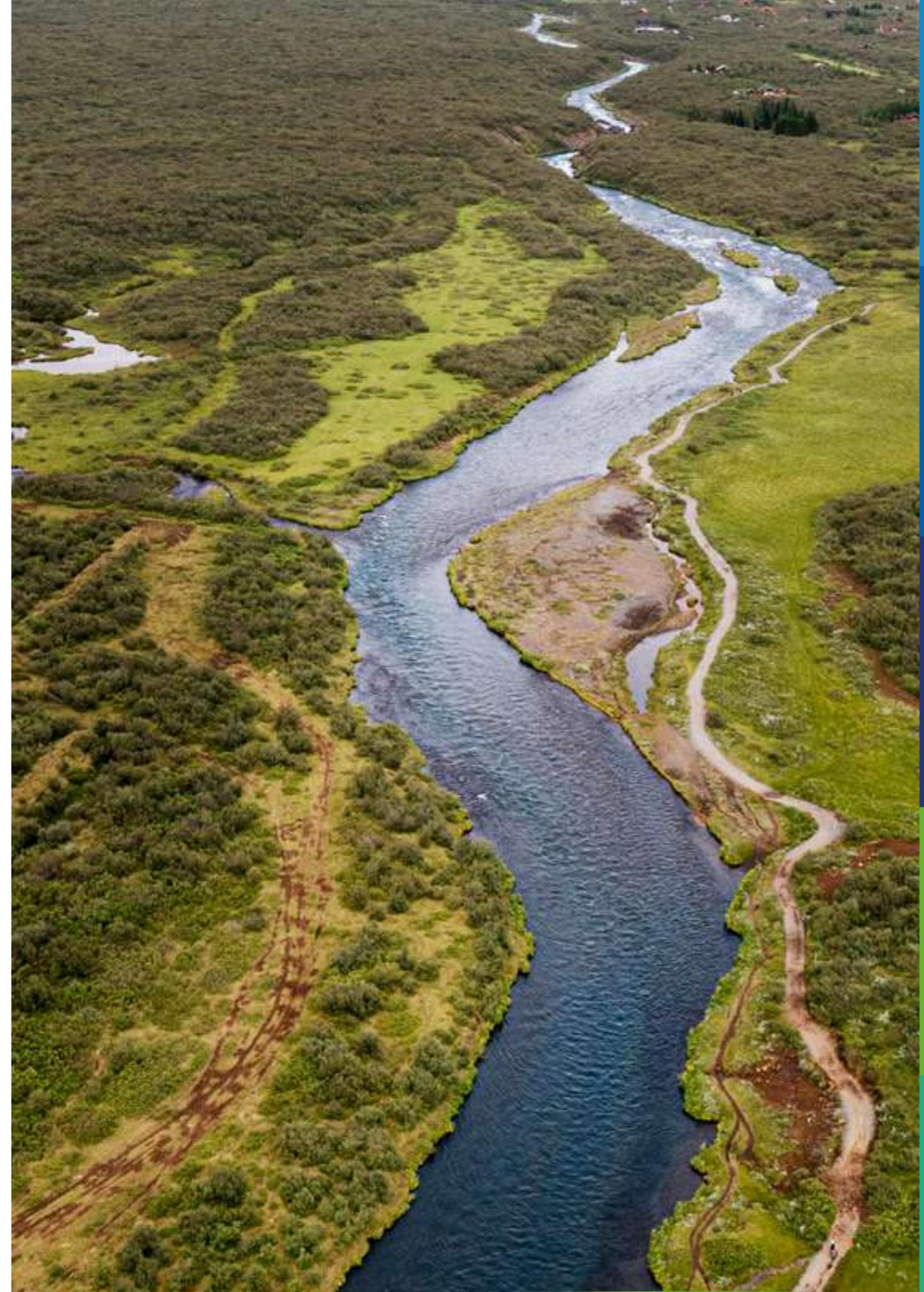
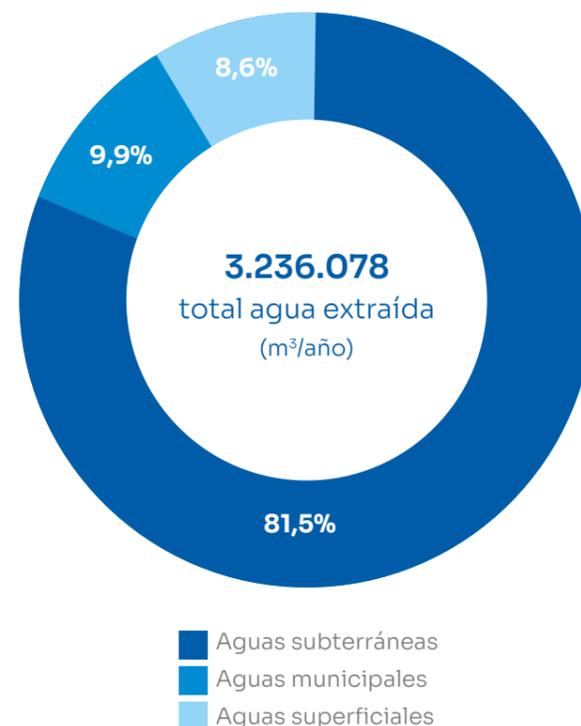
El agua subterránea es la principal fuente de abastecimiento de la Cooperativa.

Conscientes de la importancia de satisfacer esta demanda, respetando a la vez las necesidades de todos los usuarios, estamos implementando una herramienta predictiva para la gestión sustentable de los pozos del Complejo Industrial Rodríguez. Esta herramienta de alerta temprana permitirá anticipar situaciones críticas y tomar medidas proactivas para preservar la disponibilidad del recurso hídrico, asegurando así el normal funcionamiento de la planta.

En el Complejo Industrial Florida, el 74% del agua extraída proviene de fuentes superficiales. Esta agua es tratada en una Unidad Potabilizadora propia de la Planta. El arroyo del cual se abastece la unidad es afluente a la cuenca del río Santa Lucía, la cual ha mostrado vulnerabilidad debido a la sequía del año pasado.

El desafío para esta planta es robustecer el suministro de agua, explorando fuentes alternativas para el abastecimiento.

Suministro de agua por fuente 2023-2024





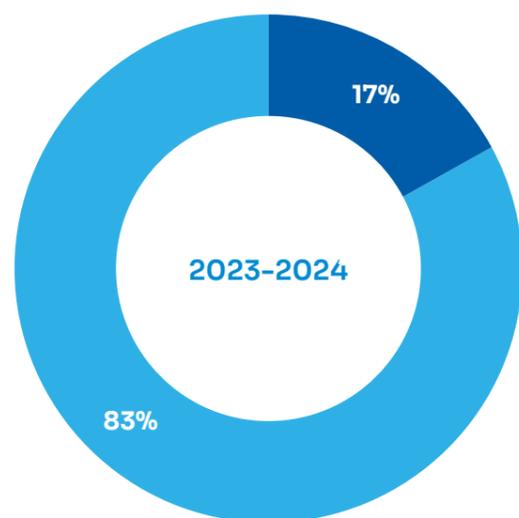
Planta de Tratamiento de Efluentes - Complejo Industrial Rodríguez

Compromiso con la gestión de las **aguas residuales** y el ambiente

Cumplimos con las reglamentaciones nacionales e internacionales más exigentes para vertidos (IFC), adoptando siempre el estándar más riguroso en cada parámetro.

En todas nuestras plantas industriales contamos con proceso de tratamiento de efluentes, ajustando los límites de vertido para asegurar la protección de los cuerpos de agua.

Vertido de aguas según destino final



- A colector
- A curso de agua

A nivel nacional, la cuenca crítica es la del río Santa Lucía, dado que abastece a las plantas potabilizadoras de la ciudad capital Montevideo. Por esta razón, el Ministerio de Ambiente ejerce un control exhaustivo sobre las plantas que vierten en esta cuenca, asegurando la calidad del agua. Nuestras plantas en Rodríguez, Florida y San Ramón, que vierten en el Santa Lucía, cuentan con tratamiento terciario de efluentes, incluyendo la remoción de nutrientes.

La vulnerabilidad de abastecimiento de esta cuenca a nivel nacional quedó demostrada durante los períodos de sequías extremas, donde los aportes de las plantas de efluentes contribuyeron como atenuantes de la crisis hídrica.

En estas plantas, **realizamos un monitoreo constante del río receptor para verificar que nuestras descargas no alteren la calidad del agua**, conforme al modelo de impacto previsto en el proyecto de ingeniería.



Vertido de aguas por nivel de tratamiento 2023-2024



- Mejoramos la eficiencia hídrica y operativa de la planta de tratamiento de efluentes del Complejo Industrial Rodríguez, utilizando el agua (obtenida del efluente tratado de la propia planta) para la limpieza de los equipos que forman parte de esta.

- Incorporamos tecnologías de deshidratación de lodos y tratamiento terciario para la remoción de fósforo.

- Valorizamos los nutrientes de los lodos, utilizándolos como mejoradores de suelos en campos de nuestros productores.

Hoy, más que nunca, reafirmamos nuestro compromiso con el medio ambiente y las comunidades vecinas en la gestión de nuestras aguas residuales.

El 92% de las aguas que descargamos en cuerpos de agua superficiales, que representan el 83% de nuestros efluentes, pasa por procesos de remoción de nutrientes, como nitrógeno y fósforo.

Continuamos invirtiendo en tecnología para mejorar continuamente nuestros sistemas de tratamiento.

Gestión de residuos y economía circular

El concepto de economía circular está incorporado en nuestra gestión de residuos y nuestra cadena productiva.

En este ejercicio, **a partir de residuos posindustriales**, implementamos las siguientes acciones:

- Consolidamos una alianza con URUPLAC para la fabricación de placas onduladas, utilizadas en la construcción de techos.
- Iniciamos pruebas piloto con Abbaplast para la fabricación de postes y piques plásticos, comercializados a través de Prolesa para todos nuestros productores.
- Desarrollamos junto con Abbaplast y Prolesa, estructuras de “guacheras” utilizadas para la crianza de terneras. Como puede verse en la imagen, estos corrales permiten que las terneras se desarrollen en condiciones óptimas de higiene y bienestar, promoviendo la socialización entre sí y mejorando su desempeño en la edad adulta.



Estructura para crianza de terneras

58

toneladas de residuos posindustriales revalorizadas en la producción de postes, piques y placas

+12.500

piques y postes de material reciclado comercializados para uso en campos productivos propios

28

placas acanaladas comercializadas para construcción de sombra para animales



Estructura sombra símil aglomerado - Tambo Eduardo Veiga

Esquema de circulación y gestión de residuos



Actividad en tambos

Actividades en producción primaria en tambos

▪ **Gestión de efluentes** diseñado para cada tipo de proceso. Incluye recirculación de nutrientes al predio.

▪ **Gestión de residuos sólidos:**

- Valorizables: envases plásticos, silo bolsa, raciones o fertilizantes. **Reciclaje o Reúso.**
- Aceites y combustibles: **Valorización energética.**
- No valorizables: asimilables a urbanos. **Disposición controlada.**
- Residuos veterinarios: **Disposición habilitada controlada.**



Actividades arriba de la cadena de valor

Actividades de producción de insumos no lácteos

Transporte de insumos



Actividades industriales

Proceso productivo y áreas de servicio

▪ **Gestión de efluentes:** plantas de tratamiento de efluentes, gestión de lodos (compostaje o aplicación directa a suelos), vuelco de efluentes tratados en puntos autorizados por el Ministerio de Ambiente.

▪ **Gestión de residuos sólidos:**

- Valorizables: plásticos, cartón, madera, nylon. **Reciclaje o Re uso**
- No valorizables: asimilables a residuos domiciliarios. **Disposición controlada**
- Chatarra metálica. **Reciclaje**
- Aceites y combustibles. **Valorización energética**
- Residuos de laboratorio. **Disposición controlada o recuperación**
- Residuos de tareas administrativas/ servicios. **Recuperación**



Corriente abajo de la cadena de valor

Transporte de productos

Actividades de consumo industrial o individual

▪ **Gestión de residuos post consumo:** gestionados a través del Plan Vale, plan de recuperación de envases a nivel nacional, impulsado por las empresas socias de la Cámara de Industrias.

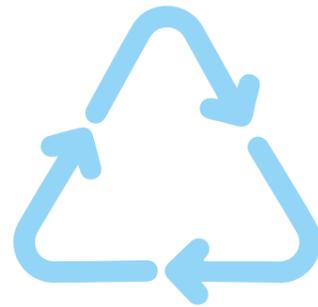


92%

del total de nuestros residuos son valorizados

En el Complejo Industrial Montevideo mejoramos la manera de gestionar nuestros residuos no reciclables generados por devoluciones posconsumo.

Incorporamos una compactadora automática para los envases destruidos, permitiendo una mejor separación del material orgánico, mejorando las condiciones de limpieza en el área de procesamiento y reduciendo la cantidad de traslados al sitio de disposición final gracias a la disminución del volumen de residuos.



+4,5%

de residuos peligrosos valorizados respecto al ejercicio anterior. Incluye: aceite usado, chatarra electrónica, solventes

Los residuos clasificados como especiales o peligrosos reciben esta denominación debido a su alto riesgo de contaminación si no son gestionados correctamente. Para asegurar su manejo adecuado, licitamos su gestión y garantizamos su transporte, evitando que permanezcan almacenados en nuestras instalaciones por más de un año. Aquellos destinados a rellenos sanitarios son previamente tratados para neutralizar su peligrosidad.

Todos los residuos, tanto peligrosos como no peligrosos, son gestionados por empresas y transportistas autorizados por el Ministerio de Ambiente. Anualmente presentamos una declaración jurada a dicho Ministerio, detallando el destino final de todos los residuos y los tratamientos aplicados, ya sea por terceros o por nuestra planta.

Agricultura sostenible y biodiversidad

Nos proponemos fortalecer las prácticas de los productores en cuanto a agricultura sostenible facilitando capacitaciones, asistencia técnica e instancias de intercambio en acciones como:

- Uso de siembra directa.
- Inclusión de especies perennes en las rotaciones forrajeras.
- Implementación de cultivos en cobertura.
- Optimización en el uso de fertilizantes químicos.
- Aplicación de efluentes como fertilizante orgánico.
- Uso de fajas empastadas para proteger los cursos de agua.
- Conservación del monte nativo y biodiversidad.



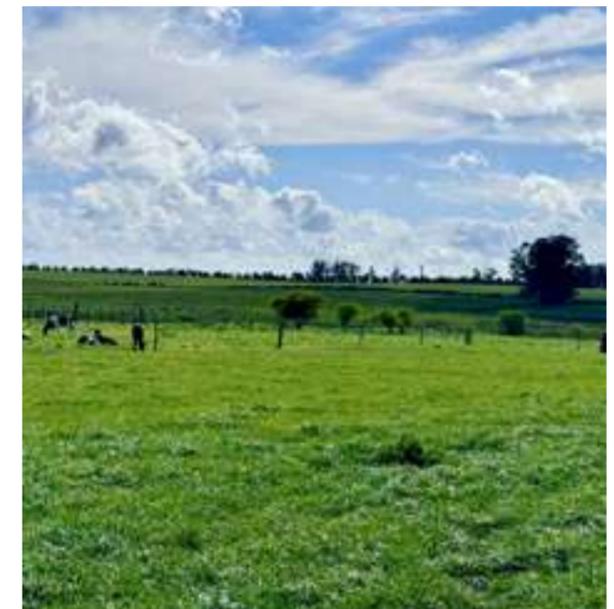
Salud del Suelo

La principal amenaza identificada para la salud del suelo es la erosión, la cual se reduce mediante acciones como: rotación de cultivos con pasturas perennes, siembra directa con períodos de barbecho, inclusión de cultivos en cobertura y fertilización ajustada en base a análisis de suelos. El sistema de producción predominante es pastoril, lo cual asegura condiciones de bienestar animal, disminuyendo así áreas de encierros con efectos negativos en la salud de los animales y del suelo.

En Conaprole, valorizamos los lodos de las plantas de efluentes industriales para ser utilizados como mejoradores de suelos en predios de productores, disminuyendo así el uso de fertilizantes químicos.

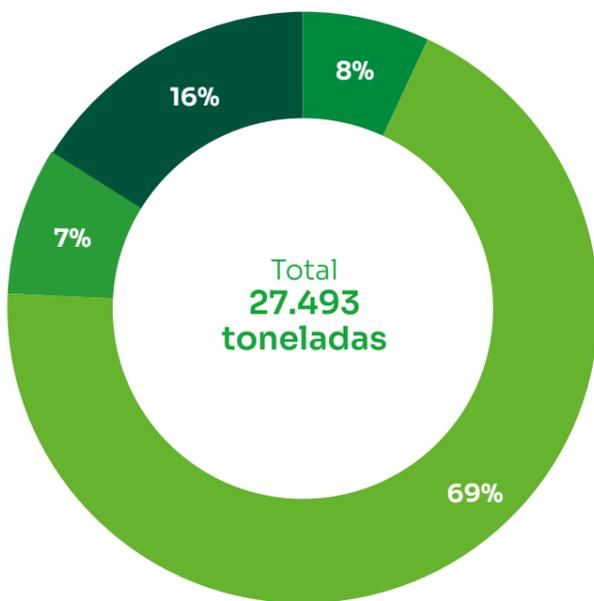
Biodiversidad y conversión de ecosistemas naturales

En Uruguay, los sistemas de producción lechera son libres de deforestación, ya que no ha habido cambios importantes en el uso del suelo en los últimos 20 años. No se han convertido ecosistemas naturales para la producción lechera, y no tenemos centros de operación en zonas protegidas, por lo cual se considera que todo el volumen de leche abastecido es libre de deforestación o conversión de ecosistemas.



Tambo Familia Soutto

Destino de los residuos generados 2023-2024



- Reciclaje
- Recuperación*
- Disposición final / Relleno de seguridad
- Lodo como mejorado de suelos

*Compostaje, recuperación energética, alimento animal.



Tambo Familia Soutto

Logros y desafíos ambientales

Durante el ejercicio anterior nos planteamos varios desafíos que nos permiten continuar cumpliendo los objetivos que nos trazamos a corto y largo plazo.

- Iniciamos la **certificación ISO 50001 en nuestro Complejo Industrial Rodríguez**, lo que terminará de consolidar nuestra gestión de la energía.
- Incorporamos un **software en la caldera** del Complejo Industrial Rodríguez que emite alertas tempranas y monitorea ciertos parámetros. Continuaremos aplicando IA en diferentes equipos para control y monitoreo, siempre que sea posible para optimizar la operación de los servicios de planta (requerimientos de vapor y/o refrigeración).
- Evaluamos **aumento de uso de biomasa** en el Complejo Industrial Florida y en la Planta ubicada en Rincón del Pino. En el marco de nuestro trabajo en proyectos que impacten en la descarbonización de la matriz energética: aprovechamiento de biogás en la planta de tratamiento de efluentes, recuperación de calor de humos en calentadores de aceite

y aumento de uso de biomasa para la generación de vapor en plantas.

- Alcanzamos un **96,3% de energías renovables** en térmica del Complejo Industrial Rodríguez, aumentando un 5,8% respecto al ejercicio anterior.
- Recuperamos **13 millones de litros de agua** del proceso de evaporación de la nueva torre de secado del Complejo Industrial Rodríguez, utilizada para los servicios que requieren vapor dentro del Complejo.
- Estamos trabajando en la **creación de una herramienta predictiva** para la gestión sustentable de nuestros pozos.
- Priorizamos la inversión en el aseguramiento del suministro de agua industrial y manejo eficiente del recurso.
- Logramos diversificar las opciones de valorización de nuestros residuos industriales.
- Consolidamos una **propuesta técnica de inversión nacional**, necesaria para la recuperación y el reciclaje de envases post consumo de envases Tetra.

Desafíos 2024-2025:

En el próximo ejercicio continuaremos trabajando en la certificación ISO 50001, y además incorporaremos la certificación LEED para el nuevo edificio corporativo.

- Consideraremos prioridad el Proyecto Árboles, con el objetivo de incrementar el área para abrigo y sombra de animales, así como la captura de carbono. Se trabajará también en la búsqueda de nuevas estrategias de agricultura sostenible y acciones en biodiversidad a nivel de tambos.
- Seguiremos ampliando el horizonte de la recuperación y reciclaje de otros envases post consumo y consolidaremos la implementación del proyecto para los materiales de Tetra.
- Definiremos nuevas tecnologías y proyectos para el abastecimiento de agua y la gestión de residuos en el Complejo Industrial Florida.



04

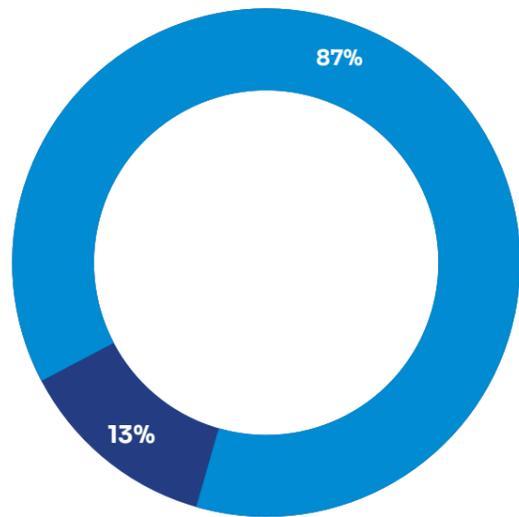
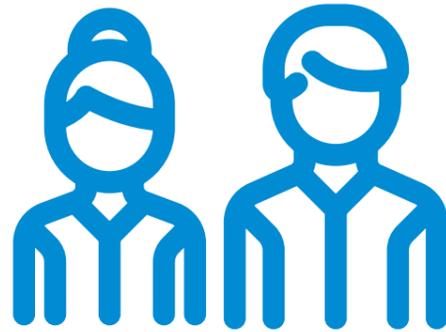
Desempeño social

- Compromiso con el equipo
- Productos sanos y seguros
- Accesibilidad y asequibilidad de los productos
- Experiencia y satisfacción de clientes
- Participación en el desarrollo de las comunidades

Compromiso con el equipo

En el marco de nuestra estrategia y en particular alineado al pilar desarrollo del talento y la organización, queremos seguir fortaleciendo y mejorando nuestro compromiso sostenido con el bienestar de los trabajadores.

Como uno de los mayores empleadores del país, nos esforzamos por proporcionar un entorno de trabajo seguro, que favorezca el desarrollo de las personas y fomente el trabajo en equipo.



Fijos (1.834) Temporales (270)

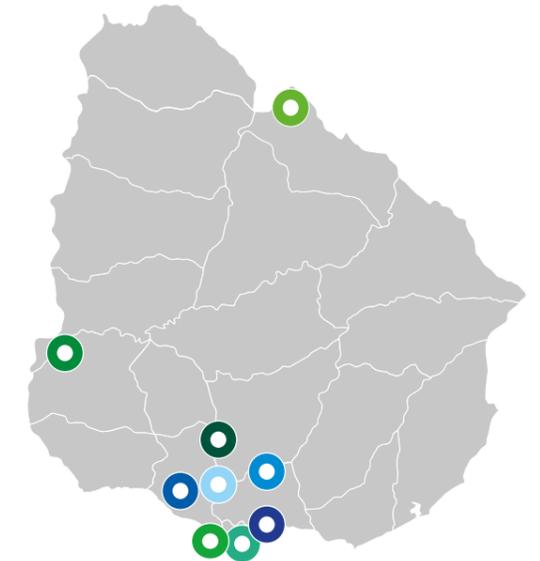


2.104
personas conforman
nuestros equipos

Edades de los colaboradores		
Entre 30 y 50 años	1.275	60%
Más de 50 años	476	23%
Menos de 30 años	356	17%

Cantidad de colaboradores por región

Complejo Industrial Montevideo (CIM)	628	30%
Edificio corporativo	378	18%
CIC (Centro Innovación y Calidad)	61	3%
Complejo Industrial Rodríguez (CIR)	400	19%
Complejo Industrial San Ramón (CISR)	286	14%
Complejo Industrial Florida (CIF)	198	10%
Planta Industrial Rincón del Pino, San José	67	3%
Planta Industrial Mercedes, Soriano	59	2%
Planta Industrial Rivera	27	1%



100% del personal cubierto en acuerdos de negociación colectiva

Diversidad e igualdad

Nuestro compromiso es fomentar un entorno laboral inclusivo, donde se valoren las diferencias y se promueva el respeto mutuo. Buscamos generar un espacio que favorezca el desarrollo de cada integrante, asegurando que todos reciban un trato equitativo, impulsando la colaboración y el bienestar de cada persona.

La Comisión Bipartita de Género se reúne a demanda para abordar iniciativas orientadas a fomentar la equidad y asegurar un entorno inclusivo para todos.

Hombres y mujeres perciben la misma remuneración para categorías laborales idénticas, de acuerdo con la escala de sueldos o jornales.

No existe diferencia en términos de empleo o remuneración en función de la nacionalidad o la condición migrante del personal.

No se han registrado casos de discriminación por motivos de raza, color, género, religión, opinión política, origen nacional o social, ni otras causas relevantes.



27%
de mujeres en puestos
ejecutivos

Cultura, motivación y compromiso

Programa de Desarrollo Cultural

Este programa fue creado en 2021 y durante este último ejercicio continuamos ampliando la temática de nuestros talleres, con el fin de brindar herramientas que impulsen el liderazgo y fortalezcan tanto las habilidades individuales como las de los equipos de gerencias, mandos medios y futuros líderes. Parte del principio de que cada individuo y el equipo en su totalidad son esenciales para el proceso de transformación y evolución.

Se presenta como una iniciativa de mediano y largo plazo, diseñada no solo como una capacitación puntual, sino como un enfoque integral que combina sesiones de formación presenciales, encuentros virtuales y un seguimiento constante para asegurar el progreso.

El programa nos permite conocernos mejor tanto a nivel personal como profesional, y continuar fortaleciendo nuestro equipo.

333

mandos medios activos en el programa

+9.000

horas de capacitación

Encuentros interáreas

Otra iniciativa llevada a cabo en el Complejo Industrial Rodríguez y en el Complejo Industrial Montevideo fue el intercambio con áreas centrales de la Cooperativa, con el objetivo de experimentar de primera mano los diferentes procesos de producción.

Estas instancias se crearon con el propósito de generar un espacio de intercambio entre los integrantes de los equipos, **incrementar la confianza entre ellos, y conocer los procesos de las áreas y de los diferentes departamentos dentro de una misma área. Esto nos permite entender mejor el porqué de las solicitudes, buscar mejoras, gestionar con responsabilidad, flexibilidad, transparencia y brindar aportes de valor en un entorno dinámico (empoderarse, apropiarse).**

En los encuentros, invitamos a disertantes de las áreas de intercambio, así como a personas destacadas en diferentes temáticas de interés. Realizamos actividades como dinámicas rompehielos, de trabajo en equipo, presentación de procesos para aprendizajes y evacuación de consultas.

En este marco, realizamos varias instancias con el apoyo de Capital Humano, incluyendo los sectores del área Comercial: Inteligencia Comercial y Red de Distribuidores, Auditoría Interna, Planeamiento y Transformación Tecnológica, Ingeniería, Mantenimiento Corporativo, Logística de Exportación, Calidad, Innovación y Sustentabilidad y Exportaciones.

Mi día como supervisor

Se trata de una iniciativa implementada en nuestro Complejo Industrial Montevideo, con el objetivo de vivir la experiencia de trabajar en otro sector por un día. Su propósito es fortalecer el entendimiento de las realidades entre los supervisores de los sectores de donde “somos clientes internos” o a los que “brindamos servicios”, fomentando el intercambio de buenas prácticas y enriqueciendo la colaboración entre equipos.

Al participar, se logra una visión integral del proceso, reconociendo que las actividades que cada uno realiza pueden impactar de manera positiva o negativa a otros sectores.

Beneficios:

- Conocimiento: comprender el proceso completo es clave. Todo lo que hacemos, definimos o resolvemos puede afectar a otros sectores y áreas.
- Crecimiento: vivir nuevas experiencias, enfrentar diferentes desafíos y compartir conocimientos.
- Empatía: comprender mejor a nuestros compañeros y sus respuestas, reconociendo su labor y realidad.
- Trabajo en equipo: conectar con las realidades de otros sectores nos permite trabajar mejor en conjunto, colaborando y generando sinergias.

24

instancias de intercambio en el periodo 2023-2024

Sectores participantes:

- Subproductos
- Envasado de Leches y UHT
- Pasteurización y Mezclas
- Sala de Máquinas
- Mantenimiento
- Helados

“Muchas gracias por la oportunidad. Este tipo de experiencias son de suma importancia para entender las dificultades del “otro”, comprender que somos parte de una cadena en la que cada eslabón construye el todo, sin importar el lugar ni la posición. Esa cadena se lubrica cada día con relaciones humanas. Al final de la jornada comprendemos que el trabajo “salió” porque todos colaboramos para que sucediera”.



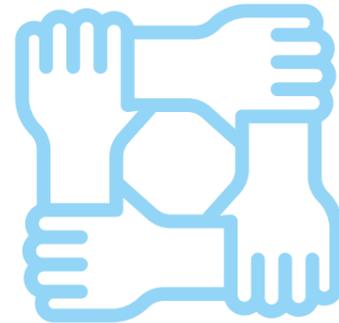
Jornada Mi día como supervisor - CIM

Actividades de conexión y celebración con nuestros equipos



Día del niño Conaprole

Como cada año, celebramos el Día del Niño junto a las familias de nuestra Cooperativa. Disfrutamos de una película y vivimos un momento de integración y diversión con los más pequeños.



Encuentros de Fin de Año

Cerramos otro año de trabajo compartiendo encuentros de integración en cada una de nuestras plantas y centros, fortaleciendo los lazos entre nuestros colaboradores.

Día de la Madre y Día del Padre

Para celebrar estas fechas especiales, organizamos una actividad participativa invitando a las familias a presentar fotos, fomentando la conexión y el reconocimiento.

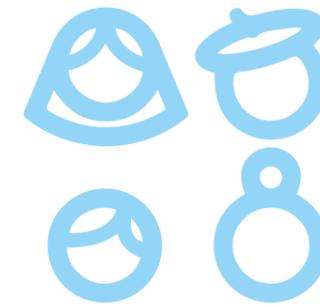


Desarrollo profesional

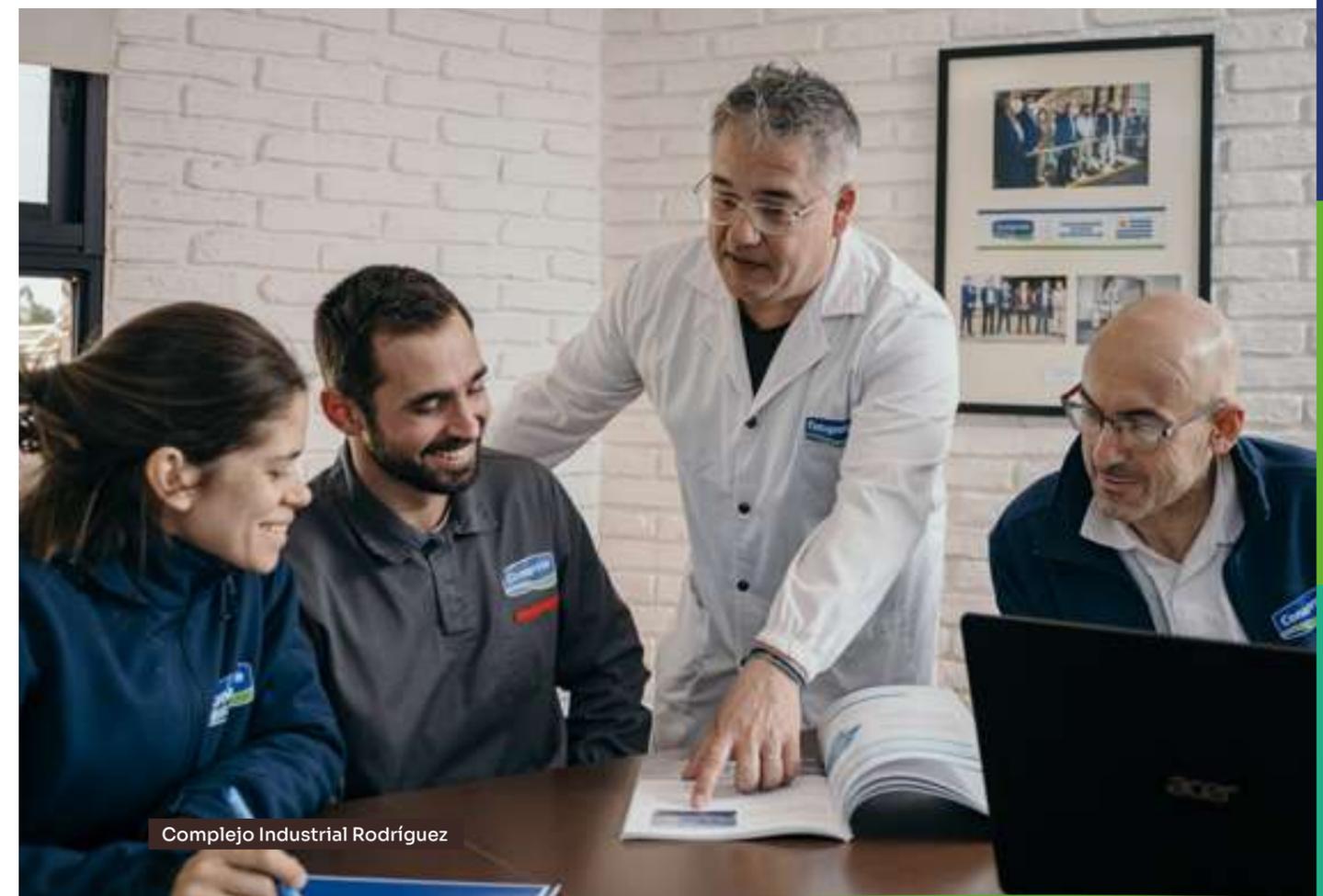
En un entorno global en constante transformación, nos enfocamos en preparar a nuestros equipos para liderar con éxito los cambios.

Nos mantenemos en un proceso continuo de identificación de futuros líderes, invirtiendo en su desarrollo a través de programas de formación colaborativa y continua, que promueven el intercambio y la optimización del conocimiento entre áreas. Esto nos permite asegurar que nuestro “saber hacer” se preserve y enriquezca, incluso con el recambio generacional.

Además, nuestros planes de promoción se basan en los méritos y competencias individuales, reafirmando nuestro compromiso con el crecimiento profesional de cada colaborador.



7.283
horas de capacitación



Complejo Industrial Rodríguez

Salud y seguridad en el trabajo

Cuidamos a las personas. Nuestra prioridad es la seguridad y salud de todos nuestros colaboradores.

El Sistema de Gestión de Seguridad y Salud en el Trabajo, certificado por la norma ISO 45001, se extiende a todos los trabajadores y lugares de trabajo, y a quienes ingresan temporalmente a nuestras plantas industriales.

Departamento de Seguridad Industrial:

En este ejercicio se consolidó la dependencia de este departamento con el objetivo de potenciar aún más nuestro sistema de gestión en seguridad industrial, alcanzando los estándares internacionales planteados por IFC. El departamento se conforma dentro del área de Calidad, Innovación y Sostenibilidad, tomando como referencia los sistemas de gestión más maduros dentro de la Cooperativa.

Los departamentos de Salud Ocupacional y Seguridad Industrial garantizan el cumplimiento de las normativas internas y legales, fomentando una cultura organizacional orientada al bienestar y cuidado de los miembros de la Cooperativa.

El Comité de Seguridad, creado en el ejercicio anterior, parte de la premisa de que la prevención es la estrategia para asegurar nuestra prioridad: proteger la salud y seguridad de todos. Sus objetivos principales incluyen el seguimiento de indicadores clave e iniciativas relativas a seguridad y salud que se definan.

En materia de Seguridad Industrial, además de las auditorías internas de rutina, se llevaron a cabo talleres de capacitación y concientización en la temática, que fomentaron la recopilación de ideas para impulsar nuevas acciones. Estas fueron de amplio alcance, abarcando tanto las plantas como las áreas centrales.

283

participantes capacitados

En estas instancias, participó todo el equipo de Seguridad Industrial, mandos medios, jefaturas y gerencias junto con especialistas externos, enriqueciendo el liderazgo en cada uno de los complejos industriales. Estas oportunidades resultaron esenciales para fortalecer al equipo, buscando siempre la excelencia y promoviendo una visión integral en la gestión de la seguridad.



Complejo Industrial Rodríguez

Gestión de los riesgos laborales

Nos enfocamos en detectar peligros y analizar riesgos y oportunidades. A partir de esto, diseñamos planes de acción con plazos específicos, asignación de responsables y los recursos necesarios para abordar hallazgos, desvíos y no conformidades.

Como parte de nuestra cultura en seguridad, fomentamos la iniciativa de identificar y reportar al superior inmediato cualquier actividad que represente un riesgo, para que se tomen las medidas correctivas necesarias. Cualquier colaborador puede informar sobre un peligro tanto al supervisor como al Departamento de Seguridad Industrial, utilizando los diversos canales de comunicación disponibles.

Todos los incidentes reportados son investigados mediante la metodología de los “5 porqués” para llegar a la causa-raíz y diseñar el plan de acción correctivo correspondiente. En estas investigaciones participan tanto

empleados, como supervisores, técnicos prevencionistas y la jefatura de planta. Los incidentes que resulten en lesiones se reportan al Banco de Seguros del Estado (BSE).

El Departamento de Salud Ocupacional también realiza evaluaciones ergonómicas en las plantas industriales y áreas centrales, y actualmente se encuentra trabajando en el desarrollo de un procedimiento para evaluar riesgos psicosociales.

22

fue la tasa de frecuencia de accidentes vs. 24 del ejercicio anterior

14%

de reducción de cantidad de lesiones por accidente laboral vs. ejercicio anterior

Comisión paritaria de Salud y Seguridad Ocupacional

Optimizamos la implementación de nuestras políticas de prevención gestionando de manera participativa los riesgos laborales, fomentando así el compromiso y la responsabilidad tanto individual como colectiva.

Llevamos a cabo reuniones paritarias con representantes de los trabajadores, en las cuales se abordan temas relacionados con la seguridad industrial y la salud ocupacional, y se exploran alternativas de solución para las problemáticas planteadas.



Capacitación Seguridad Industrial

Capacitaciones

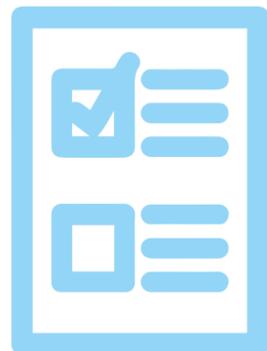
Promovemos una cultura de seguridad y salud mediante la formación continua de todos nuestros equipos.

El 100% de nuestro personal recibe un programa integral de inducción que incluye los siguientes aspectos:

- Seguridad
- Higiene
- Ergonomía
- Prevención de accidentes
- Protocolos de actuación en casos de emergencia

Realizamos capacitaciones específicas acorde a cada tarea y a los riesgos asociados, cubriendo temas como:

- Autoelevadores
- Permisos de trabajo
- Primeros auxilios
- Simulacros de evacuación
- Incendio
- Seguridad en máquinas
- Bloqueo y etiquetado, entre otros



Contamos con socorristas y brigadistas entrenados en primeros auxilios.



Jornada de capacitación Bomberos

Plan de Vigilancia en Salud Ocupacional

Además de las evaluaciones pre ocupacionales, monitoreamos la salud de los trabajadores a través de entrevistas y exámenes clínicos que permiten detectar de manera temprana cualquier indicio de afectación. De ser necesario, orientamos al personal hacia la cobertura médica adecuada para su tratamiento.

Campañas preventivas

Implementamos campañas de vacunación y promoción de prácticas saludables que incluyen controles de presión arterial y glicemia, así como charlas sobre distintas enfermedades y su prevención con un enfoque especial en la salud mental.

Además, optimizamos nuestro enfoque en salud ocupacional mediante iniciativas de promoción de la salud enfocadas en la prevención de adicciones, logrando que el 100% de los trabajadores participe en sesiones dirigidas por expertos en el tema.



“Hablemos de adicciones” es un programa de sensibilización coordinado por CASSECO⁽¹⁾ e implementado en todas nuestras plantas con el objetivo de generar un espacio de reflexión en torno a este tema crucial.

El actor y productor Gastón Pauls compartió su experiencia personal con las drogas, brindando un ejemplo contundente de la importancia de la empatía para comprender y apoyar a quienes puedan estar atravesando una situación similar.

Esta iniciativa, impulsada de manera conjunta por la Cooperativa, permitió que todos los colaboradores tuvieran la oportunidad de participar, crear un espacio de escucha y dialogar sobre un tema vital, intercambiando preguntas y experiencias que enriquecieron el aprendizaje colectivo.



⁽¹⁾ Caja Servicios Sociales y Seguro de Enfermedad de Conaprole

Complementos extraordinarios de asistencia económica y en salud

CASSECO proporciona cobertura integral a todos los empleados y sus familias. Entre los beneficios incluidos, los trabajadores acceden a:

- Asistencia social
- Odontología
- Psicología
- Reintegro de gastos médicos
- Complementos al subsidio por enfermedad y accidente laboral
- Convenios con servicios de acompañantes
- Primas por nacimiento y matrimonio
- Servicio fúnebre
- Subsidio por fallecimiento

Ofrecemos beneficios competitivos que favorecen el equilibrio entre el trabajo y la vida personal, incluyendo:

- Beneficios para maternidad: además de la licencia legal, las madres pueden reducir su jornada laboral hasta el primer año de vida de su hijo.



Complejo Industrial Rodríguez

Licencias y acompañamientos especiales:

- Agregamos un día laborable adicional al final de la licencia paternal establecida por la ley.
- Otorgamos un día extra, pago, a la licencia por duelo legal en caso de fallecimiento de un familiar directo o abuelos, y un día no pago en caso de fallecimiento de padres políticos.
- Concedemos un feriado adicional el 1º de junio de cada año para conmemorar el Aniversario de Conaprole y celebrar el Día del Trabajador de la Industria Láctea.
- Aumentamos en tres días la licencia por enlace sobre lo establecido por ley.
- En casos de violencia doméstica, ofrecemos uno o dos días de licencia adicionales a los previstos por ley.

Desafíos 2024-2025:

- Semana de la Seguridad con temáticas técnicas orientadas a prácticas y conceptos diarios.
- Afianzar la cultura de Seguridad Operacional en las distintas líneas de trabajo.
- Continuar implementando jornadas de promoción y prevención en salud ocupacional dirigidas a todos los trabajadores.

Productos sanos y seguros

Trabajamos con el firme compromiso de lograr consolidar una cartera de productos destacados por su calidad y seguridad, impulsados por las metas que nos propusimos:

- Contribuir a una alimentación saludable para 9 millones de personas para el 2025 y 11 millones para 2030.
- Aumentar la participación de productos de consumo diario que cumplan con los estándares nutricionales.
- Lanzar productos que respondan a necesidades nutricionales especiales.
- Incrementar en un 25% el número de productos funcionales en el portafolio.
- Continuar reduciendo el contenido de azúcar agregada entre un 5% y 10%, evitando niveles excesivos de dulzor.
- Reducir el uso de sodio agregado entre un 5% y 10%, y evitar su uso excesivo.
- Disminuir el uso de colorantes artificiales y evitarlo en productos para niños.
- Implementar una comunicación responsable, simple, clara, honesta, transparente, en cumplimiento con las regulaciones y con respaldo científico.
- Contribuir a la educación y promoción de una alimentación saludable.

Calidad y seguridad alimentaria

Nuestro Sistema de Gestión Integrado, asegura una producción responsable, segura y sustentable, cumpliendo las exigencias de calidad y seguridad alimentaria de nuestros clientes nacionales e internacionales.

Estas certificaciones respaldan nuestro compromiso con los más altos estándares internacionales en calidad, seguridad alimentaria e inocuidad, asegurando productos que cumplen con las normativas globales y las necesidades específicas de nuestros consumidores.

- **ISO 9001: 2015** Sistema de Gestión de Calidad
- **FSSC 22000 V5.1** Sistema de Certificación de Seguridad Alimentaria
- **ISO/TS 22002-1:2009** Sistema de pre-requisitos para la inocuidad de alimentos
- **ISO 22000: 2018** Sistema de Gestión de la Inocuidad de los Alimentos
- **ISO 17025: 2017** Requisitos para competencias de laboratorios
- Sistema **HACCP** según CODEX Alimentarius
- **MSP - ACELU** Apto para el consumo de personas celíacas
- **ADU** Apto para el consumo de personas diabéticas
- Certificaciones religiosas **HALAL** y **KOSHER**



Tambo Familia Soutto

Certificación Grass Fed

Nuestra certificación Grass Fed refleja el compromiso con la calidad y el bienestar animal. Asegura que cada tambo, a través de un esquema de auditoría grupal, cumpla con los estándares de producción de leche a pasto y a cielo abierto.

Requisitos:

- 85% o más de alimentación a pasto
- No uso de hormonas ni antibióticos como promotores de crecimiento
- Trazabilidad al 100% de tambo a planta
- Bienestar animal como prioridad
- Dimensión social: apoyo a las familias productoras

A su vez, auditamos los procesos corporativos relacionados con el aseguramiento de la cadena de custodia de la leche y la ausencia de antibióticos.

+ 90%

de los productores participan en la Certificación Grass Fed.

Conocé todo sobre
Grass Fed



Garantizamos la trazabilidad desde el origen

Contamos con un programa de control y mejora continua para asegurar la calidad de los productos desde el tambo.

Todos nuestros complejos industriales cuentan con la documentación que permite la identificación y trazabilidad de la materia prima, del producto en proceso y finalmente del

producto terminado. Esto facilita la reconstrucción de la historia completa de cada producto, desde su elaboración hasta su localización en el consumidor final.

En el caso de la leche, podemos identificar al productor que la remitió, asegurando la trazabilidad completa desde su origen.

Programa de Control y Mejora Continua de Calidad e Inocuidad de leche en el tambo.

A través de este programa aseguramos la remisión de leche a plantas cumpliendo con los más altos estándares de inocuidad y calidad.

Para llevarlo adelante, el Área Productores cuenta con un equipo integrado por 11 Médicos Veterinarios especializados en calidad e inocuidad que visitan anualmente a 600 productores, capacitan operarios de tambo, y realizan un monitoreo permanente de todos los remitentes. Con el fin de una mejora permanente de los procesos, se actualizan y difunden protocolos de rutinas de ordeño e higiene de los equipos de ordeño y conservación de la leche, así como la ejecución de planes de control en salud de ubre, específicos para cada tambo.

Dentro de los aspectos de inocuidad, se trabaja en el uso responsable de antibióticos, así como en la eliminación de residuos de cloratos u otros contaminantes en leche.



Con el fin de eliminar los residuos de cloratos en leche, se contactaron este último año 1.300 productores para generar el cambio del desinfectante utilizado a ácido peracético.

Innovación y desarrollo de productos con mejoras nutricionales

En respuesta a los desafíos actuales y las crecientes demandas de clientes y consumidores, trabajamos desde nuestro Centro de Innovación y Calidad, a través del Departamento de Investigación, Innovación y Desarrollo (IID+).

Este equipo lidera el desarrollo de nuevos productos, el análisis sensorial, el diseño y control de envases, y asegura que todos los productos cumplan con las normativas vigentes, como la Ley de Rotulado Nutricional Frontal.

Mercado interno

21
proyectos desarrollados

50 SKU
lanzados al mercado entre nuevos productos y rediseños.

Mercado externo

9
proyectos desarrollados

7 SKU
lanzados al mercado entre nuevos productos y rediseños.

Cada nuevo producto o rediseño es evaluado bajo rigurosos criterios nutricionales y reguladores, garantizando no solo su aporte en salud, sino también su conformidad con las regulaciones nacionales.

Nos mantenemos alineados con las tendencias del mercado, incluyendo el uso de ingredientes naturales, la incorporación de nuevos sabores, el desarrollo de ingredientes funcionales y productos con alto valor nutricional.

Además, nuestro compromiso con las necesidades nutricionales en constante evolución de los consumidores nos impulsa a desarrollar productos con menos azúcar, sin azúcar agregada, deslactosados o fortificados con nutrientes adicionales. Este enfoque se enriquece mediante el diálogo continuo

con profesionales de la salud, asociaciones médicas, análisis de tendencias nutricionales y salud, y los requerimientos planteados por nuestros clientes en el ámbito B2B.

Durante el último ejercicio, lanzamos al mercado:

- **6 nuevos productos** diseñados para atender necesidades nutricionales específicas.
- **32 productos nuevos o rediseñados**, en cumplimiento con el estándar nutricional, de distintas categorías, como leches, jugos y yogures.
- **2 productos con reducción de azúcar** y **4 con reducción de sodio**.
- **2 productos** (gelatinas) **sin colorante artificial**. A su vez, avanzamos en la eliminación de colorante artificial en la base de helado de dulce de leche, involucrando 16 SKU.

El 100% de nuestros productos cumplen con la Ley de Rotulado Nacional Frontal

Algunos de los lanzamientos:

Polar Food vegetales congelados naturales
Sin conservantes
Sin aditivos



Línea + Proteína

Accesibilidad y asequibilidad de los **productos**

El acceso a una nutrición asequible es esencial para combatir la malnutrición, promover el crecimiento y el desarrollo saludable, y prevenir enfermedades relacionadas con la dieta.

En Conaprole queremos contribuir a la disponibilidad de alimentos accesibles para que las personas tengan una dieta equilibrada y nutritiva. Para ello, trabajamos con el firme compromiso de lograr consolidar una cartera de productos destacados por su calidad y seguridad, y que formen parte de una dieta saludable. A ello sumamos productos funcionales y nutraceúticos como complemento nutricional de la dieta para personas con determinadas necesidades particulares.

Una cartera de productos con distribución nacional, logrando así cobertura en todo el territorio uruguayo.

10% del volumen de venta de productos correspondió a **alimentos funcionales**

Alianzas para el desarrollo nutricional

En colaboración con la Sociedad Uruguaya de Gerontología y Geriatria (SUGG), respaldamos iniciativas enfocadas en el bienestar de las personas mayores. Además, establecimos un acuerdo con la Sociedad Uruguaya de Pediatría (SUP), con la que creamos un grupo de investigación permanente dedicado a estudiar y analizar los últimos avances en nutrición infantil y juvenil.

Experiencia y satisfacción de **clientes**

Evaluamos la experiencia y satisfacción de nuestros clientes en el mercado interno (distribuidores, clientes directos y cuentas especiales) y en los mercados de exportación.

Además del seguimiento de sus consultas continuamos avanzando en esta área adoptando tecnologías de vanguardia y estableciendo nuevos puntos de contacto para enriquecer la experiencia del cliente.

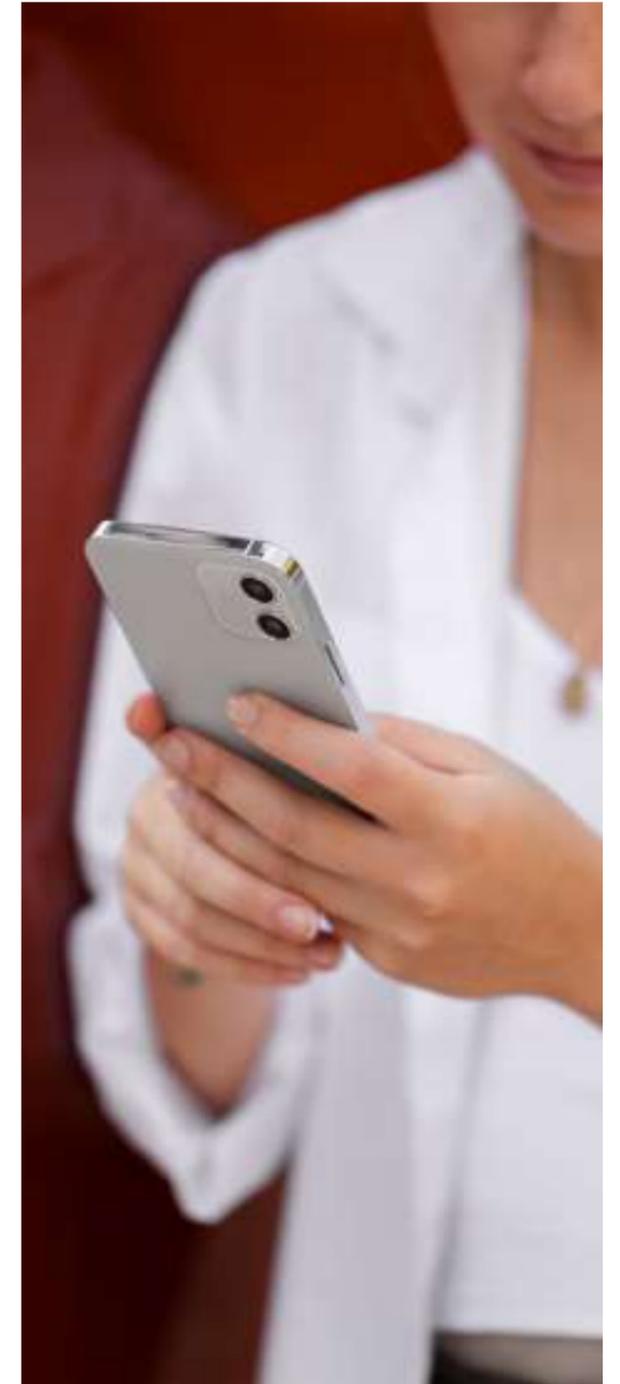
Propuesta de Valor

Garantizar la seguridad alimentaria y la calidad, integrar prácticas de sustentabilidad y asegurar una logística eficiente son los factores diferenciales de la propuesta de valor para nuestros clientes.

Contamos con una logística interna eficiente y un equipo de carga internacional que asegura el cumplimiento puntual de nuestros acuerdos. Actualmente, estamos implementando un nuevo sistema para optimizar la gestión de los embarques de nuestros clientes.

Durante este período, nos enfocamos en:

- Desarrollar nuevas especificaciones para la Leche en Polvo, adaptadas a las necesidades emergentes de nuestros clientes en el mercado internacional.
- Lanzar nuevos productos de retail de Leche en Polvo destinados a los mercados de exportación.



Orientación al cliente

Mantenemos una comunicación abierta y personalizada con nuestros clientes, prestando atención a sus necesidades individuales, los requisitos del mercado y las demandas de los consumidores. Nos enfocamos en construir relaciones sólidas y duraderas mediante una atención diferenciada.

Realizamos visitas frecuentes a clientes en diversas regiones para fortalecer el vínculo, mejorar nuestra comprensión del mercado y adaptarnos a las necesidades específicas de cada uno. Nuestra propuesta de valor se basa en la Seguridad Alimentaria, Calidad, Sustentabilidad y Logística Eficiente.

Además, participamos en ferias comerciales para conectar con clientes globales y mantenernos al tanto de las principales tendencias del mercado.

Estrategias clave para mejorar la experiencia del cliente

El encuentro “Construyendo valor con el cliente” reunió a las áreas de Calidad, Innovación y Sustentabilidad, y Exportaciones para mejorar la experiencia del cliente. Se discutieron ideas sobre la creación de valor, nuevas oportunidades de mercado y la colaboración entre áreas.

La calidad, sostenibilidad y el enfoque en el cliente se consolidan como pilares estratégicos para la creación de valor y nuevas oportunidades de mercado.

Los expertos abordaron la adaptación a las necesidades del cliente, la gestión de proyectos y la innovación en productos. El evento concluyó con una reflexión sobre la importancia del trabajo en equipo y el crecimiento colectivo.

Contacto con Consumidores

Las consultas son gestionadas a través de nuestro Servicio de Atención al Consumidor, asegurando una atención continua y de calidad.

La campaña de leches 2023 “Primero lo Primero”, conectó a la marca con nuevas generaciones de consumidores, destacando los atributos de naturalidad, nutrición y origen uruguayo. Los indicadores de desempeño de la campaña en redes sociales superaron los promedios anteriores, alcanzando al 73% de la población objetivo.

Campaña Biotop



Cantidad de seguidores 2023-2024

Facebook Conaprole	427.000
LinkedIn	88.000
LinkedIn Conaprole Dairy Nutrition	2.000
Instagram Conaprole	48.641
Instagram Colet	5.370
Instagram Polar Food*	748
Twitter	6.359
YouTube	7.350

*Lanzado recientemente

Conocé la campaña



Comunicación Ética y Transparente

Aplicamos estrictos criterios y procedimientos para asegurar una comunicación comercial responsable. Trabajamos basados en el Código de Ética, bajo el mandato del Consejo Nacional de Autorregulación Publicitaria (CONARP) y somos miembros activos de la Cámara de Anunciantes del Uruguay.

Lanzamiento postres Deleite

Mirá el lanzamiento



Jornada intercambio - Dic./2023

Campañas de valorización de envases posconsumo

Promovemos la correcta disposición de los envases después de su uso, para que puedan ser reciclados y valorizados.

Somos socios activos de **Compromiso Empresarial para el Reciclado (CEMPRE)**, una organización civil global sin fines de lucro que se especializa en la gestión de residuos. CEMPRE ofrece la aplicación Dónde reciclo,

que guía a los consumidores hacia los puntos de reciclaje más cercanos.

Además, participamos activamente en el Plan Vale, una iniciativa nacional promovida por la Cámara de Industrias, que busca recuperar y valorizar envases y materiales de envasado posconsumo.



Reciclando gana el planeta y ganás vos

Esta nueva campaña animó a los consumidores a reciclar envases de helado. Por cada dos envases vacíos de 1 o 2 litros entregados, recibieron una bolsa reciclable gratuita y contribuyeron a la ayuda de escuelas y merenderos.

7.000

envases de helado se convirtieron en jarras multiuso.

Desafíos 2024-2025:

- Innovar en aspectos que den como resultado una mejora continua en el servicio al cliente del mercado externo.
- Continuar con lanzamiento de nuestra nueva marca de congelados Polar Food .
- Introducir nuevas líneas de producto para satisfacer diversas necesidades nutricionales, resaltando en el mercado los beneficios y el valor añadido de todos nuestros productos funcionales.
- Potenciar nuestra iniciativa de reciclado de envases de helados.

Participación y desarrollo de las comunidades

En Conaprole, estamos profundamente comprometidos con el progreso y el bienestar de los uruguayos. Fortalecemos relaciones con organizaciones de la sociedad civil y entidades educativas, implementando diversos programas que buscan mejorar la calidad de vida de nuestra sociedad.

Áreas de enfoque de nuestros programas:

- Visitas a nuestras plantas
- Donación de productos
- Apoyo a iniciativas de organizaciones de la sociedad civil



Experiencias educativas en nuestras instalaciones

Reafirmando el compromiso con las futuras generaciones, abrimos las puertas de nuestros complejos industriales a estudiantes de diversas instituciones académicas.

A través de estas visitas, los estudiantes tienen la oportunidad de recorrer nuestras instalaciones y conocer de primera mano el proceso de producción de los alimentos lácteos que luego ven en el mercado.

Los objetivos de las visitas de este ejercicio fueron: familiarizarse con los procesos de producción en planta, comprender el sistema de recuperación de la leche, adquirir conocimientos sobre las Buenas Prácticas de Manufactura (BPM) y el sistema HACCP (Análisis de Riesgos y Puntos Críticos de Control) y explorar la zona de calderas, particularmente los intercambiadores de calor y generadores de vapor.

Instituciones académicas que visitaron el Complejo Industrial Montevideo:

- Universidad de la República (UdelaR):
 - Facultad de Agronomía
 - Facultad de Química
 - Facultad de Veterinaria
- Universidad Católica del Uruguay (UCU) – Ingeniería Industrial
- Universidad de Montevideo – Gerencia de Salud Ocupacional y Ambiental

Recorridos educativos por otras de nuestras instalaciones:

- **Planta Industrial Rivera**
Institución: Escuela Agraria de Rivera – Polo Educativo Tecnológico de Rivera
- **Complejo Industrial Florida**
Institución: Facultad de Ingeniería – Universidad de la República (UdelaR)
- **Complejo Industrial Rodríguez**
Institución: Universidad Tecnológica del Uruguay (UTEC) – Carrera de Ingeniería en Agua y Desarrollo Sostenible

Visita del Liceo N°2 San José

En este último ejercicio tuvimos el agrado de formar parte de un ciclo de jornadas informativas y motivacionales que se realizaron para los estudiantes de esta institución. Una de las psicólogas que forma parte de nuestro equipo fue la encargada de brindar una charla con el objetivo de informar a los estudiantes sobre la formación académica adecuada para tener la posibilidad de desempeñarse en distintas áreas de la Cooperativa.



8

visitas a nuestros complejos industriales en este último ejercicio

Apoyo consolidado al Banco de Alimentos

Reafirmando nuestro compromiso con el bienestar social mantenemos una sólida alianza con el **Banco de Alimentos de Uruguay**, organización sin fines de lucro que desempeña un papel crucial al atender las necesidades alimenticias de la población vulnerable en nuestro país.

A través de esta alianza, hemos entregado en los últimos 3 años:

- + de 200.000 kilos de alimentos
- canalizados a través de + 200 organizaciones sociales
- beneficiando a + de 40.000 personas en todo el país

53.819
kilos de productos donados

29.906
personas beneficiadas

105
organizaciones sociales beneficiadas

Donación de muebles a la Escuelita Inclusiva de Toledo Chico

Nos enorgullece haber colaborado en la inspiradora iniciativa de la **Escuelita Inclusiva de Toledo Chico**, donde los estudiantes participaron activamente en una jornada de reciclaje y decoración de mobiliario, promoviendo valores de inclusión y creatividad.



Jornada de donación de muebles - May./2024

Juntos por el Día de la Niñez

En el marco de nuestra alianza con la **Fundación Pérez Scremini**, este año celebramos el Día de la Niñez con un gesto solidario, entregando juguetes a más de 100 niños atendidos por la institución. La Fundación, que ofrece atención médica avanzada y gratuita a niños y niñas, apoya a las familias en momentos difíciles, brindando no solo tratamiento, sino también esperanza.

Con cada obsequio entregado, tuvimos la oportunidad de conversar con los niños y sus referentes, compartiendo momentos de alegría y fortaleza. Esta alianza refuerza nuestra convicción de seguir colaborando en iniciativas que aporten al bienestar de los niños y niñas de Uruguay.



Jornada de entrega juguetes - Ago./2023

Tecnología y bienestar infantil en el Hospital Pereira Rossell

Trabajar por la niñez es una prioridad central en nuestra misión. Estamos orgullosos del lanzamiento de una campaña dirigida a mejorar la experiencia hospitalaria de los niños, niñas y adolescentes atendidos en el Hospital Pereira Rossell. Esta iniciativa incluye la instalación de 90 televisores LED con conexión a internet y la provisión de wifi libre en cada sala del hospital.

Con esta campaña, no solo buscamos brindarles acceso a contenidos infantiles y entretenimiento, sino también ofrecerles una herramienta para que los pacientes puedan continuar sus actividades educativas en línea, las 24 horas del día.



Trabajando por la niñez - Oct./2023

Transformación Solidaria: de envases de helados a jarras de leche

En colaboración con ATMA S.A. Uruguay y Nuevocentro Shopping, lanzamos una campaña innovadora para transformar los envases de nuestros helados en útiles jarras de leche que fueron donadas a diversas instituciones que apoyan a quienes más lo necesitan, incluyendo varias escuelas rurales y el Banco de Alimentos de Uruguay.



Reciclando gana el planeta y ganás vos

+3.500

jarras de leche distribuidas

361

kilos de plástico donados por nuestros consumidores

Compromiso con la Fundación Teletón

Cada año, fortalecemos nuestra alianza con la Fundación Teletón, que trabaja para crear y mantener centros de rehabilitación pediátrica accesibles en todo Uruguay. La fundación se enfoca en la rehabilitación integral de niños y jóvenes con discapacidades neuro-músculo-esqueléticas, promoviendo su inclusión en todos los aspectos de la vida. Acciones de apoyo a la Fundación:

• Recaudación de fondos

Participamos activamente en el evento anual "Teletón", un programa televisivo de 24 horas transmitido a nivel nacional que sensibiliza sobre la discapacidad, fomenta la inclusión e invita a la ciudadanía a brindar su apoyo para financiar las actividades de la fundación.

Día del niño Teletón

Celebramos, un año más, el día del niño Teletón. Acompañamos con un stand donde los niños del Centro y sus familias disfrutaron de juegos y actividades, así como de la degustación de nuestros productos.

• Campamento Teletón

Apoyamos el Campatón, que marca el inicio de un nuevo año de voluntariado para la Fundación.

• Apoyamos la Carrera Teletón





05

Información técnica de la Memoria

- Indicadores de desempeño ESG
- Índice de contenidos GRI & SASB
- Alcance y lineamientos
- Dictamen y estados financieros auditados
- Calificación de riesgo

Indicadores de desempeño ESG

GRI 2-7

Colaboradores por género ⁽¹⁾	2021-2022			2022-2023			2023-2024		
	M	H	Total	M	H	Total	M	H	Total
Cantidad de colaboradores	409	1.652	2.061	439	1.657	2.096	462	1.642	2.104
Cantidad de colaboradores fijos	351	1.472	1.823	358	1.464	1.822	375	1.459	1.834
Cantidad de colaboradores temporales	58	180	238	81	193	274	87	183	270
Cantidad de colaboradores a tiempo completo	408	1.651	2.059	436	1.653	2.089	459	1.639	2.098
Cantidad de colaboradores a tiempo parcial	1	1	2	3	4	7	3	3	6

Datos tomados al 31/07 de cada ejercicio. No contamos con colaboradores por horas no garantizadas.

Colaboradores por región	2022-2023							
	Mvd	CIM	CIF	CIR	CISR	R. del Pino	Rivera	Mercedes
Cantidad de colaboradores	452	600	194	398	279	69	28	76
Cantidad de colaboradores fijos	430	529	174	320	221	62	23	63
Cantidad de colaboradores temporales	22	71	20	78	58	7	5	13
Cantidad de colaboradores a tiempo completo	447	598	194	398	279	69	28	76
Cantidad de colaboradores a tiempo parcial	5	2	0	0	0	0	0	0
2023-2024								
Cantidad de colaboradores	439	628	198	400	286	67	27	59
Cantidad de colaboradores fijos	409	553	178	328	227	58	22	59
Cantidad de colaboradores temporales	30	75	20	72	59	9	5	0
Cantidad de colaboradores a tiempo completo	435	626	198	400	286	67	27	59
Cantidad de colaboradores a tiempo parcial	4	2	0	0	0	0	0	0

Mvd: Montevideo, Edificio corporativo / Montevideo (CIM), Montevideo / Florida (CIF), Florida / Ciudad Rodríguez (CIR), San José / San Ramón (CISR), Canelones / Rincón del Pino, San José / Rivera, Rivera / Mercedes, Soriano.

GRI 2-21 | GRI 13.20.1

	2022-2023	2023-2024
Compensación anual persona mejor paga	12.390.173,50	13.233.684,02
Compensación anual mediana	1.361.830,92	1.504.886,86
Ratio	9,10	8,79

(1) M: Mujeres / H: Hombres

Ratio entre el incremento porcentual de la compensación total anual de la persona mejor remunerada y el incremento porcentual promedio de la compensación total anual de todas las personas (excluida la persona mejor remunerada): 6,16%. Por aumentos resueltos en consejos de salario, 01/2024: 3,07% y 07/2024: 3% Aumentos Generales.

GRI 2-30 | GRI 13.21.2

Porcentaje de colaboradores cubiertos en acuerdos de negociación colectiva		
2021-2022	2022-2023	2023-2024
100%	100%	100%

GRI 202-1

Ratio del salario de categoría inicial y salario mínimo	07/2023	07/2024
Salario Inicial de la plantilla	\$52.780,23	\$56.033,04
Salario mínimo local	\$21.107	\$22.268

El salario base de ingreso es 251% superior al salario mínimo nacional. No existen diferencias por género.

GRI 401-1

Nuevas contrataciones por grupo de edad, género y región	2022-2023		2023-2024	
	Cantidad	%	Cantidad	%
Total colaboradores	1.823	100	1.822	100
Total nuevas contrataciones	102	6	131	7
Por género				
Mujeres	30	29	39	30
Hombres	72	71	92	70
Por edad				
Entre 18 y 25 años	11	11	23	18
Entre 25 y 30 años	29	28	37	28
Entre 30 y 50 años	58	57	69	53
Mayor de 50 años	4	4	2	2
Por región				
Montevideo	37	36	42	32
CIM	15	15	35	27
CIF	7	7	14	11
CIR	28	28	28	21
CISR	9	9	6	5
Rincón del Pino	2	2	4	3
Rivera	0	0	1	0,8
Mercedes	4	4	1	0,8

Para el cálculo de las nuevas contrataciones se toma en cuenta el personal activo al 31/07/24 sin colaboradores temporales.

Rotación por grupo de edad, género y región	2022-2023		2023-2024	
	Cantidad	%	Cantidad	%
Total colaboradores	1.822	100	1.834	100
Total nuevas contrataciones	143	8	121	7
Por género				
Mujeres	33	23	26	21
Hombres	110	77	95	79
Por edad				
Entre 18 y 25 años	5	4	11	9
Entre 25 y 30 años	25	17	20	17
Entre 30 y 50 años	56	39	44	36
Mayor de 50 años	57	40	46	38
Por región				
Montevideo	58	41	57	47
CIM	33	23	20	17
CIF	9	6	11	9
CIR	22	15	14	12
CISR	9	6	4	3
Rincón del Pino	6	4	7	6
Rivera	2	1	2	2
Mercedes	4	3	6	5

Para el cálculo de las bajas se toma en cuenta el personal activo al 31/07/24 sin colaboradores temporales.

GRI 401-3

Indicadores de permiso parental	2022-2023			2023-2024		
	H	M	Total	H	M	Total
Total de personas con derecho a permiso parental	439	1.657	2.096	462	1.642	2.104
Total de personas que se acogieron al permiso parental	60	17	77	39	15	54
Total de personas que regresaron al trabajo después de terminar el permiso parental	60	17	77	39	15	54
Total de personas que regresaron al trabajo después de terminar el permiso parental y siguieron siendo empleados 12 meses después	46	17	63	35	15	50
Tasa de regreso al trabajo de personas que acogieron al permiso parental	100%	100%	100%	100%	100%	100%
Tasa de retención de personas que acogieron al permiso parental	77%	100%	82%	90%	100%	93%

GRI 403-9 | GRI 13.19.10 | GRI 403-10 | GRI 13.19.11 | FB-MP- 320a.1

Indicadores de lesiones, enfermedades y absentismo	2022-2023	2023-2024
Tasa de frecuencia de accidentes ⁽¹⁾	24	22,2
Cantidad de muertes por accidente laboral	0	0
Cantidad de lesiones por accidente laboral	94*	81
Tasa de lesiones por accidente laboral	0,05	0,04
Cantidad de lesiones por accidente laboral con grandes consecuencias para el trabajador	0	0
Principales tipos de lesiones por accidente	S/D	Sobresfuerzo
Cantidad de muertes por dolencias y enfermedades laborales	0	0
Cantidad de horas trabajadas	3.912.212	4.003.326
Tasa de días perdidos ⁽²⁾	0,5	0,46

(1) Frecuencia de accidentes en relación con el tiempo total trabajado por los trabajadores durante el periodo.

(2) La tasa de días perdidos se expresa comparando el total de días perdidos con el número total de horas de trabajo programadas para el periodo.

Cantidad de muertes por accidente laboral y por enfermedades laborales de trabajadores que no son empleados pero cuyo trabajo y/o lugar de trabajo está controlado por la organización: 0

*Por error de tipeo en la Memoria anterior, este número difiere de lo expresado, siendo el actual el dato válido.

GRI 405-1

Diversidad en directorio	2021-2022		2022-2023		2023-2024	
	H	M	H	M	H	M
Menores de 30 años	0%	0%	0%	0%	0%	0%
Entre 30 y 50 años	20%	0%	20%	0%	0%	0%
Más de 50 años	80%	0%	80%	0%	100%	0%

Datos al 31/07 de cada año

Diversidad en estructura ejecutiva	2021-2022		2022-2023		2023-2024	
	H	M	H	M	H	M
Menores de 30 años	0%	0%	0%	0%	0%	0%
Entre 30 y 50 años	33%	17%	33%	8%	36%	9%
Más de 50 años	42%	8%	42%	17%	36%	18%

Datos al 31/07 de cada año

Diversidad en equipos (por categoría laboral y género)	2021-2022		2022-2023		2023-2024	
	H	M	H	M	H	M
Confidenciales	79	36	81	38	81	45
Mensuales	473	178	475	177	474	184
Jornaleros	920	137	908	143	904	146
Eventuales mensuales	4	5	11	12	9	22
Eventuales jornaleros	176	53	182	69	174	65

Datos al 31/07 de cada año

Diversidad en equipos (por categoría laboral y edad)	2021-2022			2022-2023			2023-2024		
	Menor 30	30-50	Mayor 50	Menor 30	30-50	Mayor 50	Menor 30	30-50	Mayor 50
Confidenciales	2	67	46	4	71	44	5	81	40
Mensuales	57	363	231	70	373	209	80	366	211
Jornaleros	61	749	247	83	751	217	76	754	221
Eventuales mensuales	7	2	0	19	3	1	24	6	1
Eventuales jornaleros	137	90	2	163	87	1	168	68	3

Datos al 31/07 de cada año

GRI 404-1

Horas capacitación por puesto	2022-2023	2023-2024
Adjunto Laboratorio	317	364
Administración	299	422
Analista Laboratorio	97	105
Asistente Laboratorio	110	66
Auxiliar Laboratorio	4	2
Pasante	23	44
Gerencia	569	517
Jefatura	1.371	985
Operario	1.476	948
Operario Eventual	648	838
Operario Mantenimiento	1.045	560
Supervisión	1.628	1.381
Técnico	508	373
Controller	17	0
Encargado	953	678
Total	9.063	7.283

Horas capacitación por género	2022-2023	2023-2024
Hombres	6.704	5.467
Mujeres	2.359	1.816
Total	9.063	7.283

GRI 405-2 | GRI 13.15.3

Ratio entre el salario base y la remuneración de las mujeres y hombres, por puesto		
Categoría laboral	Hombres	Mujeres
Confidenciales	1	1
Mensuales	1	1
Jornaleros	1	1
Pasante mensual	1	1
Zafrales jornaleros	1	1

Hombres y Mujeres perciben la misma remuneración para idéntica categoría laboral y según escala de sueldos/jornales.

GRI G4-FP6

Parámetro	% Volumen de producto vendido			
	2022-2023		2023-2024	
	Bajo Contenido	Sin octógono de exceso	Bajo Contenido	Sin octógono de exceso
Sodio	39%	94%	38%	94%
Azúcar	88%	97%	88%	97%
Grasas totales	16%	99%	16%	99%
Grasas saturadas	16%	99%	16%	98%

Clasificación del Reglamento Bromatológico Nacional

GRI 301-1 | SASB FB-PF-410a.1

Materiales primarios: utilizados en envases en contacto directo con el producto.

Materiales renovables	2021-2022	2022-2023	2023-2024
Papel	23%	25%	24%
TetraPak	17,7%	16%	18%
Cartón	8%	6%	6%
Polipapel	0,3%	0,25%	0,2%
Madera	0%	0%	0,2%
Total	49%	47%	48%

Materiales no renovables	2021-2022	2022-2023	2023-2024
Otros materiales	22,6%	25%	25,1%
Total materiales plásticos	28,4%	27,7%	27,4%
LDPE	15%	13,3%	13%
PP	6,5%	6,6%	6%
PS	4%	4,7%	4,8%
HDPE	2,5%	2,6%	3,1%
BOPP	0,3%	0,4%	0,3%
PVC	0,1%	0,1%	0,1%
Total	51%	53%	52%

Materiales secundarios: otorgan protección al producto para su distribución comercial.

Materiales renovables	2021-2022	2022-2023	2023-2024
Cartón/cartulina	7,1%	6,2%	6,7%
Madera	38,2%	41,6%	42,3%
Total	45,3%	47,8%	49%

Materiales no renovables	2021-2022	2022-2023	2023-2024
HDPE	53,9%	51,5%	50,2%
PS	0,2%	0,1%	0,2%
LDPE	0,6%	0,6%	0,6%
Total	54,7%	52,2%	51%

HDPE: Polietileno de alta densidad / LDPE: Polietileno de baja densidad

PP: Polipropileno / PS: Poliestireno / PVC: Policloruro de vinilo

BOPP: Polipropileno biorientado

GRI 303-3 | GRI 13.7.4 | SASB FB-PF-140a.1 | SASB FB-MP-140a.1

Extracción de agua por fuente	2021-2022	2022-2023	2023-2024	Variación
Aguas subterráneas [m³/año]	2.866.727	2.743.756	2.638.483	-3,8%
Aguas superficiales [m³/año]	249.164	221.108	276.652	+25,1%*
Agua municipal [m³/año]	323.085	353.405	320.943	-9,2%
Total	3.438.976	3.318.270	3.236.078	-2,5%

* La diferencia en la extracción de agua superficial se debe a que en el ejercicio anterior no hubo aportes significativos de la Unidad Potabilizadora de Agua, debido a que los meses de enero, febrero y marzo de 2023 fueron de sequía, con el Arroyo Pintado con disminución significativa de caudal de aporte a la UPA.

GRI 303-1

Por el momento no hacemos análisis del ciclo de vida, de escenarios ni evaluaciones de huella hídrica. El calendario, alcance de la evaluación y herramientas o metodologías utilizadas: anual y según ISO 14000.

Extracción de agua por fuente – en %	2022-2023	2023-2024
Aguas subterráneas	83%	81,5%
Aguas municipales	10%	9,9%
Aguas superficiales	7%	8,6%

GRI 303-4 | GRI 13.7.5

Vertido de aguas por destino	2021-2022	2022-2023	2023-2024	Variación
A colector	584.781	572.436	566.242	-1%
A curso de agua	3.230.994	2.986.889	2.749.168	-9%
Volumen total de vertidos de aguas (m³)	3.815.775	3.559.324	3.315.410	-7%

Plantas que vierten a saneamiento: Complejo Industrial Montevideo; Planta Rivera
Plantas que vierten a curso de agua: Complejo Industrial Florida; Complejo Industrial Rodríguez; Complejo Industrial San Ramón; Planta 11, San José y Planta 16, Mercedes.

Vertido de aguas por agua dulce u otras aguas	2023-2024	
	Todas las zonas	Zonas con estrés hídrico
Agua dulce ⁽¹⁾	3.315.410	2.539.152
Otras aguas ⁽²⁾	0	0

Referencias: (1) total de sólidos disueltos ≤1000mg/l. (2) total de sólidos disueltos >1000mg/l

Vertido de aguas por nivel de tratamiento	2022-2023	2023-2024	Variación
Sin tratamiento/Primario	0	0	0
Secundario Biológico	258.987	223.962	-16%
Secundario Químico	558.602	552.296	-1%
Terciario Químico-biológico	2.741.735	2.539.152	-8%

GRI 303-5 | GRI 13.7.6 | SASB FB-PF-140a.1 | SASB FB-MP-140a.1

Litros de agua/litros de leche			
2021-2022	2022-2023	2023-2024	Variación
2,32	2,23	2,22	-0,3%

GRI 302-3

Intensidad energética	2021-2022	2022-2023	2023-2024	Variación	
Consumo de combustible por producción	kWh/m³ de leche ingresada a la planta	305	293	296	+1%
Consumo de energía eléctrica por producción	kWh/m³ de leche ingresada a la planta	80	83	86	+3%

El aumento de los indicadores se debe principalmente al menor ingreso de leche, en especial en el segundo semestre, con un impacto directo al alza en los consumos. Además, hubo un aumento de procesamiento en la Planta Rincón del Pino que, al no recibir leche, impacta al alza en estos indicadores.

GRI 302-1

No contabilizamos por separado el consumo de electricidad, calefacción, refrigeración ni vapor. No vendemos a la red energía autogenerada.

GRI 305-1 | GRI 13.1.2

Emisiones Alcance 1 Combustión fija FB-MP-110a.1	2021-2022	2022-2023	2023-2024	Variación
Fuel oil	48.465	39.870	32.455	
Gas oil	53	72	56	
Gas Natural	0	0	3	
Biomasa ⁽¹⁾	123.708	121.531	129.450	
Biogás ⁽¹⁾	211	109	90	
Total	172.437	161.582	162.053	0,3%

En ton CO₂ eq.
(1) Biogénico (CO₂) y No biogénico (CH₄ + NO_x)
Para los factores de emisión se utilizaron los valores anuales de energía producida y las emisiones de CO₂ provistas por la web de "Balance Energético Nacional Uruguay: www.ben.miem.gub.uy/" del Ministerio de Industria, Energía y Minería.
Emisiones por el cambio en el uso del suelo: Uruguay es un territorio de pradera natural, no existe deforestación de bosque nativo para la implantación de tambos.

GRI 305-2 | GRI 13.1.3

Emisiones Alcance 2/ Energía eléctrica	2021-2022	2022-2023	2023-2024	Variación
Emisiones CO ₂ en ton CO ₂ eq. ⁽¹⁾	1.711	1.794	1.816	1,2%

(1) Considerando F.E. año base. Se utilizó el valor correspondiente al 2017. FE = 0,0144 tonCO₂/MWh

GRI 305-3 | GRI 13.1.4

Emisiones Alcance 3/ Combustión móvil ⁽¹⁾	2021-2022	2022-2023	2023-2024	Variación
Km. recorridos	13.926.675	14.028.339	13.577.075	-3,2%
Toneladas de CO ₂ equivalentes	14.471	14.796	14.107	-2,5%

(1) Solo traslado de leche de tambos a plantas

Se toma el factor de emisión de IPCC 2006, corregido anualmente según los valores de densidad y PCI nacionales publicados por Ancap (organismo estatal de Uruguay).

Emisiones por el cambio en el uso del suelo: Uruguay es un territorio de pradera natural, no existe deforestación de bosque nativo para la implantación de tambos.

GRI 305-4 | GRI 13.1.5

Intensidad de las emisiones	2021-2022	2022-2023	2023-2024	Variación
Ton de CO ₂ /millones de litros de leche ingresada a planta	116	109	112	2,8%

Incluye Emisiones de alcance 1 y 2, así como las emisiones biogénicas.

GRI 305-6 | GRI 13.1.7

Emisiones de sustancias que agotan la capa de ozono (SAO): En el inventario de emisiones actualizado, no quedan significativas.

GRI 305-7 | GRI 13.1.8

Óxidos de Nitrógeno (NOx), óxidos de azufre (SOx) y otras emisiones significativas al aire: Los controles operativos de las calderas reducen las emisiones no deseadas (NOx, SOx). Se verifica en procesos de medición de humos por parte de empresas terceras especialistas. En las nuevas calderas de Rodríguez contamos con un modelo predictivo de control de quema que aumenta la eficiencia.

GRI 306-3 | GRI 306-4 | GRI 306-5 | GRI 13.8.4 | GRI 13.8.5 | GRI 13.8.6

Residuos no peligrosos	2021-2022	2022-2023	2023-2024	Variación
Valorización	20.826	20.726	26.366	27,2%
Reutilización	71	98	108	
Reciclaje	2.074	1.883	2.008	
Lodo como mejorador de suelos	2.898	1.503	5.448*	
Otras operaciones de valorización ⁽¹⁾	15.783	17.242	18.802	
Eliminación	1.733	1.543	2.200	42,6%**
Disposición final/Relleno de seguridad	1.733	1.543	2.200	
Total	22.559	22.269	28.566	28,3%

En toneladas

(1) Incluye compostaje, recuperación energética y alimentación animal

* Hubo un incremento considerable de los lodos aplicados a terreno como mejorador de suelos por las obras de ampliación en la planta de tratamiento del Complejo Rodríguez.

** Se incrementaron los residuos a vertedero por el descenso de comercialización de materiales reciclados a nivel nacional. Estos dependen del valor de materiales vírgenes para la industria manufacturera de plásticos y nylon, que fueron más bajos en este período.

Residuos peligrosos	2021-2022	2022-2023	2023-2024	Variación
Valorización⁽¹⁾	43	51	52,9	4,5%
Reciclaje	13	11	10,8	
Recuperación	30	39	42,1	
Eliminación	24	23	21	-8,7%
Incineración	2	3	2,7	
Disposición final/Relleno de seguridad	18	20	18,2	
Otras operaciones de eliminación ⁽²⁾	4	2	2,1	
Total	67	74	73,9	0,1%

En toneladas

(1) Aceite usado, chatarra electrónica, solventes

(2) Incluye almacenamiento in situ y disposición propia

Destino de los residuos generados	2022-2023	2023-2024	Variación
Reutilización	98	103	5,1%
Reciclaje	1.894,5	2.008	6,0%
Recuperación (incluye compostaje, recuperación energética, alimento animal)	17.281	18.865	9,0%
Incineración	2,6	2,7	3,8%
Disposición final/Relleno de seguridad	1.562,8	2.200	40,7%
Lodo como mejorador de suelos	1.503	4.312	187%
Residuos almacenados (menos de 1 año)	1,7	2,1	23,5%
Total	22.344	27.493	28,2%

Índice de contenidos GRI

Declaración de uso: Conaprole ha elaborado este informe conforme a los Estándares GRI para el período comprendido entre el 1° de agosto 2023 al 31 de julio 2024.

GRI 1 utilizado: GRI 1: Fundamentos 2021

Estándares sectoriales GRI aplicables: Suplemento sectorial de agricultura, acuicultura y sectores pesqueros GRI 13 y Suplemento del sector de procesamiento de alimentos GRI G4

Contenido	Página
GRI 2: Contenidos generales 2021	
1. La organización y sus prácticas de elaboración de reportes de sustentabilidad	
2-1 Detalles de la organización	7-9, Nota 1
2-2 Entidades incluidas en el reporte de sustentabilidad de la organización	Nota 2
2-3 Período reportado, frecuencia y punto de contacto	68
2-4 Rectificación de la información	De haber, se comunican a lo largo de la Memoria.
2-5 Verificación externa	68
2. Actividades y colaboradores	
2-6 Actividades, cadena de valor y otras relaciones del negocio	10
2-7 Empleados	54
3. Gobernanza	
2-9 Estructura y composición del gobierno	15
2-10 Nominación y selección del máximo órgano de gobierno	216
2-11 Presidente del máximo órgano de gobierno	15
2-12 Función del máximo órgano de gobierno en supervisar los impactos de la gestión	15, 17
2-13 Delegación de la responsabilidad de la gestión de impactos	17-18
2-14 Función del máximo órgano de gobierno en la elaboración de reportes de sustentabilidad	Nota 3
2-15 Conflictos de interés	19
2-16 Comunicación de inquietudes críticas	Nota 4
2-17 Conocimientos colectivos del máximo órgano de gobierno	15
2-18 Evaluación del desempeño del máximo órgano de gobierno	Nota 5
2-19 Políticas de remuneración	Nota 6
2-20 Proceso para determinar la remuneración	Nota 6
2-21 Ratio de compensación total anual	54
4. Estrategia, políticas y prácticas	
2-22 Declaración sobre la estrategia de desarrollo sostenible	3-4
2-23 Compromisos normativos	15, 19-20
2-24 Incorporación de compromisos normativos	20
2-25 Proceso para remediar impactos negativos	19-20
2-26 Mecanismos para solicitar asesoramiento y plantear preocupaciones éticas	20
2-27 Cumplimiento con leyes y regulaciones	Nota 7
2-28 Afiliación a asociaciones	13

A la fecha de publicación de esta Memoria no hay disponible un matching oficial entre los estándares GRI y los Objetivos de Desarrollo Sostenible

Contenido	Página
5. Participación de los grupos de interés	
2-29 Enfoque de la participación de los grupos de interés	5
2-30 Acuerdos de negociación colectiva	54
GRI 3: Temas materiales 2021	
3-1 Proceso para determinar temas materiales	11
3-2 Listado de los temas materiales	11

Estándar GRI	Contenido	Página	Omisión			Referencia del Suple. sectorial
			Requerimientos omitidos	Motivo	Explicación	
Desempeño económico y rentabilidad						
GRI 3: Temas materiales 2021	3-3 Gestión del tema material	11-12, 21				13.25.1
GRI 201: Desempeño económico 2016	201-1 Valor económico directo generado y distribuido	21				13.22.2
	201-4 Asistencia financiera recibida del gobierno	Nota 8				
GRI 206: Competencia desleal	206-1 Acciones jurídicas relacionadas con la competencia desleal, las prácticas monopólicas y contra la libre competencia	No se registraron				13.25.2
Ética y transparencia						
GRI 3: Temas materiales 2021	3-3 Gestión del tema material	11-12, 19-20, 39, 45-47				13.11.1/13.15.1 13.16.1/13.17.1 13.18.1/13.24.1 13.26.1
GRI 205: Anticorrupción 2016	205-1 Operaciones evaluadas para riesgos relacionados con la corrupción	19-20				13.26.2
	205-2 Políticas y procedimientos de comunicación y capacitación sobre la lucha contra la corrupción	19-20				16.26.3
	205-3 Casos confirmados de corrupción y medidas adoptadas	Nota 9				13.26.4
GRI 407: Libertad de asociación y negociación colectiva 2016	407-1 Operaciones y proveedores cuyo derecho a la libertad de asociación y negociación colectiva podría estar en riesgo	19				13.18.2
GRI 408: Trabajo infantil 2016	408-1 Operaciones y proveedores con riesgo significativo de casos de trabajo infantil	19				13.17.2
GRI 406: No discriminación 2016	406-1 Casos de discriminación y acciones correctivas emprendidas	39				13.15.4
GRI 13: No discriminación e igualdad de oportunidades	Diferencias en los términos de empleo en materia de remuneración en función de la nacionalidad y condición migrante de los trabajadores.	Nota 10				13.15.5

Estándar GRI	Contenido	Página	Omisión			Referencia del Suple. sectorial
			Requerimientos omitidos	Motivo	Explicación	
GRI 409: Trabajo forzoso u obligatorio 2016	409-1 Operaciones y proveedores con riesgo significativo de casos de trabajo forzoso u obligatorio	19				13.16.2
GRI 410: Prácticas en materia de seguridad 2016	410-1 Personal de seguridad capacitado en políticas o procedimientos de derechos humanos	Nota 11				
GRI 415: Política pública 2016	415-1 Contribución a partidos y/o representantes políticos	Nota 12				13.24.2
GRI 417: Marketing y etiquetado 2016	417-1 Requerimientos para la información y el etiquetado de productos y servicios	45-46				
	417-2 Casos de incumplimiento relacionados con la información y el etiquetado de productos y servicios	No se registraron				
	417-3 Casos de incumplimiento relacionados con comunicaciones de marketing	No se registraron				
	Políticas y prácticas sobre comunicación a consumidores sobre ingredientes e información nutricional más allá de los requisitos legales	45-47				FP8
GRI G4- Bienestar animal	Porcentaje y total de animales procesados por especie y raza			No procede	No procesamos animales	FP9
	Políticas y prácticas con relación a alteraciones físicas y uso de anestésicos, por especie y raza	No se registraron				FP10
	Porcentaje y total de animales criados o procesados por especie y tipo de raza, por tipo de vivienda		FP11	Info. no disponible	No se cuantifica	FP11
	Políticas y prácticas, por especie y raza, en uso de antibióticos, antiinflamatorios, hormonas y promoción del crecimiento	45				FP12
	Número total de incidentes por incumplimiento significativo de leyes y regulaciones y adhesión a normas voluntarias relacionadas con el transporte, manipulación y sacrificio de animales terrestres y acuáticos		FP13	Info. no disponible	No se cuantifica	FP13

Estándar GRI	Contenido	Página	Omisión			Referencia del Suple. sectorial
			Requerimientos omitidos	Motivo	Explicación	
GRI 13: Salud y bienestar animal	Presentar información sobre el porcentaje del volumen de producción proveniente de establecimientos de la organización certificados por terceros, conforme a estándares de salud y bienestar animal y enumerar dichos estándares.	45-46				13.11.2
Gestion integral de riesgos						
GRI 3: Temas materiales 2021	3-3 Gestión del tema material	11-12, 15-18				
Cultura cooperativista						
GRI 3: Temas materiales 2021	3-3 Gestión del tema material	11-12, 15				
Tecnología y desarrollo - Sistema de producción sostenible						
GRI 203: Impactos económicos indirectos 2016	3-3 Gestión del tema material	11-12, 22-26				13.22.1
	203-1 Inversiones en infraestructuras y servicios apoyados	24				13.22.3
	203-2 Impactos económicos indirectos significativos	22-26				13.22.4
Gestión responsable de la cadena de suministro						
GRI 3: Temas materiales 2021	3-3 Gestión del tema material	11-12, 23-25, 45-46, Nota 13				13.20.1/13.21.1 13.23.1
	204-1 Proporción de gasto en proveedores locales	25				
GRI 13: Trazabilidad de la cadena de suministro	Describir el nivel de trazabilidad implementado para cada producto abastecido	46				13.23.2
	Presentar información sobre el porcentaje del volumen abastecido certificado conforme a estándares internacionales reconocidos, que permiten dar trazabilidad a los productos	45				13.23.3
	Describir los proyectos de mejora para certificar a los proveedores conforme a estándares internacionales reconocidos, que permitan realizar el seguimiento de los productos	23-24, 45-46				13.23.4
Suplemento sectorial de alimentos GRI G4	Porcentaje adquirido de proveedores que cumplen con las políticas de compra de la empresa	25				FP1
	Porcentaje adquirido que se verifica en conformidad con estándares de producción responsables e internacionalmente reconocidos	25,45				FP2

Estándar GRI	Contenido	Página	Omisión			Referencia del Suple. sectorial
			Requerimientos omitidos	Motivo	Explicación	
GRI 308: Evaluación ambiental de proveedores 2016	308-1 Nuevos proveedores que han pasado filtros de evaluación y selección de acuerdo con los criterios ambientales	Nota 14				
	308-2 Impactos ambientales negativos en la cadena de suministro y medidas tomadas	No se registraron				
GRI 414: Evaluación social de los proveedores 2016	414-1 Nuevos proveedores que han pasado filtros de selección de acuerdo con los criterios sociales	Nota 14				
	414-2 Impactos sociales negativos en la cadena de suministro y medidas tomadas	No se registraron				
Compromiso con el equipo						
GRI 3: Temas materiales 2021	3-3 Gestión del tema material	11-12, 39-44, 55-56, Nota 13				13.15.1/13.19.1 13.20.1/13.21.1
GRI 403: Salud y seguridad en el trabajo 2018	403-1 Sistema de gestión de seguridad y salud laboral	42				13.19.2
	403-2 Identificación de peligros, evaluación de riesgos e investigación de incidentes.	42				13.19.3
	403-3 Servicios de salud ocupacional	43-44				13.19.4
	403-4 Participación de los trabajadores, consulta y comunicación sobre salud y seguridad laboral.	42				13.19.5
	403-5 Formación de trabajadores en seguridad y salud laboral.	43				13.19.6
	403-6 Promoción de la salud de los trabajadores	43-44				13.19.7
	403-7 Prevención y mitigación de los impactos en salud y seguridad ocupacional directamente vinculados por relaciones comerciales	42-43				13.19.8
	403-8 Cobertura del sistema de gestión de la salud y la seguridad en el trabajo	42				13.19.9
	403-9 Lesiones relacionadas con el trabajo.	55				13.19.10
	403-10 Enfermedades profesionales relacionadas con el trabajo	55				13.19.11
GRI 404: Formación y educación 2016	404-1 Media de horas de formación al año por empleado	56				
	404-2 Programas para mejorar las aptitudes de los empleados y programas de ayuda a la transición	40-41				

Estándar GRI	Contenido	Página	Omisión			Referencia del Suple. sectorial
			Requerimientos omitidos	Motivo	Explicación	
GRI 401: Empleo 2016	401-1 Nuevas contrataciones de empleados y rotación de personal	54-55				
	401-2 Beneficios para los empleados a tiempo completo que no se dan a los empleados a tiempo parcial o temporales	41, 44				
	401-3 Permiso parental	55				
GRI 13: Ingreso y salario vitales	Porcentaje de empleados y trabajadores que no son empleados cubierto por acuerdos de negociación colectiva que establecen disposiciones relativas a niveles salariales y frecuencia del pago de salarios.	54				13.21.2
	Porcentaje de empleados y trabajadores que no son empleados a quienes se les pague por encima del salario vital, con un desglose por género.		13.21.3	Info. no disponible	No se cuantifica	13.21.3
GRI 405: Diversidad e Igualdad de Oportunidades 2016	405-1 Diversidad en órganos de gobierno y empleados	55-56				13.15.2
	405-2 Ratio del salario base y de la remuneración de mujeres frente a hombres	56				13.15.3
GRI 402: Relaciones trabajador-empresa 2016	402-1 Plazos de aviso mínimos sobre cambios operacionales	Nota 15				
GRI 202: Presencia en el mercado 2016	202-1 Ratios entre el salario de categoría inicial estándar por género y el salario mínimo local	54				
	202-2 Proporción de altos ejecutivos contratados de la comunidad local	18				
Suplemento sectorial de alimentos GRI G4	Porcentaje de tiempo de trabajo perdido debido a conflictos industriales, huelgas y/o bloqueos, desglosado por región	No es un % significativo.				FP3
Productos sanos y seguros						
GRI 3: Temas materiales 2021	3-3 Gestión del tema material	11-12, 45-46, 56				13.10.1
GRI 416: Salud y seguridad de los clientes 2016	416-1 Evaluación de los impactos en la salud y seguridad de las categorías de productos o servicios	45				13.10.2
	416-2 Casos de incumplimiento relativos a los impactos en la salud y seguridad de las categorías de productos y servicios	No se registraron				13.10.3

Estándar GRI	Contenido	Página	Omisión			Referencia del Suple. sectorial
			Requerimientos omitidos	Motivo	Explicación	
GRI G4: Salud y seguridad del consumidor	Porcentaje del total de ventas de producto reducidos en grasas saturadas, grasas trans, sodio y azúcares añadidos.	56				FP6
	Porcentaje del total de ventas de productos que contienen ingredientes nutritivos añadidos como fibra, vitaminas, minerales, fitoquímicos o aditivos alimentarios funcionales.		FP7	Info. no disponible	No se cuantifica	FP7
Acceso a una comida sana y saludable	Naturaleza, alcance y efectividad de cualquier programa o práctica que promueva el acceso a estilos de vida saludables; la prevención de enfermedades crónicas, acceso a alimentos saludables, nutritivos y asequibles; y a mejorar el bienestar para las comunidades.	45-47				FP4
Suplemento sectorial de alimentos GRI G4	Porcentaje del volumen de producción fabricado en sitios certificados por un tercero independiente de acuerdo con estándares de seguridad alimentaria internacionalmente reconocidos	45				FP5
GRI 13: Inocuidad de los alimentos	Porcentaje del volumen de producción de sitios certificados conforme a estándares sobre inocuidad de los alimentos de reconocimiento internacional, y enumerar dichos estándares	45				13.10.4
	Cantidad de retiros del mercado por motivos de inocuidad de los alimentos y el volumen total de productos retirados.	No se registraron				13.10.5
Experiencia y satisfacción de clientes						
GRI 3: Temas materiales 2021	3-3 Gestión del tema material	11-12, 47-48				
Satisfacción de clientes	G4 PR5 Resultados de las encuestas para medir la satisfacción de los clientes y evaluar su atención	48				
GRI 418: Privacidad del cliente 2016	418-1 Reclamaciones fundamentadas relativas a violaciones de la privacidad del cliente y pérdida de datos del cliente	No se registraron				

Estándar GRI	Contenido	Página	Omisión			Referencia del Suple. sectorial
			Requerimientos omitidos	Motivo	Explicación	
Accesibilidad y asequibilidad de productos						
GRI 3: Temas materiales 2021	3-3 Gestión del tema material	11-12, 47				
GRI 203: Impactos económicos indirectos 2016	203-2 Impactos económicos indirectos significativos	47				
Participación en el desarrollo de las comunidades						
GRI 3: Temas materiales 2021	3-3 Gestión del tema material	11-12, 50-52				13.12.1
GRI 413: Comunidades Locales 2016	413-1 Operaciones con participación de la comunidad local, evaluaciones del impacto y programas de desarrollo	50-52				13.12.2
Alimentos saludables y accesibles	Programas que promueven estilos de vida saludables, prevención de enfermedades crónicas, acceso a comida saludable, nutritiva y accesible; mejoramiento del bienestar de la comunidad	50-52				FP4
Gestión del agua						
GRI 3: Temas materiales 2021	3-3 Gestión del tema material	11-12, 31-33, 37, 57				13.7.1
GRI 303: Agua y efluentes 2018	303-1 Interacciones con el agua como recurso compartido	31-32, 57				13.7.2
	303-2 Gestión de los impactos relacionados con la descarga de agua.	33				13.7.3
	303-3 Extracción de agua	32,57				13.7.4
	303-4 Descarga de agua	57				13.7.5
	303-5 Consumo de agua	57				13.7.6
Gestión de residuos y economía circular						
GRI 3: Temas materiales 2021	3-3 Gestión del tema material	11-12, 34-37, 51, 56-58				13.8.1 13.9.1
GRI 306: Residuos 2020	306-1 Generación de residuos e impactos significativos relacionados con los residuos	34-36				13.8.2
	306-2 Gestión de impactos significativos relacionados con los residuos	35				13.8.3
	306-3 Residuos generados	58				13.8.4
	306-4 Residuos no destinados a eliminación	58				13.8.5
	306-5 Residuos destinados a eliminación	58				13.8.6

Estándar GRI	Contenido	Página	Omisión			Referencia del Suple. sectorial
			Requeri. omitidos	Motivo	Explicación	
GRI 301: Materiales 2016	301-1 Materiales por peso o volumen	56				
Seguridad alimentaria	Peso total y porcentaje de la pérdida de alimentos	35-36, 51				13.9.2
Riesgos y oportunidades del cambio climático						
GRI 3: Temas materiales 2021	3-3 Gestión del tema material	11-12, 28, 37				13.2.1
GRI 201: Desempeño Económico 2016	201-2 Implicaciones financieras y otros riesgos y oportunidades derivados del cambio climático	28				13.9.2
Gestión de la energía						
GRI 3: Temas materiales 2021	3-3 Gestión del tema material	11-12, 29-31, 37, 57-58				13.1.1
GRI 302: Energía 2016	302-1 Consumo energético dentro de la organización	29, 57				
	302-3 Intensidad energética	57				
	302-4 Reducción del consumo energético	29-30				
GRI 305: Emisiones 2016	305-1 Emisiones directas de GEI (alcance 1)	57				13.1.2
	305-2 Emisiones indirectas de GEI al generar energía (alcance 2)	57				13.1.3
	305-3 Otras emisiones indirectas de GEI (alcance 3)	58				13.1.4
	305-4 Intensidad de las emisiones de GEI	58				13.1.5
	305-5 Reducción de las emisiones de GEI	31				13.1.6
	305-6 Emisiones de sustancias que agotan la capa de ozono (SAO)	58				13.1.7
	305-7 Óxidos de nitrógeno (NOX), óxidos de azufre (SOX) y otras emisiones significativas al aire	58				13.1.8

Estándar GRI	Contenido	Página	Omisión			Referencia del Suple. sectorial
			Requeri. omitidos	Motivo	Explicación	
Agricultura sostenible y biodiversidad						
GRI 3: Temas materiales 2021	3-3 Gestión del tema material	11-12, 36-37				13.3.1 / 13.4.1 / 13.5.1 / 13.6.1
GRI 304: Biodiversidad 2016	304-1 Centros de operaciones en propiedad, arrendados o gestionados ubicados dentro de o junto a áreas protegidas o zonas de gran valor para la biodiversidad fuera de áreas protegidas	36				13.3.2
GRI 13: Conversión de ecosistemas naturales	Porcentaje del volumen de producción proveniente de terrenos pertenecientes a la organización, libres de deforestación o conversión, por producto			No procede	No contamos con tambos bajo gestión propia	13.4.2
	Porcentaje de volumen de origen adquirido determinado como libre de deforestación o conversión	36				13.4.3
	Tamaño en hectáreas, la ubicación y el tipo de ecosistemas naturales convertidos en terrenos pertenecientes a la organización.			No procede	No contamos con tambos bajo gestión propia	13.4.4
	Tamaño en hectáreas, la ubicación y tipo de ecosistemas naturales convertidos por proveedores o en las ubicaciones de abastecimiento	36				13.4.5
	Asuntos del suplemento sectorial de agricultura no materiales					
GRI 13.13 Derechos sobre la tierra y los recursos	Dada la ubicación de nuestras operaciones y la inexistencia de reclamos por propiedad de tierra, esta temática no es material.					
GRI 13.14 Derechos de los pueblos indígenas						

Índice de contenidos SASB (Sustainability Accounting Standards Board)

SASB - Alimentos Procesados 2023

Tema	Parámetro	Código	Respuesta
Gestión de la energía	Total de energía consumida	FB-PF-130a.1	29-30
	Porcentaje de electricidad de la red		
	Porcentaje de renovables		
Gestión del agua	Total de agua extraída	FB-PF-140a.1	32, 57
	Total de agua consumida, porcentaje de cada una en regiones con un estrés hídrico inicial alto o extremadamente alto		
	Número de incidentes de no conformidad relacionados con permisos, estándares y reglamentos de cantidad o calidad de agua	FB-PF-140a.2	No se registraron
	Descripción de los riesgos de la gestión del agua y análisis de las estrategias y las prácticas para mitigarlos	FB-PF-140a.3	31-32
Seguridad alimentaria	Auditoría de la Iniciativa Mundial de Seguridad Alimentaria (GFSI): (1) tasa de no conformidad y (2) tasa de acciones correctivas correspondientes para casos de no conformidad (a) importantes y (b) leves	FB-PF-250a.1	Nota 16
	Porcentaje de ingredientes procedentes de instalaciones de proveedores de nivel 1 certificados por un programa de certificación de seguridad alimentaria reconocido por la Iniciativa Mundial de Seguridad Alimentaria (GFSI)	FB-PF-250a.2	No es un dato que se releve y mantenga actualizado de forma sistemática.
	(1) Número de retiradas emitidas y (2) peso total de los productos retirados	FB-PF-250a.3	No se registraron
	(1) Número de retiradas de productos emitidas y (2) cantidad total de productos alimentarios retirados	FB-PF-250a.4	No se registraron
	Salud y nutrición	Ingresos de los productos con un etiquetado o marketing que promueva los atributos de salud y nutrición	FB-PF-260a.1
Análisis del proceso de identificación y gestión de los productos e ingredientes relacionados con las preocupaciones nutricionales y de salud de los consumidores		FB-PF-260a.2	46
Etiquetado y marketing de productos	Porcentaje de anuncios publicitarios (1) realizados para niños y (2) realizados para niños que promueven productos que cumplen con las recomendaciones alimentarias	FB-PF-270a.1	No se han realizado anuncios publicitarios dirigidos a niños
	Ingresos de los productos etiquetados como (1) que contienen organismos modificados genéticamente (OMG) y (2) que no contienen OMG	FB-PF-270a.2	El ingreso por venta de productos con etiquetado OMG fue equivalente al 0,04%

Tema	Parámetro	Código	Respuesta
Etiquetado y marketing de productos	Número de incidentes de no conformidad de los códigos reglamentarios o del sector para el etiquetado o el marketing	FB-PF-270a.3	No se registraron
	Importe total de las pérdidas monetarias como resultado de los procedimientos judiciales relacionados con el etiquetado o el marketing	FB-PF-270a.4	No se registraron
Gestión del ciclo de vida de los envases	Peso total de los envases	FB-PF-410a.1	56, 58
	Porcentaje fabricado con materiales reciclados o renovables		
	Porcentaje que es reciclable, reutilizable o compostable		
	Estrategias para reducir el efecto ambiental de los embalajes a lo largo de su ciclo de vida	FB-PF-410a.2	36, 49
Impactos ambientales y sociales de la cadena de suministro de ingredientes	Porcentaje de alimentos comprados que están certificados según estándares medioambientales o sociales de terceros	FB-PF-430a.1	25, 45-46
	Auditoría de responsabilidad social y ambiental de los proveedores: (1) tasa de no conformidad y (2) tasa de acciones correctivas correspondientes para casos de no conformidad (a) importantes y (b) leves	FB-PF-430a.2	25
Suministro de ingredientes	Porcentaje de ingredientes alimentarios procedentes de regiones con un estrés hídrico inicial alto o extremadamente alto	FB-PF-440a.1	No contamos con esta información
	Lista de ingredientes alimentarios prioritarios y análisis de los riesgos de abastecimiento debido a consideraciones ambientales y sociales	FB-PF-440a.2	28
Parámetro de la actividad		Código	Respuesta
Peso de los productos vendidos		FB-PF-000.A	214.558.460 KL
Número de instalaciones de producción		FB-PF-000.B	9

SASB - Carnes, Aves y Lácteos 2023

Tema	Parámetro	Código	Respuesta
Emisión de gases de efecto invernadero	Emisiones mundiales brutas de Alcance 1	FB-MP-110a.1	57
	Análisis de la estrategia o plan a largo y corto plazo para gestionar las emisiones de Alcance 1, objetivos de reducción de emisiones y análisis de los resultados en relación con esos objetivos	FB-MP-110a.2	28, 30-31
Gestión de la energía	Total de energía consumida	FB-MP-130a.1	29-30
	Porcentaje de electricidad de la red		
	Porcentaje de renovables		

Tema	Parámetro	Código	Respuesta
Gestión del agua	Total de agua extraída	FB-MP-140a.1	32, 57
	Total de agua consumida, porcentaje de cada una en regiones con un estrés hídrico inicial alto o extremadamente alto		
	Descripción de los riesgos de la gestión del agua y análisis de las estrategias y las prácticas para mitigarlos	FB-MP-140a.2	31-32
	Número de incidentes de no conformidad relacionados con permisos, estándares y reglamentos de cantidad o calidad de agua	FB-MP-140a.3	No se registraron
Uso del suelo y efectos ecológicos	Cantidad de abono y desechos de animales generados, porcentaje gestionado según un plan de gestión de nutrientes	FB-MP-160a.1	No existe en nuestro país este requerimiento
	Porcentaje de pastos y tierras de pastoreo gestionados según los criterios de un plan de conservación de Recursos Naturales	FB-MP-160a.2	36, 45
	Producción de proteínas animales a partir de operaciones concentradas de alimentación de animales (CAFO)	FB-MP-160a.3	El sistema de producción ampliamente predominante es pastoril, por lo cual no hay encierros.
Seguridad alimentaria	Auditoría de la Iniciativa Mundial de Seguridad Alimentaria (GFSI): (1) tasa de no conformidad y (2) tasa de acciones correctivas correspondientes para casos de no conformidad (a) importantes y (b) leves	FB-MP-250a.1	Nota 16
	Porcentaje de instalaciones de proveedores certificadas de acuerdo a un programa de certificación de seguridad alimentaria de la Iniciativa Mundial de Seguridad Alimentaria (GFSI)	FB-MP-250a.2	No es un dato que se releve y mantenga actualizado de forma sistemática.
	(1) Número de retiradas emitidas y (2) peso total de los productos retirados	FB-MP-250a.3	No se registraron
	Análisis de los mercados que prohíben la importación de los productos de la entidad	FB-MP-250a.4	No hay prohibiciones en los mercados de interés
Uso de antibióticos en la producción animal	Porcentaje de la producción animal que recibió (1) antibióticos de importancia médica y (2) antibióticos de no importancia médica, por tipo de animal	FB-MP-260a.1	Nota 17
Salud y seguridad de la fuerza laboral	Tasa total de incidentes registrables (TRIR)	FB-MP-320a.1	55
	Tasa de mortalidad		
	Actividades para evaluar, vigilar y mitigar las afecciones respiratorias agudas y crónicas	FB-MP-320a.2	43
Cuidado y bienestar de los animales	Porcentaje de carne de cerdo producida sin jaulas parideras	FB-MP-410a.1	No aplica
	Porcentaje de ventas de huevos de gallinas sin jaula	FB-MP-410a.2	No aplica
	Porcentaje de producción certificada según un estándar de bienestar animal externa	FB-MP-410a.3	45

Tema	Parámetro	Código	Respuesta
Impactos ambientales y sociales de la cadena de suministro de animales	Porcentaje de ganado de proveedores que aplican criterios del plan de conservación del Servicio de Conservación de Recursos Naturales (NRCS) u otro equivalente	FB-MP-430a.1	No aplica
	Porcentaje de instalaciones de producción de proveedores y contratados que se han verificado que cumplen los estándares de bienestar animal	FB-MP-430a.2	45
Adquisición de piensos y animales	Porcentaje de alimentos para animales procedentes de regiones con un estrés hídrico inicial alto o extremadamente alto.	FB-MP-440a.1	No se han realizado
	Porcentaje de contratos con productores situados en regiones con un estrés hídrico inicial alto o extremadamente alto	FB-MP-440a.2	No se han realizado
	Análisis de la estrategia de gestión de las oportunidades y los riesgos para la obtención de pienso y el suministro de ganado que presenta el cambio climático	FB-MP-440a.3	28

Parámetro de la actividad	Código	Respuesta
Número de instalaciones de procesamiento y fabricación	FB-MP-000.A	9
Producción de proteína animal, por categoría; porcentaje subcontratado	FB-MP-000.B	No contamos con esta información

Notas de los índices de Contenido GRI & SASB

Nota 1 | GRI 2-1

Conaprole- Cooperativa Nacional de Productores de Leche- es una cooperativa creada por la Ley 9.526 del 14/12/1935. No emite participaciones patrimoniales. El artículo Nro. 18 de la Ley 9.526, en su párrafo segundo, determina la cantidad de votos que le corresponde a cada votante en la Cooperativa. Este artículo establece que ningún votante puede tener más de tres votos. Al 31.07.24 los socios con capacidad de voto son 1.351 y la cantidad máxima de votos posibles es 1.536. Por lo tanto, el socio con mayor capacidad de voto tiene un peso de solo 0.195% (3/1.536) en la elección de las autoridades que se celebra cada 5 años.

Nota 2 | GRI 2-2

En los estados financieros se detalla la participación de Conaprole en otras empresas, donde se tienen inversiones. Esas empresas no están incluidas en este informe.

Nota 3 | GRI 2-14

Esta Memoria incluye toda la información requerida por los artículos 184.11 y 184.12 de la Recopilación de Normas de la Comisión Nacional de Valores (RNCV). Todos los contenidos de este documento fueron aprobados por el Directorio en su sesión del 8 de octubre del 2024 y puesto a consideración de la Asamblea de Productores para su aprobación.

Nota 4 | GRI 2-16

Auditoría Interna realiza informes mensuales dirigidos al Gerente General y al Comité de Auditoría y Vigilancia sobre oportunidades de mejora de actividades.

Nota 5 | GRI 2-18

En la Asamblea de los 29 se comenta el desempeño de la organización a los principales socios cooperarios.

Nota 6 | GRI 2-19 | GRI 2-20

La retribución del Directorio se fija de acuerdo a lo establecido por la Ley No 16.002 del 25 de noviembre de 1988 y se ajusta, desde ese entonces, en función de los aumentos generales de salario otorgados al personal de la Cooperativa. Los integrantes de la Comisión Fiscal son el Comité de Auditoría y Vigilancia que no gozan de retribución por estas funciones. La retribución del personal superior es fijada anualmente por la Dirección. Para definir los ajustes de salarios de los colaboradores, Conaprole sigue cabalmente lo acordado en los Consejos de Salarios.

Nota 7 | GRI 2-27

Entendemos que los incumplimientos a de la legislación y normativas son significativos si existe una notificación por parte de la entidad reguladora (Ministerio de ambiente y/o Intendencias departamentales). Los casos donde hubo incumplimientos puntuales con notificación desde Conaprole hacia los entes reguladores, sin solicitudes posteriores de planes de acción por parte de los entes reguladores, no se consideran significativos.

Nota 8 | GRI 201-4

Asistencia financiera recibida de gobiernos: Créditos Fiscales por USD 16.854.848,32 (vs. USD 20.115.454 del periodo anterior)

Nota 9 | GRI 205-3

Número total y la naturaleza de los casos de corrupción confirmados: Existe un proceso en curso, pero consideramos inocencia.

Nota 10 | GRI 13.15.5

No existe diferencia en términos de empleo y enfoque en materia de remuneración en función de la nacionalidad y condición migrante de los trabajadores.

Nota 11 | GRI 410

Las empresas contratistas cumplen con los requerimientos de capacitación de los guardias requeridos por la normativa. Asimismo, al 100% del personal que ingresa a trabajar a Conaprole se le hace inducción general sobre las prácticas y políticas de la organización.

Nota 12 | GRI 415-1 | GRI 13.24.2

Código de Ética apartado 12.6: “No está permitido realizar contribuciones, a nombre de Conaprole, ya sea en dinero o en especie, a ninguna institución política, excepto aquellas aprobadas por Directorio. Se establece que Conaprole no se encuentra vinculado, ni se vinculará a ningún partido ni institución política”.

Nota 13 | GRI 13.20.1

Contamos con una política y compromisos relativos a la contratación de trabajadores publicada en nuestros medios internos y en el Código de ética en nuestra página web. Se encuentra en un idioma comprensible y prohíbe la retención de documentos de identidad. Asimismo, el área de Auditoría Interna aborda estos temas.

Nota 14 | GRI 308-1 | GRI 414-1

100% de nuevos productores han pasado por una evaluación y selección de acuerdo con criterios ambientales. Cada solicitud de ingreso es visitada por los técnicos de la Cooperativa, y luego pasan por un proceso de evaluación/aceptación por parte del Directorio. Nuestros productores cumplen con todos los estándares y requerimientos en materia de empleo y trabajo decente.

Nota 15 | GRI 402-1

Número mínimo de semanas de aviso que se da a colaboradores y sus representantes antes de la aplicación de cambios operacionales significativos que podrían afectarles de forma considerable: Siempre se da aviso con anterioridad. El tiempo del preaviso, depende de la temática.

Nota 16 | SASB FB-PF- 250a.1 | SASB FB-MP- 250a.1

En la auditoría de certificación de la norma FSSC 22.000 v5.1, de agosto 2023, se evidenciaron:

- CIF: 6 no conformidades menores
- CIR: 3 no conformidades menores
- Rincón del Pino: 1 no conformidades menor
- Mercedes: 4 no conformidades menores
- CIM: 7 no conformidades menores
- Sede Administrativa Central: 1 no conformidad menor

Para todas las no conformidades se propusieron las acciones correctivas y correcciones necesarias. Los planes de acción fueron debidamente aprobados por el ente certificador.

Nota 17 | SASB FB-MP-260a.1

El uso apropiado de antibióticos no se cuantifica. Es solo para tratamientos de importancia médica veterinaria y bajo la supervisión profesional correspondiente. Grass Fed garantiza una producción libre de antibióticos que alcanza a más del 90% de productores.

NOTA GENERAL

La definición utilizada a lo largo de la Memoria, al referirnos al término 'instalaciones o ubicaciones con operaciones significativas', alcanza a la totalidad de nuestras locaciones. De haber casos en los que no se respete esta definición, se brindará una aclaración con el alcance correspondiente.

Alcance y lineamientos

Este es la 7ª Memoria Anual de Conaprole y alcanza a todas sus operaciones del ejercicio económico correspondiente al período del 1º de agosto 2023 al 31 de julio de 2024.

Tanto esta Memoria como la gestión de sustentabilidad se basan en los siguientes lineamientos:

- Estándares GRI (*Global Reporting Initiative*)
- Suplemento sectorial GRI 13: Agricultura, Acuicultura y Sectores Pesqueros 2022
- Suplemento del sector de procesamiento de alimentos GRI G4
- Estándares SASB- *Sustainability Accounting Standards Board* -Alimentos Procesados 2023
- Estándares SASB- *Sustainability Accounting Standards Board* -Carnes, Aves y Lácteos 2023
- Objetivos de Desarrollo Sostenible (ODS) y Metas 2030 de Naciones Unidas. Herramienta *SDG Compass -Guide 2015* (Pacto Global de Naciones Unidas, GRI, WBCSD).

Ciclo de elaboración de informes: anual

Verificación externa: Los datos financieros fueron verificados externamente, no así los no financieros.

Fecha de publicación: noviembre 2024.

Nuestra gestión de sustentabilidad es transversal a todo el negocio. Por eso, en la elaboración de este documento participan todas las áreas que, con su trabajo diario, gestionan nuestros temas clave y nos ayudan a avanzar hacia un desarrollo más sostenible.

Facilitadores externos

Punto ESG | www.puntoesg.com

Esperamos sus opiniones, sugerencias, dudas o cualquier comentario vinculado con la gestión presentada en esta Memoria.



Cooperativa Nacional de Productores de Leche (CONAPROLE)

Informe dirigido al Directorio referente
a la Auditoría de los Estados Financieros
Individuales en Dólares Estadounidenses por el
ejercicio finalizado el 31 de julio de 2024

KPMG

30 de setiembre de 2024

Este informe contiene 55 páginas

Contenido

Dictamen de los auditores independientes sobre la auditoría de los estados financieros individuales por el ejercicio finalizado el 31 de julio de 2024	3
Estado individual de posición financiera al 31 de julio de 2024	7
Estado individual de ganancias y pérdidas por el ejercicio finalizado el 31 de julio de 2024	8
Estado individual de resultados integrales por el ejercicio finalizado el 31 de julio de 2024	9
Estado individual de cambios en el patrimonio por el ejercicio finalizado el 31 de julio de 2024	10
Estado individual de flujos de efectivo por el ejercicio finalizado el 31 de julio de 2024	11
Notas a los estados financieros individuales por el ejercicio finalizado el 31 de julio de 2024	12

Dictamen de los Auditores Independientes

Señores del Directorio de
Cooperativa Nacional de Productores de Leche (CONAPROLE)

Opinión

Hemos auditado los estados financieros individuales de Cooperativa Nacional de Productores de Leche (CONAPROLE) en dólares estadounidenses, los que comprenden el estado individual de posición financiera al 31 de julio de 2024, los estados individuales de ganancias y pérdidas, de resultados integrales, de cambios en el patrimonio y de flujos de efectivo por el ejercicio anual terminado en esa fecha y sus notas, que contienen las políticas contables materiales aplicadas y otras notas explicativas.

En nuestra opinión, los estados financieros individuales en dólares estadounidenses adjuntos presentan razonablemente, en todos sus aspectos significativos, la situación financiera no consolidada de CONAPROLE al 31 de julio de 2024, los resultados no consolidados de sus operaciones y sus flujos de efectivo no consolidados por el ejercicio anual terminado en esa fecha de acuerdo con las Normas de Contabilidad NIIF emitidas por el International Accounting Standards Board (Normas de Contabilidad NIIF).

Bases de opinión

Realizamos nuestra auditoría de conformidad con las Normas Internacionales de Auditoría. Nuestras responsabilidades bajo estas normas se describen más detalladamente en la sección *Responsabilidad del Auditor por la Auditoría de los estados financieros individuales* en este informe. Somos independientes de CONAPROLE de acuerdo con las disposiciones del Código Internacional de Ética para Profesionales de la Contabilidad (incluidas las Normas Internacionales de Independencia) del Consejo de Normas Internacionales de Ética para Contadores que son relevantes para nuestra auditoría de los estados financieros individuales, y hemos cumplido integralmente las demás responsabilidades éticas que corresponden con dicho código. Creemos que la evidencia de auditoría que hemos obtenido es suficiente y adecuada para proporcionar una base para nuestra opinión.

Cuestiones clave de la auditoría

Las cuestiones clave de la auditoría son aquellas cuestiones que, según nuestro juicio profesional, han sido de la mayor significatividad en nuestra auditoría de los estados financieros individuales del periodo actual. Estas cuestiones han sido tratadas en el contexto de nuestra auditoría de los estados financieros individuales en su conjunto y en la formación de nuestra opinión sobre estos, y no expresamos una opinión por separado sobre esas cuestiones.

Provisión para pérdidas crediticias esperadas

Ver Notas 3.9.3 y 12 a los estados financieros individuales

Cuestión Clave de la Auditoría

Al 31 de julio de 2024, el importe bruto de las Cuentas por cobrar comerciales asciende a US\$ 171.751.928 para los cuales se registró una provisión por deterioro de US\$ 43.701.343, representando el importe neto el 18 % del activo total a dicha fecha.

La determinación de las pérdidas crediticias esperadas sobre las cuentas por cobrar comerciales requiere por parte de la gerencia la aplicación de juicios significativos y estimaciones. En consecuencia, identificamos la recuperabilidad de las cuentas por cobrar comerciales como un asunto clave de auditoría.

La Sociedad utiliza una matriz de provisiones para medir las pérdidas crediticias esperadas. Las tasas de pérdida estimada están basadas en perfiles de cobro de ventas históricas ajustadas por información prospectiva (cuando corresponde).

Cómo se trató la cuestión en nuestra auditoría

Nuestros procedimientos de auditoría relacionados con este asunto incluyeron, entre otros:

- obtener entendimiento de los procedimientos llevados a cabo y modelos utilizados por la Sociedad para la determinación de la provisión por deterioro de cuentas por cobrar comerciales, así como los parámetros, supuestos claves y bases de segmentación consideradas en los referidos modelos,
- evaluar la correcta clasificación de los saldos individuales de cuentas por cobrar comerciales en el informe de antigüedad de cuentas por cobrar comparando la información incluida en el referido informe con facturas para una muestra de deudores,
- determinar las tasas de pérdida histórica para las distintas bandas y segmentos de operación y calcular la pérdida crediticia esperada en función de las tasas de pérdida históricas ajustadas por las condiciones futuras esperadas cuando corresponda y compararla con la pérdida crediticia esperada determinada por la Sociedad, y
- considerar las revelaciones relacionadas en los estados financieros con respecto a los requisitos de las Normas de Contabilidad NIIF.

Párrafo de énfasis – Estados financieros no consolidados

Llamamos la atención a la Nota 2 a los estados financieros individuales, donde se expresa que los estados financieros mencionados han sido preparados para presentar la situación financiera no consolidada de CONAPROLE de acuerdo con las Normas de Contabilidad NIIF, antes de proceder a la consolidación línea a línea de sus estados financieros con el de las subsidiarias detalladas en la Nota 1.c. En consecuencia, para su adecuada interpretación, estos estados financieros individuales deben ser leídos y analizados conjuntamente con los estados financieros consolidados de CONAPROLE y sus subsidiarias (el Grupo), los que son requeridos por la legislación vigente. Nuestra opinión no se modifica con respecto a este asunto.

Otra información

La Dirección es responsable por la otra información. La otra información comprende la información incluida en la Memoria anual de CONAPROLE, pero no incluye los estados financieros individuales y nuestro informe de auditoría.

Nuestra opinión sobre los estados financieros individuales no cubre la otra información y no expresamos ningún tipo de seguridad ni conclusión sobre la misma.

En relación con nuestra auditoría de los estados financieros individuales, nuestra responsabilidad es leer la otra información y, al hacerlo, considerar si la otra información es significativamente inconsistente con los estados financieros individuales o con nuestro conocimiento obtenido en la auditoría, o parece estar significativamente equivocada.

Si, basados en el trabajo realizado, concluimos que hay un error material en dicha otra información, debemos informar este hecho. No tenemos nada que informar en este sentido.

Responsabilidad de la Dirección en relación con los estados financieros individuales

La Dirección es responsable de la preparación y presentación razonable de estos estados financieros individuales de acuerdo con las Normas de Contabilidad NIIF, y del control interno que la Dirección determinó necesario para permitir la preparación de estados financieros individuales libres de errores significativos, ya sea debido a fraude o a error.

En la preparación de los estados financieros individuales, la Dirección es responsable de evaluar la capacidad que tiene CONAPROLE para continuar como un negocio en marcha, revelando, cuando sea aplicable, asuntos relacionados con la continuidad de la misma y la utilización de la hipótesis de negocio en marcha a menos que la Dirección intente liquidar CONAPROLE, discontinuar sus operaciones, o no tenga una alternativa más realista que hacerlo.

La Dirección es responsable de supervisar el proceso de preparación de los estados financieros individuales de CONAPROLE.

Responsabilidad del Auditor por la Auditoría de los estados financieros individuales

Nuestros objetivos consisten en obtener una seguridad razonable acerca de que los estados financieros individuales en su conjunto están libres de errores significativos, ya sea debido a fraude o a error, y emitir un dictamen de auditoría que incluya nuestra opinión. Una seguridad razonable constituye un alto nivel de seguridad, pero no garantiza que una auditoría realizada de acuerdo con las Normas Internacionales de Auditoría siempre detectará un error significativo cuando exista. Los errores pueden surgir debido a fraudes o a errores, y se consideran significativos si, individualmente o de forma agregada, puede razonablemente esperarse que influyan en las decisiones económicas tomadas por los usuarios sobre la base de estos estados financieros individuales.

Como parte de una auditoría de acuerdo con las Normas Internacionales de Auditoría, nosotros aplicamos nuestro juicio profesional y mantenemos una actitud de escepticismo profesional durante el proceso de auditoría. Asimismo:

- Identificamos y evaluamos el riesgo de que existan errores significativos en los estados financieros individuales, ya sea debido a fraude o a error, diseñamos y realizamos procedimientos de auditoría para responder a dichos riesgos y obtenemos evidencia de auditoría suficiente y adecuada para fundamentar la base de nuestra opinión. El riesgo de no detectar un error significativo resultante de un fraude es mayor que el resultante de un error, dado que el fraude puede implicar colusión, falsificación, omisiones intencionales, manifestaciones intencionalmente incorrectas o apartamientos del control interno.

- Obtenemos un entendimiento del control interno relevante para la auditoría con el propósito de diseñar los procedimientos de auditoría que sean adecuados en función de las circunstancias, pero no con el propósito de expresar una opinión sobre la eficacia del control interno de CONAPROLE.
- Evaluamos lo adecuado de las políticas contables adoptadas, la razonabilidad de las estimaciones contables y las revelaciones relacionadas realizadas por la Dirección.
- Concluimos sobre la adecuada utilización por parte de la Dirección de la hipótesis de negocio en marcha y, de acuerdo con la evidencia de auditoría obtenida, si existe una incertidumbre material relacionada con eventos o condiciones que puedan arrojar dudas significativas sobre la capacidad de CONAPROLE para continuar como un negocio en marcha. Si concluimos que existe una incertidumbre material, deberemos hacer énfasis en nuestro dictamen de auditoría sobre las revelaciones relacionadas en los estados financieros individuales o, si tales revelaciones son inadecuadas, modificar nuestra opinión. Nuestras conclusiones se basan en la evidencia de auditoría obtenida hasta la fecha de nuestro dictamen de auditoría. Sin embargo, eventos o condiciones futuras pueden ser causa de que CONAPROLE deje de ser un negocio en marcha.
- Evaluamos la presentación general, la estructura y el contenido de los estados financieros individuales, incluyendo las revelaciones, y si los estados financieros individuales representan las transacciones y eventos subyacentes de un modo que se logre una representación fiel de los mismos.

Nos comunicamos con la Dirección en relación, entre otros asuntos, al alcance y la oportunidad de los procedimientos de auditoría y los hallazgos significativos de auditoría, incluidas, en caso de haberlas, las deficiencias significativas en el sistema de control interno que identificamos en el transcurso de nuestra auditoría.

También proporcionamos a la Dirección una declaración de que hemos cumplido los requerimientos de ética aplicables en relación con la independencia y comunicado con ellos acerca de todas las relaciones y demás cuestiones de las que se puede esperar razonablemente que pueden afectar a nuestra independencia y, en su caso, las acciones tomadas para eliminar amenazas o salvaguardas aplicadas.

Entre las cuestiones que han sido objeto de comunicación con la Dirección, determinamos las que han sido de la mayor significatividad en la auditoría de los estados financieros individuales del periodo actual y que son, en consecuencia, las cuestiones clave de la auditoría. Describimos esas cuestiones en nuestro informe de auditoría salvo que las disposiciones legales o reglamentarias prohíban revelar públicamente la cuestión o, en circunstancias extremadamente poco frecuentes, determinemos que una cuestión no se debería comunicar en nuestro informe porque cabe razonablemente esperar que las consecuencias adversas de hacerlo superarían los beneficios de interés público de la misma.

Montevideo, 30 de setiembre de 2024

KPMG

 Gra. Gabriela Cervieri
 Socia
 C.J. y P.P.U. N° 64.031



**Cooperativa Nacional de Productores de Leche
(CONAPROLE)**

Estado individual de posición financiera al 31 de julio de 2024
(dólares estadounidenses)

	Notas	31 de julio de 2024	31 de julio de 2023
ACTIVO			
Activo no corriente			
Propiedades, planta y equipo	6	187.601.021	201.218.881
Activos intangibles	7	910.196	901.827
Inversiones en subsidiarias	8	19.498.782	19.679.926
Instrumentos financieros a valor razonable con cambio en resultados	9	3.426.257	2.466.269
Existencias	10	4.826.143	6.889.236
Cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar	12	1.825.774	2.363.878
Total del activo no corriente		218.088.173	233.520.017
Activo corriente			
Existencias	10	166.204.532	160.909.989
Cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar	12	285.206.113	284.544.833
Inversiones temporarias	13	136.910	130.521
Efectivo y equivalentes de efectivo	14	36.805.309	33.754.155
Total del activo corriente		488.352.864	479.339.498
Total del activo		706.441.037	712.859.515
PATRIMONIO Y PASIVO			
Patrimonio			
Aportes	15	128.324.185	119.936.570
Reservas	16	49.818.241	49.818.241
Otras reservas	17	41.725.304	42.123.800
Resultados acumulados		241.847.303	215.230.449
Total del patrimonio		461.715.033	427.109.060
Pasivo no corriente			
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	18	48.244	508.152
Préstamos	19	80.099.871	93.273.261
Total del pasivo no corriente		80.148.115	93.781.413
Pasivo corriente			
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	18	124.173.096	143.979.093
Préstamos	19	30.896.670	39.222.442
Provisiones	20	9.508.123	8.767.507
Total del pasivo corriente		164.577.889	191.969.042
Total del pasivo		244.726.004	285.750.455
Total de patrimonio y pasivo		706.441.037	712.859.515

Las Notas 1 a 28 son parte integral de estos estados financieros individuales.

**Cooperativa Nacional de Productores de Leche
(CONAPROLE)**

**Estado individual de ganancias y pérdidas
por el ejercicio finalizado el 31 de julio de 2024**
(dólares estadounidenses)

	Notas	31 de julio de 2024	31 de julio de 2023
Ingresos			
Del exterior		582.283.898	693.114.953
Locales		434.194.404	399.225.206
Descuentos y bonificaciones		(59.499.846)	(47.937.106)
Total Ingresos	21 y 27	956.978.456	1.044.403.053
Costo de ventas			
	22 y 27	(764.898.446)	(859.684.250)
Utilidad bruta		192.080.010	184.718.803
Gastos de ventas y distribución			
	22 y 27	(48.305.225)	(68.308.635)
Gastos de administración			
	22 y 27	(58.041.575)	(42.779.924)
Resultado por inversiones en subsidiarias			
	8 y 27	4.339.180	(4.197.882)
Otras ganancias y pérdidas			
	23	1.339.997	1.868.659
Utilidad operativa		91.412.387	71.301.021
Ingresos financieros			
	24	11.536.763	9.363.788
Egresos financieros			
	25	(9.512.539)	(22.844.306)
Resultado del ejercicio		93.436.611	57.820.503

Las Notas 1 a 28 son parte integral de estos estados financieros individuales.

**Cooperativa Nacional de Productores de Leche
(CONAPROLE)**

**Estado individual de resultados integrales
por el ejercicio finalizado el 31 de julio de 2024**
(dólares estadounidenses)

	Notas	31 de julio de 2024	31 de julio de 2023
Resultado del ejercicio		93.436.611	57.820.503
Otros resultados integrales			
Items que serán reclasificados a ganancias y pérdidas			
Resultado por conversión	8 y 17	(398.496)	281.667
Total otros resultados integrales		(398.496)	281.667
Resultado integral del ejercicio		93.038.115	58.102.170

Las Notas 1 a 28 son parte integral de estos estados financieros individuales.

**Cooperativa Nacional de Productores de Leche
(CONAPROLE)**

**Estado individual de cambios en el patrimonio
por el ejercicio finalizado el 31 de julio de 2024**
(dólares estadounidenses)

	Notas	Aportes	Reservas	Otras reservas	Resultados acumulados	Patrimonio total
Saldos al 31 de julio de 2022		110.283.435	49.818.241	41.842.133	260.192.087	462.135.896
Resultado del ejercicio		-	-	-	57.820.503	57.820.503
Otros resultados integrales	17	-	-	281.667	-	281.667
Resultado integral del ejercicio		-	-	281.667	57.820.503	58.102.170
Aportes	15	9.653.135	-	-	-	9.653.135
Distribución de utilidades		-	-	-	(102.782.141)	(102.782.141)
Distribución a productores	12.3	-	-	-	(102.782.141)	(93.129.006)
Total transacciones con productores reconocidas directamente en patrimonio		9.653.135	-	-	(102.782.141)	(93.129.006)
Saldos al 31 de julio de 2023		119.936.570	49.818.241	42.123.800	215.230.449	427.109.060
Resultado del ejercicio		-	-	-	93.436.611	93.436.611
Otros resultados integrales	17	-	-	(398.496)	-	(398.496)
Resultado integral del ejercicio		-	-	(398.496)	93.436.611	93.038.115
Aportes	15	8.387.615	-	-	-	8.387.615
Distribución de utilidades		-	-	-	(66.819.757)	(66.819.757)
Distribución a productores	12.3	-	-	-	(66.819.757)	(58.432.142)
Total transacciones con productores reconocidas directamente en patrimonio		8.387.615	-	-	(66.819.757)	(58.432.142)
Saldos al 31 de julio de 2024		128.324.185	49.818.241	41.725.304	241.847.303	461.715.033

Las Notas 1 a 28 son parte integral de estos estados financieros individuales.

**Cooperativa Nacional de Productores de Leche
(CONAPROLE)**

**Estado individual de flujos de efectivo
por el ejercicio finalizado el 31 de julio de 2024
(dólares estadounidenses)**

	Notas	31 de julio de 2024	31 de julio de 2023
Flujo de efectivo relacionado con actividades operativas			
Resultado del ejercicio		93.436.611	57.820.503
Ajustes:			
Depreciaciones de propiedades, planta y equipo y activos intangibles	22	28.652.005	36.863.948
Intereses perdidos devengados	19.6 y 25	3.591.392	4.294.487
Provisión por beneficios al personal	20	770.740	1.586.186
Provisión reembolsos	20	51.968	(49.305)
Provisión litigios	20	2.316.153	(12.210.707)
Provisión por devoluciones	20	(28.022)	40.825
Intereses ganados devengados	24	(2.284.136)	(2.401.799)
Resultado por venta de propiedades, planta y equipo	23	(51.953)	(21.175)
Provisión para créditos deteriorados	22	(3.516.481)	16.100.939
Provisión por deterioro de existencias	10	6.409.587	(3.077.963)
Compras de materias primas que se acreditan al Fondo de Productividad	15	8.387.615	9.653.135
Compras de materias primas que se acreditan al Préstamo Precio Diferido	19.1.4 y 19.6	8.221.151	9.425.509
Resultado por inversiones	8.2	(4.339.180)	4.197.882
Resultado por instrumentos financieros a valor razonable con cambio en resultados	24 y 25	(8.588.863)	14.335.443
Gastos por intereses de pasivos por arrendamientos	18.3	66.414	111.341
Gastos por arrendamientos no comprendidos en NIIF 16	18.3	9.754	296.887
Diferencia de cambio generada por préstamos	19.6	(135)	68.712
Resultado de operaciones antes de cambios en rubros operativos		133.104.620	137.034.848
Cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar		31.796.413	(60.079.634)
Existencias		(4.674.931)	14.959.327
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar		(25.225.543)	(21.641.629)
Provisiones	20	(2.370.223)	(2.983.537)
Efectivo proveniente de operaciones		132.630.336	67.289.375
Flujo de efectivo relacionado con inversiones			
Créditos a remitentes de leche	12.3	(83.472.163)	(66.819.758)
Adquisiciones de propiedades, planta y equipo y activos intangibles		(14.829.049)	(23.669.965)
Ingresos por venta de propiedades, planta y equipo		240.697	327.610
Vencimiento de inversiones temporarias		97.545	4.883.216
Intereses cobrados		2.180.202	2.419.146
Efectivo aplicado a inversiones		(95.782.768)	(82.859.751)
Flujo de efectivo relacionado con financiamiento			
Distribución a productores		-	(8.072.259)
Intereses pagados	19.6	(3.861.143)	(4.322.780)
Cancelación de principal de pasivos por arrendamientos		(418.430)	(1.402.039)
Pago de intereses de pasivos por arrendamientos	18.3	(66.414)	(111.341)
Cancelación de préstamos	19.6	(41.503.337)	(40.350.916)
Incremento de préstamos en efectivo	19.6	12.052.910	21.947.515
Efectivo aplicado a financiamiento		(33.796.414)	(32.311.820)
Variación neta de efectivo y equivalentes de efectivo		3.051.154	(47.882.196)
Efectivo y equivalentes de efectivo al inicio del ejercicio		33.754.155	81.636.351
Efectivo y equivalentes de efectivo al final del ejercicio	14	36.805.309	33.754.155

Las Notas 1 a 28 son parte integral de estos estados financieros individuales.

**Cooperativa Nacional de Productores de Leche
(CONAPROLE)**

**NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS INDIVIDUALES POR EL EJERCICIO
FINALIZADO EL 31 DE JULIO DE 2024**

(en dólares estadounidenses, salvo que se indique lo contrario)

1. INFORMACIÓN BÁSICA SOBRE LA EMPRESA

a. Naturaleza jurídica

Cooperativa Nacional de Productores de Leche (CONAPROLE), fue creada por la Ley N° 9.526 del 14 de diciembre de 1935 y el Decreto respectivo del 9 de julio de 1941, para cuyos efectos se estableció la expropiación por el Estado de las siguientes empresas (Nota 15.1):

- Cooperativa de Lecherías S.A.
- Lechería Central Uruguaya Kasdorf S.A.
- Mercado Cooperativo S.A.
- La Palma S.A.
- La Nena
- Alianza de Tamberos y Lecheros de la Unión.

La actividad de CONAPROLE está regulada por distintas leyes y decretos entre los cuales se destacan:

- Ley N° 17.243 (de Urgencia) del 6 de julio de 2000 que introdujo variantes respecto a la constitución del Directorio y a la obligatoriedad de cumplir con las normas de información, publicidad y control exigidas a las sociedades anónimas abiertas previstas por la Ley N° 16.060.

- Ley N° 17.292 (de Urgencia) del 29 de enero de 2001 que estableció que el control interno debe ser ejercido por una Comisión Fiscal y que el destino de las utilidades será dispuesto por las autoridades de CONAPROLE.

Tiene constituido domicilio legal en Magallanes 1871 (Montevideo – Uruguay). La actividad industrial se realiza en siete plantas sitas en diferentes departamentos del país.

b. Actividad principal

La actividad principal de CONAPROLE, de acuerdo con las mencionadas normas, era originalmente asegurar el abastecimiento de leche para el consumo de la población de Montevideo. Dicha actividad se ha ido ampliando con la producción de derivados de la leche tales como leche en polvo, manteca, quesos, cremas heladas y otros, con un importante volumen de bienes exportables.

Como actividades conexas, CONAPROLE brinda apoyo a sus productores en servicios agronómicos, intervención para el desarrollo de la electrificación rural y otros.

c. Participación en otras empresas

CONAPROLE mantiene inversiones en las siguientes empresas con las siguientes participaciones accionarias:

Empresa	% participación y % de votos		País
	31 de julio de 2024	31 de julio de 2023	
Subsidiarias			
Cerealín S.A.	100%	100%	Uruguay
Conadis S.A.	100%	100%	Uruguay
CONAPROLE do Brasil Comercial Importadora e Exportadora Ltda.	100%	100%	Brasil
Leben Representações Comerciais Ltda.	99,99%	99,99%	Brasil
Etinor S.A.	100%	100%	Uruguay
Productores de Leche S.A.	100%	100%	Uruguay
Conapac S.A.	100%	100%	Uruguay
Trading Cheese Inc.	100%	100%	USA
Instrumentos financieros a valor razonable con cambio en resultados			
Conabia S.A.	(*)	(*)	México
Bonprole Industrias Lácteas S.A.	10%	10%	Uruguay

(*) Entidad cuyo otro accionista es Glanbia Foods b.v., sin actividad desde mayo de 2008, actualmente en proceso de liquidación.

Cerealín S.A. es una sociedad anónima dedicada a la prestación de servicios de procesamiento y envasado de determinados productos.

Conadis S.A. es una sociedad anónima creada a efectos de realizar recepción y lavado de envases, expedición a distribuidores de Montevideo de algunos productos de CONAPROLE y actividades de desecho de productos devueltos. Actualmente se encuentra sin actividad y en proceso de disolución.

CONAPROLE do Brasil Comercial Importadora e Exportadora Ltda. y Leben Representações Comerciais Ltda. son empresas en el exterior creadas a efectos de realizar la distribución de productos CONAPROLE en Brasil. Actualmente Leben Representações Comerciais Ltda. se encuentra sin actividad.

Etinor S.A. es una sociedad anónima adquirida para realizar la compra y cría de ganado vacuno, actualmente se encuentra sin actividad y en proceso de disolución.

Productores de Leche S.A. (PROLESA) se dedica al suministro de insumos agropecuarios y otros suministros a los productores remitentes de CONAPROLE, mediante la compra en plaza o importación de los mismos.

Conapac S.A. es una sociedad anónima dedicada al suministro de polietileno para el envasado de la leche y demás productos y, en general, dar satisfacción, en forma prioritaria, a las necesidades de abastecimiento de envases a CONAPROLE. Adicionalmente, comercializa bolsas de diferentes tipos con clientes de plaza y exporta una variedad de filmes.

Trading Cheese Inc., cuyo único accionista de la sociedad es CONAPROLE, se constituyó durante el ejercicio finalizado el 31 de julio de 2014 como una corporación del estado de Florida, USA, a efectos de importar y comercializar ciertos tipos de queso en Estados Unidos.

La inversión en Bonprole Industrias Lácteas S.A. surge de un acuerdo suscrito el 28 de diciembre de 1995 con la empresa Bongrain de Francia a efectos de construir una planta para producir quesos exportables, con aportes igualitarios entre ambas entidades. El acuerdo fue modificado el 20 de octubre de 2000, fecha en la cual CONAPROLE redujo su participación al 10% del capital de esa sociedad. Con fecha 12 de mayo de 2009 Bongrain transfirió a Petra S.A. su participación en Bonprole Industrias Lácteas S.A. Con fecha 13 de noviembre de 2017 Petra S.A. transfirió a Savencia Fromage & Dairy International su participación en Bonprole Industrias Lácteas S.A.

2. ESTADOS FINANCIEROS INDIVIDUALES

Los presentes estados financieros individuales son preparados y emitidos con fecha 30 de setiembre de 2024. Los mismos serán sometidos a aprobación de los órganos volitivos de CONAPROLE junto con los estados financieros consolidados y los estados financieros individuales y consolidados expresados en Pesos Uruguayos, a efecto de dar cumplimiento a lo establecido en el Decreto 124/11 de fecha 1 de abril de 2011 – Normas contables de aplicación obligatoria para los emisores de valores de oferta pública, a las disposiciones contenidas en el Art. 89 de la ley de Sociedades Comerciales N° 16.060 y al Art. 2 del Decreto 108/22.

3. PRINCIPALES POLÍTICAS CONTABLES

Información material sobre las políticas contables que han sido adoptadas para la elaboración de estos estados financieros se detalla a continuación. Las mismas han sido aplicadas, salvo cuando se indique lo contrario, en forma consistente en todos los ejercicios presentados.

3.1 Bases de preparación

Los presentes estados financieros individuales han sido preparados de acuerdo con las disposiciones establecidas en el Decreto 124/11, en el cual se establece que, a partir de los ejercicios iniciados el 1° de enero de 2012, las normas contables adecuadas de aplicación obligatoria para emisores de valores de oferta pública, son las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) adoptadas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (International Accounting Standards Board - IASB) traducidas al idioma español.

Las normas referidas comprenden:

- Las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF).
- Las Normas Internacionales de Contabilidad (NIC).
- Las interpretaciones elaboradas por el Comité de Interpretaciones de las Normas Internacionales de Información Financiera (CINIIF) o el anterior Comité de Interpretaciones.

Salvo por lo expresado más adelante en relación a propiedades, planta y equipo (Nota 3.5), y a los activos financieros valuados a valor razonable (Nota 3.9), los estados financieros individuales han sido preparados siguiendo, en general, el principio contable de costo histórico. Consecuentemente, salvo por lo expresado, activos, pasivos, ingresos y egresos

son valuados a los importes en dinero efectivamente acordados en las transacciones que les han dado origen.

En el estado de posición financiera se distingue entre activos y pasivos corrientes y no corrientes. A dichos efectos se han considerado corrientes si su vencimiento es dentro de los próximos 12 meses.

La preparación de estados financieros a una fecha determinada requiere que la Dirección de CONAPROLE realice estimaciones y evaluaciones que afectan el monto de los activos y pasivos registrados y los activos y pasivos contingentes revelados a la fecha de emisión de los presentes estados financieros, como así también los ingresos y egresos registrados en el ejercicio.

3.2 Cambios en las políticas contables

a) *Nuevas normas contables, modificaciones e interpretaciones emitidas y vigentes para los ejercicios iniciados a partir del 1 de enero de 2023.*

- NIC 8: Definición de estimaciones contables.
- NIC 1 y Declaración de práctica 2: Revelaciones de políticas contables.
- Impuesto diferido relacionado con los Activos y Pasivos derivados de una Transacción Única: Modificaciones a la NIC 12.
- NIIF 17: Contratos de seguro.

Estas modificaciones no tienen impacto relevante sobre CONAPROLE.

No existen otras NIIF o CINIIF publicadas vigentes para el presente ejercicio que pudieran tener un impacto significativo en los estados financieros de CONAPROLE.

b) *Nuevas normas, modificaciones e interpretaciones emitidas aún no vigentes, y adoptadas anticipadamente por CONAPROLE.*

No han sido emitidas NIIF o interpretaciones de CINIIF aún no vigentes que hayan sido adoptadas anticipadamente por CONAPROLE.

c) *Nuevas normas contables, modificaciones e interpretaciones emitidas aún no vigentes y no adoptadas anticipadamente.*

A la fecha de emisión de los estados financieros, el IASB había publicado las normas, modificaciones e interpretaciones que se detallan a continuación, que están pendientes de adopción:

- Modificación a la NIC 1: Pasivos no corrientes con covenants. ⁽¹⁾
- Modificación a la NIC 1: Clasificación de obligaciones como corrientes y no corrientes. ⁽¹⁾
- Modificación a la NIIF 16: Ventas con arrendamiento posterior. ⁽¹⁾
- Modificación a la NIC 7 y NIIF 7: Acuerdos de financiamiento con proveedores. ⁽¹⁾
- Modificación a la NIC 21: Ausencia de Convertibilidad. ⁽²⁾

⁽¹⁾ En vigencia para los ejercicios que comienzan a partir del 1° de enero de 2024.

⁽²⁾ En vigencia para los ejercicios que comienzan a partir del 1° de enero de 2025.

CONAPROLE se encuentra evaluando el impacto que dichas normas tendrán sobre los estados financieros.

No existen otras NIIF o CINIIF publicadas aún no vigentes para el presente ejercicio que pudieran tener un impacto significativo en los estados financieros de CONAPROLE.

3.3 Información por segmentos del negocio

Las decisiones de gestión de CONAPROLE se realizan a nivel de distintos segmentos de negocio: mercado externo, mercado interno e insumos agropecuarios.

Información financiera referente a dichos segmentos del negocio no se incluye en los presentes estados financieros individuales y se revela en los estados financieros consolidados (Nota 2).

3.4 Moneda extranjera

3.4.1 Moneda funcional y moneda de presentación

Los presentes estados financieros de CONAPROLE se preparan y presentan en dólares estadounidenses, moneda del ambiente económico primario en el que opera CONAPROLE (moneda funcional).

Los registros contables, son mantenidos simultáneamente en dólares y pesos uruguayos, moneda de curso legal del país.

3.4.2 Transacciones y saldos

Las transacciones en moneda extranjera se valúan en dólares estadounidenses usando los tipos de cambio vigentes a las fechas de las transacciones. Las diferencias de cambio han sido imputadas al rubro correspondiente en el capítulo Egresos financieros o Ingresos financieros, según corresponda.

Los activos y pasivos en moneda extranjera al cierre son valuados al tipo de cambio de cierre del ejercicio. Los saldos de activos y pasivos denominados en moneda extranjera al cierre del ejercicio se resumen en la Nota 4.1.

Moneda	Cotización (dólares por moneda)	
	31 de julio de 2024	31 de julio de 2023
Pesos uruguayos	0,025	0,027
Euros	1,083	1,100
Reales	0,180	0,209

3.5 Propiedades, planta y equipo

Los inmuebles (terrenos y edificios) y maquinaria industrial se presentan a valores revaluados, menos las depreciaciones acumuladas. Dichos valores revaluados se determinan en base a tasaciones periódicas efectuadas por tasadores externos independientes.

Los incrementos en el valor contable provenientes de las revaluaciones se imputan al Estado de resultados integrales y se muestran como Otras reservas en el patrimonio, o se reconocen como ganancia si corresponden a la reversión de una disminución de valor previamente reconocida en pérdida. Las disminuciones compensatorias de incrementos anteriores en el mismo bien se reconocen en el Estado de resultados integrales y se reducen en Otras reservas en el patrimonio, y cualquier otra disminución se contabiliza con cargo a pérdidas en el Estado de ganancias y pérdidas. El saldo de Otras Reservas no se transfiere a Resultados acumulados.

Las restantes clases de propiedades, planta y equipo se presentan a costo histórico, capitalizando costos financieros en aquellos casos en que se refiera a activos calificables. El costo histórico comprende las erogaciones directamente atribuibles a la adquisición de los bienes y a ponerlos en condiciones para su utilización. Los costos de mantenimiento y reparaciones se imputan a resultados en el período en que se incurren.

Las depreciaciones se calculan linealmente a partir del mes siguiente al de su incorporación de acuerdo a los siguientes porcentajes anuales:

· Mobiliario y equipos	50% a 10% (2 a 10 años)
· Vehículos	20% (5 años)

Los años de vida útil definidos en la tasación para edificios y maquinaria industrial son los siguientes:

· Edificios	5 a 50 años
· Maquinaria industrial	1 a 25 años

Las vidas útiles se revisan, como mínimo, en cada cierre de ejercicio.

El valor contable de un bien del activo se reduce de inmediato a su valor recuperable tan pronto se determina que su valor contable supera el valor estimado recuperable (Nota 3.7).

Las ganancias y pérdidas por disposición (ventas o retiros) se determinan comparando los ingresos obtenidos con los valores en libros. Las mismas se incluyen en el Estado de ganancias y pérdidas.

3.6 Activos intangibles

Las marcas, activos intangibles con vida útil indefinida, se encuentran valuadas al costo histórico menos la pérdida por deterioro, según lo indicado en Nota 3.7.

En los estados financieros se encuentran reconocidas aquellas marcas adquiridas de las que se espera obtener beneficios económicos futuros.

3.7 Deterioro de activos no financieros

Las propiedades, planta y equipo y otros activos no corrientes de vida útil definida se someten a pruebas por deterioro de valor cada vez que ocurren hechos o cambios en las circunstancias que indiquen que su valor en libros pueda no ser recuperable. Cuando el valor en libros de un activo excede su valor recuperable, se reconoce una pérdida por deterioro de valor.

A efectos de evaluar el deterioro, el análisis se realiza a nivel de cada unidad generadora de efectivo, o sea el grupo identificable de activos más pequeño que genera ingresos de fondos.

El valor recuperable es el mayor entre su valor razonable, menos los costos de realización y su valor de uso.

Los intangibles de vida útil indefinida se someten a pruebas por deterioro de valor anualmente o en cualquier momento en el que exista un indicio de que el activo puede haber deteriorado su valor. Para determinar la pérdida por deterioro se realiza una estimación del valor presente de los flujos futuros de ingresos de caja aplicando las tasas de descuento apropiadas (costo promedio ponderado del capital) denominadas en la moneda de los flujos de caja.

3.8 Inversiones en subsidiarias

Subsidiarias son todas aquellas sociedades sobre las que CONAPROLE ejerce control. Se ejerce control de una entidad cuando se está expuesto, o se tiene derecho, a rendimientos variables procedentes de su involucramiento en la participada y tiene la capacidad de influir en esos rendimientos a través de su poder sobre ésta.

Estas inversiones se encuentran valuadas según el método de la participación.

Para aquellas inversiones en subsidiarias cuyos pasivos superan sus activos, el valor reconocido por esta inversión se reduce a cero, y la pérdida acumulada remanente se expone deducida de los créditos mantenidos con la misma, si se mantiene un saldo, o en Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar.

Las transacciones con el interés no controlante que no resultan a una pérdida de control se contabilizan como transacciones de patrimonio. La diferencia entre el valor razonable de la contraprestación pagada y la parte correspondiente a las acciones adquiridas del valor en libros de los activos netos de la subsidiaria se registra en patrimonio. Las ganancias o pérdidas por ventas a intereses no controlantes también se registran en el patrimonio.

3.9 Activos financieros

3.9.1 Créditos o instrumentos de deuda

3.9.1.1 Clasificación

Los instrumentos financieros de deuda se clasifican en dos categorías: valuados a costo amortizado y valuados a valores razonables (con cambios en resultados y con cambios en ORI), según el modelo de negocios seguido y las características de los flujos contractuales del activo.

3.9.1.1.1 Activos financieros a costo amortizado

Son créditos o instrumentos de deuda que cumplen con los siguientes criterios:

- El activo se mantiene dentro de un modelo de negocios cuyo objetivo es mantener los activos para obtener los flujos de efectivo contractuales, y
- Las condiciones contractuales del activo financiero dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente.

Al 31 de julio de 2024 y 31 de julio de 2023, los activos financieros a costo amortizado comprenden Cuentas por cobrar comerciales, otras cuentas a cobrar e Inversiones temporarias (Nota 3.12) y Efectivo y equivalentes de efectivo.

3.9.1.1.2 Activos financieros a valor razonable con cambios en ORI

Son créditos o instrumentos de deuda que cumplen con los siguientes criterios:

- i. El activo se mantiene dentro de un modelo de negocios cuyo objetivo es mantener los activos para obtener los flujos de efectivo contractuales o venderlos, y
- ii. las condiciones contractuales del activo financiero dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente.

Al 31 de julio de 2024 y 31 de julio de 2023, CONAPROLE no tiene activos en estas categorías.

3.9.1.1.3 Activos financieros a valor razonable con cambios en resultados

Esta categoría se compone de los restantes activos financieros que no cumplen con las condiciones para ser clasificados como a valor razonable con cambio en ORI o a costo amortizado, o que, aun cumpliendo con las condiciones antes mencionadas, CONAPROLE adoptó la opción irrevocable de incluirlos en esta categoría, atendiendo a que su designación elimina o reduce significativamente una asimetría contable (opción irrevocable de valor razonable).

Al 31 de julio de 2024 y 31 de julio de 2023, los activos financieros a valor razonable comprenden básicamente Inversiones en acciones (Nota 3.9.2) e Instrumentos financieros derivados (Nota 12.5).

3.9.1.2 Costo amortizado

Para la determinación del costo amortizado se utiliza el método del interés efectivo, que permite la distribución y reconocimiento de los ingresos por intereses en resultados a lo largo del período correspondiente.

El costo amortizado es el importe al que fue medido en oportunidad del reconocimiento inicial menos reembolsos del principal, más o menos, la amortización acumulada de cualquier diferencia entre el importe inicial y el importe al vencimiento (aplicando la tasa de interés efectiva) menos cualquier corrección de valor por pérdidas en el caso de activos financieros.

La tasa de interés efectiva es la tasa de descuento que iguala exactamente los flujos de efectivo por cobrar o pagos estimados (incluirá todas las comisiones y puntos de interés pagados o recibidos por las partes del contrato, que integren la tasa de interés efectiva, así como los costos de transacción y cualquier otra prima o descuento) a lo largo de la vida esperada del instrumento financiero o, cuando sea adecuado, en un período más corto, con el importe neto en libros del activo financiero reconocido inicialmente.

3.9.2 Inversiones en acciones

Se valúan a valor razonable a través de resultados.

3.9.3 Deterioro de activos financieros

Si bien Efectivo y equivalentes de efectivo, Inversiones temporarias, saldos con partes relacionadas y con remitentes están expuestas a los requerimientos del nuevo modelo de pérdidas esperadas de la NIIF 9, su aplicación es no material.

Para las cuentas por cobrar comerciales, aplicando la solución práctica de la NIIF 9, se realiza una provisión para créditos deteriorados basada en las pérdidas esperadas. Para medir las pérdidas esperadas, las cuentas por cobrar comerciales han sido agrupadas basados en características comunes de riesgo de crédito y días vencidos respecto al plazo de cobro estipulado. Las tasas de pérdidas esperadas están basadas en perfiles de cobro de ventas por un período de 12 meses anteriores al ejercicio finalizado el 31 de julio de 2023 y las correspondientes pérdidas experimentadas en ese ejercicio ajustadas en función de información prospectiva.

3.10 Instrumentos financieros

3.10.1 Instrumentos financieros derivados y actividades de cobertura

Inicialmente los derivados financieros se reconocen a su valor razonable en la fecha del respectivo contrato, para posteriormente efectuar su remediación al valor razonable a la fecha de cierre del ejercicio. Las variaciones en el valor razonable se reconocen en cuentas de resultados. CONAPROLE no aplica contabilización de cobertura.

3.10.2 Compensación de instrumentos financieros

Los activos y pasivos financieros se compensan y el monto neto es reportado en el Estado de Posición Financiera cuando existe derecho legalmente exigible para compensar los montos reconocidos y si existe la intención de liquidarlos sobre bases netas o de realizar el activo y pagar el pasivo simultáneamente.

3.10.3 Baja de activos o pasivos financieros

El tratamiento contable de las transferencias de activos financieros está condicionado por el grado y la forma en que se traspasan a terceros los riesgos y beneficios asociados a los activos que se transfieren. Los activos financieros sólo se dan de baja del Estado de Posición Financiera cuando se han extinguido los derechos sobre los flujos de efectivo que generan o cuando se han transferido sustancialmente a terceros los riesgos y beneficios que llevan implícitos. De forma similar, los pasivos financieros sólo se dan de baja del Estado de Posición Financiera cuando se han extinguido las obligaciones que generan o cuando se adquieren con la intención de cancelarlos o de relocalarlos de nuevo.

3.10.4 Garantías financieras

Las garantías financieras otorgadas se medirán por el mayor de i) el importe de la provisión de valor por pérdidas según los criterios de la Nota 3.9.3, y ii) el monto inicial menos el importe devengado según NIIF 15.

3.11 Existencias

Las existencias se valúan al menor entre el costo histórico y el valor neto de realización. Para el caso de productos terminados, productos en proceso, principales materias primas, materiales y suministros y envases, dicho costo histórico ha sido determinado en base a un sistema de costos estándar que es ajustado mensualmente a los costos históricos. Para las restantes existencias, dicho costo se ha determinado como el costo promedio ponderado. En el caso de los productos terminados y de los productos en proceso, del costo histórico se deduce el valor atribuido de los subproductos determinado en función de los precios de mercado.

El valor neto de realización es el precio de venta estimado en el curso normal de los negocios, menos los respectivos gastos variables de venta.

El efecto del ajuste a valor neto de realización se expone en el rubro Provisión por deterioro de existencias, la cual también incluye una estimación de Provisión por obsolescencia en función de la rotación histórica de productos terminados, insumos, materiales y suministros.

3.12 Cuentas por cobrar comerciales, otras cuentas por cobrar e inversiones temporarias

Son reconocidas inicialmente a su valor razonable y posteriormente se miden a su costo amortizado, menos una provisión por deterioro. El cargo de la provisión se reconoce en el Estado de ganancias y pérdidas.

Para las cuentas por cobrar comerciales, otras cuentas por cobrar e inversiones temporarias, con excepción de los saldos de remitentes, se realiza una provisión para créditos deteriorados basada en las pérdidas esperadas (Nota 3.9.3).

3.13 Efectivo y equivalentes de efectivo

A los efectos de la elaboración del Estado de flujos de efectivo, se ha considerado como efectivo y equivalentes de efectivo el disponible en caja y bancos y las inversiones temporarias con vencimiento menor a 3 meses y que están sujetos a un riesgo no significativo de cambio de valor.

3.14 Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar

Las cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar se reconocen inicialmente a valor razonable y posteriormente se presentan al costo amortizado, a excepción de los pasivos por arrendamiento, los cuales se reconocen según lo detallado en la Nota 3.19.

3.15 Préstamos

Préstamos y sobregiros con intereses se reconocen inicialmente a valor razonable, neto de los costos incurridos en la transacción. Posteriormente se presentan al costo amortizado.

Los costos financieros atribuibles a la adquisición, construcción o producción de activos calificables son capitalizados como parte del costo del referido activo.

3.16 Beneficios al personal

Las obligaciones generadas por los beneficios al personal, de carácter legal o voluntario, se reconocen en cuentas de pasivo con cargo a pérdidas en el período en que se devengan.

Las obligaciones por beneficios de largo plazo se reconocen al valor presente de estas obligaciones descontando los flujos futuros de egresos de caja aplicando las tasas de interés de mercado denominadas en la moneda de pago de los beneficios, y que tienen condiciones de vencimiento similares a los plazos del respectivo beneficio.

3.17 Provisiones

Las provisiones son reconocidas cuando CONAPROLE tiene una obligación presente como resultado de un evento pasado, y es probable que se le requiera a CONAPROLE que cancele dicha obligación. Las provisiones son determinadas como la mejor estimación hecha por CONAPROLE sobre el desembolso en que se incurrirá para cancelar dicha obligación a la fecha de balance, descontado al valor presente cuando el efecto es material.

3.18 Reconocimiento de ingresos, costos y gastos

Los ingresos por venta se reconocen cuando se transfiere al cliente el control de los bienes, lo cual, en el caso de las ventas que realiza CONAPROLE ocurre en un momento dado. Es decir, cuando los mismos han sido entregados al cliente en una ubicación específica, los riesgos de obsolescencia y pérdida han sido transferidos al mismo y se cuenta con evidencia objetiva de que todos los criterios de aceptación han sido satisfechos. Una cuenta a cobrar es reconocida en ese momento debido a que sólo el paso del tiempo es necesario para que la contraprestación se haga exigible.

Los ingresos son medidos al valor razonable de la contraprestación recibida o a recibir, y representa los montos a cobrar por ventas de bienes y/o servicios, neto de descuentos, devoluciones e impuesto al valor agregado. Los ingresos del exterior incluyen los ingresos obtenidos por devolución de tributos a las exportaciones de acuerdo a la normativa vigente.

CONAPROLE no espera tener contratos en donde el período entre la transferencia de los bienes al cliente y el cobro de los mismos exceda los 12 meses, por lo que no ajusta el precio de la transacción por componentes de financiación significativos.

El costo de ventas representa los importes involucrados para adquirir o producir dichas mercaderías, productos y servicios. Los gastos de administración, ventas y distribución han sido imputados de acuerdo al criterio de lo devengado.

Los ingresos y gastos financieros fueron imputados sobre la base del devengamiento en el ejercicio considerado, teniendo en cuenta la tasa de interés aplicable en cada caso.

3.19 Arrendamientos

Los activos por derecho de uso reconocidos se deprecian en una base lineal durante el tiempo más corto de su vida útil estimada y el plazo del contrato de arrendamiento.

A la fecha de comienzo del arrendamiento, CONAPROLE reconoce los pasivos por arrendamiento valuados al valor presente de los pagos por arrendamiento a ser realizados a lo largo del contrato. Los pagos por arrendamiento incluyen pagos por importes fijos (incluyendo pagos sustancialmente fijos) menos cualquier incentivo recibido, los pagos variables que dependen de un índice o tasa, e importes que se esperan pagar por garantías

de valor residual. Los pagos variables que no dependen de un índice o tasa son reconocidos como gastos en el momento en que dicho evento o condición que genera el pago ocurre.

Luego del inicio del arrendamiento el pasivo por arrendamiento se incrementa para reflejar el devengamiento de los intereses y se reduce por los pagos de arrendamiento realizados. Adicionalmente, el valor de las obligaciones por arrendamiento se vuelve a medir si hay una modificación, un cambio en los términos del contrato o un cambio en los pagos sustancialmente fijos.

Los activos por derecho de uso reconocidos se muestran dentro de la línea propiedades, planta y equipo del Estado de posición financiera, mientras que los pasivos se muestran dentro de las líneas Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar corrientes y no corrientes del Estado de posición financiera.

4. ADMINISTRACIÓN DE RIESGOS FINANCIEROS

4.1 Factores de riesgo financiero

La administración del riesgo es ejecutada, mediante la planificación permanente, por la Gerencia y la Dirección, quienes aprueban las políticas generales para administración del riesgo, y de áreas específicas tales como riesgo de mercado (incluyendo el riesgo cambiario, riesgo de tasa de interés y riesgo de precio), riesgo de crédito, y riesgo de liquidez.

4.1.a Riesgo de mercado

(i) Riesgo cambiario

CONAPROLE opera a nivel internacional primordialmente en dólares estadounidenses, mientras que en el mercado local, las compras y ventas son básicamente liquidadas en pesos. De acuerdo a la estructura de ingresos, CONAPROLE efectúa proyecciones de las principales variables que determinan el resultado económico – financiero, en función de las cuales se determinan las correspondientes decisiones, por lo que los cambios en dichas variables no afectarían significativamente las utilidades de CONAPROLE. En ciertos casos realiza contratos a futuro de moneda extranjera para cubrir posibles fluctuaciones de esa moneda.

Los saldos netos de las posiciones en moneda extranjera son los siguientes:

	31 de julio de 2024		31 de julio de 2023	
	Moneda extranjera	Equivalente en US\$	Moneda extranjera	Equivalente en US\$
Pesos uruguayos (\$)	(937.293.251)	(23.272.912)	(1.331.145.748)	(35.564.555)
Reales (BRL)	164.902.982	29.660.754	337.418.606	70.586.649
Euros (EUR)	17.964.310	19.450.110	13.639.633	15.002.175
Posición deudora neta		25.837.952		50.024.269

Como forma de mitigar la exposición al riesgo cambiario, CONAPROLE celebró contratos de venta de moneda extranjera (Nota 12.5).

La desagregación de dicha posición en moneda extranjera en los activos y pasivos que la componen es la siguiente:

	31 de julio de 2024			
	Posición en \$	Posición en BRL	Posición en EUR	Equivalente en US\$
Cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar	2.051.672.300	164.910.287	16.972.463	98.981.146
Instrumentos financieros a valor razonable con cambio en resultados	4.665.424	-	-	115.842
Efectivo y equivalentes de efectivo	206.386.473	-	3.434.734	8.843.374
Préstamos	(37.117)	-	-	(922)
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	(2.948.121.467)	(7.305)	(2.442.887)	(75.847.854)
Provisiones	(251.858.864)	-	-	(6.253.634)
	(937.293.251)	164.902.982	17.964.310	25.837.952

	31 de julio de 2023			
	Posición en \$	Posición en BRL	Posición en EUR	Equivalente en US\$
Cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar	1.976.729.265	339.028.716	15.735.015	141.043.127
Instrumentos financieros a valor razonable con cambio en resultados	4.665.424	-	-	124.647
Efectivo y equivalentes de efectivo	233.772.695	-	514.947	6.812.152
Préstamos	(18.623)	-	-	(498)
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	(3.354.300.321)	(157.913)	(2.610.329)	(92.521.808)
Provisiones	(191.994.188)	(1.452.197)	-	(5.433.351)
	(1.331.145.748)	337.418.606	13.639.633	50.024.269

(ii) Riesgo de tasa de interés

La exposición al riesgo de tasa de interés surge del endeudamiento a tasa variable. A continuación, se detallan los préstamos netos según la tasa pactada:

	31 de julio de 2024		31 de julio de 2023	
	A realizar en un plazo menor a 12 meses	A realizar en un plazo mayor a 12 meses	A realizar en un plazo menor a 12 meses	A realizar en un plazo mayor a 12 meses
Préstamos a tasa variable LIBOR 6 meses ⁽¹⁾	-	-	1.649.686	8.400.000
Préstamos a tasa fija	30.896.670	80.099.871	37.572.756	84.873.261
Inversiones temporarias a tasa fija	(136.910)	-	(130.521)	-
	30.759.760	80.099.871	39.091.921	93.273.261

⁽¹⁾ Para la tasa variable se toma la tasa LIBOR a 90 días al 30 de abril de 2024 y 30 de abril de 2023 respectivamente.

(iii) Riesgo de precios

Dado que CONAPROLE no tiene saldos significativos de instrumentos financieros valuados a valor razonable, no está expuesta a un riesgo significativo de precios de sus instrumentos financieros.

(iv) Análisis de sensibilidad al riesgo de mercado

Dadas las características de la estructura de operación de CONAPROLE, las políticas de aprovisionamiento son ajustadas de acuerdo con el comportamiento de las variables de mercado a las cuales se encuentra expuesta y, en particular de acuerdo con la evolución de los precios de comercialización de sus productos. En consecuencia, variaciones en el tipo de cambio o en las tasas de interés no generan impactos significativos, en períodos relevantes, en los niveles del patrimonio o los resultados de CONAPROLE.

Al 31 de julio de 2024 si el dólar estadounidense se hubiera debilitado/fortalecido en un 5% frente al peso uruguayo, con el resto de las variables constantes, de acuerdo a las posiciones en pesos uruguayos descritas en Nota 4.1.a.i., se hubiera producido un impacto negativo/positivo de US\$ 1.163.646 en el resultado del ejercicio (negativo/positivo de US\$ 1.778.228 al 31 de julio de 2023).

Al 31 de julio de 2024 si el dólar estadounidense se hubiera debilitado/fortalecido en un 5% frente al real, con el resto de las variables constantes, de acuerdo a las posiciones en reales descritas en Nota 4.1.a.i., se hubiera producido un impacto positivo/negativo de US\$ 1.483.038 en el resultado del ejercicio (positivo/negativo de US\$ 3.529.332 al 31 de julio de 2023).

Al 31 de julio de 2024 si las tasas de interés de los préstamos hubieran sido 10% mayores/menores, con el resto de las variables constantes, de acuerdo a la posición descrita en Nota 4.1.a.ii., no se hubiera producido un impacto en el resultado del ejercicio (impacto negativo/positivo de US\$ 314.435 al 31 de julio de 2023).

4.1.b Riesgo de crédito

Los principales activos financieros de CONAPROLE lo constituyen el efectivo y equivalentes de efectivo y cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar.

Las instituciones financieras con las cuales CONAPROLE opera poseen una alta calificación del riesgo crediticio otorgada por calificadoras internacionales de riesgo. Se usan calificaciones independientes de clientes en la medida que estas estén disponibles. Si no existen calificaciones de riesgo independientes, se evalúa la calidad crediticia del cliente tomando en consideración su posición financiera, la experiencia pasada y otros factores. Se establecen límites de crédito individuales sobre la base de calificaciones externas e internas.

La exposición al riesgo de crédito de créditos comerciales se encuentra distribuida a lo largo de varios clientes. Los saldos de clientes mayores a 4% del total de créditos (4 al 31 de julio de 2024 y 5 al 31 de julio de 2023), sin considerar partes relacionadas, se muestran a continuación:

	31 de julio de 2024		31 de julio de 2023	
	US\$	%	US\$	%
Deudores				
Saldos deudores mayores al 4% -				
Clientes del exterior	61.639.458	36%	73.609.853	44%
Otros deudores menores al 4%	110.112.470	64%	94.055.148	56%
	171.751.928	100%	167.665.001	100%

En Nota 11.2 se incluye el análisis del riesgo crediticio al cierre del ejercicio.

4.1.c Riesgo de liquidez

CONAPROLE tiene como política mantener un nivel suficiente de fondos disponibles e inversiones negociables, y la disponibilidad de fondeo mediante un monto adecuado de facilidades de crédito para cubrir sus necesidades exigibles de fondos.

A continuación, se analizan los pasivos financieros de CONAPROLE agrupados por vencimientos comunes:

Vencimiento	31 de julio de 2024		
	Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	Préstamos	Total
2024/2025	94.195.494	30.896.670	125.092.164
2025/2026	48.244	23.186.487	23.234.731
2026/2027	-	14.179.500	14.179.500
2027/2028	-	13.187.211	13.187.211
2028/2029	-	7.326.829	7.326.829
2029/2030	-	6.258.143	6.258.143
2030/2031	-	9.130.837	9.130.837
2031/2032	-	2.693.623	2.693.623
2032/2033	-	2.068.623	2.068.623
2033/2034	-	2.068.618	2.068.618
	94.243.738	110.996.541	205.240.279

Vencimiento	31 de julio de 2023		
	Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	Préstamos	Total
2023/2024	123.187.430	39.222.442	162.409.872
2024/2025	459.909	26.028.355	26.488.264
2025/2026	48.243	20.782.600	20.830.843
2026/2027	-	12.136.889	12.136.889
2027/2028	-	13.148.239	13.148.239
2028/2029	-	7.954.313	7.954.313
2029/2030	-	5.188.702	5.188.702
2030/2031	-	3.303.056	3.303.056
2031/2032	-	2.678.056	2.678.056
2032/2033	-	2.053.051	2.053.051
	123.695.582	132.495.703	256.191.285

A continuación, se presenta el detalle de endeudamiento agrupado por vencimiento (los montos presentados en el cuadro son los flujos de efectivo contractuales no descontados):

Al 31 de julio de 2024	Menos de 1 año	Entre 1 y 2 años	Entre 2 y 5 años	Más de 5 años	Total
Préstamos a tasa fija corto plazo	17.461	-	-	-	17.461
Préstamos a tasa fija largo plazo	24.352.749	22.987.430	31.480.192	12.591.684	91.412.055
Préstamo Precio Diferido	8.221.435	2.642.045	7.543.853	11.298.817	29.706.150
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	94.195.494	48.244	-	-	94.243.738
	126.787.139	25.677.719	39.024.045	23.890.501	215.379.404

Al 31 de julio de 2023	Menos de 1 año	Entre 1 y 2 años	Entre 2 y 5 años	Más de 5 años	Total
Préstamos a tasa fija corto plazo	25.737	-	-	-	25.737
Préstamos a tasa fija largo plazo	29.677.493	24.222.742	37.149.121	7.202.362	98.251.718
Préstamos a tasa variable ⁽¹⁾ largo plazo	2.113.188	2.004.375	6.170.803	1.798.973	12.087.339
Préstamo Precio Diferido	9.425.509	2.640.641	7.530.199	11.244.589	30.840.938
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	123.187.430	459.909	48.243	-	123.695.582
	164.429.357	29.327.667	50.898.366	20.245.924	264.901.314

⁽¹⁾ Para la tasa variable se toma la tasa LIBOR a 90 días al 30 de abril de 2023, para cada fecha futura de vencimiento de tasa.

4.2 Estimaciones de valor razonable

El siguiente cuadro presenta los activos financieros de CONAPROLE medidos a valor razonable, en función de los métodos de valuación y los niveles de jerarquía de los valores razonables:

Instrumentos financieros a valor razonable con cambio en resultados	31 de julio de 2024			
	Nivel 1	Nivel 2	Nivel 3	Total
Inversiones en acciones	-	-	1.160.415	1.160.415
Título deuda subordinada FFIEL	-	2.150.000	-	2.150.000
Obligaciones hipotecarias reajustables	115.842	-	-	115.842
Total activos	115.842	2.150.000	1.160.415	3.426.257

Instrumentos financieros a valor razonable con cambio en resultados	31 de julio de 2023			
	Nivel 1	Nivel 2	Nivel 3	Total
Inversiones en acciones	-	-	1.139.223	1.139.223
Título deuda subordinada FFIEL	-	1.202.399	-	1.202.399
Obligaciones hipotecarias reajustables	124.647	-	-	124.647
Total activos	124.647	1.202.399	1.139.223	2.466.269

Jerarquías de medidas del valor razonable:

- Nivel 1: precios de cotización en mercados activos para activos idénticos.
- Nivel 2: información distinta a precios de cotización incluidos en el nivel 1 que se pueda confirmar en el mercado para el activo ya sea directa o indirectamente.
- Nivel 3: información sobre el activo que no se basa en datos que se puedan confirmar en el mercado.

5. ESTIMACIONES Y CRITERIOS CONTABLES CRÍTICOS

Las estimaciones y criterios contables usados son continuamente evaluados y se basan en la experiencia histórica y otros factores, incluyendo la expectativa de ocurrencia de eventos futuros que se consideran razonables de acuerdo con las circunstancias. Cambios en dichas estimaciones y supuestos podrían modificar en forma significativa, en el ejercicio en que dichas modificaciones se produzcan, los saldos por activos y pasivos y los resultados reconocidos.

a. Propiedades, planta y equipo

La Dirección y Gerencia tienen que realizar juicios significativos para determinar el valor razonable de los ítems de propiedades, planta y equipo para los que se adoptó la política de valores revaluados, así como para la determinación de la vida útil de las propiedades, planta y equipo, con el objetivo de reflejar en sus estados financieros el desgaste que se da en los respectivos bienes por el transcurso del tiempo y su uso.

En virtud de que no existe un mercado activo para la determinación de los valores razonables de bienes idénticos, para realizar tales estimaciones, se recurre a tasaciones periódicas por parte de tasadores externos e independientes, los cuales recurren a diferentes técnicas de valuación según la naturaleza de los bienes. A estos efectos se considera el costo de reposición o valor de mercado de bienes similares, y en dichos casos se considera la antigüedad de los bienes, forma de fabricación o construcción, estado de conservación, registros de mantenimientos realizados, estado actual de la tecnología, entre otros. En oportunidad de estas tasaciones se realiza una revisión de las vidas útiles.

b. Provisión para créditos deteriorados

La Dirección y la Gerencia han realizado estimaciones significativas para medir las pérdidas esperadas de las cuentas por cobrar en aplicación del método simplificado de la NIIF 9. Para ello ha agrupado las mismas en base a las características comunes de riesgo de crédito y días de vencidos respecto al plazo de cobro estipulado y basado la determinación de las tasas de pérdidas esperadas en los perfiles de pago de venta de CONAPROLE por el período de 12 meses anteriores al ejercicio finalizado el 31 de julio de 2023 y las correspondientes pérdidas experimentadas en ese ejercicio ajustadas en función de información prospectiva.

c. Provisión para litigios

La Dirección y Gerencia tienen que realizar juicios significativos para determinar el monto de los reclamos o demandas de terceros que deban ser provisionados.

La evaluación y determinación de los mismos es realizada en base a la información disponible a la fecha de presentación de los estados financieros y las opiniones expertas de los asesores de CONAPROLE en cada una de las respectivas materias.

6. PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO

6.1 Composición

	31 de julio de 2024	31 de julio de 2023
Costo o valuación	470.588.713	456.942.283
Depreciación acumulada	(282.987.692)	(255.723.402)
Valor neto en libros	187.601.021	201.218.881
Inmuebles terrenos y edificios	55.660.112	60.399.399
Vehículos	1.460.945	1.403.093
Maquinaria industrial	105.809.734	119.061.994
Mobiliario, equipos y otros	2.553.505	2.796.526
Activos por derecho de uso	417.617	836.281
Obras en curso	21.693.636	16.355.544
Importaciones en trámite	5.472	366.044
	187.601.021	201.218.881

6.2 Evolución

	Inmuebles terrenos y edificios	Vehículos	Maquinaria industrial	Mobiliario, equipos y otros	Activos por derecho de uso	Obras en curso	Importaciones en trámite	Total
Valor Inicial 31/07/2022	98.204.431	11.811.312	291.460.973	12.217.111	5.097.100	19.938.625	-	438.729.552
Adiciones	24.650	426.123	387.217	617.446	138.664	22.062.433	366.044	24.022.577
Retiros	(1.467.586)	(99.720)	(57.346)	(172.908)	(4.012.286)	-	-	(5.809.846)
Traslados -								
Transferencias de obras en curso	8.651.247	-	16.317.719	676.548	-	(25.645.514)	-	-
Valor 31/07/2023	105.412.742	12.137.715	308.108.563	13.338.197	1.223.478	16.355.544	366.044	456.942.283
Adiciones	-	144.610	854.957	886.410	12.432	13.278.574	5.472	15.182.455
Retiros	-	-	(788.515)	(381.466)	-	-	(366.044)	(1.536.025)
Traslados -								
Transferencias de obras en curso	1.364.443	556.375	5.980.522	39.142	-	(7.940.482)	-	-
Valor 31/07/2024	106.777.185	12.838.700	314.155.527	13.882.283	1.235.910	21.693.636	5.472	470.588.713

	Inmuebles terrenos y edificios	Vehículos	Maquinaria industrial	Mobiliario, equipos y otros	Activos por derecho de uso	Obras en curso	Importaciones en trámite	Total
Depreciación Inicial 31/07/2022	39.624.610	10.236.792	162.719.634	9.766.957	3.011.245	-	-	225.359.238
Cargo del ejercicio	6.648.340	597.550	26.378.344	860.487	1.388.240	-	-	35.872.961
Retiros	(1.259.607)	(99.720)	(51.409)	(85.773)	(4.012.288)	-	-	(5.508.797)
Depreciación 31/07/2023	45.013.343	10.734.622	189.046.569	10.541.671	387.197	-	-	255.723.402
Cargo del ejercicio	6.103.730	643.133	20.079.083	988.485	431.096	-	-	28.245.527
Retiros	-	-	(779.859)	(201.378)	-	-	-	(981.237)
Depreciación 31/07/2024	51.117.073	11.377.755	208.345.793	11.328.778	818.293	-	-	282.987.692

El valor neto en libros de propiedades, planta y equipo incluye bienes otorgados en préstamo a las subsidiarias y terceros por US\$ 6.501.607 (US\$ 5.141.792 al 31 de julio de 2023) (Nota 27).

El valor neto en libros de Activos por derecho de uso al 31 de julio de 2024 y al 31 de julio de 2023 corresponde en su totalidad a Inmuebles. El cargo por depreciaciones al 31 de julio de 2024 y al 31 de julio de 2023 corresponde en su totalidad a Inmuebles.

6.3 Tasaciones

Los inmuebles y maquinaria industrial son tasados periódicamente, de acuerdo con un plan de tasaciones por periodos rotativos.

A efectos de cumplir con dicho plan, CONAPROLE contrata a tasadores externos e independientes para que procedan a realizar la determinación de los nuevos valores revaluados de la planta industrial correspondiente.

El tasador recurre a técnicas de medición basadas en lo siguiente:

- para Maquinaria industrial: técnicas basadas en el enfoque del costo y para los cuales se contempló la antigüedad de los bienes, el estado de conservación, los registros de mantenimientos realizados, estado actual de la tecnología, entre otros.
- para Inmuebles, terrenos y edificios: técnicas basadas en el valor de mercado de bienes similares para lo cual se consideró: ubicación y características de los padrones, forma de construcción de los inmuebles, accesos, estado de conservación, precios de venta de bienes similares en la zona.

6.3.1 Niveles de jerarquía de valores razonables

El siguiente cuadro presenta los activos no financieros de CONAPROLE medidos a valor razonable, en función de los métodos de valuación y los niveles de jerarquía de los valores razonables:

Propiedades, planta y equipo	31 de julio de 2024			
	Nivel 1	Nivel 2	Nivel 3	Total
Inmuebles, terrenos y edificios	-	-	55.660.112	55.660.112
Maquinaria industrial	-	-	105.809.734	105.809.734
Total	-	-	161.469.846	161.469.846

Propiedades, planta y equipo	31 de julio de 2023			
	Nivel 1	Nivel 2	Nivel 3	Total
Inmuebles, terrenos y edificios	-	-	60.399.399	60.399.399
Maquinaria industrial	-	-	119.061.994	119.061.994
Total	-	-	179.461.393	179.461.393

Jerarquías de medidas del valor razonable:

- Nivel 1: precios de cotización en mercados activos para activos idénticos.
- Nivel 2: información distinta a precios de cotización incluidos en el nivel 1 que se pueda confirmar en el mercado para el activo ya sea directa o indirectamente.
- Nivel 3: información sobre el activo que no se basa en datos que se puedan confirmar en el mercado.

No se han realizado transferencias entre los diferentes niveles en el ejercicio.

6.3.2 Activos no financieros valuados a valor razonable Nivel 3

Los valores de Nivel 3 de Inmuebles terrenos y edificios han sido determinados aplicando un enfoque de mercado utilizando valores corrientes bajo el supuesto de realización normal de los mismos, y considerando aspectos como ubicación, rutas de acceso, estados de conservación, metros cuadrados, entre otros.

Los valores de Nivel 3 de Maquinaria industrial, han sido determinados aplicando un enfoque de costo utilizando costo de reposición depreciado y considerando aspectos como estado general de conservación, integración del equipo a una línea de producción en funcionamiento, grado de obsolescencia respecto al estado de la tecnología existente en el mercado.

A continuación, se presenta un cuadro con los datos de entrada no observables para las propiedades, planta y equipo de Nivel 3.

Propiedades, planta y equipo	Valor razonable		Datos no observables
	31 de julio de 2024	31 de julio de 2023	
Inmuebles - terrenos	5.725.036	5.725.036	Metro cuadrado / Hectárea
Inmuebles - edificios	49.935.076	54.674.363	Metro cuadrado construido
Maquinaria industrial	105.809.734	119.061.994	Costo de reposición
Total	161.469.846	179.461.393	

A continuación, se presenta una conciliación de los saldos de apertura con los saldos de cierre, revelando por separado la naturaleza de los cambios durante el ejercicio.

	Inmuebles terrenos y edificios	Maquinaria industrial	Total
Valor neto 31/07/2022	58.579.821	128.741.339	187.321.160
Adiciones	24.650	387.217	411.867
Retiros	(207.979)	(5.937)	(213.916)
Depreciaciones del ejercicio	(6.648.340)	(26.378.344)	(33.026.684)
Traslados - Transferencias de obras en curso	8.651.247	16.317.719	24.968.966
Valor neto 31/07/2023	60.399.399	119.061.994	179.461.393
Adiciones	-	854.957	854.957
Retiros	-	(8.656)	(8.656)
Depreciaciones del ejercicio	(6.103.730)	(20.079.083)	(26.182.813)
Traslados - Transferencias de obras en curso	1.364.443	5.980.522	7.344.965
Valor neto 31/07/2024	55.660.112	105.809.734	161.469.846

6.4 Inversiones en bienes de capital comprometidas

Las inversiones en bienes de capital comprometidas, pero aún no incurridas ascienden a US\$ 994.077 al 31 de julio de 2024 (US\$ 1.655.376 al 31 de julio de 2023) (Nota 26).

6.5 Garantías otorgadas

Según se revela en Nota 19, CONAPROLE mantiene prendas e hipotecas sobre bienes de propiedades, planta y equipo a favor de sus acreedores financieros.

6.6 Activación de costos financieros

Durante los ejercicios finalizados al 31 de julio de 2024 y 31 de julio de 2023, no se activaron costos financieros.

7. ACTIVOS INTANGIBLES

7.1 Composición

	31 de julio de 2024	31 de julio de 2023
Costo o valuación	1.551.783	1.533.673
Deterioro	(641.587)	(631.846)
Valor neto en libros	910.196	901.827

7.2 Evolución

	Marcas	Patentes y Licencias	Total
Valor neto al 31/07/2022	895.573	-	895.573
Adiciones	-	13.432	13.432
Retiros	-	(5.384)	(5.384)
Cargo del ejercicio	-	(1.794)	(1.794)
Valor neto al 31/07/2023	895.573	6.254	901.827
Adiciones	-	18.110	18.110
Cargo del ejercicio	-	(9.741)	(9.741)
Valor neto al 31/07/2024	895.573	14.623	910.196

Para la determinación del deterioro se estimaron los márgenes y la tasa de crecimiento de los ingresos de los próximos años, presupuestados sobre la base de resultados pasados y las expectativas de desarrollo de mercado. La tasa de descuento utilizada corresponde a la tasa de letras de tesorería en unidades indexadas de similar plazo.

8. INVERSIONES EN SUBSIDIARIAS

8.1 Composición

	31 de julio de 2024	31 de julio de 2023
Productores de Leche S.A.	15.354.780	15.671.014
Cerealín S.A.	2.157.215	1.981.183
CONAPROLE do Brasil Comercial Importadora e Exportadora Ltda.	20.654	-
Conapac S.A.	1.544.463	1.641.864
Trading Cheese Inc.	421.670	385.865
	19.498.782	19.679.926
Participación en subsidiarias con valor patrimonial negativo (Nota 12.2)	(85.309)	(4.207.137)
	19.413.473	15.472.789

8.2 Evolución

	Saldo al 31 de julio de 2023	Resultado por conversión	Resultado por inversión	Reclasificación	Saldo al 31 de julio de 2024
Inversiones en subsidiarias	19.679.926	(366.071)	4.304.880	(4.119.953)	19.498.782
Participación en subsidiarias con valor patrimonial negativo	(4.207.137)	(32.425)	34.300	4.119.953	(85.309)
	15.472.789	(398.496)	4.339.180	-	19.413.473

	Saldo al 31 de julio de 2022	Resultado por conversión	Resultado por inversión	Saldo al 31 de julio de 2023
Inversiones en subsidiarias	19.448.753	-	231.173	19.679.926
Participación en subsidiarias con valor patrimonial negativo	(59.749)	281.667	(4.429.055)	(4.207.137)
	19.389.004	281.667	(4.197.882)	15.472.789

9. INSTRUMENTOS FINANCIEROS A VALOR RAZONABLE CON CAMBIO EN RESULTADOS

	31 de julio de 2024	31 de julio de 2023
Título deuda subordinada FFIEL	2.150.000	1.202.399
Obligaciones Hipotecarias Reajustables	115.842	124.647
Bonprole Industrias Lácteas S.A.	1.127.764	1.106.572
Conabia S.A.	32.651	32.651
	3.426.257	2.466.269

10. EXISTENCIAS

10.1 Composición

	31 de julio de 2024		31 de julio de 2023	
	A realizar en un plazo menor a 12 meses	A realizar en un plazo mayor a 12 meses	A realizar en un plazo menor a 12 meses	A realizar en un plazo mayor a 12 meses
Productos terminados	130.139.309	213.008	130.897.504	2.053.712
Materiales y suministros	3.322.272	14.436.370	2.659.134	13.416.036
Productos en proceso	14.517.371	-	14.157.414	-
Material de envasado	10.421.043	1.949.470	8.435.340	1.457.645
Materias primas	11.948.472	298.412	8.294.788	249.705
Envases retornables	-	3.541.113	-	3.505.100
Importaciones en trámite	5.362.844	-	3.344.098	-
Mercadería de reventa	4.527.768	-	2.565.939	-
Provisión por deterioro (Nota 10.2)	(14.034.547)	(15.612.230)	(9.444.228)	(13.792.962)
	166.204.532	4.826.143	160.909.989	6.889.236

En este capítulo se incluyen bienes en régimen de Admisión Temporal en el marco de lo establecido por la Ley N° 18.184, por un importe total de US\$ 9.920.765 al 31 de julio de 2024 (US\$ 9.238.989 al 31 de julio de 2023).

10.2 Provisión por deterioro

	Saldo al 31 de julio de 2023	Usos	Incrementos / (Decrementos)	Saldo al 31 de julio de 2024
Provisión por deterioro	23.237.190	-	6.409.587	29.646.777

	Saldo al 31 de julio de 2022	Usos	Incrementos / (Decrementos)	Saldo al 31 de julio de 2023
Provisión por deterioro	26.315.153	-	(3.077.963)	23.237.190

11. INSTRUMENTOS FINANCIEROS

11.1 Categorías de instrumentos financieros

El siguiente cuadro muestra los activos y pasivos financieros por categoría de instrumento financiero.

	31 de julio de 2024				
	A costo amortizado	A valor razonable con cambio en resultados	Subtotal financieros	Activos/ Pasivos no financieros	Total
Activos					
Instrumentos financieros a valor razonable con cambio en resultados	-	3.426.257	3.426.257	-	3.426.257
Cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar	269.960.495	-	269.960.495	17.071.392	287.031.887
Inversiones temporarias	136.910	-	136.910	-	136.910
Efectivo y equivalentes de efectivo	36.805.309	-	36.805.309	-	36.805.309
Total	306.902.714	3.426.257	310.328.971	17.071.392	327.400.363

	31 de julio de 2024				
	A costo amortizado	A valor razonable con cambio en resultados	Subtotal financieros	Activos/ Pasivos no financieros	Total
Pasivos					
Préstamos	110.996.541	-	110.996.541	-	110.996.541
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	94.243.738	-	94.243.738	29.977.602	124.221.340
Total	205.240.279	-	205.240.279	29.977.602	235.217.881

31 de julio de 2023					
Activos	A costo	A valor	Subtotal	Activos/ Pasivos no	Total
	amortizado	razonable con cambio en resultados			
Instrumentos financieros a valor razonable con cambio en resultados	-	2.466.269	2.466.269	-	2.466.269
Cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar	265.093.851	-	265.093.851	21.814.860	286.908.711
Inversiones temporarias	130.521	-	130.521	-	130.521
Efectivo y equivalentes de efectivo	33.754.155	-	33.754.155	-	33.754.155
Total	298.978.527	2.466.269	301.444.796	21.814.860	323.259.656

Pasivos	A costo	A valor	Subtotal	Activos/ Pasivos no	Total
	amortizado	razonable con cambio en resultados			
Préstamos	132.495.703	-	132.495.703	-	132.495.703
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	123.695.582	-	123.695.582	20.791.663	144.487.245
Total	256.191.285	-	256.191.285	20.791.663	276.982.948

11.2 Calidad crediticia de los activos financieros

La calidad crediticia de los activos financieros que no están ni vencidos ni deteriorados puede ser evaluada con referencia a calificaciones de riesgo externas (si existen) o sobre la base de información histórica sobre los índices de incumplimiento de sus contrapartes:

	31 de julio de 2024	31 de julio de 2023
Cuentas por cobrar comerciales		
Contrapartes sin calificaciones de riesgo externas		
Clientes nuevos (menos de 6 meses)	3.871.676	20.772.021
Clientes existentes sin incumplimientos en el pasado	144.486.147	123.476.924
Clientes existentes con incumplimientos en el pasado	23.394.105	23.416.056
Total cuentas por cobrar comerciales (antes de Provisión para créditos deteriorados)	171.751.928	167.665.001
Efectivo y equivalentes de efectivo en bancos e inversiones temporarias		
AAA	2.492.311	4.515
A+	22.583	-
A1	-	5.601.620
A-	4.707.187	9.871.574
Aa3	6.405.163	-
Baa1	2.306.943	-
Baa2	4.945.808	4.010.278
Baa3	10.605.633	13.104.767
BBB+	5.220.703	1.107.017
BB	13.169	-
CCC-	4.789	5.114
Sin calificación	197.683	151.935
	36.921.972	33.856.820

Ninguno de los activos financieros fue renegociado.

12. CUENTAS POR COBRAR COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR COBRAR

12.1 Composición

	31 de julio de 2024		31 de julio de 2023	
	A realizar en un plazo menor a 12 meses	A realizar en un plazo mayor a 12 meses	A realizar en un plazo menor a 12 meses	A realizar en un plazo mayor a 12 meses
Cuentas por cobrar comerciales				
Créditos por exportación, netos según los términos contractuales acordados (Nota 12.4)	114.029.913	-	110.694.629	-
Créditos simples por ventas plaza	38.927.487	-	40.137.593	-
Créditos documentados	11.324.036	822.386	12.573.840	706.736
Cartas de crédito	6.648.106	-	3.552.203	-
Remitentes de leche (Notas 12.3 y 27)	96.225.817	-	77.596.615	-
Partes relacionadas (Notas 12.2 y 27)	42.882.171	-	67.637.446	-
Devolución de impuestos indirectos	12.694.660	-	14.997.626	-
Anticipos a proveedores	3.366.163	994.077	5.166.020	1.655.376
Créditos ajenos al giro	198.857	-	340.809	-
Adelantos al personal	7.181	9.311	(5.928)	1.766
Diversos	1.004.506	-	282.739	-
Instrumentos financieros derivados (Nota 12.5)	2.746.969	-	-	-
Provisión para créditos deteriorados (Nota 12.7)	(44.849.753)	-	(48.428.759)	-
	285.206.113	1.825.774	284.544.833	2.363.878

El valor en libros de las cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar se aproxima a su valor razonable, dado que el impacto del descuento es no significativo. Los valores razonables se basan en flujos de fondos descontados usando como tasa de descuento la tasa de endeudamiento promedio del 3,48% al 31 de julio de 2024 (3,39% al 31 de julio de 2023), dentro del nivel 2 de jerarquía.

12.2 Partes relacionadas

Refleja los saldos a cobrar a subsidiarias locales y en el exterior. En el caso de aquellas subsidiarias cuyo valor de participación patrimonial es negativo (Nota 8), estos valores se muestran deducidos del saldo de las cuentas a cobrar con las mismas.

12.3 Remitentes de leche

Ejercicio finalizado el 31 de julio de 2024

Incluye US\$ 83.472.163 correspondientes a partidas por prima socio cooperario cuyo pago fue aprobado por Resoluciones de Directorio N° 91.954, N° 92.024, N° 92.143, N° 92.245, N° 92.361, N° 92.491, N° 92.581, N° 92.675 y N° 92.737. La forma y plazo en cómo estos saldos adeudados al 31 de julio de 2024 por prima socio cooperario serán cancelados, será resuelta en la próxima asamblea anual.

Ejercicio finalizado el 31 de julio de 2023

Incluye US\$ 66.819.757 correspondientes a partidas por prima socio cooperario cuyo pago fue aprobado por Resoluciones de Directorio N° 91.326, N° 91.444, N° 91.571, N° 91.630, N° 91.674 y N° 91.926. La Asamblea anual celebrada el día 14 de noviembre de 2023 resolvió

aplicar resultados acumulados por US\$ 66.819.757 a cancelar estos saldos adeudados por prima socio cooperario.

12.4 Créditos por exportación

El saldo de Créditos por exportación al 31 de julio de 2024 incluye saldos netos a cobrar por US\$ 21.708.830 (US\$ 21.708.830 al 31 de julio de 2023) con entidades estatales de la República Bolivariana de Venezuela. Dichas entidades presentan atrasos mayores al año en el cumplimiento de sus obligaciones de pago desde el ejercicio finalizado al 31 de julio de 2016, encontrándose estos saldos totalmente provisionados.

Durante el ejercicio finalizado al 31 de julio de 2021 CONAPROLE decidió iniciar un proceso de recupero judicial de lo adeudado.

Los presentes estados financieros han sido preparados tomando en cuenta la evaluación de los impactos sobre las cuentas por cobrar de las circunstancias antes descritas.

12.5 Instrumentos financieros derivados

Durante el ejercicio finalizado el 31 de julio de 2023 se firmaron contratos de venta de moneda extranjera a futuro con Banco ITAU Uruguay S.A. por un valor nominal de mill. US\$ 101,3, equivalentes a mill. BRL 532. Con Banco HSBC Bank (Uruguay) S.A. se firmaron contratos de venta de moneda extranjera a futuro por un valor nominal de mill. US\$ 81,3, equivalentes a mill. BRL 421,7.

Durante el ejercicio finalizado el 31 de julio de 2024 se firmaron contratos de venta de moneda extranjera a futuro con Banco ITAU Uruguay S.A. por un valor nominal de mill. US\$ 48,7, equivalentes a mill. BRL 252,4. Con Banco HSBC Bank (Uruguay) S.A. se firmaron contratos de venta de moneda extranjera a futuro por un valor nominal de mill. US\$ 189,6, equivalentes a mill. BRL 954,2.

Los resultados generados por dichos contratos durante el ejercicio se exponen en Egresos financieros o Ingresos financieros, según corresponda.

Durante el ejercicio finalizado el 31 de julio de 2023 se firmaron 3 contratos SWAP para recibir precio fijo de leche en polvo a cambio de variable con Banco ITAU Uruguay S.A. por un total de 300 toneladas.

Durante el ejercicio finalizado el 31 de julio de 2024 se firmaron 3 contratos SWAP para recibir precio fijo de leche en polvo a cambio de variable con Banco ITAU Uruguay S.A. por un total de 300 toneladas.

Los resultados generados por dichos contratos durante el ejercicio se exponen en Egresos financieros o Ingresos financieros, según corresponda.

12.6 Análisis de antigüedad

El análisis de antigüedad de saldos de cuentas por cobrar vencidas pero no deterioradas es el siguiente:

	<u>31 de julio de 2024</u>	<u>31 de julio de 2023</u>
0-30 días vencidos	15.978.350	12.153.226
30-90 días vencidos	6.047.047	4.611.265
Más de 90 días vencidos	1.625.116	970.414
	<u>23.650.513</u>	<u>17.734.905</u>

El análisis de antigüedad de saldos de cuentas por cobrar vencidas y deterioradas es el siguiente:

	<u>31 de julio de 2024</u>	<u>31 de julio de 2023</u>
0-30 días vencidos	889.526	2.049.587
30-90 días vencidos	788.848	1.025.248
Más de 90 días vencidos	42.015.780	43.494.634
	<u>43.694.154</u>	<u>46.569.469</u>

12.7 Provisión para créditos deteriorados

A continuación, se detalla la evolución de la provisión para créditos deteriorados:

	<u>Saldo al 31 de julio de 2023</u>	<u>Usos</u>	<u>Incrementos / (Decrementos)</u>	<u>Diferencia de cambio</u>	<u>Saldo al 31 de julio de 2024</u>
Provisión para créditos deteriorados	48.428.759	-	(3.516.481)	(62.525)	44.849.753

	<u>Saldo al 31 de julio de 2022</u>	<u>Usos</u>	<u>Incrementos / (Decrementos)</u>	<u>Diferencia de cambio</u>	<u>Saldo al 31 de julio de 2023</u>
Provisión para créditos deteriorados	32.245.054	-	16.100.939	82.766	48.428.759

En el siguiente cuadro se detalla las tasas de pérdidas utilizadas para calcular la provisión para créditos deteriorados, de acuerdo con lo establecido en la NIIF 9 (Nota 3.9.3).

	No vencido	Menos de 30 días vencido	Entre 30 y 60 días vencido	Entre 60 y 90 días vencido	Más de 90 días vencido	Total
Al 31 de julio de 2024						
Créditos por exportación	65.659.958	5.875.703	2.985.553	1.048.035	38.460.664	114.029.913
Tasa de pérdida esperada	0,57%	1,90%	6,77%	15,13%	100,00%	-
Créditos simples por ventas plaza	22.989.209	10.899.335	2.108.165	633.425	2.297.353	38.927.487
Tasa de pérdida esperada	3,41%	7,13%	3,71%	55,18%	100,00%	-
Créditos documentados	12.036.413	-	-	-	110.009	12.146.422
Cartas de crédito	6.648.106	-	-	-	-	6.648.106
Tasa de pérdida esperada	-	-	-	-	100,00%	-
Otras cuentas por cobrar	140.131.895	92.838	2.444	58.273	2.772.870	143.058.320
Tasa de pérdida esperada	-	0,20%	0,61%	0,71%	41,39%	-
Total provisión créditos deteriorados	1.155.599	889.526	280.356	508.492	42.015.780	44.849.753
Al 31 de julio de 2023						
Créditos por exportación	63.837.681	3.665.890	2.382.003	673.114	40.135.941	110.694.629
Tasa de pérdida esperada	0,01%	0,02%	0,05%	0,10%	100,00%	-
Créditos simples por ventas plaza	24.629.578	10.536.934	2.358.453	157.888	2.454.740	40.137.593
Tasa de pérdida esperada	7,52%	19,45%	31,86%	91,70%	100,00%	-
Créditos documentados	13.162.205	-	118.371	-	-	13.280.576
Cartas de crédito	3.552.203	-	-	-	-	3.552.203
Tasa de pérdida esperada	-	-	100,00%	-	-	-
Otras cuentas por cobrar	143.918.198	(11)	62.469	2.586	1.874.367	145.857.609
Tasa de pérdida esperada	-	-	13,06%	19,84%	48,23%	-
Total provisión créditos deteriorados	1.859.290	2.049.587	879.288	145.960	43.494.634	48.428.759

13. INVERSIONES TEMPORARIAS

	31 de julio de 2024	31 de julio de 2023
Inversiones Temporarias en dólares estadounidenses (Nota 13.1)	31.031	128.576
Intereses a cobrar	105.879	1.945
	136.910	130.521

13.1 Inversiones temporarias en dólares estadounidenses

Corresponden a depósitos a plazo fijo realizados en instituciones financieras. El plazo de estas inversiones es de 183 días (183 días al 31 de julio de 2023).

14. EFECTIVO Y EQUIVALENTES DE EFECTIVO

	31 de julio de 2024	31 de julio de 2023
Bancos	21.941.696	32.566.770
Caja	20.247	27.856
Inversiones temporarias con vencimiento original menor a 3 meses	14.843.366	1.159.529
	36.805.309	33.754.155

15. APORTES

	31 de julio de 2024	31 de julio de 2023
Aportes iniciales (Nota 15.1)	1.264.544	1.264.544
Fondo de Productividad (Nota 15.2)	120.877.436	112.489.821
Reexpresión monetaria (Nota 15.3)	6.182.205	6.182.205
	128.324.185	119.936.570

15.1 Aportes iniciales

Incluye los valores de indemnización por las expropiaciones mencionadas en la Nota 1 (US\$ 175.000 en la fecha de origen). Posteriormente a este hecho, CONAPROLE ha reflejado en sus libros las capitalizaciones de reservas y de ajustes al patrimonio.

Las normas de creación de CONAPROLE y las normas posteriores relacionadas con CONAPROLE no han definido un capital social.

No se han emitido partes o cuotas sociales por los valores correspondientes a las expropiaciones y a las capitalizaciones.

A efectos de la determinación de los aportes reexpresados hasta el 31 de julio de 1997 se ha tomado el importe que surge de los valores de indemnización por las expropiaciones realizadas, corregido desde la fecha de origen en base a los índices de ajuste legales vigentes en cada cierre de ejercicio.

15.2 Fondo de Productividad

El Fondo de productividad fue creado a partir del 1 de enero de 2000 mediante un reglamento interno (Resolución de Directorio N° 68.974). Su objetivo es financiar inversiones de CONAPROLE con el fin de incrementar la valorización de la leche. Este Fondo no se devuelve directamente a los productores, sino que en función de los resultados obtenidos por CONAPROLE, se disponen distribuciones a productores en función de la participación de los socios cooperarios en dicho Fondo. Para la generación de este Fondo se retiene, en general, el 1,5% de las liquidaciones por remisiones de leche (Nota 27.3).

15.3 Reexpresión monetaria

Corresponde al ajuste por inflación de los aportes hasta el 31 de julio de 1997, último ejercicio con hiperinflación.

16. RESERVAS

Las reservas fueron generadas por resultados de gestión, y aprobadas por parte de la Dirección y Asamblea de Productores, y comprenden US\$ 34.343.750 (US\$ 34.343.750 al 31 de julio de 2023) que fueron constituidas por requerimiento de International Finance Corporation, según se describe en Nota 19.

17. OTRAS RESERVAS

	31 de julio de 2024	31 de julio de 2023
Revaluación propiedades, planta y equipo Controlante	41.357.060	41.357.060
Participación en revaluación propiedades, planta y equipo de subsidiarias, neto	4.373.559	4.373.559
Resultado por transacciones con interés no controlante (Nota 17.1)	(31.409)	(31.409)
Resultado por conversión subsidiarias (Nota 17.2)	(3.973.906)	(3.575.410)
	<u>41.725.304</u>	<u>42.123.800</u>

17.1 Resultado por transacciones con interés no controlante

Con fecha 25 de octubre de 2018, CONAPROLE adquirió el 0,522% del paquete accionario de CONAPROLE do Brasil Comercial Importadora e Exportadora Ltda. por BRL 150.000. Al momento de la compra el valor patrimonial proporcional del interés no controlante ascendía a US\$ 9.131.

17.2 Resultado por conversión subsidiarias

Refleja el resultado por exposición frente al dólar estadounidense, de la inversión de CONAPROLE en empresas subsidiarias cuya moneda funcional es diferente al dólar estadounidense.

18. CUENTAS POR PAGAR COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR PAGAR**18.1 Composición**

	31 de julio de 2024		31 de julio de 2023	
	A realizar en un plazo menor a 12 meses	A realizar en un plazo mayor a 12 meses	A realizar en un plazo menor a 12 meses	A realizar en un plazo mayor a 12 meses
Remitentes de leche (Notas 18.2 y 27)	28.757.575	-	41.229.299	-
Proveedores de plaza	40.562.523	-	42.227.608	-
Proveedores por importaciones	12.165.811	-	16.697.128	-
Partes relacionadas (Nota 27)	2.216.603	-	4.126.599	-
Provisión por remuneraciones	11.304.738	-	11.278.519	-
Retenciones a productores	10.096.231	-	10.501.846	-
Remuneraciones a pagar	1.389.942	-	1.351.411	-
Cargas sociales a pagar	3.598.480	-	3.501.050	-
Anticipos recibidos de clientes	11.399.649	-	2.588.606	-
Retenciones al personal	625.580	-	635.017	-
Impuestos a pagar	1.659.213	-	1.437.060	-
Instrumentos financieros derivados	-	-	7.761.341	-
Pasivos por arrendamientos (Nota 18.3)	443.382	48.244	442.274	508.152
Otros	(46.631)	-	201.335	-
	<u>124.173.096</u>	<u>48.244</u>	<u>143.979.093</u>	<u>508.152</u>

El valor en libros de las cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar se aproxima a su valor razonable, dado que el impacto del descuento es no significativo. Los valores razonables se basan en flujos de fondos descontados usando como tasa de descuento la tasa de endeudamiento del 3,48% al 31 de julio de 2024 (3,39% al 31 de julio de 2023), dentro del nivel 2 de jerarquía.

18.2 Remitentes de leche

El saldo corresponde a transacciones comerciales por remisión de leche.

18.3 Pasivos por arrendamientos

CONAPROLE tiene vigentes varios arrendamientos cuyas fechas de vencimiento se encuentran dentro de los próximos 3 años.

	31 de julio de 2024	31 de julio de 2023
Pasivos por arrendamientos a pagar en el plazo de 1 año	443.382	442.274
Pasivos por arrendamientos a pagar en el plazo de 2 a 3 años	48.244	508.152
	<u>491.626</u>	<u>950.426</u>

Los gastos incurridos en el ejercicio relacionados con arrendamientos son los siguientes:

	31 de julio de 2024	31 de julio de 2023
Gastos por intereses de los pasivos por arrendamientos (incluidos en Egresos financieros)	66.414	111.341
Gastos relacionados con arrendamientos a corto plazo (incluidos en Gastos de ventas y distribución)	-	245.689
Gastos relacionados con arrendamientos de activos de bajo valor (incluidos en Gastos de ventas y distribución)	844	711
Gastos relacionados con arrendamientos variables (incluidos en Gastos de ventas y distribución)	8.910	50.487

Las salidas de efectivo y equivalentes de efectivo totales por arrendamientos del ejercicio son de US\$ 494.598 al 31 de julio de 2024 (de US\$ 1.810.267 al 31 de julio de 2023).

19. PRÉSTAMOS

19.1 Composición

	31 de julio de 2024		31 de julio de 2023	
	A realizar en un plazo menor a 12 meses	A realizar en un plazo mayor a 12 meses	A realizar en un plazo menor a 12 meses	A realizar en un plazo mayor a 12 meses
Préstamos bancarios	10.735.787	27.592.223	11.773.750	46.371.739
Préstamo Precio Diferido	8.221.435	18.617.605	9.425.509	18.477.506
Obligaciones negociables	11.939.448	33.890.043	18.023.183	28.424.016
	30.896.670	80.099.871	39.222.442	93.273.261

La composición del endeudamiento es la siguiente:

	31 de julio de 2024			
	Corto plazo	Porción corriente de largo plazo	Largo plazo	Total
International Finance Corporation (Notas 19.1.1 y 19.2)	-	2.272.350	10.440.000	12.712.350
Otros préstamos (Notas 19.1.2 y 19.2)	17.461	8.445.976	17.152.223	25.615.660
Obligaciones negociables (Nota 19.1.3)	-	11.939.448	33.890.043	45.829.491
Préstamo Precio Diferido (Nota 19.1.4)	-	8.221.435	18.617.605	26.839.040
	17.461	30.879.209	80.099.871	110.996.541

	31 de julio de 2023			
	Corto plazo	Porción corriente de largo plazo	Largo plazo	Total
International Finance Corporation (Notas 19.1.1 y 19.2)	-	2.289.150	12.600.000	14.889.150
BID Invest (Notas 19.1.1 y 19.2)	-	1.649.686	8.400.000	10.049.686
Otros préstamos (Notas 19.1.2 y 19.2)	25.737	7.809.175	25.371.739	33.206.651
Obligaciones negociables (Nota 19.1.3)	-	18.023.185	28.424.016	46.447.201
Préstamo Precio Diferido (Nota 19.1.4)	-	9.425.509	18.477.506	27.903.015
	25.737	39.196.705	93.273.261	132.495.703

19.1.1 International Finance Corporation y BID Invest

Con fecha 29 de julio de 2019, CONAPROLE firmó dos contratos de préstamo, uno con International Finance Corporation (IFC) por US\$ 60.000.000 y otro con el Banco Interamericano de Desarrollo (BID Invest) por US\$ 40.000.000, ambos a diez años de plazo, con amortizaciones semestrales a partir de abril de 2022 y con el objetivo de financiar obras en el Complejo Industrial Villa Rodriguez. La tasa de interés aplicable es LIBOR más 2% anual.

Con fecha 31 de mayo de 2021, CONAPROLE comunicó a IFC y BID Invest que se renunciaba al compromiso de los préstamos por US\$ 50.000.000, quedando abierta la línea por US\$ 20.000.000. Con fecha 20 de setiembre de 2021, CONAPROLE comunicó a IFC y BID Invest que con fecha 15 de octubre de 2021 se renunciaba al compromiso por los últimos US\$ 20.000.000 comprometidos con ambas instituciones.

Con fecha 30 de julio de 2021 se fijó la LIBOR en un 1% para el préstamo con IFC, resultando una tasa fija para todo el préstamo del 3%.

Con fecha 13 de octubre de 2023, CONAPROLE ha procedido a la cancelación anticipada del préstamo contraído con BID Invest.

En los siguientes cuadros se detalla la evolución de dichos préstamos.

a) IFC

Mes	Desembolsos	Cancelaciones	Saldo
Abril 2020	18.000.000	-	18.000.000
Abril 2022	-	1.080.000	16.920.000
Octubre 2022	-	1.080.000	15.840.000
Abril 2023	-	1.080.000	14.760.000
Octubre 2023	-	1.080.000	13.680.000
Abril 2024	-	1.080.000	12.600.000
Julio 2024	-	-	12.600.000

b) BID Invest

Mes	Desembolsos	Cancelaciones	Saldo
Abril 2020	12.000.000	-	12.000.000
Abril 2022	-	720.000	11.280.000
Octubre 2022	-	720.000	10.560.000
Abril 2023	-	720.000	9.840.000
Octubre 2023	-	9.840.000	-

19.1.2 Otros préstamos

Al 31 de julio de 2024 y 31 de julio de 2023 incluye préstamos contraídos con Santander, Banco de la República Oriental del Uruguay, BBVA y otras instituciones financieras.

a) Santander

Con fecha 3 de mayo de 2021, el Santander firmó con CONAPROLE un contrato de apertura de crédito por US\$ 15.000.000 a cinco años de plazo, con amortizaciones trimestrales a partir de mayo de 2022.

La tasa de interés aplicable es de 1,6% anual.

En el siguiente cuadro se detalla la evolución de dicho préstamo.

Mes	Desembolsos	Cancelaciones	Saldo
Mayo 2021	15.000.000	-	15.000.000
Mayo 2022	-	685.276	14.314.724
Agosto 2022	-	867.889	13.446.836
Noviembre 2022	-	871.368	12.575.468
Febrero 2023	-	874.861	11.700.607
Mayo 2023	-	879.901	10.820.706
Agosto 2023	-	881.896	9.938.810
Noviembre 2023	-	885.431	9.053.378
Febrero 2024	-	888.981	8.164.397
Mayo 2024	-	893.258	7.271.139
Julio 2024	-	-	7.271.139

b) Banco de la República Oriental del Uruguay

Con fecha 25 de marzo de 2021, el Banco de la República Oriental del Uruguay firmó con CONAPROLE un contrato de apertura de crédito por US\$ 15.132.600 a cinco años de plazo, con amortizaciones semestrales a partir de marzo de 2022.

La tasa de interés aplicable es de 2% anual.

En el siguiente cuadro se detalla la evolución de dicho préstamo.

Mes	Desembolsos	Cancelaciones	Saldo
Marzo 2021	15.132.600	-	15.132.600
Marzo 2022	-	1.681.400	13.451.200
Setiembre 2022	-	1.681.400	11.769.800
Marzo 2023	-	1.681.400	10.088.400
Setiembre 2023	-	1.681.400	8.407.000
Marzo 2024	-	1.681.400	6.725.600
Julio 2024	-	-	6.725.600

Con fecha 17 de agosto de 2021, el Banco de la República Oriental del Uruguay firmó con CONAPROLE un contrato de apertura de crédito por US\$ 10.000.000 a diez años de plazo, con amortizaciones semestrales a partir de febrero de 2024.

La tasa de interés aplicable es de 2,725% anual.

En el siguiente cuadro se detalla la evolución de dicho préstamo.

Mes	Desembolsos	Cancelaciones	Saldo
Agosto 2021	10.000.000	-	10.000.000
Febrero 2024	-	625.000	9.375.000
Julio 2024	-	-	9.375.000

c) BBVA

Con fecha 21 de marzo de 2023, el Banco Bilbao Vizcaya Argentaria Uruguay S.A. firmó con CONAPROLE un contrato de apertura de crédito por US\$ 2.000.000 a tres años de plazo, con amortización del capital en dos pagos, el primero en setiembre 2025 y el restante en marzo 2026.

La tasa de interés aplicable es de 4,6% efectiva anual.

En el siguiente cuadro se detalla la evolución de dicho préstamo.

Mes	Desembolsos	Cancelaciones	Saldo
Marzo 2023	2.000.000	-	2.000.000
Julio 2024	-	-	2.000.000

19.1.3 Obligaciones negociables

El programa de emisión de Conahorro II por US\$ 100.000.000 fue aprobado por el Banco Central del Uruguay el 11 de junio de 2012, con vencimiento el 11 de junio de 2017. Bajo este programa se realizaron 17 emisiones, por plazos de 1 a 7 años con amortizaciones variables. Al 31 de julio de 2024 se habían emitido obligaciones negociables por US\$ 70.246.553 (US\$ 70.246.553 al 31 de julio de 2023) las cuales no quedan en circulación (US\$ 671.688 al 31 de julio de 2023 a tasas variables incrementales entre el 5% y el 2% anual).

El programa de emisión de Conahorro III por US\$ 100.000.000 fue aprobado por el Banco Central del Uruguay el 31 de mayo de 2017, con vencimiento el 31 de mayo de 2022. Bajo este programa se realizaron 21 emisiones, por plazos de 1 a 7 años y 3 meses con amortizaciones semestrales. Al 31 de julio de 2024 se habían emitido obligaciones negociables por US\$ 78.785.879 (US\$ 78.785.879 al 31 de julio de 2023), de las cuales quedan en circulación US\$ 14.501.581 (US\$ 26.564.077 al 31 de julio de 2023) a una tasa fija del 2% para el corto plazo y tasa variable para el largo plazo, incrementales entre el 5,5% y el 2% anual (tasa fija del 2% para el corto plazo y tasa variable para el largo plazo, incrementales entre el 5,5% y el 2% anual al 31 de julio de 2023).

El programa de emisión de Conahorro IV por US\$ 100.000.000 fue aprobado por el Banco Central del Uruguay el 18 de agosto de 2022, con vencimiento el 18 de agosto de 2027. Bajo este programa se realizaron 8 emisiones, por un plazo de 5 a 7 años con pago de interés semestrales. Al 31 de julio de 2024 se habían emitido obligaciones negociables por US\$ 33.525.923 (US\$ 19.142.694 al 31 de julio de 2023) de las cuales quedan en circulación US\$ 31.005.780 (US\$ 18.919.694 al 31 de julio de 2023), a una tasa variable incremental del 3% al 6% anual (tasa variable incremental del 3% al 6% anual al 31 de julio de 2023).

La porción corriente de obligaciones negociables de largo plazo incluye US\$ 1.390.229 (US\$ 7.165.120 al 31 de julio de 2023), que corresponden a obligaciones con opción de cancelación anticipada. Se ha adoptado un supuesto conservador de que se ejerce el 100% de las mismas. Según datos históricos, para las emisiones realizadas, en ningún caso el ejercicio de las mismas superó el 7,5% de las opciones posibles y su promedio es en torno al 2,5%.

19.1.4 Préstamo Precio Diferido

Se trata de préstamos en dólares estadounidenses de los remitentes, que generan un interés de 3,08% (3,18% al 31 de julio de 2023). Dicha tasa es actualizada semestralmente. Estos préstamos no tienen fecha de exigibilidad establecida contractualmente. El monto y oportunidad de la devolución de capital e intereses se realiza de acuerdo a reglamentación del Directorio de CONAPROLE, a solicitud de cada titular.

En el siguiente cuadro se detallan los movimientos de dichos préstamos.

	<u>31 de julio de 2024</u>	<u>31 de julio de 2023</u>
Saldo al inicio	27.903.015	30.379.621
Contribuciones		
Compras de materias primas que se acreditan al Préstamo Precio Diferido (Nota 27.3)	8.221.151	9.425.509
Intereses	768.809	833.009
Pagos (Nota 27.3)	(10.052.532)	(12.673.946)
Transferencias	(1.403)	(61.178)
Saldo al cierre	<u>26.839.040</u>	<u>27.903.015</u>

19.2 Cláusulas contractuales

Los préstamos con IFC y BID Invest del año 2019, requieren el cumplimiento de las siguientes cláusulas, teniendo en cuenta la información contenida en los estados financieros consolidados, cuyo incumplimiento puede eventualmente constituirse como causal de rescisión o de requerimiento de cancelación anticipada de los préstamos respectivos:

- EBITDA deberá ser mayor a US\$ 50.000.000.
- valor en libros de las garantías de ciertos préstamos deben ser mayor a 1,5 veces el saldo del préstamo.
- ratio de liquidez medido como la relación entre el activo corriente y el pasivo corriente, debe ser mayor a 1,2.
- ratio de cobertura de deuda medido como la relación entre el saldo de préstamos y EBITDA debe ser menor a 3,5 para balances trimestrales y 3 para el balance anual.
- ratio de servicio de deuda medido como la relación entre EBITDA más resultados financieros y la porción corriente de los préstamos no corrientes más los intereses devengados debe ser mayor a 1,4.
- relación entre EBITDA más resultados financieros y el monto máximo anual a pagar por préstamos debe ser mayor a 1,25.
- los pagos por cancelaciones del Préstamo Precio Diferido no pueden superar a las contribuciones en un monto mayor a US\$ 1.000.000.
- la distribución a productores no puede superar el resultado del ejercicio.

En función de los préstamos con IFC y BID Invest de 2019, CONAPROLE previo a la aprobación de distribución a productores debe proceder a la verificación del cumplimiento de

los ratios y obligaciones comprometidos. En particular, desde el cierre correspondiente a julio de 2023 en adelante, deberá constituir una reserva equivalente al 1% de las compras de leche del ejercicio. Con fecha 21 de setiembre de 2022 CONAPROLE obtuvo por parte de IFC y BID Invest la exoneración definitiva de cumplimiento de esta cláusula respecto a este contrato.

Con fecha 23 de junio de 2023 CONAPROLE obtuvo por parte de IFC y BID Invest la exoneración del cumplimiento, para el ejercicio cerrado el 31 de julio de 2023, de la cláusula referente a que los pagos por cancelaciones del Préstamo Precio Diferido no superen a las contribuciones en un monto mayor a US\$ 1.000.000, elevando dicho monto a US\$ 3.600.000.

Con fecha de vigencia 31 de julio de 2024 CONAPROLE obtuvo por parte de IFC la exoneración del cumplimiento, para el ejercicio cerrado el 31 de julio de 2024, de la cláusula referente a que los pagos por cancelaciones del Préstamo Precio Diferido no superen a las contribuciones en un monto mayor a US\$ 1.000.000, elevando dicho monto a US\$ 2.500.000 de forma permanente.

Más allá de lo descrito anteriormente, CONAPROLE se encuentra en cumplimiento de todos los ratios y obligaciones contractuales anuales requeridos por las referidas instituciones financieras.

19.3 Detalle de vencimientos y tasas

Vencimiento de préstamos	<u>31 de julio de 2024</u>	
	Deuda nominada en US\$	Tasa Promedio
2024/2025	30.896.670	2,97%
2025/2026	23.186.487	3,04%
2026/2027	14.179.500	3,34%
2027/2028	13.187.211	4,05%
2028/2029	7.326.829	3,38%
2029/2030	6.258.143	4,25%
2030/2031	9.130.837	4,61%
2031/2032	2.693.623	3,00%
2032/2033	2.068.623	3,08%
2033/2034	2.068.618	3,08%
	<u>110.996.541</u>	

Vencimiento de préstamos	<u>31 de julio de 2023</u>	
	Deuda nominada en US\$	Tasa Promedio
2023/2024	39.222.442	2,99%
2024/2025	26.028.355	2,95%
2025/2026	20.782.600	3,35%
2026/2027	12.136.889	4,28%
2027/2028	13.148.239	2,84%
2028/2029	7.954.313	4,04%
2029/2030	5.188.702	4,10%
2030/2031	3.303.056	3,01%
2031/2032	2.678.056	3,18%
2032/2033	2.053.051	3,18%
	<u>132.495.703</u>	

19.4 Valores razonables

Los valores razonables de los préstamos a corto plazo se aproximan a sus valores en libros dado que el impacto de su descuento no es significativo.

El valor en libros y el valor razonable de los préstamos a largo plazo es el siguiente:

	Valor en libros		Valor razonable	
	31 de julio de 2024	31 de julio de 2023	31 de julio de 2024	31 de julio de 2023
Préstamos largo plazo	80.099.871	93.273.261	71.863.104	84.267.559
	80.099.871	93.273.261	71.863.104	84.267.559

Los valores razonables se basan en flujos de fondos descontados usando como tasa de descuento la tasa de endeudamiento promedio del 3,48% al 31 de julio de 2024 (3,39% al 31 de julio de 2023), dentro del nivel 2 de jerarquía.

19.5 Garantías

- (i) CONAPROLE mantiene las siguientes garantías a favor de instituciones financieras de plaza:
- Hipotecaria sobre las plantas industriales ubicadas en: Montevideo (Planta N° 1 - Magallanes 1871 y Nueva York 1626 -1630 - 1634 -1648 y Prolesa - La Paz 1327), Florida (Planta N° 7), San Ramón (Planta N° 9), Tarariras (Planta N° 5);
 - Solidaria de los Directores de CONAPROLE frente al BROU;
 - Prendaria sobre el equipamiento de las plantas industriales ubicadas en: San Ramón (Planta N° 9), Rincón del Pino (Planta N° 11), Rivera (Planta N° 14), Florida (Planta N° 7).
- (ii) Las garantías constituidas por los préstamos obtenidos de IFC y BID Invest son:
- Prendaria sobre:
 - el equipamiento de Villa Rodríguez (Planta N° 8);
 - varias marcas propiedad de CONAPROLE;
 - Fianza solidaria: Productores de Leche S.A., Cerealín S.A. y Conapac S.A.

El monto total de bienes otorgados en garantía es de US\$ 73.188.789. Dicho valor supera la cobertura exigida por las instituciones financieras beneficiarias de dichas garantías.

- (iii) Garantías correspondientes al FFIEL

Al 31 de julio de 2024 CONAPROLE había garantizado préstamos a productores otorgados por instituciones bancarias en el marco del Fideicomiso para el Financiamiento de la Inversión de Establecimientos Lecheros (FFIEL) por US\$ 69.842 (US\$ 1.967.000 al 31 de julio de 2023). No se esperan pérdidas por dicho concepto.

19.6 Evolución de préstamos

En el siguiente cuadro se detalla la evolución de los préstamos durante el ejercicio.

	31 de julio de 2024	31 de julio de 2023
Saldo al inicio	132.495.703	141.433.176
Incrementos de préstamos en efectivo	12.052.910	21.947.515
Compras de materias primas que se acreditan al Préstamo Precio Diferido (Nota 19.1.4)	8.221.151	9.425.509
Cancelaciones	(41.503.337)	(40.350.916)
Intereses perdidos (Nota 25)	3.591.392	4.294.487
Intereses pagados	(3.861.143)	(4.322.780)
Diferencia de cambio	(135)	68.712
Saldo al final	110.996.541	132.495.703

20. PROVISIONES

20.1 Composición

	31 de julio de 2024	31 de julio de 2023
	A realizar en un plazo menor a 12 meses	A realizar en un plazo menor a 12 meses
Beneficios al personal	2.094.502	2.526.709
Reembolsos (Nota 20.2)	2.481.547	3.050.740
Litigios (Nota 20.3)	4.750.871	2.980.833
Devolución de productos vencidos en poder de minoristas (Nota 20.4)	181.203	209.225
	9.508.123	8.767.507

20.2 Reembolsos

Corresponde a la mejor estimación realizada por la Dirección en cuanto a los pagos que se realizarán derivados de reclamos de clientes que se dan en el curso normal de los negocios.

20.3 Litigios

Corresponde a la estimación de los desembolsos a realizar en litigios mantenidos por CONAPROLE.

20.4 Devolución de productos vencidos en poder de minoristas

Corresponde a la mejor estimación realizada por la Dirección en cuanto a las devoluciones que se realizarán en el próximo ejercicio, originadas por ventas realizadas en el presente ejercicio.

20.5 Evolución de provisiones

	Saldo al 31 de julio de 2023	Usos	Incrementos / (Decrementos)	Saldo al 31 de julio de 2024
Beneficios al personal	2.526.709	(1.202.947)	770.740	2.094.502
Reembolsos	3.050.740	(621.161)	51.968	2.481.547
Litigios	2.980.833	(546.115)	2.316.153	4.750.871
Devolución de productos vencidos en poder de minoristas	209.225	-	(28.022)	181.203
	8.767.507	(2.370.223)	3.110.839	9.508.123

	Saldo al 31 de julio de 2022	Usos	Incrementos / (Decrementos)	Saldo al 31 de julio de 2023
Beneficios al personal	2.037.516	(1.096.993)	1.586.186	2.526.709
Reembolsos	3.402.222	(302.177)	(49.305)	3.050.740
Litigios	16.775.907	(1.584.367)	(12.210.707)	2.980.833
Devolución de productos vencidos en poder de minoristas	168.400	-	40.825	209.225
	22.384.045	(2.983.537)	(10.633.001)	8.767.507

21. INGRESOS

El análisis de los ingresos provenientes de contratos con clientes clasificados en base al destino de los productos se presenta a continuación.

Mercado	31 de julio de 2024	31 de julio de 2023
Mercado interno	374.694.558	351.288.100
Mercado externo	582.283.898	693.114.953
	956.978.456	1.044.403.053

El análisis de los ingresos provenientes de contratos con clientes del exterior clasificados en base al destino de los productos se presenta a continuación.

Continente	31 de julio de 2024	31 de julio de 2023
América	272.539.687	376.922.802
África	229.809.842	166.552.704
Asia	79.934.369	149.639.447
	582.283.898	693.114.953

Los ingresos del exterior incluyen los ingresos obtenidos por devolución de tributos a las exportaciones de acuerdo a la normativa vigente.

22. GASTOS POR SU NATURALEZA

22.1 Composición

Ejercicio finalizado el 31 de julio de 2024

	Costo de ventas	Gastos de ventas y distribución	Gastos de administración	Total
Leche y crema (Nota 27.3)	485.391.148	-	-	485.391.148
Retribuciones personales	57.703.545	3.831.872	15.621.735	77.157.152
Fletes internos	31.521.101	7.786.011	85.229	39.392.341
Cargas sociales	26.335.003	1.740.681	10.694.241	38.769.925
Servicios de terceros	11.675.147	7.167.189	12.866.427	31.708.763
Material de envasado	31.626.204	-	-	31.626.204
Materias primas varias	30.764.683	-	-	30.764.683
Electricidad, agua y combustibles	28.961.299	-	309.194	29.270.493
Depreciaciones ⁽¹⁾	25.609.234	557.650	2.485.121	28.652.005
Gastos varios	12.348.418	1.018.300	8.960.593	22.327.311
Reparación y mantenimiento	13.041.910	14.314	2.748.504	15.804.728
Gastos de exportaciones	-	14.260.029	-	14.260.029
Publicidad	5.581	11.531.017	182.328	11.718.926
Desvalorización, pérdidas y muestras	8.195.274	-	-	8.195.274
Arrendamientos	947.913	1.223.566	2.260.411	4.431.890
Impuestos	762.784	2.678.994	743.690	4.185.468
Seguros	9.202	12.083	1.084.102	1.105.387
Provisión para créditos deteriorados (Nota 12.7)	-	(3.516.481)	-	(3.516.481)
	764.898.446	48.305.225	58.041.575	871.245.246

⁽¹⁾ Incluye el efecto conjunto de las depreciaciones de propiedades, planta y equipo e intangibles por US\$ 28.255.268 (Notas 6.2 y 7.2) y la diferencia de las depreciaciones activadas a Existencias al inicio y cierre del ejercicio por US\$ 396.737.

Ejercicio finalizado el 31 de julio de 2023

	Costo de ventas	Gastos de ventas y distribución	Gastos de administración	Total
Leche y crema (Nota 27.3)	583.473.911	-	-	583.473.911
Retribuciones personales	53.373.542	3.747.136	14.786.621	71.907.299
Fletes internos	32.142.450	7.992.717	100.020	40.235.187
Cargas sociales	24.490.243	1.717.289	10.341.715	36.549.247
Servicios de terceros	10.743.975	7.113.947	13.101.530	30.959.452
Material de envasado	31.757.989	-	-	31.757.989
Materias primas varias	31.267.720	-	-	31.267.720
Electricidad, agua y combustibles	31.562.086	34.931	390.856	31.987.873
Depreciaciones ⁽¹⁾	33.077.919	549.971	3.236.058	36.863.948
Gastos varios	14.017.799	1.585.937	(3.594.300)	12.009.436
Reparación y mantenimiento	11.617.339	52.161	624.709	12.294.209
Gastos de exportaciones	-	13.687.590	-	13.687.590
Publicidad	11.393	12.188.668	165.220	12.365.281
Desvalorización, pérdidas y muestras	764.709	-	-	764.709
Arrendamientos	655.855	1.216.508	1.862.013	3.734.376
Impuestos	675.275	2.308.267	787.288	3.770.830
Seguros	52.045	12.574	978.194	1.042.813
Provisión para créditos deteriorados (Nota 12.7)	-	16.100.939	-	16.100.939
	859.684.250	68.308.635	42.779.924	970.772.809

⁽¹⁾ Incluye el efecto conjunto de las depreciaciones de propiedades, planta y equipo e intangibles por US\$ 35.874.755 (Notas 6.2 y 7.2) y la diferencia de las depreciaciones activadas a Existencias al inicio y cierre del ejercicio por US\$ 989.193.

23. OTRAS GANANCIAS Y PÉRDIDAS

	<u>31 de julio de 2024</u>	<u>31 de julio de 2023</u>
Resultados no operativos	1.090.932	1.928.223
Resultado por venta de propiedades, planta y equipo	51.953	21.175
Otros	197.112	(80.739)
	<u>1.339.997</u>	<u>1.868.659</u>

24. INGRESOS FINANCIEROS

Información acumulada	<u>31 de julio de 2024</u>	<u>31 de julio de 2023</u>
Resultado por instrumentos financieros a valor razonable con cambio en resultados	8.588.863	-
Descuentos obtenidos	378.191	328.967
Intereses ganados	2.284.136	2.401.799
Diferencia de cambio ganada neta	-	6.376.189
Otros ingresos financieros	285.573	256.833
	<u>11.536.763</u>	<u>9.363.788</u>

25. EGRESOS FINANCIEROS

	<u>31 de julio de 2024</u>	<u>31 de julio de 2023</u>
Intereses perdidos	(3.591.392)	(4.294.487)
Comisiones bancarias	(334.586)	(395.383)
Multas y recargos	(23.031)	(11.626)
Resultado por instrumentos financieros a valor razonable con cambio en resultados	-	(14.335.443)
Diferencia de cambio perdida neta	(2.091.233)	-
Otros egresos financieros	(3.472.297)	(3.807.367)
	<u>(9.512.539)</u>	<u>(22.844.306)</u>

26. COMPROMISOS Y CONTINGENCIAS

26.1 Inversiones comprometidas

En Nota 6 se detallan las inversiones comprometidas en bienes de capital.

26.2 Valores recibidos en garantía

	<u>31 de julio de 2024</u>	<u>31 de julio de 2023</u>
Valores recibidos en garantía	14.951.687	155.748.700
Otros	1.069.622	2.661.164
	<u>16.021.309</u>	<u>158.409.864</u>

En este rubro se incluyen avales recibidos de terceros para la presentación en licitaciones de compras.

26.3 Ley 18.099 del 24 de enero de 2007 - Responsabilidad por subcontratistas

Las obligaciones derivadas de la aplicación de la mencionada ley no son significativas.

26.4 Otras contingencias

Al 31 de julio de 2024 CONAPROLE había avalado conformes emitidos por PROLESA por US\$ 3.436.833 (US\$ 4.544.465 al 31 de julio de 2023).

Al 31 de julio de 2024 CONAPROLE había avalado vales en instituciones financieras de plaza correspondientes a PROLESA y Conapac S.A. por US\$ 32.583.537 (US\$ 40.336.697 al 31 de julio de 2023).

En el ejercicio finalizado al 31 de julio de 2019 CONAPROLE aprobó el otorgamiento de una fianza solidaria a favor de Proleco por hasta US\$ 1.000.000 a los efectos de otorgar créditos de capital de trabajo a productores de CONAPROLE.

27. SALDOS Y TRANSACCIONES CON PARTES RELACIONADAS

27.1 Saldos con partes relacionadas

		<u>31 de julio de 2024</u>	<u>31 de julio de 2023</u>
Cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar (Nota 12)	Subsidiarias	42.882.171	67.637.446
	Otras partes relacionadas	21.718.031	18.992.223
		<u>64.600.202</u>	<u>86.629.669</u>
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar (Nota 18)	Subsidiarias	2.216.603	4.126.599
	Otras partes relacionadas	7.105.280	10.040.438
		<u>9.321.883</u>	<u>14.167.037</u>

27.2 Transacciones con partes relacionadas

		<u>31 de julio de 2024</u>	<u>31 de julio de 2023</u>
Compras de bienes o servicios	Subsidiarias	(8.751.222)	(9.229.731)
	Otras partes relacionadas	<u>(124.657.533)</u>	<u>(148.642.748)</u>
		<u>(133.408.755)</u>	<u>(157.872.479)</u>
Ventas de bienes o servicios	Subsidiarias	88.934.425	174.080.546
		<u>88.934.425</u>	<u>174.080.546</u>
Resultado por inversiones (Nota 8.2)	Subsidiarias	4.339.180	(4.197.882)
		<u>4.339.180</u>	<u>(4.197.882)</u>

Las remuneraciones y cargas sociales correspondientes al personal directivo clave representan aproximadamente el 5% del total al 31 de julio de 2024 (5% del total al 31 de julio de 2023).

Como se revela en Nota 6, CONAPROLE ha dado en alquiler y en préstamo gratuito diversos bienes de propiedades, planta y equipo a subsidiarias.

Los saldos con remitentes incluidos en Cuentas a cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar, Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar, y las compras de leche y crema incluyen saldos y transacciones con partes relacionadas.

27.3 Desembolsos realizados por CONAPROLE a Remitentes de leche

En el siguiente cuadro se detallan los desembolsos realizados a los remitentes de leche durante el ejercicio.

	<u>31 de julio de 2024</u>	<u>31 de julio de 2023</u>
Compras de leche reconocidas en el Costo de ventas (Nota 22.1)	(485.391.148)	(583.473.911)
Pagos por prima socio cooperario (Nota 12.3)	(83.472.163)	(66.819.758)
Distribución de utilidades	-	(8.072.259)
Préstamo Precio Diferido neto (Nota 19.1.4)	(1.831.381)	(3.248.437)
Retenciones por Fondo de Productividad (Nota 15.2)	8.387.615	9.653.135
Total desembolsos	<u>(562.307.077)</u>	<u>(651.961.230)</u>

28. HECHOS POSTERIORES

El 25 de setiembre de 2024 se realizó la novena emisión de Conahorro IV por un importe de hasta US\$ 5.000.000 a 7 años de plazo con pago semestral de intereses, con una tasa del 4,75% anual durante los primeros cinco años, y del 5% anual para los dos años restantes.

Con excepción de lo anterior, con posterioridad al 31 de julio de 2024 no se han producido otros hechos o circunstancias que afecten significativamente la situación financiera, los resultados de las operaciones y los flujos de efectivo de CONAPROLE.

Cooperativa Nacional de Productores de Leche (CONAPROLE)

Informe dirigido al Directorio referente a la Auditoría de los Estados Financieros Consolidados en Dólares Estadounidenses por el ejercicio finalizado el 31 de julio de 2024

Contenido

Informe de los auditores independientes sobre la auditoría de los estados financieros consolidados	3
Estado consolidado de posición financiera al 31 de julio de 2024	7
Estado consolidado de ganancias y pérdidas por el ejercicio finalizado el 31 de julio de 2024	8
Estado consolidado de resultados integrales por el ejercicio finalizado el 31 de julio de 2024	9
Estado consolidado de cambios en el patrimonio por el ejercicio finalizado el 31 de julio de 2024	10
Estado consolidado de flujos de efectivo por el ejercicio finalizado el 31 de julio de 2024	11
Notas a los estados financieros consolidados por el ejercicio finalizado el 31 de julio de 2024	12

KPMG

30 de setiembre de 2024

Este informe contiene 57 páginas

Dictamen de los Auditores Independientes

Señores del Directorio de
Cooperativa Nacional de Productores de Leche (CONAPROLE)

Opinión calificada

Hemos auditado los estados financieros consolidados de Cooperativa Nacional de Productores de Leche (CONAPROLE) y sus subsidiarias ("el Grupo") en dólares estadounidenses, los que comprenden el estado consolidado de posición financiera al 31 de julio de 2024, los estados consolidados de ganancias y pérdidas, de resultados integrales, de cambios en el patrimonio y de flujos de efectivo por el ejercicio anual terminado en esa fecha y sus notas, que contienen las políticas contables materiales aplicadas y otras notas explicativas.

En nuestra opinión, excepto por el efecto del asunto descrito en la sección *Bases para la opinión calificada* de este informe, los estados financieros consolidados en dólares estadounidenses adjuntos presentan razonablemente, en todos sus aspectos significativos, la situación financiera consolidada del Grupo al 31 de julio de 2024, los resultados consolidados de sus operaciones y sus flujos de efectivo consolidados por el ejercicio anual terminado en esa fecha de acuerdo con las Normas de Contabilidad NIIF emitidas por el International Accounting Standards Board (Normas de Contabilidad NIIF).

Bases para la opinión calificada

Según se describe en la Nota 3.3 a los presentes estados financieros consolidados, el Grupo informa segmentos de operaciones. Dichas revelaciones incluidas en los presentes estados financieros consolidados no cumplen con los requerimientos establecidos por la NIIF 8 – Segmentos de operación en relación con la agregación de segmentos y la revelación de los ingresos por tipo de producto vendido.

Realizamos nuestra auditoría de conformidad con las Normas Internacionales de Auditoría. Nuestras responsabilidades bajo estas normas se describen más detalladamente en la sección *Responsabilidad del Auditor por la Auditoría de los estados financieros consolidados* en este informe. Somos independientes del Grupo de acuerdo con las disposiciones del Código Internacional de Ética para Profesionales de la Contabilidad (incluidas las Normas Internacionales de Independencia) del Consejo de Normas Internacionales de Ética para Contadores que son relevantes para nuestra auditoría de los estados financieros consolidados, y hemos cumplido integralmente las demás responsabilidades éticas que corresponden con dicho código. Creemos que la evidencia de auditoría que hemos obtenido es suficiente y adecuada para proporcionar una base para nuestra opinión calificada.

Cuestiones clave de la auditoría

Las cuestiones clave de la auditoría son aquellas cuestiones que, según nuestro juicio profesional, han sido de la mayor significatividad en nuestra auditoría de los estados financieros consolidados del período actual. Estas cuestiones han sido tratadas en el contexto de nuestra auditoría de los estados financieros consolidados en su conjunto y en la formación de nuestra opinión sobre estos, y no expresamos una opinión por separado sobre esas cuestiones.

Provisión para pérdidas crediticias esperadas

Ver Notas 3.9.3 y 11 a los estados financieros consolidados.

Cuestión Clave de la Auditoría

Al 31 de julio de 2024, el importe bruto de las Cuentas por cobrar comerciales asciende a US\$ 225.280.863 para los cuales se registró una provisión por deterioro de US\$ 44.814.784, representando el importe neto el 23% del activo total a dicha fecha.

La determinación de las pérdidas crediticias esperadas sobre las cuentas por cobrar comerciales requiere por parte de la gerencia la aplicación de juicios significativos y estimaciones. En consecuencia, identificamos la recuperabilidad de las cuentas por cobrar comerciales como un asunto clave de auditoría.

El Grupo utiliza una matriz de provisiones para medir las pérdidas crediticias esperadas. Las tasas de pérdida estimada están basadas en perfiles de cobro de ventas históricas ajustadas por información prospectiva (cuando corresponde).

Cómo se trató la cuestión en nuestra auditoría

Nuestros procedimientos de auditoría relacionados con este asunto incluyeron, entre otros:

- obtener entendimiento de los procedimientos llevados a cabo y modelos utilizados por el Grupo para la determinación de la provisión por deterioro de cuentas por cobrar comerciales, así como los parámetros, supuestos claves y bases de segmentación consideradas en los referidos modelos,
- evaluar la correcta clasificación de los saldos individuales de cuentas por cobrar comerciales en el informe de antigüedad de cuentas por cobrar comparando la información incluida en el referido informe con facturas para una muestra de deudores;
- determinar las tasas de pérdida histórica para las distintas bandas y segmentos de operación y calcular la pérdida crediticia esperada en función de las tasas de pérdida históricas ajustadas por las condiciones futuras esperadas cuando corresponda y compararla con la pérdida crediticia esperada determinada por el Grupo, y
- considerar las revelaciones relacionadas en los estados financieros con respecto a los requisitos de las Normas de Contabilidad NIIF.

Otra información

La Dirección es responsable por la otra información. La otra información comprende la información incluida en la Memoria anual de CONAPROLE, pero no incluye los estados financieros consolidados y nuestro informe de auditoría.

Nuestra opinión sobre los estados financieros consolidados no cubre la otra información y no expresamos ningún tipo de seguridad ni conclusión sobre la misma.

En relación con nuestra auditoría de los estados financieros consolidados, nuestra responsabilidad es leer la otra información y, al hacerlo, considerar si la otra información es significativamente inconsistente con los estados financieros consolidados o con nuestro conocimiento obtenido en la auditoría, o parece estar significativamente equivocada.

Si, basados en el trabajo realizado, concluimos que hay un error material en dicha otra información, debemos informar este hecho. No tenemos nada que informar en este sentido.

Responsabilidad de la Dirección en relación con los estados financieros consolidados

La Dirección es responsable de la preparación y presentación razonable de estos estados financieros consolidados de acuerdo con las Normas de Contabilidad NIIF, y del control interno que la Dirección determinó necesario para permitir la preparación de estados financieros consolidados libres de errores significativos, ya sea debido a fraude o a error.

En la preparación de los estados financieros consolidados, la Dirección es responsable de evaluar la capacidad que tiene el Grupo para continuar como un negocio en marcha, revelando, cuando sea aplicable, asuntos relacionados con la continuidad de la misma y la utilización de la hipótesis de negocio en marcha a menos que la Dirección intente liquidar el Grupo, discontinuar sus operaciones, o no tenga una alternativa más realista que hacerlo.

La Dirección es responsable de supervisar el proceso de preparación de los estados financieros consolidados del Grupo.

Responsabilidad del Auditor por la Auditoría de los estados financieros consolidados

Nuestros objetivos consisten en obtener una seguridad razonable acerca de que los estados financieros consolidados en su conjunto están libres de errores significativos, ya sea debido a fraude o a error, y emitir un dictamen de auditoría que incluya nuestra opinión. Una seguridad razonable constituye un alto nivel de seguridad, pero no garantiza que una auditoría realizada de acuerdo con las Normas Internacionales de Auditoría siempre detectará un error significativo cuando exista. Los errores pueden surgir debido a fraudes o a errores, y se consideran significativos si, individualmente o de forma agregada, puede razonablemente esperarse que influyan en las decisiones económicas tomadas por los usuarios sobre la base de estos estados financieros consolidados.

Como parte de una auditoría de acuerdo con las Normas Internacionales de Auditoría, nosotros aplicamos nuestro juicio profesional y mantenemos una actitud de escepticismo profesional durante el proceso de auditoría. Asimismo:

- Identificamos y evaluamos el riesgo de que existan errores significativos en los estados financieros consolidados, ya sea debido a fraude o a error, diseñamos y realizamos procedimientos de auditoría para responder a dichos riesgos y obtenemos evidencia de auditoría suficiente y adecuada para fundamentar la base de nuestra opinión. El riesgo de no detectar un error significativo resultante de un fraude es mayor que el resultante de un error, dado que el fraude puede implicar colusión, falsificación, omisiones intencionales, manifestaciones intencionalmente incorrectas o apartamientos del control interno.
- Obtenemos un entendimiento del control interno relevante para la auditoría con el propósito de diseñar los procedimientos de auditoría que sean adecuados en función de las circunstancias, pero no con el propósito de expresar una opinión sobre la eficacia del control interno del Grupo.

- Evaluamos lo adecuado de las políticas contables adoptadas, la razonabilidad de las estimaciones contables y las revelaciones relacionadas realizadas por la Dirección.
- Concluimos sobre la adecuada utilización por parte de la Dirección de la hipótesis de negocio en marcha y, de acuerdo con la evidencia de auditoría obtenida, si existe una incertidumbre material relacionada con eventos o condiciones que puedan arrojar dudas significativas sobre la capacidad del Grupo para continuar como un negocio en marcha. Si concluimos que existe una incertidumbre material, deberemos hacer énfasis en nuestro dictamen de auditoría sobre las revelaciones relacionadas en los estados financieros consolidados o, si tales revelaciones son inadecuadas, modificar nuestra opinión. Nuestras conclusiones se basan en la evidencia de auditoría obtenida hasta la fecha de nuestro dictamen de auditoría. Sin embargo, eventos o condiciones futuras pueden ser causa de que el Grupo deje de ser un negocio en marcha.
- Evaluamos la presentación general, la estructura y el contenido de los estados financieros consolidados, incluyendo las revelaciones, y si los estados financieros consolidados representan las transacciones y eventos subyacentes de un modo que se logre una representación fiel de los mismos.
- Obtenemos evidencia suficiente y adecuada de auditoría sobre la información financiera de las entidades o actividades de negocio dentro del Grupo para expresar una opinión sobre los estados financieros consolidados. Somos responsables de la dirección, supervisión y desempeño de la auditoría de grupo. Somos los únicos responsables de nuestra opinión de auditoría.

Nos comunicamos con la Dirección en relación, entre otros asuntos, al alcance y la oportunidad de los procedimientos de auditoría y los hallazgos significativos de auditoría, incluidas, en caso de haberlas, las deficiencias significativas en el sistema de control interno que identificamos en el transcurso de nuestra auditoría.

También proporcionamos a la Dirección una declaración de que hemos cumplido los requerimientos de ética aplicables en relación con la independencia y comunicado con ellos acerca de todas las relaciones y demás cuestiones de las que se puede esperar razonablemente que pueden afectar a nuestra independencia y, en su caso, las acciones tomadas para eliminar amenazas o salvaguardas aplicadas.

Entre las cuestiones que han sido objeto de comunicación con la Dirección, determinamos las que han sido de la mayor significatividad en la auditoría de los estados financieros consolidados del periodo actual y que son, en consecuencia, las cuestiones clave de la auditoría. Describimos esas cuestiones en nuestro informe de auditoría salvo que las disposiciones legales o reglamentarias prohíban revelar públicamente la cuestión o, en circunstancias extremadamente poco frecuentes, determinemos que una cuestión no se debería comunicar en nuestro informe porque cabe razonablemente esperar que las consecuencias adversas de hacerlo superarían los beneficios de interés público de la misma.

Montevideo, 30 de setiembre de 2024

KPMG

 Cra. Gabriela Cervieri
 Socia
 C.J. y P.P.U. N° 64.031



**Cooperativa Nacional de Productores de Leche
(CONAPROLE)**

Estado consolidado de posición financiera al 31 de julio de 2024
(dólares estadounidenses)

	Notas	31 de julio de 2024	31 de julio de 2023
ACTIVO			
Activo no corriente			
Propiedades, planta y equipo	6	212.650.948	225.697.075
Activos intangibles	7	1.002.007	1.023.141
Instrumentos financieros a valor razonable con cambio en resultados	8	3.426.257	2.466.269
Existencias	9	6.528.932	7.726.488
Cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar	11	4.992.808	6.108.575
Total del activo no corriente		228.600.952	243.021.548
Activo corriente			
Existencias	9	199.915.342	200.530.900
Cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar	11	297.558.675	308.625.173
Inversiones temporarias	12	136.910	130.521
Efectivo y equivalentes de efectivo	13	43.577.540	42.491.283
Total del activo corriente		541.188.467	551.777.877
Total del activo		769.789.419	794.799.425
PATRIMONIO Y PASIVO			
Patrimonio			
Aportes	14	128.324.185	119.936.570
Reservas	15	49.818.241	49.818.241
Otras reservas	16	41.725.304	42.123.800
Resultados acumulados		241.847.303	215.230.449
Total del patrimonio		461.715.033	427.109.060
Pasivo no corriente			
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	17	175.700	508.152
Préstamos	18	104.373.660	116.213.276
Provisiones	19	6.094	6.688
Total del pasivo no corriente		104.555.454	116.728.116
Pasivo corriente			
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	17	154.543.666	185.355.241
Préstamos	18	39.457.211	56.839.501
Provisiones	19	9.518.055	8.767.507
Total del pasivo corriente		203.518.932	250.962.249
Total del pasivo		308.074.386	367.690.365
Total de patrimonio y pasivo		769.789.419	794.799.425

Las Notas 1 a 29 son parte integral de estos estados financieros consolidados.

**Cooperativa Nacional de Productores de Leche
(CONAPROLE)**

**Estado consolidado de ganancias y pérdidas
por el ejercicio finalizado el 31 de julio de 2024**
(dólares estadounidenses)

	Notas	31 de julio de 2024	31 de julio de 2023
Ingresos			
Del exterior		599.223.031	684.779.356
Locales		655.828.713	667.861.564
Descuentos y bonificaciones		(59.499.846)	(47.937.106)
Total Ingresos	21	1.195.551.898	1.304.703.814
Costo de ventas	22 y 28	(977.412.393)	(1.101.783.406)
Utilidad bruta		218.139.505	202.920.408
Gastos de administración y ventas	22	(124.076.627)	(130.518.791)
Otras ganancias y pérdidas	23	485.895	939.736
Utilidad operativa		94.548.773	73.341.353
Ingresos financieros	24	11.805.498	10.009.495
Egresos financieros	25	(12.719.671)	(25.612.344)
Resultado del ejercicio antes de impuesto a la renta		93.634.600	57.738.504
Impuesto a la renta	26	(197.989)	81.999
Resultado del ejercicio		93.436.611	57.820.503

Las Notas 1 a 29 son parte integral de estos estados financieros consolidados.

**Cooperativa Nacional de Productores de Leche
(CONAPROLE)**

**Estado consolidado de resultados integrales
por el ejercicio finalizado el 31 de julio de 2024**
(dólares estadounidenses)

	Notas	31 de julio de 2024	31 de julio de 2023
Resultado del ejercicio		93.436.611	57.820.503
Otros resultados integrales			
Items que serán reclasificados a ganancias y pérdidas			
Resultado por conversión	16	(398.496)	281.667
Total otros resultados integrales		(398.496)	281.667
Resultado integral del ejercicio		93.038.115	58.102.170

Las Notas 1 a 29 son parte integral de estos estados financieros consolidados.

**Cooperativa Nacional de Productores de Leche
(CONAPROLE)**

**Estado consolidado de cambios en el patrimonio
por el ejercicio finalizado el 31 de julio de 2024**
(dólares estadounidenses)

	Notas	Aportes	Reservas	Otras reservas	Resultados acumulados	Patrimonio total
Saldos al 31 de julio de 2022		110.283.435	49.818.241	41.842.133	260.192.087	462.135.896
Resultado del ejercicio		-	-	-	57.820.503	57.820.503
Otros resultados integrales	16	-	-	281.667	-	281.667
Resultado integral del ejercicio		-	-	281.667	57.820.503	58.102.170
Aportes	14	9.653.135	-	-	-	9.653.135
Distribución de utilidades						
Distribución a productores	11.2	-	-	-	(102.782.141)	(102.782.141)
Total transacciones con productores reconocidas directamente en patrimonio		9.653.135	-	-	(102.782.141)	(93.129.006)
Saldos al 31 de julio de 2023		119.936.570	49.818.241	42.123.800	215.230.449	427.109.060
Resultado del ejercicio		-	-	-	93.436.611	93.436.611
Otros resultados integrales	16	-	-	(398.496)	-	(398.496)
Resultado integral del ejercicio		-	-	(398.496)	93.436.611	93.038.115
Aportes	14	8.387.615	-	-	-	8.387.615
Distribución de utilidades						
Distribución a productores	11.2	-	-	-	(66.819.757)	(66.819.757)
Total transacciones con productores reconocidas directamente en patrimonio		8.387.615	-	-	(66.819.757)	(58.432.142)
Saldos al 31 de julio de 2024		128.324.185	49.818.241	41.725.304	241.847.303	461.715.033

Las Notas 1 a 29 son parte integral de estos estados financieros consolidados.

**Cooperativa Nacional de Productores de Leche
(CONAPROLE)**

**Estado consolidado de flujos de efectivo
por el ejercicio finalizado el 31 de julio de 2024
(dólares estadounidenses)**

	Notas	31 de julio de 2024	31 de julio de 2023
Flujo de efectivo relacionado con actividades operativas			
Resultado del ejercicio		93.436.611	57.820.503
Ajustes:			
Depreciaciones de propiedades, planta y equipo y activos intangibles	22	30.532.151	38.672.655
Intereses perdidos devengados	18.6 y 25	6.185.856	6.800.125
Provisión por deterioro de existencias	9	6.171.014	(2.865.116)
Provisión por beneficios al personal	19	780.672	1.586.186
Provisión litigios	19	2.315.559	(12.271.976)
Provisión reembolsos	19	51.968	(49.305)
Provisión por devoluciones	19	(28.022)	40.825
Provisión para créditos deteriorados	22	(3.638.121)	16.423.898
Intereses ganados devengados	24	(2.537.769)	(2.515.931)
Compras de materias primas que se acreditan al Fondo de Productividad	14	8.387.615	9.653.135
Compras de materias primas que se acreditan al Préstamo Precio Diferido	18.1.4 y 18.6	8.221.151	9.425.509
Resultado por venta de propiedades, planta y equipo	23	(51.953)	(21.175)
Resultado por instrumentos financieros a valor razonable con cambio en resultados	24 y 25	(8.588.863)	14.335.443
Gastos por intereses de pasivos por arrendamientos	17.3	68.677	113.870
Gastos por arrendamientos no comprendidos en NIIF 16	17.3	63.205	345.649
Diferencia de cambio generada por préstamos	18.6	(135)	68.712
Resultado de operaciones antes de cambios en rubros operativos		141.369.616	137.563.007
Cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar		33.280.651	(51.480.989)
Existencias		(2.746.790)	8.004.430
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar		(26.307.019)	(18.456.087)
Provisiones		(2.370.223)	(2.990.645)
Efectivo proveniente de operaciones		143.226.235	72.639.716
Flujo de efectivo relacionado con inversiones			
Créditos a remitentes de leche	11.2	(83.472.163)	(66.819.758)
Intereses cobrados		2.180.202	2.419.146
Adquisiciones de propiedades, planta y equipo y activos intangibles		(17.829.434)	(26.568.576)
Vencimiento de inversiones temporarias		351.178	4.997.348
Ingresos por venta de propiedades, planta y equipo		768.644	353.894
Efectivo aplicado a inversiones		(98.001.573)	(85.617.946)
Flujo de efectivo relacionado con financiamiento			
Incremento de préstamos en efectivo	18.6	180.957.147	249.887.053
Cancelación de préstamos	18.6	(218.132.148)	(265.961.930)
Intereses pagados	18.6	(6.453.777)	(6.632.154)
Distribución a productores		-	(8.072.259)
Cancelación de principal de pasivos por arrendamientos		(440.950)	(1.422.797)
Pago de intereses de pasivos por arrendamientos	17.3	(68.677)	(113.870)
Efectivo aplicado a financiamiento		(44.138.405)	(32.315.957)
Variación neta de efectivo y equivalentes de efectivo		1.086.257	(45.294.187)
Efectivo y equivalentes de efectivo al inicio del ejercicio		42.491.283	87.785.470
Efectivo y equivalentes de efectivo al final del ejercicio	13	43.577.540	42.491.283

Las Notas 1 a 29 son parte integral de estos estados financieros consolidados.

**Cooperativa Nacional de Productores de Leche
(CONAPROLE)**

**NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS POR EL EJERCICIO
FINALIZADO EL 31 DE JULIO DE 2024**

(en dólares estadounidenses, salvo que se indique lo contrario)

1. INFORMACIÓN BÁSICA SOBRE LA EMPRESA

a. Naturaleza jurídica

Cooperativa Nacional de Productores de Leche (CONAPROLE), fue creada por la Ley N° 9.526 del 14 de diciembre de 1935 y el Decreto respectivo del 9 de julio de 1941, para cuyos efectos se estableció la expropiación por el Estado de las siguientes empresas (Nota 14.1):

- Cooperativa de Lecherías S.A.
- Lechería Central Uruguaya Kasdorf S.A.
- Mercado Cooperativo S.A.
- La Palma S.A.
- La Nena
- Alianza de Tamberos y Lecheros de la Unión.

La actividad de CONAPROLE está regulada por distintas leyes y decretos entre los cuales se destacan:

- Ley N° 17.243 (de Urgencia) del 6 de julio de 2000 que introdujo variantes respecto a la constitución del Directorio y a la obligatoriedad de cumplir con las normas de información, publicidad y control exigidas a las sociedades anónimas abiertas previstas por la Ley N° 16.060.

- Ley N° 17.292 (de Urgencia) del 29 de enero de 2001 que estableció que el control interno debe ser ejercido por una Comisión Fiscal y que el destino de las utilidades será dispuesto por las autoridades de CONAPROLE.

Tiene constituido domicilio legal en Magallanes 1871 (Montevideo – Uruguay). La actividad industrial se realiza en siete plantas sitas en diferentes departamentos del país.

b. Actividad principal

La actividad principal de CONAPROLE, de acuerdo con las mencionadas normas, era originalmente asegurar el abastecimiento de leche para el consumo de la población de Montevideo. Dicha actividad se ha ido ampliando con la producción de derivados de la leche tales como leche en polvo, manteca, quesos, cremas heladas y otros, con un importante volumen de bienes exportables.

Como actividades conexas, CONAPROLE brinda apoyo a sus productores en servicios agronómicos, intervención para el desarrollo de la electrificación rural y otros.

c. Participación en otras empresas

CONAPROLE mantiene inversiones en las siguientes empresas con las siguientes participaciones accionarias:

Empresa	% participación y % de votos		País
	31 de julio de 2024	31 de julio de 2023	
Subsidiarias			
Cerealín S.A.	100%	100%	Uruguay
Conadis S.A.	100%	100%	Uruguay
CONAPROLE do Brasil Comercial Importadora e Exportadora Ltda.	100%	100%	Brasil
Leben Representações Comerciais Ltda.	99,99%	99,99%	Brasil
Etinor S.A.	100%	100%	Uruguay
Productores de Leche S.A.	100%	100%	Uruguay
Conapac S.A.	100%	100%	Uruguay
Trading Cheese Inc.	100%	100%	USA
Instrumentos financieros a valor razonable con cambio en resultados			
Conabia S.A.	(*)	(*)	México
Bonprole Industrias Lácteas S.A.	10%	10%	Uruguay

(*) Entidad cuyo otro accionista es Glanbia Foods b.v., sin actividad desde mayo de 2008, actualmente en proceso de liquidación.

Cerealín S.A. es una sociedad anónima dedicada a la prestación de servicios de procesamiento y envasado de determinados productos.

Conadis S.A. es una sociedad anónima creada a efectos de realizar recepción y lavado de envases, expedición a distribuidores de Montevideo de algunos productos de CONAPROLE y actividades de desecho de productos devueltos. Actualmente se encuentra sin actividad y en proceso de disolución.

CONAPROLE do Brasil Comercial Importadora e Exportadora Ltda. y Leben Representações Comerciais Ltda. son empresas en el exterior creadas a efectos de realizar la distribución de productos CONAPROLE en Brasil. Actualmente Leben Representações Comerciais Ltda. se encuentra sin actividad.

Etinor S.A. es una sociedad anónima adquirida para realizar la compra y cría de ganado vacuno, actualmente se encuentra sin actividad y en proceso de disolución.

Productores de Leche S.A. (PROLESA) se dedica al suministro de insumos agropecuarios y otros suministros a los productores remitentes de CONAPROLE, mediante la compra en plaza o importación de los mismos.

Conapac S.A. es una sociedad anónima dedicada al suministro de polietileno para el envasado de la leche y demás productos y, en general, dar satisfacción, en forma prioritaria, a las necesidades de abastecimiento de envases a CONAPROLE. Adicionalmente, comercializa bolsas de diferentes tipos con clientes de plaza y exporta una variedad de filmes.

Trading Cheese Inc., cuyo único accionista de la sociedad es CONAPROLE, se constituyó durante el ejercicio finalizado el 31 de julio de 2014 como una corporación del estado de Florida, USA, a efectos de importar y comercializar ciertos tipos de queso en Estados Unidos.

La inversión en Bonprole Industrias Lácteas S.A. surge de un acuerdo suscrito el 28 de diciembre de 1995 con la empresa Bongrain de Francia a efectos de construir una planta para producir quesos exportables, con aportes igualitarios entre ambas entidades. El acuerdo fue modificado el 20 de octubre de 2000, fecha en la cual CONAPROLE redujo su participación al 10% del capital de esa sociedad. Con fecha 12 de mayo de 2009 Bongrain transfirió a Petra S.A. su participación en Bonprole Industrias Lácteas S.A. Con fecha 13 de noviembre de 2017 Petra S.A. transfirió a Savencia Fromage & Dairy International su participación en Bonprole Industrias Lácteas S.A.

2. CONSOLIDACIÓN DE ESTADOS FINANCIEROS

Los presentes estados financieros consolidan la información de CONAPROLE y de las entidades que se describen a continuación (conjuntamente "el Grupo"), sobre las cuales CONAPROLE ejerce control:

Empresa	31 de julio de 2024	31 de julio de 2023
	% de participación y % de votos	
Cerealín S.A.	100%	100%
Conadis S.A.	100%	100%
CONAPROLE do Brasil Comercial Importadora e Exportadora Ltda.	100%	100%
Leben Representações Comerciais Ltda.	99,99%	99,99%
Productores de Leche S.A.	100%	100%
Etinor S.A.	100%	100%
Conapac S.A.	100%	100%
Trading Cheese Inc.	100%	100%

Los presentes estados financieros consolidados son preparados y emitidos con fecha 30 de setiembre de 2024. Los mismos serán sometidos a aprobación de los órganos volitivos de CONAPROLE junto con los estados financieros individuales y los estados financieros individuales y consolidados expresados en Pesos Uruguayos, a efecto de dar cumplimiento a lo establecido en el Decreto 124/11 de fecha 1 de abril de 2011 – Normas contables de aplicación obligatoria para los emisores de valores de oferta pública, a las disposiciones contenidas en el Art. 89 de la ley de Sociedades Comerciales N° 16.060 y al Art. 2 del Decreto 108/22.

3. PRINCIPALES POLÍTICAS CONTABLES

Información material sobre las políticas contables que han sido adoptadas para la elaboración de estos estados financieros, las cuales han sido aplicadas por todas las empresas consolidadas, se detalla a continuación. Las mismas han sido aplicadas, salvo cuando se indique lo contrario, en forma consistente en todos los ejercicios presentados.

3.1 Bases de preparación

Los presentes estados financieros consolidados han sido preparados de acuerdo con las disposiciones establecidas en el Decreto 124/11, en el cual se establece que, a partir de los ejercicios iniciados el 1° de enero de 2012, las normas contables adecuadas de aplicación obligatoria para emisores de valores de oferta pública, son las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) adoptadas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (International Accounting Standards Board - IASB) traducidas al idioma español.

Las normas referidas comprenden:

- Las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF)
- Las Normas Internacionales de Contabilidad (NIC)
- Las interpretaciones elaboradas por el Comité de Interpretaciones de las Normas Internacionales de Información Financiera (CINIIF) o el anterior Comité de Interpretaciones.

Salvo por lo expresado más adelante en relación a propiedades, planta y equipo (Nota 3.5), y a los activos financieros valuados a valor razonable (Nota 3.9), los estados financieros consolidados han sido preparados siguiendo, en general, el principio contable de costo histórico. Consecuentemente, salvo por lo expresado, activos, pasivos, ingresos y egresos son valuados a los importes en dinero efectivamente acordados en las transacciones que les han dado origen.

En el estado de posición financiera se distingue entre activos y pasivos corrientes y no corrientes. A dichos efectos se han considerado corrientes si su vencimiento es dentro de los próximos 12 meses.

La preparación de estados financieros a una fecha determinada requiere que la Dirección de CONAPROLE realice estimaciones y evaluaciones que afectan el monto de los activos y pasivos registrados y los activos y pasivos contingentes revelados a la fecha de emisión de los presentes estados financieros, como así también los ingresos y egresos registrados en el ejercicio.

3.2 Cambios en las políticas contables

a) *Nuevas normas contables, modificaciones e interpretaciones emitidas y vigentes para los ejercicios iniciados a partir del 1 de enero de 2023.*

- NIC 8: Definición de estimaciones contables.
- NIC 1 y Declaración de práctica 2: Revelaciones de políticas contables.
- Impuesto diferido relacionado con los Activos y Pasivos derivados de una Transacción Única: Modificaciones a la NIC 12.
- NIIF 17: Contratos de seguro.

Estas modificaciones no tienen impacto relevante sobre el Grupo.

No existen otras NIIF o CINIIF publicadas vigentes para el presente ejercicio que pudieran tener un impacto significativo en los estados financieros del Grupo.

b) *Nuevas normas, modificaciones e interpretaciones emitidas aún no vigentes, y adoptadas anticipadamente por el Grupo.*

No han sido emitidas NIIF o interpretaciones de CINIIF aún no vigentes que hayan sido adoptadas anticipadamente por el Grupo.

c) *Nuevas normas contables, modificaciones e interpretaciones emitidas aún no vigentes y no adoptadas anticipadamente.*

A la fecha de emisión de los estados financieros, el IASB había publicado las normas, modificaciones e interpretaciones que se detallan a continuación, que están pendientes de adopción:

- Modificación a la NIC 1: Pasivos no corrientes con covenants. (1)
- Modificación a la NIC 1: Clasificación de obligaciones como corrientes y no corrientes. (1)
- Modificación a la NIIF 16: Ventas con arrendamiento posterior. (1)
- Modificación a la NIC 7 y NIIF 7: Acuerdos de financiamiento con proveedores. (1)
- Modificación a la NIC 21: Ausencia de Convertibilidad. (2)

(1) En vigencia para los ejercicios que comienzan a partir del 1° de enero de 2024.

(2) En vigencia para los ejercicios que comienzan a partir del 1° de enero de 2025.

El Grupo se encuentra evaluando el impacto que dichas normas tendrán sobre los estados financieros.

No existen otras NIIF o CINIIF publicadas aún no vigentes para el presente ejercicio que pudieran tener un impacto significativo en los estados financieros del Grupo.

3.3 Información por segmentos del negocio

Las decisiones de gestión de CONAPROLE se realizan a nivel de distintos segmentos de negocio: mercado externo, mercado interno e insumos agropecuarios.

Información financiera referente a dichos segmentos del negocio se presenta a continuación:

Ejercicio finalizado el 31 de julio de 2024

	Mercado interno y mercado externo	Insumos agropecuarios	Total
Ventas	976.444.620	219.107.278	1.195.551.898
Costo de ventas	(771.917.185)	(205.495.208)	(977.412.393)
Gastos de administración y ventas	(113.349.133)	(10.727.494)	(124.076.627)
Otras ganancias y pérdidas	485.895	-	485.895
Ingresos financieros	11.805.328	170	11.805.498
Egresos financieros	(9.734.222)	(2.985.449)	(12.719.671)
Impuesto a la renta	(637.668)	439.679	(197.989)
Activos del segmento	685.466.839	84.322.580	769.789.419
Pasivos del segmento	248.979.197	59.095.189	308.074.386
Propiedades, planta y equipo del segmento	191.494.163	21.156.785	212.650.948
Depreciación y amortización del segmento	29.373.743	1.158.408	30.532.151
Intereses ganados del segmento	2.537.599	170	2.537.769
Intereses perdidos del segmento	(3.747.159)	(2.438.697)	(6.185.856)

Ejercicio finalizado el 31 de julio de 2023

	Mercado interno y mercado externo	Insumos agropecuarios	Total
Ventas	1.039.272.985	265.430.829	1.304.703.814
Costo de ventas	(849.163.442)	(252.619.964)	(1.101.783.406)
Gastos de administración y ventas	(120.214.904)	(10.303.887)	(130.518.791)
Otras ganancias y pérdidas	939.736	-	939.736
Ingresos financieros	9.527.410	482.085	10.009.495
Egresos financieros	(23.044.692)	(2.567.652)	(25.612.344)
Impuesto a la renta	(254.647)	336.646	81.999
Activos del segmento	701.925.139	92.874.286	794.799.425
Pasivos del segmento	288.850.749	78.839.616	367.690.365
Propiedades, planta y equipo del segmento	205.650.280	20.046.795	225.697.075
Depreciación y amortización del segmento	37.630.363	1.042.292	38.672.655
Intereses ganados del segmento	2.503.546	12.385	2.515.931
Intereses perdidos del segmento	(4.457.842)	(2.342.283)	(6.800.125)

3.4 Moneda extranjera

3.4.1 Moneda funcional y moneda de presentación

Los presentes estados financieros consolidados se preparan y presentan en dólares estadounidenses, moneda del ambiente económico primario en el que opera el Grupo (moneda funcional).

Los saldos de las entidades en las cuales CONAPROLE mantiene control y que preparan sus estados financieros en otras monedas diferentes al dólar estadounidense, han sido convertidos en dólares estadounidenses aplicando los siguientes criterios:

- Activos y pasivos al tipo de cambio de cierre de cada ejercicio.
- Ingresos, gastos y otros resultados integrales al tipo de cambio promedio del ejercicio respectivo.
- Los resultados por conversión son reconocidos en la línea Resultado por conversión de Otros resultados integrales y se acumulan en la línea de Otras reservas.

3.4.2 Transacciones y saldos

Las transacciones en moneda extranjera se valúan en dólares estadounidenses usando los tipos de cambio vigentes a las fechas de las transacciones. Las diferencias de cambio han sido imputadas al rubro correspondiente en el capítulo Egresos financieros o Ingresos financieros, según corresponda.

Los activos y pasivos en moneda extranjera al cierre son valuados al tipo de cambio de cierre del ejercicio. Los saldos de activos y pasivos denominados en moneda extranjera al cierre del ejercicio se resumen en la Nota 4.1.

Moneda	Cotización (dólares por moneda)	
	31 de julio de 2024	31 de julio de 2023
Pesos uruguayos	0,025	0,027
Euros	1,083	1,100
Reales	0,180	0,209

3.5 Propiedades, planta y equipo

Los inmuebles (terrenos y edificios) y maquinaria industrial se presentan a valores revaluados, menos las depreciaciones acumuladas. Dichos valores revaluados se determinan en base a tasaciones periódicas efectuadas por tasadores externos independientes.

Los incrementos en el valor contable provenientes de las revaluaciones se imputan al Estado de resultados integrales y se muestran como Otras reservas en el patrimonio, o se reconocen como ganancia si corresponden a la reversión de una disminución de valor previamente reconocida en pérdida. Las disminuciones compensatorias de incrementos anteriores en el mismo bien se reconocen en el Estado de resultados integrales y se reducen en Otras reservas en el patrimonio, y cualquier otra disminución se contabiliza con cargo a pérdidas en el Estado de ganancias y pérdidas. El saldo de Otras Reservas no se transfiere a Resultados acumulados.

Las restantes clases de propiedades, planta y equipo se presentan a costo histórico, capitalizando costos financieros en aquellos casos en que se refiera a activos calificables. El costo histórico comprende las erogaciones directamente atribuibles a la adquisición de los bienes y a ponerlos en condiciones para su utilización. Los costos de mantenimiento y reparaciones se imputan a resultados en el ejercicio en que se incurren.

Las depreciaciones se calculan linealmente a partir del mes siguiente al de su incorporación, de acuerdo a los porcentajes que surgen de aplicar los siguientes años de vida útil:

- Inmuebles - Edificios 5 a 50 años
- Vehículos, herramientas y otros 5 a 10 años
- Maquinaria Industrial 1 a 25 años
- Mobiliario, equipos y otros 2 a 10 años

Las vidas útiles se revisan, como mínimo, en cada cierre de ejercicio.

El valor contable de un bien del activo se reduce de inmediato a su valor recuperable tan pronto se determina que su valor contable supera el valor estimado recuperable (Nota 3.7).

Las ganancias y pérdidas por disposición (ventas o retiros) se determinan comparando los ingresos obtenidos con los valores en libros. Las mismas se incluyen en el Estado de ganancias y pérdidas.

3.6 Activos intangibles

Las marcas, activos intangibles con vida útil indefinida, se encuentran valuadas al costo histórico menos la pérdida por deterioro, según lo indicado en Nota 3.7.

En los estados financieros se encuentran reconocidas aquellas marcas adquiridas de las que se espera obtener beneficios económicos futuros.

3.7 Deterioro de activos no financieros

Las propiedades, planta y equipo y otros activos no corrientes de vida útil definida se someten a pruebas por deterioro de valor cada vez que ocurren hechos o cambios en las circunstancias que indiquen que su valor en libros pueda no ser recuperable. Cuando el valor en libros de un activo excede su valor recuperable, se reconoce una pérdida por deterioro de valor.

A efectos de evaluar el deterioro, el análisis se realiza a nivel de cada unidad generadora de efectivo, o sea el grupo identificable de activos más pequeño que genera ingresos de fondos.

El valor recuperable es el mayor entre su valor razonable, menos los costos de realización y su valor de uso.

Los intangibles de vida útil indefinida se someten a pruebas por deterioro de valor anualmente o en cualquier momento en el que exista un indicio de que el activo puede haber deteriorado su valor. Para determinar la pérdida por deterioro se realiza una estimación del valor presente de los flujos futuros de ingresos de caja aplicando las tasas de descuento apropiadas (costo promedio ponderado del capital) denominadas en la moneda de los flujos de caja.

3.8 Inversiones en subsidiarias

Subsidiarias son todas aquellas sociedades sobre las que CONAPROLE ejerce control. Se ejerce control de una entidad cuando se está expuesto, o se tiene derecho, a rendimientos variables procedentes de su involucramiento en la participada y tiene la capacidad de influir en esos rendimientos a través de su poder sobre ésta.

Las subsidiarias se consolidan desde la fecha en que su control se transfiere al Grupo. Estas no se consolidan desde la fecha en la que el control cesa.

A los efectos de la consolidación se eliminan las transacciones inter-compañía, los saldos, los ingresos y gastos en transacciones entre entidades del Grupo. También se eliminan las pérdidas y ganancias que surjan de transacciones intragrupo reconocidas como activos. Las políticas contables de las subsidiarias se han modificado en los casos en que ha sido necesario para asegurar la uniformidad con las políticas adoptadas por el Grupo.

Las transacciones con el interés no controlante que no resultan a una pérdida de control se contabilizan como transacciones de patrimonio. La diferencia entre el valor razonable de la contraprestación pagada y la parte correspondiente a las acciones adquiridas del valor en libros de los activos netos de la subsidiaria se registra en patrimonio. Las ganancias o pérdidas por ventas a intereses no controlantes también se registran en el patrimonio.

3.9 Activos financieros

3.9.1 Créditos o instrumentos de deuda

3.9.1.1 Clasificación

Los instrumentos financieros de deuda se clasifican en dos categorías: valuados a costo amortizado y valuados a valores razonables (con cambios en resultados y con cambios en ORI), según el modelo de negocios seguido y las características de los flujos contractuales del activo.

3.9.1.1.1 Activos financieros a costo amortizado

Son créditos o instrumentos de deuda que cumplen con los siguientes criterios:

- i. El activo se mantiene dentro de un modelo de negocios cuyo objetivo es mantener los activos para obtener los flujos de efectivo contractuales, y
- ii. las condiciones contractuales del activo financiero dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente.

Al 31 de julio de 2024 y 31 de julio de 2023, los activos financieros a costo amortizado comprenden Cuentas por cobrar comerciales, otras cuentas a cobrar e Inversiones temporarias (Nota 3.12) y Efectivo y equivalentes de efectivo.

3.9.1.1.2 Activos financieros a valor razonable con cambios en ORI

Son créditos o instrumentos de deuda que cumplen con los siguientes criterios:

- i. El activo se mantiene dentro de un modelo de negocios cuyo objetivo es mantener los activos para obtener los flujos de efectivo contractuales o venderlos, y
- ii. las condiciones contractuales del activo financiero dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente.

Al 31 de julio de 2024 y 31 de julio de 2023, el Grupo no tiene activos en estas categorías.

3.9.1.1.3 Activos financieros a valor razonable con cambios en resultados

Esta categoría se compone de los restantes activos financieros que no cumplen con las condiciones para ser clasificados como a valor razonable con cambio en ORI o a costo amortizado, o que, aun cumpliendo con las condiciones antes mencionadas, el Grupo adoptó la opción irrevocable de incluirlos en esta categoría, atendiendo a que su designación elimina o reduce significativamente una asimetría contable (opción irrevocable de valor razonable).

Al 31 de julio de 2024 y 31 de julio de 2023, los activos financieros a valor razonable comprenden básicamente Inversiones en acciones (Nota 3.9.2) e Instrumentos financieros derivados (Nota 11.4).

3.9.1.2 Costo amortizado

Para la determinación del costo amortizado se utiliza el método del interés efectivo, que permite la distribución y reconocimiento de los ingresos por intereses en resultados a lo largo del ejercicio correspondiente.

El costo amortizado es el importe al que fue medido en oportunidad del reconocimiento inicial menos reembolsos del principal, más o menos, la amortización acumulada de cualquier diferencia entre el importe inicial y el importe al vencimiento (aplicando la tasa de interés efectiva) menos cualquier corrección de valor por pérdidas en el caso de activos financieros.

La tasa de interés efectiva es la tasa de descuento que iguala exactamente los flujos de efectivo por cobrar o pagos estimados (incluirá todas las comisiones y puntos de interés pagados o recibidos por las partes del contrato, que integren la tasa de interés efectiva, así

como los costos de transacción y cualquier otra prima o descuento) a lo largo de la vida esperada del instrumento financiero o, cuando sea adecuado, en un período más corto, con el importe neto en libros del activo financiero reconocido inicialmente.

3.9.2 Inversiones en acciones

Se valúan a valor razonable a través de resultados.

3.9.3 Deterioro de activos financieros

Si bien Efectivo y equivalentes de efectivo, Inversiones temporarias, saldos con partes relacionadas y con remitentes están expuestas a los requerimientos del nuevo modelo de pérdidas esperadas de la NIIF 9, su aplicación es no material.

Para las cuentas por cobrar comerciales, aplicando la solución práctica de la NIIF 9, se realiza una provisión para créditos deteriorados basada en las pérdidas esperadas. Para medir las pérdidas esperadas, las cuentas por cobrar comerciales han sido agrupadas basados en características comunes de riesgo de crédito y días vencidos respecto al plazo de cobro estipulado. Las tasas de pérdidas esperadas están basadas en perfiles de cobro de ventas por un período de 12 meses anteriores al ejercicio finalizado el 31 de julio de 2023 y las correspondientes pérdidas experimentadas en ese ejercicio ajustadas en función de información prospectiva.

3.10 Instrumentos financieros

3.10.1 Instrumentos financieros derivados y actividades de cobertura

Inicialmente los derivados financieros se reconocen a su valor razonable en la fecha del respectivo contrato, para posteriormente efectuar su remediación al valor razonable a la fecha de cierre del ejercicio. Las variaciones en el valor razonable se reconocen en cuentas de resultados. El Grupo no aplica contabilización de cobertura.

3.10.2 Compensación de instrumentos financieros

Los activos y pasivos financieros se compensan y el monto neto es reportado en el Estado de Posición Financiera cuando existe derecho legalmente exigible para compensar los montos reconocidos y si existe la intención de liquidarlos sobre bases netas o de realizar el activo y pagar el pasivo simultáneamente.

3.10.3 Baja de activos o pasivos financieros

El tratamiento contable de las transferencias de activos financieros está condicionado por el grado y la forma en que se traspasan a terceros los riesgos y beneficios asociados a los activos que se transfieren. Los activos financieros sólo se dan de baja del Estado de Posición Financiera cuando se han extinguido los derechos sobre los flujos de efectivo que generan o cuando se han transferido sustancialmente a terceros los riesgos y beneficios que llevan implícitos. De forma similar, los pasivos financieros sólo se dan de baja del Estado de Posición Financiera cuando se han extinguido las obligaciones que generan o cuando se adquieren con la intención de cancelarlos o de relocalarlos de nuevo.

3.10.4 Garantías financieras

Las garantías financieras otorgadas se medirán por el mayor de i) el importe de la provisión de valor por pérdidas según los criterios de la Nota 3.9.3, y ii) el monto inicial menos el importe devengado según NIIF 15.

3.11 Existencias

Las existencias se valúan al menor entre el costo histórico y el valor neto de realización. Para el caso de productos terminados, productos en proceso, principales materias primas, materiales y suministros y envases, dicho costo histórico ha sido determinado en base a un sistema de costos estándar que es ajustado mensualmente a los costos históricos. Para las restantes existencias, dicho costo se ha determinado como el costo promedio ponderado. En el caso de los productos terminados y de los productos en proceso, del costo histórico se deduce el valor atribuido de los subproductos determinado en función de los precios de mercado.

El valor neto de realización es el precio de venta estimado en el curso normal de los negocios, menos los respectivos gastos variables de venta.

El efecto del ajuste a valor neto de realización se expone en el rubro Provisión por deterioro de existencias, la cual también incluye una estimación de Provisión por obsolescencia en función de la rotación histórica de productos terminados, insumos, materiales y suministros.

3.12 Cuentas por cobrar comerciales, otras cuentas por cobrar e inversiones temporarias

Son reconocidas inicialmente a su valor razonable y posteriormente se miden a su costo amortizado, menos una provisión por deterioro. El cargo de la provisión se reconoce en el Estado de ganancias y pérdidas.

Para las cuentas por cobrar comerciales, otras cuentas por cobrar e inversiones temporarias, con excepción de los saldos de remitentes, se realiza una provisión para créditos deteriorados basada en las pérdidas esperadas (Nota 3.9.3).

3.13 Efectivo y equivalentes de efectivo

A los efectos de la elaboración del Estado de flujos de efectivo, se ha considerado como efectivo y equivalentes de efectivo el disponible en caja y bancos y las inversiones temporarias con vencimiento menor a 3 meses y que están sujetos a un riesgo no significativo de cambio de valor.

3.14 Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar

Las cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar se reconocen inicialmente a valor razonable y posteriormente se presentan al costo amortizado, a excepción de los pasivos por arrendamiento, los cuales se reconocen según lo detallado en la Nota 3.19.

3.15 Préstamos

Préstamos y sobregiros con intereses se reconocen inicialmente a valor razonable, neto de los costos incurridos en la transacción. Posteriormente se presentan al costo amortizado.

Los costos financieros atribuibles a la adquisición, construcción o producción de activos calificables son capitalizados como parte del costo del referido activo.

3.16 Beneficios al personal

Las obligaciones generadas por los beneficios al personal, de carácter legal o voluntario, se reconocen en cuentas de pasivo con cargo a pérdidas en el ejercicio en que se devengan.

Las obligaciones por beneficios de largo plazo se reconocen al valor presente de estas obligaciones descontando los flujos futuros de egresos de caja aplicando las tasas de interés de mercado denominadas en la moneda de pago de los beneficios, y que tienen condiciones de vencimiento similares a los plazos del respectivo beneficio.

3.17 Provisiones

Las provisiones son reconocidas cuando el Grupo tiene una obligación presente como resultado de un evento pasado, y es probable que se le requiera al Grupo que cancele dicha obligación. Las provisiones son determinadas como la mejor estimación hecha por el Grupo sobre el desembolso en que se incurrirá para cancelar dicha obligación a la fecha de balance, descontado al valor presente cuando el efecto es material.

3.18 Reconocimiento de ingresos, costos y gastos

Los ingresos por venta se reconocen cuando se transfiere al cliente el control de los bienes, lo cual, en el caso de las ventas que realiza el Grupo ocurre en un momento dado. Es decir, cuando los mismos han sido entregados al cliente en una ubicación específica, los riesgos de obsolescencia y pérdida han sido transferidos al mismo y se cuenta con evidencia objetiva de que todos los criterios de aceptación han sido satisfechos. Una cuenta a cobrar es reconocida en ese momento debido a que sólo el paso del tiempo es necesario para que la contraprestación se haga exigible.

Los ingresos son medidos al valor razonable de la contraprestación recibida o a recibir, y representa los montos a cobrar por ventas de bienes y/o servicios, neto de descuentos, devoluciones e impuesto al valor agregado. Los ingresos del exterior incluyen los ingresos obtenidos por devolución de tributos a las exportaciones de acuerdo a la normativa vigente.

El Grupo no espera tener contratos en donde el ejercicio entre la transferencia de los bienes al cliente y el cobro de los mismos exceda los 12 meses, por lo que no ajusta el precio de la transacción por componentes de financiación significativos.

El costo de ventas representa los importes involucrados para adquirir o producir dichas mercaderías, productos y servicios. Los gastos de administración, ventas y distribución han sido imputados de acuerdo al criterio de lo devengado.

Los ingresos y gastos financieros fueron imputados sobre la base del devengamiento en el ejercicio considerado, teniendo en cuenta la tasa de interés aplicable en cada caso.

3.19 Arrendamientos

Los activos por derecho de uso reconocidos se deprecian en una base lineal durante el tiempo más corto de su vida útil estimada y el plazo del contrato de arrendamiento.

A la fecha de comienzo del arrendamiento, el Grupo reconoce los pasivos por arrendamiento valuados al valor presente de los pagos por arrendamiento a ser realizados a lo largo del

contrato. Los pagos por arrendamiento incluyen pagos por importes fijos (incluyendo pagos sustancialmente fijos) menos cualquier incentivo recibido, los pagos variables que dependen de un índice o tasa, e importes que se esperan pagar por garantías de valor residual. Los pagos variables que no dependen de un índice o tasa son reconocidos como gastos en el momento en que dicho evento o condición que genera el pago ocurre.

Luego del inicio del arrendamiento el pasivo por arrendamiento se incrementa para reflejar el devengamiento de los intereses y se reduce por los pagos de arrendamiento realizados. Adicionalmente, el valor de las obligaciones por arrendamiento se vuelve a medir si hay una modificación, un cambio en los términos del contrato o un cambio en los pagos sustancialmente fijos.

Los activos por derecho de uso reconocidos se muestran dentro de la línea propiedades, planta y equipo del Estado de posición financiera, mientras que los pasivos se muestran dentro de las líneas Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar corrientes y no corrientes del Estado de posición financiera.

3.20 Impuesto a la renta corriente y diferido

El gasto por impuesto a la renta del ejercicio comprende al impuesto a la renta corriente y el impuesto diferido. El impuesto se reconoce en el Estado de ganancias y pérdidas, excepto cuando se trata de partidas que se reconocen en otros resultados integrales.

El impuesto a la renta diferido se provisiona en su totalidad, por el método del pasivo, sobre las diferencias temporarias que surgen entre las bases tributarias de activos y pasivos y sus respectivos valores presentados en los estados financieros. Sin embargo, el impuesto a la renta diferido que surge por el reconocimiento inicial de un activo o de un pasivo en una transacción que no corresponda a una combinación de negocios que al momento de la transacción no afecta ni la utilidad ni la pérdida contable o gravable, no se registra.

Los activos por impuesto a la renta diferido solo se reconocen en la medida que sea probable que se produzcan beneficios tributarios futuros contra los que se puedan usar las diferencias temporarias.

4. ADMINISTRACIÓN DE RIESGOS FINANCIEROS

4.1 Factores de riesgo financiero

La administración del riesgo es ejecutada, mediante la planificación permanente, por la Gerencia y la Dirección, quienes aprueban las políticas generales para administración del riesgo, y de áreas específicas tales como riesgo de mercado (incluyendo el riesgo cambiario, riesgo de tasa de interés y riesgo de precio), riesgo de crédito, y riesgo de liquidez.

4.1.a Riesgo de mercado

(i) Riesgo cambiario

El Grupo opera a nivel internacional primordialmente en dólares estadounidenses, mientras que en el mercado local, las compras y ventas son básicamente liquidadas en pesos. De acuerdo a la estructura de ingresos, el Grupo efectúa proyecciones de las principales variables que determinan el resultado económico - financiero, en función de las cuales se determinan las correspondientes decisiones, por lo que los cambios en dichas variables no

afectarían significativamente las utilidades del Grupo. En ciertos casos realiza contratos a futuro de moneda extranjera para cubrir posibles fluctuaciones de esa moneda.

Los saldos netos de las posiciones en moneda extranjera resultan de la agregación de las posiciones en moneda extranjera de CONAPROLE y de cada una de las subsidiarias que se consolidan (monedas diferentes a la funcional de cada entidad) y son los siguientes:

	31 de julio de 2024		31 de julio de 2023	
	Moneda extranjera	Equivalente en US\$	Moneda extranjera	Equivalente en US\$
Pesos uruguayos (\$)	(734.208.924)	(18.230.345)	(1.140.108.811)	(30.460.574)
Reales (BRL)	6.923.422	1.245.301	6.167.107	1.290.135
Euros (EUR)	17.806.376	19.279.114	13.238.573	14.561.051
Posición deudora/ (acreedora) neta		2.294.070		(14.609.388)

Como forma de mitigar la exposición al riesgo cambiario, el Grupo celebró contratos de venta de moneda extranjera (Nota 11.4).

La desagregación de dicha posición en moneda extranjera en los activos y pasivos que la componen es la siguiente:

	31 de julio de 2024			
	Posición en \$	Posición en BRL	Posición en EUR	Equivalente en US\$
Cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar	2.199.554.336	6.930.727	16.972.463	74.237.592
Instrumentos financieros a valor razonable con cambio en resultados	4.665.424	-	-	115.842
Efectivo y equivalentes de efectivo	310.100.694	-	3.436.702	11.420.720
Préstamos	(37.117)	-	-	(922)
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	(2.996.233.397)	(7.305)	(2.602.789)	(77.215.596)
Provisiones	(252.258.864)	-	-	(6.263.566)
	(734.208.924)	6.923.422	17.806.376	2.294.070
	31 de julio de 2023			
	Posición en \$	Posición en BRL	Posición en EUR	Equivalente en US\$
Cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar	2.066.413.602	7.627.217	15.735.015	74.111.352
Instrumentos financieros a valor razonable con cambio en resultados	4.665.424	-	-	124.647
Efectivo y equivalentes de efectivo	292.455.373	-	517.431	8.382.724
Préstamos	(18.623)	-	-	(498)
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	(3.311.630.399)	(7.913)	(3.013.873)	(91.794.263)
Provisiones	(191.994.188)	(1.452.197)	-	(5.433.350)
	(1.140.108.811)	6.167.107	13.238.573	(14.609.388)

(ii) Riesgo de tasa de interés

La exposición al riesgo de tasa de interés surge del endeudamiento a tasa variable. A continuación se detallan los préstamos netos según la tasa pactada:

	31 de julio de 2024		31 de julio de 2023	
	A realizar en un plazo menor a 12 meses	A realizar en un plazo mayor a 12 meses	A realizar en un plazo menor a 12 meses	A realizar en un plazo mayor a 12 meses
Préstamos a tasa variable LIBOR 6 meses ⁽¹⁾	-	-	1.649.686	8.400.000
Préstamos a tasa fija	39.457.211	104.373.660	55.189.815	107.813.276
Inversiones temporarias a tasa fija	(136.910)	-	(130.521)	-
	39.320.301	104.373.660	56.708.980	116.213.276

⁽¹⁾ Para la tasa variable se toma la tasa LIBOR a 90 días al 30 de abril de 2024 y 30 de abril de 2023 respectivamente.

(iii) Riesgo de precios

Dado que el Grupo no tiene saldos significativos de instrumentos financieros valuados a valor razonable, no está expuesto a un riesgo significativo de precios de sus instrumentos financieros.

(iv) Análisis de sensibilidad al riesgo de mercado

Dadas las características de la estructura de operación del Grupo, las políticas de aprovisionamiento, son ajustadas de acuerdo con el comportamiento de las variables de mercado a las cuales se encuentra expuesta y, en particular de acuerdo con la evolución de los precios de comercialización de sus productos. En consecuencia, variaciones en el tipo de cambio o en las tasas de interés no generan impactos significativos, en períodos relevantes, en los niveles del patrimonio o los resultados del Grupo.

Al 31 de julio de 2024 si el dólar estadounidense se hubiera debilitado/fortalecido en un 5% frente al peso uruguayo, con el resto de las variables constantes, de acuerdo a las posiciones en pesos uruguayos descriptas en Nota 4.1.a.i, se hubiera producido un impacto negativo/positivo de US\$ 831.963 en el resultado del ejercicio (negativo/positivo de US\$ 1.450.504 al 31 de julio de 2023).

Al 31 de julio de 2024 si el dólar estadounidense se hubiera debilitado/fortalecido en un 5% frente al real, con el resto de las variables constantes, de acuerdo a las posiciones en reales descriptas en Nota 4.1.a.i, se hubiera producido un impacto positivo/negativo de US\$ 62.265 en el resultado del ejercicio (positivo/negativo de US\$ 64.507 al 31 de julio de 2023).

Al 31 de julio de 2024 si las tasas de interés de los préstamos hubieran sido 10% mayores/menores, con el resto de las variables constantes, de acuerdo a la posición descripta en Nota 4.1.a.ii., no se hubiera producido un impacto en el resultado del ejercicio (impacto negativo/positivo de US\$ 314.435 al 31 de julio de 2023).

4.1.b Riesgo de crédito

Los principales activos financieros del Grupo lo constituyen el efectivo y equivalentes de efectivo y cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar.

Las instituciones financieras con las cuales el Grupo opera poseen una alta calificación del riesgo crediticio otorgada por calificadoras internacionales de riesgo. Se usan calificaciones independientes de clientes en la medida que estas estén disponibles. Si no existen calificaciones de riesgo independientes, se evalúa la calidad crediticia del cliente tomando en consideración su posición financiera, la experiencia pasada y otros factores. Se establecen límites de crédito individuales sobre la base de calificaciones externas e internas.

La exposición al riesgo de crédito de créditos comerciales se encuentra distribuida a lo largo de varios clientes. Los saldos de clientes mayores a 4% del total de créditos (4 al 31 de julio de 2024 y 5 al 31 de julio de 2023), sin considerar partes relacionadas, se muestran a continuación:

	31 de julio de 2024		31 de julio de 2023	
	US\$	%	US\$	%
Deudores				
Saldos deudores mayores al 4% -				
Clientes del exterior	61.639.458	27%	73.609.853	29%
Otros deudores menores al 4%	163.641.405	73%	184.102.287	71%
	225.280.863	100%	257.712.140	100%

En Nota 10.2 se incluye el análisis del riesgo crediticio al cierre del ejercicio.

4.1.c Riesgo de liquidez

El Grupo tiene como política mantener un nivel suficiente de fondos disponibles e inversiones negociables, y la disponibilidad de fondeo mediante un monto adecuado de facilidades de crédito para cubrir sus necesidades exigibles de fondos.

A continuación, se analizan los pasivos financieros del Grupo agrupados por vencimientos comunes:

Vencimiento	31 de julio de 2024		
	Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	Préstamos	Total
2024/2025	121.944.374	39.457.211	161.401.585
2025/2026	87.465	29.495.943	29.583.408
2026/2027	-	28.148.459	28.148.459
2027/2028	-	17.182.585	17.182.585
2028/2029	-	7.326.829	7.326.829
2029/2030	-	6.258.143	6.258.143
2030/2031	-	9.130.837	9.130.837
2031/2032	-	2.693.623	2.693.623
2032/2033	-	2.068.623	2.068.623
2033/2034	-	2.068.618	2.068.618
	122.031.839	143.830.871	265.862.710

Vencimiento	31 de julio de 2023		
	Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	Préstamos	Total
2023/2024	162.142.203	56.839.501	218.981.704
2024/2025	459.909	33.032.124	33.492.033
2025/2026	48.243	26.875.004	26.923.247
2026/2027	-	17.985.355	17.985.355
2027/2028	-	17.143.615	17.143.615
2028/2029	-	7.954.313	7.954.313
2029/2030	-	5.188.702	5.188.702
2030/2031	-	3.303.056	3.303.056
2031/2032	-	2.678.056	2.678.056
2032/2033	-	2.053.051	2.053.051
	162.650.355	173.052.777	335.703.132

A continuación, se presenta el detalle de endeudamiento agrupado por vencimiento (los montos presentados en el cuadro son los flujos de efectivo contractuales no descontados):

Al 31 de julio de 2024	Menos de 1 año	Entre 1 y 2 años	Entre 2 y 5 años	Más de 5 años	Total
	Préstamos a tasa fija corto plazo	1.129.660	-	-	-
Préstamos a tasa fija largo plazo	33.104.605	30.214.507	50.333.903	12.591.684	126.244.699
Préstamo Precio Diferido	8.221.435	2.642.045	7.543.853	11.298.817	29.706.150
Cuentas a pagar comerciales y otras cuentas a pagar	121.944.374	87.465	-	-	122.031.839
	164.400.074	32.944.017	57.877.756	23.890.501	279.112.348

Al 31 de julio de 2023	Menos de 1 año	Entre 1 y 2 años	Entre 2 y 5 años	Más de 5 años	Total
	Préstamos a tasa fija corto plazo	5.060.804	-	-	-
Préstamos a tasa fija largo plazo	43.439.519	32.358.932	53.812.799	7.202.362	136.813.612
Préstamos a tasa variable ⁽¹⁾ largo plazo	2.113.188	2.004.375	6.170.803	1.798.973	12.087.339
Préstamo Precio Diferido	9.425.509	2.640.641	7.530.199	11.244.589	30.840.938
Cuentas a pagar comerciales y otras cuentas a pagar	162.142.203	459.909	48.243	-	162.650.355
	222.181.223	37.463.857	67.562.044	20.245.924	347.453.048

⁽¹⁾ Para la tasa variable se toma la tasa LIBOR a 90 días al 30 de abril de 2023, para cada fecha futura de vencimiento de tasa.

4.2 Estimaciones de valor razonable

El siguiente cuadro presenta los activos financieros del Grupo medidos a valor razonable, en función de los métodos de valuación y los niveles de jerarquía de los valores razonables:

Instrumentos financieros a valor razonable con cambio en resultados	31 de julio de 2024			
	Nivel 1	Nivel 2	Nivel 3	Total
Inversiones en acciones	-	-	1.160.415	1.160.415
Título deuda subordinada FFIEL	-	2.150.000	-	2.150.000
Obligaciones hipotecarias reajustables	115.842	-	-	115.842
Total activos	115.842	2.150.000	1.160.415	3.426.257

Instrumentos financieros a valor razonable con cambio en resultados	31 de julio de 2023			
	Nivel 1	Nivel 2	Nivel 3	Total
Inversiones en acciones	-	-	1.139.223	1.139.223
Título deuda subordinada FFIEL	-	1.202.399	-	1.202.399
Obligaciones hipotecarias reajustables	124.647	-	-	124.647
Total activos	124.647	1.202.399	1.139.223	2.466.269

Jerarquías de medidas del valor razonable:

- Nivel 1: precios de cotización en mercados activos para activos idénticos.
- Nivel 2: información distinta a precios de cotización incluidos en el nivel 1 que se pueda confirmar en el mercado para el activo ya sea directa o indirectamente.
- Nivel 3: información sobre el activo que no se basa en datos que se puedan confirmar en el mercado.

5. ESTIMACIONES Y CRITERIOS CONTABLES CRÍTICOS

Las estimaciones y criterios contables usados son continuamente evaluados y se basan en la experiencia histórica y otros factores, incluyendo la expectativa de ocurrencia de eventos futuros que se consideran razonables de acuerdo con las circunstancias. Cambios en dichas estimaciones y supuestos podrían modificar en forma significativa, en el ejercicio en que dichas modificaciones se produzcan, los saldos por activos y pasivos y los resultados reconocidos.

a. Propiedades, planta y equipo

La Dirección y Gerencia tienen que realizar juicios significativos para determinar el valor razonable de los ítems de propiedades, planta y equipo para los que se adoptó la política de valores revaluados, así como para la determinación de la vida útil de las propiedades, planta y equipo, con el objetivo de reflejar en sus estados financieros el desgaste que se da en los respectivos bienes por el transcurso del tiempo y su uso.

En virtud de que no existe un mercado activo para la determinación de los valores razonables de bienes idénticos, para realizar tales estimaciones, se recurre a tasaciones periódicas por parte de tasadores externos e independientes, los cuales recurren a diferentes técnicas de valuación según la naturaleza de los bienes. A estos efectos se

considera el costo de reposición o valor de mercado de bienes similares, y en dichos casos se considera la antigüedad de los bienes, forma de fabricación o construcción, estado de conservación, registros de mantenimientos realizados, estado actual de la tecnología, entre otros. En oportunidad de estas tasaciones se realiza una revisión de las vidas útiles.

b. Provisión para créditos deteriorados

La Dirección y la Gerencia han realizado estimaciones significativas para medir las pérdidas esperadas de las cuentas por cobrar en aplicación del método simplificado de la NIIF 9. Para ello ha agrupado las mismas en base a las características comunes de riesgo de crédito y días de vencidos respecto al plazo de cobro estipulado y basado la determinación de las tasas de pérdidas esperadas en los perfiles de pago de venta del Grupo por el período de 12 meses anteriores al ejercicio finalizado el 31 de julio de 2023 y las correspondientes pérdidas experimentadas en ese ejercicio ajustadas en función de información prospectiva.

c. Provisión para litigios

La Dirección y Gerencia tienen que realizar juicios significativos para determinar el monto de los reclamos o demandas de terceros que deban ser provisionados.

La evaluación y determinación de los mismos es realizada en base a la información disponible a la fecha de presentación de los estados financieros y las opiniones expertas de los asesores del Grupo en cada una de las respectivas materias.

6. PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO

6.1 Composición

	31 de julio de 2024	31 de julio de 2023
Costo o valuación	512.936.830	497.038.138
Depreciación acumulada	(300.285.882)	(271.341.063)
Valor neto en libros	212.650.948	225.697.075
Inmuebles terrenos y edificios	69.497.869	73.752.089
Vehículos	2.387.528	1.824.418
Maquinaria industrial	113.972.899	127.072.185
Mobiliario y equipos	3.250.758	3.590.850
Activos por derecho de uso	477.301	870.987
Obras en curso	23.059.121	18.220.502
Importaciones en trámite	5.472	366.044
	212.650.948	225.697.075

Propiedades, planta y equipo	Valor razonable		Datos no observables
	31 de julio de 2024	31 de julio de 2023	
Inmuebles, terrenos y edificios	69.497.869	73.752.089	Terrenos – M2 / Hectárea
Maquinaria industrial	113.972.899	127.072.185	Edificios – M2 construido
Total	183.470.768	200.824.274	Costo de reposición

A continuación, se presenta una conciliación de los saldos de apertura con los saldos de cierre, revelando por separado la naturaleza de los cambios durante el ejercicio.

	Inmuebles terrenos y edificios	Maquinaria industrial	Total
Valor neto 31/07/2022	71.644.977	135.786.777	207.431.754
Adiciones	379.036	824.852	1.203.888
Retiros	(207.979)	(5.937)	(213.916)
Depreciaciones del ejercicio	(7.305.515)	(27.003.061)	(34.308.576)
Traslados - Transferencias de obras en curso	9.216.274	17.468.903	26.685.177
Resultado por conversión	25.296	651	25.947
Valor neto 31/07/2023	73.752.089	127.072.185	200.824.274
Adiciones	330.233	1.686.068	2.016.301
Retiros	(534.641)	(8.639)	(543.280)
Depreciaciones del ejercicio	(6.715.055)	(20.756.543)	(27.471.598)
Traslados - Transferencias de obras en curso	2.698.038	5.980.522	8.678.560
Resultado por conversión	(32.795)	(694)	(33.489)
Valor neto 31/07/2024	69.497.869	113.972.899	183.470.768

6.4 Inversiones en bienes de capital comprometidas

Las inversiones en bienes de capital comprometidas, pero aún no incurridas ascienden a US\$ 994.077 al 31 de julio de 2024 (US\$ 1.655.376 al 31 de julio de 2023) (Nota 27).

6.5 Garantías otorgadas

Según se revela en Nota 18, el Grupo mantiene prendas e hipotecas sobre bienes de propiedades, planta y equipo a favor de sus acreedores financieros.

6.6 Activación de costos financieros

Durante los ejercicios finalizados al 31 de julio de 2024 y 31 de julio de 2023, no se activaron costos financieros.

7. ACTIVOS INTANGIBLES

7.1 Composición

	31 de julio de 2024	31 de julio de 2023
Costo o valuación	2.458.225	2.417.436
Deterioro	(1.456.218)	(1.394.295)
Valor neto en libros	1.002.007	1.023.141

7.2 Evolución

	Marcas	Patentes y Licencias	Total
Valor neto al 31/07/2022	899.599	96.729	996.328
Adiciones	-	76.162	76.162
Retiros	-	(5.384)	(5.384)
Cargo del ejercicio	-	(48.965)	(48.965)
Traslados	-	5.000	5.000
Valor neto al 31/07/2023	899.599	123.542	1.023.141
Adiciones	-	40.789	40.789
Cargo del ejercicio	-	(61.923)	(61.923)
Valor neto al 31/07/2024	899.599	102.408	1.002.007

Para la determinación del deterioro se estimaron los márgenes y la tasa de crecimiento de los ingresos de los próximos años, presupuestados sobre la base de resultados pasados y las expectativas de desarrollo de mercado. La tasa de descuento utilizada corresponde a la tasa de letras de tesorería en unidades indexadas de similar plazo.

8. INSTRUMENTOS FINANCIEROS A VALOR RAZONABLE CON CAMBIO EN RESULTADOS

	31 de julio de 2024	31 de julio de 2023
Título deuda subordinada FFIEL	2.150.000	1.202.399
Obligaciones Hipotecarias Reajustables	115.842	124.647
Bonprole Industrias Lácteas S.A.	1.127.764	1.106.572
Conabia S.A.	32.651	32.651
	3.426.257	2.466.269

9. EXISTENCIAS

9.1 Composición

	31 de julio de 2024		31 de julio de 2023	
	A realizar en un plazo menor a 12 meses	A realizar en un plazo mayor a 12 meses	A realizar en un plazo menor a 12 meses	A realizar en un plazo mayor a 12 meses
Productos terminados	144.023.718	213.008	150.152.031	2.053.712
Materiales y suministros	3.434.023	14.569.288	2.730.213	13.542.346
Mercadería de reventa	17.897.743	1.569.871	16.541.707	710.942
Productos en proceso	14.969.841	-	14.468.533	-
Material de envasado	10.183.090	1.949.470	8.181.883	1.457.645
Materias primas	17.771.062	298.412	14.488.245	249.705
Envases retornables	-	3.541.113	-	3.505.100
Importaciones en trámite	5.418.113	-	3.472.283	-
Provisión por deterioro (Nota 9.2)	(14.116.937)	(15.612.230)	(9.765.191)	(13.792.962)
Otros	334.689	-	261.196	-
	199.915.342	6.528.932	200.530.900	7.726.488

En este capítulo se incluyen bienes en régimen de Admisión Temporal en el marco de lo establecido por la Ley N° 18.184, por un importe total de US\$ 9.920.765 al 31 de julio de 2024 (US\$ 9.238.989 al 31 de julio de 2023).

9.2 Provisión por deterioro

	Saldo al 31 de julio de 2023	Usos	Incrementos / (Decrementos)	Saldo al 31 de julio de 2024
Provisión por deterioro	23.558.153	-	6.171.014	29.729.167

	Saldo al 31 de julio de 2022	Usos	Incrementos / (Decrementos)	Saldo al 31 de julio de 2023
Provisión por deterioro	26.423.269	-	(2.865.116)	23.558.153

10. INSTRUMENTOS FINANCIEROS

10.1 Categorías de instrumentos financieros

El siguiente cuadro muestra los activos y pasivos financieros por categoría de instrumento financiero.

	31 de julio de 2024				
	A costo amortizado	A valor razonable con cambio en resultados	Subtotal financieros	Activos/ Pasivos no financieros	Total
Activos					
Instrumentos financieros a valor razonable con cambio en resultados	-	3.426.257	3.426.257	-	3.426.257
Cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar	279.571.505	-	279.571.505	22.979.978	302.551.483
Inversiones temporarias	136.910	-	136.910	-	136.910
Efectivo y equivalentes de efectivo	43.577.540	-	43.577.540	-	43.577.540
Total	323.285.955	3.426.257	326.712.212	22.979.978	349.692.190
Pasivos					
Préstamos	143.830.871	-	143.830.871	-	143.830.871
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	122.031.839	-	122.031.839	32.687.527	154.719.366
Total	265.862.710	-	265.862.710	32.687.527	298.550.237

	31 de julio de 2023				
	A costo amortizado	A valor razonable con cambio en resultados	Subtotal financieros	Activos/ Pasivos no financieros	Total
Activos					
Instrumentos financieros a valor razonable con cambio en resultados	-	2.466.269	2.466.269	-	2.466.269
Cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar	286.666.195	-	286.666.195	28.067.553	314.733.748
Inversiones temporarias	130.521	-	130.521	-	130.521
Efectivo y equivalentes de efectivo	42.491.283	-	42.491.283	-	42.491.283
Total	329.287.999	2.466.269	331.754.268	28.067.553	359.821.821

Pasivos	A costo amortizado	A valor razonable con cambio en resultados	Subtotal financieros	Activos/ Pasivos no financieros	Total
Préstamos	173.052.777	-	173.052.777	-	173.052.777
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	162.650.355	-	162.650.355	23.213.038	185.863.393
Total	335.703.132	-	335.703.132	23.213.038	358.916.170

10.2 Calidad crediticia de los activos financieros

La calidad crediticia de los activos financieros que no están ni vencidos ni deteriorados puede ser evaluada con referencia a calificaciones de riesgo externas (si existen) o sobre la base de información histórica sobre los índices de incumplimiento de sus contrapartes:

	31 de julio de 2024	31 de julio de 2023
Cuentas por cobrar comerciales		
Contrapartes sin calificaciones de riesgo externas		
Cientes nuevos (menos de 6 meses)	18.663.359	61.190.087
Cientes existentes sin incumplimientos en el pasado	183.223.399	173.105.997
Cientes existentes con incumplimientos en el pasado	23.394.105	23.416.056
Total cuentas por cobrar comerciales (antes de Provisión para créditos deteriorados)	225.280.863	257.712.140
Efectivo y equivalentes de efectivo en bancos e inversiones temporarias		
AAA	2.651.463	35.680
A+	22.583	-
A1	-	6.341.811
A-	4.707.187	9.907.585
Aa3	7.107.062	-
Baa1	4.958.891	-
Baa2	5.384.870	6.038.761
Baa3	12.291.458	18.288.499
BBB+	5.425.343	1.233.862
BB	23.438	1.921
CCC-	4.789	5.114
Sin calificación	197.682	151.935
	42.774.766	42.005.168

Ninguno de los activos financieros fue renegociado.

11. CUENTAS POR COBRAR COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR COBRAR

11.1 Composición

	31 de julio de 2024		31 de julio de 2023	
	A realizar en un plazo menor a 12 meses	A realizar en un plazo mayor a 12 meses	A realizar en un plazo menor a 12 meses	A realizar en un plazo mayor a 12 meses
Cuentas por cobrar comerciales				
Créditos por exportación, netos según los términos contractuales acordados (Nota 11.3)	129.297.780	-	151.390.467	-
Créditos simples por ventas plaza	73.954.401	2.515.389	84.869.281	3.501.390
Cartas de crédito	6.648.106	-	3.552.203	-
Créditos documentados	12.042.801	822.386	13.692.063	706.736
Remitentes de leche (Notas 11.2 y 28)	96.225.817	-	77.596.615	-
Devolución de impuestos indirectos	12.695.087	-	14.998.135	-
Anticipos a proveedores	4.514.953	994.077	5.940.920	1.655.376
Créditos fiscales	4.062.228	-	5.200.063	-
Créditos ajenos al giro	198.857	-	340.809	-
Adelantos al personal	61.307	9.311	37.396	1.766
Impuesto Diferido (Nota 20)	-	643.015	-	233.897
Instrumentos financieros derivados (Nota 11.4)	2.746.969	-	-	-
Provisión para créditos deteriorados (Nota 11.6)	(45.963.194)	(112.266)	(49.530.652)	(317.301)
Diversos	1.073.563	120.896	537.873	326.711
	297.558.675	4.992.808	308.625.173	6.108.575

El valor en libros de las cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar se aproxima a su valor razonable, dado que el impacto del descuento es no significativo. Los valores razonables se basan en flujos de fondos descontados usando como tasa de descuento la tasa de endeudamiento promedio del 3,48% al 31 de julio de 2024 (3,39% al 31 de julio de 2023), dentro del nivel 2 de jerarquía.

11.2 Remitentes de leche

Ejercicio finalizado el 31 de julio de 2024

Incluye US\$ 83.472.163 correspondientes a partidas por prima socio cooperario cuyo pago fue aprobado por Resoluciones de Directorio N° 91.954, N° 92.024, N° 92.143, N° 92.245, N° 92.361, N° 92.491, N° 92.581, N° 92.675 y N° 92.737. La forma y plazo en cómo estos saldos adeudados al 31 de julio de 2024 por prima socio cooperario serán cancelados, será resuelta en la próxima asamblea anual.

Ejercicio finalizado el 31 de julio de 2023

Incluye US\$ 66.819.757 correspondientes a partidas por prima socio cooperario cuyo pago fue aprobado por Resoluciones de Directorio N° 91.326, N° 91.444, N° 91.571, N° 91.630, N° 91.674 y N° 91.926. La Asamblea anual celebrada el día 14 de noviembre de 2023 resolvió aplicar resultados acumulados por US\$ 66.819.757 a cancelar estos saldos adeudados por prima socio cooperario.

11.3 Créditos por exportación

El saldo de Créditos por exportación al 31 de julio de 2024 incluye saldos netos a cobrar por US\$ 21.708.830 (US\$ 21.708.830 al 31 de julio de 2023) con entidades estatales de la República Bolivariana de Venezuela. Dichas entidades presentan atrasos mayores al año en

el cumplimiento de sus obligaciones de pago desde el ejercicio finalizado al 31 de julio de 2016, encontrándose estos saldos totalmente provisionados.

Durante el ejercicio finalizado al 31 de julio de 2021 CONAPROLE decidió iniciar un proceso de recupero judicial de lo adeudado.

Los presentes estados financieros han sido preparados tomando en cuenta la evaluación de los impactos sobre las cuentas por cobrar de las circunstancias antes descritas.

11.4 Instrumentos financieros derivados

Durante el ejercicio finalizado el 31 de julio de 2023 se firmaron contratos de venta de moneda extranjera a futuro con Banco ITAU Uruguay S.A. por un valor nominal de mill. US\$ 101,3, equivalentes a mill. BRL 532. Con Banco HSBC Bank (Uruguay) S.A. se firmaron contratos de venta de moneda extranjera a futuro por un valor nominal de mill. US\$ 81,3, equivalentes a mill. BRL 421,7.

Durante el ejercicio finalizado el 31 de julio de 2024 se firmaron contratos de venta de moneda extranjera a futuro con Banco ITAU Uruguay S.A. por un valor nominal de mill. US\$ 48,7, equivalentes a mill. BRL 252,4. Con Banco HSBC Bank (Uruguay) S.A. se firmaron contratos de venta de moneda extranjera a futuro por un valor nominal de mill. US\$ 189,6, equivalentes a mill. BRL 954,2.

Los resultados generados por dichos contratos durante el ejercicio se exponen en Egresos financieros o Ingresos financieros, según corresponda.

Durante el ejercicio finalizado el 31 de julio de 2023 se firmaron 3 contratos SWAP para recibir precio fijo de leche en polvo a cambio de variable con Banco ITAU Uruguay S.A. por un total de 300 toneladas.

Durante el ejercicio finalizado el 31 de julio de 2024 se firmaron 3 contratos SWAP para recibir precio fijo de leche en polvo a cambio de variable con Banco ITAU Uruguay S.A. por un total de 300 toneladas.

Los resultados generados por dichos contratos durante el ejercicio se exponen en Egresos financieros o Ingresos financieros, según corresponda.

11.5 Análisis de antigüedad

El análisis de antigüedad de saldos de cuentas por cobrar vencidas pero no deterioradas es el siguiente:

	31 de julio de 2024	31 de julio de 2023
0-30 días vencidos	15.984.451	12.485.205
30-90 días vencidos	6.011.260	4.763.134
Más de 90 días vencidos	1.822.614	984.818
	23.818.325	18.233.157

El análisis de antigüedad de saldos de cuentas por cobrar vencidas y deterioradas es el siguiente:

	31 de julio de 2024	31 de julio de 2023
0-30 días vencidos	910.724	2.091.797
30-90 días vencidos	826.039	1.044.823
Más de 90 días vencidos	42.284.950	44.235.231
	44.021.713	47.371.851

11.6 Provisión para créditos deteriorados

A continuación, se detalla la evolución de la provisión para créditos deteriorados:

	Saldo al 31 de julio de 2023	Usos	Incrementos / (Decrementos)	Diferencia de cambio / Resultado por conversión	Saldo al 31 de julio de 2024
Provisión para créditos deteriorados	49.847.953	(70.248)	(3.638.121)	(64.124)	46.075.460

	Saldo al 31 de julio de 2022	Usos	Incrementos / (Decrementos)	Diferencia de cambio / Resultado por conversión	Saldo al 31 de julio de 2023
Provisión para créditos deteriorados	33.408.510	-	16.423.898	15.545	49.847.953

En el siguiente cuadro se detalla las tasas de pérdidas utilizadas para calcular la provisión para créditos deteriorados, de acuerdo con lo establecido en la NIIF 9 (Nota 3.9.3).

	No Vencido	Menos de 30 días vencido	Entre 30 y 60 días vencido	Entre 60 y 90 días vencido	Más de 90 días vencido	Total
Al 31 de julio de 2024						
Créditos por exportación	80.616.017	5.875.703	2.985.553	1.048.035	38.772.472	129.297.780
Tasa de pérdida esperada	0,98%	2,21%	6,77%	15,13%	99,73%	-
Créditos simples por ventas plaza	60.484.885	10.926.634	2.109.569	633.425	2.315.277	76.469.790
Tasa de pérdida esperada	2,10%	7,15%	4,83%	57,31%	96,28%	-
Créditos documentados	12.739.138	-	-	-	126.049	12.865.187
Cartas de crédito	6.648.106	-	-	-	-	6.648.106
Tasa de pérdida esperada	-	-	-	-	100,00%	-
Otras cuentas por cobrar	97.318.781	92.838	2.444	58.273	2.893.766	100.366.102
Tasa de pérdida esperada	-	0,20%	0,61%	0,71%	43,54%	-
Total provisión créditos deteriorados	2.053.747	910.724	304.092	521.947	42.284.950	46.075.460

	No Vencido	Menos de 30 días vencido	Entre 30 y 60 días vencido	Entre 60 y 90 días vencido	Más de 90 días vencido	Total
Al 31 de julio de 2023						
Créditos por exportación	104.158.802	3.676.663	2.382.003	673.114	40.499.885	151.390.467
Tasa de pérdida esperada	0,06%	0,02%	0,05%	0,10%	100,00%	-
Créditos simples por ventas plaza	72.398.802	10.900.350	2.369.671	199.743	2.502.105	88.370.671
Tasa de pérdida esperada	3,34%	19,18%	31,82%	81,02%	99,80%	-
Créditos documentados	14.263.447	-	118.371	-	16.981	14.398.799
Cartas de crédito	3.552.203	-	-	-	-	3.552.203
Tasa de pérdida esperada	-	-	100,00%	-	100,00%	-
Otras cuentas por cobrar	76.535.886	(11)	62.469	2.586	2.201.078	78.802.008
Tasa de pérdida esperada	-	-	13,06%	19,84%	55,48%	-
Total provisión créditos deteriorados	2.476.102	2.091.797	881.809	163.014	44.235.231	49.847.953

12. INVERSIONES TEMPORARIAS

	31 de julio de 2024	31 de julio de 2023
Inversiones Temporarias en dólares estadounidenses (Nota 12.1)	31.031	128.576
Intereses a cobrar	105.879	1.945
	136.910	130.521

12.1 Inversiones temporarias en dólares estadounidenses

Corresponden a depósitos a plazo fijo realizados en instituciones financieras. El plazo de estas inversiones es de 183 días (183 días al 31 de julio de 2023).

13. EFECTIVO Y EQUIVALENTES DE EFECTIVO

	31 de julio de 2024	31 de julio de 2023
Bancos	27.794.490	40.715.118
Caja	939.684	616.636
Inversiones temporarias con vencimiento original menor a 3 meses	14.843.366	1.159.529
	43.577.540	42.491.283

14. APORTES

	31 de julio de 2024	31 de julio de 2023
Aportes iniciales (Nota 14.1)	1.264.544	1.264.544
Fondo de Productividad (Nota 14.2)	120.877.436	112.489.821
Reexpresión monetaria (Nota 14.3)	6.182.205	6.182.205
	128.324.185	119.936.570

14.1 Aportes iniciales

Incluye los valores de indemnización por las expropiaciones mencionadas en la Nota 1 (US\$ 175.000 en la fecha de origen). Posteriormente a este hecho, CONAPROLE ha reflejado en sus libros las capitalizaciones de reservas y de ajustes al patrimonio.

Las normas de creación de CONAPROLE y las normas posteriores relacionadas con CONAPROLE no han definido un capital social.

No se han emitido partes o cuotas sociales por los valores correspondientes a las expropiaciones y a las capitalizaciones.

A efectos de la determinación de los aportes reexpresados hasta el 31 de julio de 1997 se ha tomado el importe que surge de los valores de indemnización por las expropiaciones realizadas, corregido desde la fecha de origen en base a los índices de ajuste legales vigentes en cada cierre de ejercicio.

14.2 Fondo de Productividad

El Fondo de Productividad fue creado a partir del 1 de enero de 2000 mediante un reglamento interno (Resolución de Directorio N° 68.974). Su objetivo es financiar inversiones de CONAPROLE con el fin de incrementar la valorización de la leche. Este Fondo no se devuelve directamente a los productores, sino que en función de los resultados obtenidos por CONAPROLE, se disponen distribuciones a productores en función de la participación de los socios cooperarios en dicho Fondo. Para la generación de este Fondo se retiene, en general, el 1,5% de las liquidaciones por remisiones de leche (Nota 28.3).

14.3 Reexpresión monetaria

Corresponde al ajuste por inflación de los aportes hasta el 31 de julio de 1997, último ejercicio con hiperinflación.

15. RESERVAS

Las reservas fueron generadas por resultados de gestión, y aprobadas por parte de la Dirección y Asamblea de Productores, y comprenden US\$ 34.343.750 (US\$ 34.343.750 al 31 de julio de 2023) que fueron constituidas por requerimiento de International Finance Corporation, según se describe en Nota 18.

16. OTRAS RESERVAS

	31 de julio de 2024	31 de julio de 2023
Revaluación propiedades, planta y equipo	45.730.619	45.730.619
Resultado por transacciones con interés no controlante (Nota 16.1)	(31.409)	(31.409)
Resultado por conversión subsidiarias (Nota 16.2)	(3.973.906)	(3.575.410)
	41.725.304	42.123.800

16.1 Resultado por transacciones con interés no controlante

Con fecha 25 de octubre de 2018, CONAPROLE adquirió el 0,522% del paquete accionario de CONAPROLE do Brasil Comercial Importadora e Exportadora Ltda. por BRL 150.000. Al

momento de la compra el valor patrimonial proporcional del interés no controlante ascendía a US\$ 9.131.

16.2 Resultado por conversión subsidiarias

Refleja el resultado por exposición frente al dólar estadounidense, de la inversión de CONAPROLE en empresas subsidiarias cuya moneda funcional es diferente al dólar estadounidense.

17. CUENTAS POR PAGAR COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR PAGAR

17.1 Composición

	31 de julio de 2024		31 de julio de 2023	
	A realizar en un plazo menor a 12 meses	A realizar en un plazo mayor a 12 meses	A realizar en un plazo menor a 12 meses	A realizar en un plazo mayor a 12 meses
Proveedores de plaza	62.751.838	-	69.900.864	-
Remitentes de leche (Notas 17.2 y 28)	28.757.575	-	41.229.299	-
Proveedores por importaciones	13.389.022	-	18.460.222	-
Retenciones a productores	10.096.231	-	10.501.846	-
Documentos a pagar	4.967.329	-	11.996.465	-
Provisión por remuneraciones	12.429.295	-	12.273.566	-
Anticipos recibidos de clientes	11.999.433	-	3.118.347	-
Cargas sociales a pagar	3.942.388	-	3.843.763	-
Remuneraciones a pagar	1.756.461	-	1.776.649	-
Impuesto diferido (Nota 20)	-	88.235	-	-
Impuestos a pagar	1.816.564	-	1.540.345	-
Retenciones al personal	655.151	-	660.368	-
Instrumentos financieros derivados	-	-	7.761.341	-
Pasivos por arrendamientos (Nota 17.3)	463.845	87.465	462.156	508.152
Otros	1.518.534	-	1.830.010	-
	154.543.666	175.700	185.355.241	508.152

El valor en libros de las cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar se aproxima a su valor razonable, dado que el impacto del descuento es no significativo. Los valores razonables se basan en flujos de fondos descontados usando como tasa de descuento la tasa de endeudamiento del 3,48% al 31 de julio de 2024 (3,39% al 31 de julio de 2023), dentro del nivel 2 de jerarquía.

17.2 Remitentes de leche

El saldo corresponde a transacciones comerciales por remisión de leche.

17.3 Pasivos por arrendamientos

El Grupo tiene vigentes varios arrendamientos cuyas fechas de vencimiento se encuentran dentro de los próximos 3 años.

	31 de julio de 2024	31 de julio de 2023
Pasivos por arrendamientos a pagar en el plazo de 1 año	463.845	462.156
Pasivos por arrendamientos a pagar en el plazo de 2 a 3 años	87.465	508.152
	551.310	970.308

Los gastos incurridos en el ejercicio relacionados con arrendamientos son los siguientes:

	31 de julio de 2024	31 de julio de 2023
Gastos por intereses de los pasivos por arrendamientos (incluidos en Egresos financieros)	68.677	113.870
Gastos relacionados con arrendamientos a corto plazo (incluidos en Costo de ventas)	53.451	48.762
Gastos relacionados con arrendamientos a corto plazo (incluidos en Gastos de administración y ventas)	-	245.689
Gastos relacionados con arrendamientos de activos de bajo valor (incluidos en Gastos de administración y ventas)	844	711
Gastos relacionados con arrendamientos variables (incluidos en Gastos de administración y ventas)	8.910	50.487

Las salidas de efectivo totales por arrendamientos del ejercicio son de US\$ 572.832 al 31 de julio de 2024 (US\$ 1.882.316 al 31 de julio de 2023).

18. PRÉSTAMOS

18.1 Composición

	31 de julio de 2024		31 de julio de 2023	
	A realizar en un plazo menor a 12 meses	A realizar en un plazo mayor a 12 meses	A realizar en un plazo menor a 12 meses	A realizar en un plazo mayor a 12 meses
Préstamos bancarios	19.296.328	51.866.012	29.390.809	69.311.754
Obligaciones negociables	11.939.448	33.890.043	18.023.183	28.424.016
Préstamo Precio Diferido	8.221.435	18.617.605	9.425.509	18.477.506
	39.457.211	104.373.660	56.839.501	116.213.276

La composición del endeudamiento es la siguiente:

	31 de julio de 2024			
	Corto plazo	Porción corriente de largo plazo	Largo plazo	Total
International Finance Corporation (Notas 18.1.1 y 18.2)	-	2.272.350	10.440.000	12.712.350
Otros préstamos (Notas 18.1.2 y 18.2)	1.126.769	15.897.209	41.426.012	58.449.990
Obligaciones negociables (Nota 18.1.3)	-	11.939.448	33.890.043	45.829.491
Préstamo Precio Diferido (Nota 18.1.4)	-	8.221.435	18.617.605	26.839.040
	1.126.769	38.330.442	104.373.660	143.830.871

	31 de julio de 2023			
	Corto plazo	Porción corriente de largo plazo	Largo plazo	Total
International Finance Corporation (Notas 18.1.1 y 18.2)	-	2.289.150	12.600.000	14.889.150
BID Invest (Notas 18.1.1 y 18.2)	-	1.649.686	8.400.000	10.049.686
Otros préstamos (Notas 18.1.2 y 18.2)	5.028.384	20.423.587	48.311.754	73.763.725
Obligaciones negociables (Nota 18.1.3)	-	18.023.185	28.424.016	46.447.201
Préstamo Precio Diferido (Nota 18.1.4)	-	9.425.509	18.477.506	27.903.015
	5.028.384	51.811.117	116.213.276	173.052.777

18.1.1 International Finance Corporation y BID Invest

Con fecha 29 de julio de 2019, CONAPROLE firmó dos contratos de préstamo, uno con International Finance Corporation (IFC) por US\$ 60.000.000 y otro con el Banco Interamericano de Desarrollo (BID Invest) por US\$ 40.000.000, ambos a diez años de plazo, con amortizaciones semestrales a partir de abril de 2022 y con el objetivo de financiar obras en el Complejo Industrial Villa Rodríguez. La tasa de interés aplicable es LIBOR más 2% anual.

Con fecha 31 de mayo de 2021, CONAPROLE comunicó a IFC y BID Invest que se renunciaba al compromiso de los préstamos por US\$ 50.000.000, quedando abierta la línea por US\$ 20.000.000. Con fecha 20 de setiembre de 2021, CONAPROLE comunicó a IFC y BID Invest que con fecha 15 de octubre de 2021 se renunciaba al compromiso por los últimos US\$ 20.000.000 comprometidos con ambas instituciones.

Con fecha 30 de julio de 2021 se fijó la LIBOR en un 1% para el préstamo con IFC, resultando una tasa fija para todo el préstamo del 3%.

Con fecha 13 de octubre de 2023, CONAPROLE ha procedido a la cancelación anticipada del préstamo contraído con BID Invest.

En los siguientes cuadros se detalla la evolución de dichos préstamos.

a) IFC

Mes	Desembolsos	Cancelaciones	Saldo
Abril 2020	18.000.000	-	18.000.000
Abril 2022	-	1.080.000	16.920.000
Octubre 2022	-	1.080.000	15.840.000
Abril 2023	-	1.080.000	14.760.000
Octubre 2023	-	1.080.000	13.680.000
Abril 2024	-	1.080.000	12.600.000
Julio 2024	-	-	12.600.000

b) BID Invest

Mes	Desembolsos	Cancelaciones	Saldo
Abril 2020	12.000.000	-	12.000.000
Abril 2022	-	720.000	11.280.000
Octubre 2022	-	720.000	10.560.000
Abril 2023	-	720.000	9.840.000
Octubre 2023	-	9.840.000	-

18.1.2 Otros préstamos

Al 31 de julio de 2024 y 31 de julio de 2023 incluye préstamos contraídos con Santander, Banco de la República Oriental del Uruguay, BBVA y otras instituciones financieras.

a) Santander

Con fecha 3 de mayo de 2021, el Santander firmó con CONAPROLE un contrato de apertura de crédito por US\$ 15.000.000 a cinco años de plazo, con amortizaciones trimestrales a partir de mayo de 2022.

La tasa de interés aplicable es de 1,6% anual.

En el siguiente cuadro se detalla la evolución de dicho préstamo.

Mes	Desembolsos	Cancelaciones	Saldo
Mayo 2021	15.000.000	-	15.000.000
Mayo 2022	-	685.276	14.314.724
Agosto 2022	-	867.889	13.446.836
Noviembre 2022	-	871.368	12.575.468
Febrero 2023	-	874.861	11.700.607
Mayo 2023	-	879.901	10.820.706
Agosto 2023	-	881.896	9.938.810
Noviembre 2023	-	885.431	9.053.378
Febrero 2024	-	888.981	8.164.397
Mayo 2024	-	893.258	7.271.139
Julio 2024	-	-	7.271.139

b) Banco de la República Oriental del Uruguay

Con fecha 25 de marzo de 2021, el Banco de la República Oriental del Uruguay firmó con CONAPROLE un contrato de apertura de crédito por US\$ 15.132.600 a cinco años de plazo, con amortizaciones semestrales a partir de marzo de 2022.

La tasa de interés aplicable es de 2% anual.

En el siguiente cuadro se detalla la evolución de dicho préstamo.

Mes	Desembolsos	Cancelaciones	Saldo
Marzo 2021	15.132.600	-	15.132.600
Marzo 2022	-	1.681.400	13.451.200
Setiembre 2022	-	1.681.400	11.769.800
Marzo 2023	-	1.681.400	10.088.400
Setiembre 2023	-	1.681.400	8.407.000
Marzo 2024	-	1.681.400	6.725.600
Julio 2024	-	-	6.725.600

Con fecha 17 de agosto de 2021, el Banco de la República Oriental del Uruguay firmó con CONAPROLE un contrato de apertura de crédito por US\$ 10.000.000 a diez años de plazo, con amortizaciones semestrales a partir de febrero de 2024.

La tasa de interés aplicable es de 2,725% anual.

En el siguiente cuadro se detalla la evolución de dicho préstamo.

Mes	Desembolsos	Cancelaciones	Saldo
Agosto 2021	10.000.000	-	10.000.000
Febrero 2024	-	625.000	9.375.000
Julio 2024	-	-	9.375.000

c) BBVA

Con fecha 21 de marzo de 2023, el Banco Bilbao Vizcaya Argentaria Uruguay S.A. firmó con CONAPROLE un contrato de apertura de crédito por US\$ 2.000.000 a tres años de plazo, con amortización del capital en dos pagos, el primero en setiembre 2025 y el restante en marzo 2026.

La tasa de interés aplicable es de 4,6% efectiva anual.

En el siguiente cuadro se detalla la evolución de dicho préstamo.

Mes	Desembolsos	Cancelaciones	Saldo
Marzo 2023	2.000.000	-	2.000.000
Julio 2024	-	-	2.000.000

18.1.3 Obligaciones negociables

El programa de emisión de Conahorro II por US\$ 100.000.000 fue aprobado por el Banco Central del Uruguay el 11 de junio de 2012, con vencimiento el 11 de junio de 2017. Bajo este programa se realizaron 17 emisiones, por plazos de 1 a 7 años con amortizaciones variables. Al 31 de julio de 2024 se habían emitido obligaciones negociables por US\$

70.246.553 (US\$ 70.246.553 al 31 de julio de 2023) las cuales no quedan en circulación (US\$ 671.688 al 31 de julio de 2023 a tasas variables incrementales entre el 5% y el 2% anual).

El programa de emisión de Conahorro III por US\$ 100.000.000 fue aprobado por el Banco Central del Uruguay el 31 de mayo de 2017, con vencimiento el 31 de mayo de 2022. Bajo este programa se realizaron 21 emisiones, por plazos de 1 a 7 años y 3 meses con amortizaciones semestrales. Al 31 de julio de 2024 se habían emitido obligaciones negociables por US\$ 78.785.879 (US\$ 78.785.879 al 31 de julio de 2023), de las cuales quedan en circulación US\$ 14.501.581 (US\$ 26.564.077 al 31 de julio de 2023) a una tasa fija del 2% para el corto plazo y tasa variable para el largo plazo, incrementales entre el 5,5% y el 2% anual (tasa fija del 2% para el corto plazo y tasa variable para el largo plazo, incrementales entre el 5,5% y el 2% anual al 31 de julio de 2023).

El programa de emisión de Conahorro IV por US\$ 100.000.000 fue aprobado por el Banco Central del Uruguay el 18 de agosto de 2022, con vencimiento el 18 de agosto de 2027. Bajo este programa se realizaron 8 emisiones, por un plazo de 5 a 7 años con pago de interés semestrales. Al 31 de julio de 2024 se habían emitido obligaciones negociables por US\$ 33.525.923 (US\$ 19.142.694 al 31 de julio de 2023) de las cuales quedan en circulación US\$ 31.005.780 (US\$ 18.919.694 al 31 de julio de 2023), a una tasa variable incremental del 3% al 6% anual (tasa variable incremental del 3% al 6% anual al 31 de julio de 2023).

La porción corriente de obligaciones negociables de largo plazo incluye US\$ 1.390.229 (US\$ 7.165.120 al 31 de julio de 2023), que corresponden a obligaciones con opción de cancelación anticipada. Se ha adoptado un supuesto conservador de que se ejerce el 100% de las mismas. Según datos históricos, para las emisiones realizadas, en ningún caso el ejercicio de las mismas superó el 7,5% de las opciones posibles y su promedio es en torno al 2,5%.

18.1.4 Préstamo Precio Diferido

Se trata de préstamos en dólares estadounidenses de los remitentes, que generan un interés de 3,08% (3,18% al 31 de julio de 2023). Dicha tasa es actualizada semestralmente. Estos préstamos no tienen fecha de exigibilidad establecida contractualmente. El monto y oportunidad de la devolución de capital e intereses se realiza de acuerdo a reglamentación del Directorio de CONAPROLE, a solicitud de cada titular.

En el siguiente cuadro se detallan los movimientos de dichos préstamos.

	<u>31 de julio de 2024</u>	<u>31 de julio de 2023</u>
Saldo al inicio	27.903.015	30.379.621
Contribuciones		
Compras de materias primas que se acreditan al Préstamo Precio Diferido (Nota 28.3)	8.221.151	9.425.509
Intereses	768.809	833.009
Pagos (Nota 28.3)	(10.052.532)	(12.673.946)
Transferencias	(1.403)	(61.178)
Saldo al cierre	<u>26.839.040</u>	<u>27.903.015</u>

18.2 Cláusulas contractuales

Los préstamos con IFC y BID Invest del año 2019, requieren el cumplimiento de las siguientes cláusulas, teniendo en cuenta la información contenida en los estados financieros consolidados, cuyo incumplimiento puede eventualmente constituirse como causal de rescisión o de requerimiento de cancelación anticipada de los préstamos respectivos:

- EBITDA deberá ser mayor a US\$ 50.000.000.
- valor en libros de las garantías de ciertos préstamos deben ser mayor a 1,5 veces el saldo del préstamo.
- ratio de liquidez medido como la relación entre el activo corriente y el pasivo corriente, debe ser mayor a 1,2.
- ratio de cobertura de deuda medido como la relación entre el saldo de préstamos y EBITDA debe ser menor a 3,5 para balances trimestrales y 3 para el balance anual.
- ratio de servicio de deuda medido como la relación entre EBITDA más resultados financieros y la porción corriente de los préstamos no corrientes más los intereses devengados debe ser mayor a 1,4.
- relación entre EBITDA más resultados financieros y el monto máximo anual a pagar por préstamos debe ser mayor a 1,25.
- los pagos por cancelaciones del Préstamo Precio Diferido no pueden superar a las contribuciones en un monto mayor a US\$ 1.000.000.
- la distribución a productores no puede superar el resultado del ejercicio.

En función de los préstamos con IFC y BID Invest de 2019, CONAPROLE previo a la aprobación de distribución a productores debe proceder a la verificación del cumplimiento de los ratios y obligaciones comprometidos. En particular, desde el cierre correspondiente a julio de 2023 en adelante, deberá constituir una reserva equivalente al 1% de las compras de leche del ejercicio. Con fecha 21 de setiembre de 2022 CONAPROLE obtuvo por parte de IFC y BID Invest la exoneración definitiva de cumplimiento de esta cláusula respecto a este contrato.

Con fecha 23 de junio de 2023 CONAPROLE obtuvo por parte de IFC y BID Invest la exoneración del cumplimiento, para el ejercicio cerrado el 31 de julio de 2023, de la cláusula referente a que los pagos por cancelaciones del Préstamo Precio Diferido no superen a las contribuciones en un monto mayor a US\$ 1.000.000, elevando dicho monto a US\$ 3.600.000.

Con fecha de vigencia 31 de julio de 2024 CONAPROLE obtuvo por parte de IFC la exoneración del cumplimiento, para el ejercicio cerrado el 31 de julio de 2024, de la cláusula referente a que los pagos por cancelaciones del Préstamo Precio Diferido no superen a las contribuciones en un monto mayor a US\$ 1.000.000, elevando dicho monto a US\$ 2.500.000 de forma permanente.

Más allá de lo descrito anteriormente, CONAPROLE se encuentra en cumplimiento de todos los ratios y obligaciones contractuales anuales requeridos por las referidas instituciones financieras.

18.3 Detalle de vencimientos y tasas

Vencimiento de préstamos	31 de julio de 2024	
	Deuda nominada en US\$	Tasa Promedio
2024/2025	39.457.211	2,97%
2025/2026	29.495.943	3,04%
2026/2027	28.148.459	3,34%
2027/2028	17.182.585	4,05%
2028/2029	7.326.829	3,38%
2029/2030	6.258.143	4,25%
2030/2031	9.130.837	4,61%
2031/2032	2.693.623	3,00%
2032/2033	2.068.623	3,08%
2033/2034	2.068.618	3,08%
143.830.871		

Vencimiento de préstamos	31 de julio de 2023	
	Deuda nominada en US\$	Tasa Promedio
2023/2024	56.839.501	2,99%
2024/2025	33.032.124	2,95%
2025/2026	26.875.004	3,35%
2026/2027	17.985.355	4,28%
2027/2028	17.143.615	2,84%
2028/2029	7.954.313	4,04%
2029/2030	5.188.702	4,10%
2030/2031	3.303.056	3,01%
2031/2032	2.678.056	3,18%
2032/2033	2.053.051	3,18%
173.052.777		

18.4 Valores razonables

Los valores razonables de los préstamos a corto plazo se aproximan a sus valores en libros dado que el impacto de su descuento no es significativo.

El valor en libros y el valor razonable de los préstamos a largo plazo es el siguiente:

	Valor en libros		Valor razonable	
	31 de julio de 2024	31 de julio de 2023	31 de julio de 2024	31 de julio de 2023
Préstamos largo plazo	104.373.660	116.213.276	105.116.421	116.455.819
	104.373.660	116.213.276	105.116.421	116.455.819

Los valores razonables se basan en flujos de fondos descontados usando como tasa de descuento la tasa de endeudamiento promedio del 3,48% al 31 de julio de 2024 (3,39% al 31 de julio de 2023), dentro del nivel 2 de jerarquía.

18.5 Garantías

- (i) El Grupo mantiene las siguientes garantías a favor de instituciones financieras de plaza:
- Hipotecaria sobre las plantas industriales ubicadas en: Montevideo (Planta N° 1 - Magallanes 1871 y Nueva York 1626 -1630 - 1634 -1648 y Prolesa - La Paz 1327), Florida (Planta N° 7), San Ramón (Planta N° 9), Tarariras (Planta N° 5);
 - Solidaria de los Directores de CONAPROLE frente al BROU;
 - Prendaria sobre el equipamiento de las plantas industriales ubicadas en: San Ramón (Planta N° 9), Rincón del Pino (Planta N° 11), Rivera (Planta N° 14), Florida (Planta N° 7).
- (ii) Las garantías constituidas por los préstamos obtenidos de IFC y BID Invest son:
- Prendaria sobre:
 - el equipamiento de Villa Rodríguez (Planta N° 8);
 - varias marcas propiedad de CONAPROLE;
 - Fianza solidaria: Productores de Leche S.A., Cerealín S.A. y Conapac S.A.

El monto total de bienes otorgados en garantía es de US\$ 73.188.789. Dicho valor supera la cobertura exigida por las instituciones financieras beneficiarias de dichas garantías.

- (iii) Garantías correspondientes al FFIEL

Al 31 de julio de 2024 CONAPROLE había garantizado préstamos a productores otorgados por instituciones bancarias en el marco del Fideicomiso para el Financiamiento de la Inversión de Establecimientos Lecheros (FFIEL) por US\$ 69.842 (US\$ 1.967.000 al 31 de julio de 2023). No se esperan pérdidas por dicho concepto.

18.6 Evolución de préstamos

En el siguiente cuadro se detalla la evolución de los préstamos durante el ejercicio:

	31 de julio de 2024	31 de julio de 2023
Saldo al inicio	173.052.777	179.465.462
Incrementos de préstamos en efectivo	180.957.147	249.887.053
Compras de materias primas que se acreditan al Préstamo Precio Diferido (Nota 18.1.4)	8.221.151	9.425.509
Cancelaciones	(218.132.148)	(265.961.930)
Intereses perdidos (Nota 25)	6.185.856	6.800.125
Intereses pagados	(6.453.777)	(6.632.154)
Diferencia de cambio	(135)	68.712
Saldo al final	143.830.871	173.052.777

19. PROVISIONES**19.1 Composición**

	31 de julio de 2024		31 de julio de 2023	
	A realizar en un plazo menor a 12 meses	A realizar en un plazo mayor a 12 meses	A realizar en un plazo menor a 12 meses	A realizar en un plazo mayor a 12 meses
Litigios (Nota 19.3)	4.750.871	6.094	2.980.833	6.688
Beneficios al personal	2.104.434	-	2.526.709	-
Reembolsos (Nota 19.2)	2.481.547	-	3.050.740	-
Devolución de productos vencidos en poder de minoristas (Nota 19.4)	181.203	-	209.225	-
	9.518.055	6.094	8.767.507	6.688

19.2 Reembolsos

Corresponde a la mejor estimación realizada por la Dirección en cuanto a los pagos que se realizarán derivados de reclamos de clientes que se dan en el curso normal de los negocios.

19.3 Litigios

Corresponde a la estimación de los desembolsos a realizar en litigios mantenidos por CONAPROLE.

19.4 Devolución de productos vencidos en poder de minoristas

Corresponde a la mejor estimación realizada por la Dirección en cuanto a las devoluciones que se realizarán en el próximo ejercicio, originadas por ventas realizadas en el presente ejercicio.

19.5 Evolución de provisiones

	Saldo al 31 de julio de 2023	Usos	Incrementos / (Decrementos)	Saldo al 31 de julio de 2024
	Litigios			2.987.521
Beneficios al personal	2.526.709	(1.202.947)	780.672	2.104.434
Reembolsos	3.050.740	(621.161)	51.968	2.481.547
Devolución de productos vencidos en poder de minoristas	209.225	-	(28.022)	181.203
	8.774.195	(2.370.223)	3.120.177	9.524.149

	Saldo al 31 de julio de 2022	Usos	Incrementos / (Decrementos)	Saldo al 31 de julio de 2023
	Litigios			16.843.864
Beneficios al personal	2.037.516	(1.096.993)	1.586.186	2.526.709
Reembolsos	3.402.222	(302.177)	(49.305)	3.050.740
Devolución de productos vencidos en poder de minoristas	168.400	-	40.825	209.225
	22.452.002	(2.983.537)	(10.694.270)	8.774.195

20. IMPUESTO A LA RENTA DIFERIDO

La composición de los saldos por impuesto diferido se presenta a continuación:

	31 de julio de 2024	31 de julio de 2023
<i>Impuesto diferido- activo</i>		
Provisión créditos deteriorados	146.257	233.897
Propiedades, planta y equipo	496.758	-
Total Activo (Nota 11)	643.015	233.897
<i>Impuesto diferido- pasivo</i>		
Existencias	88.235	-
Total Pasivo (Nota 17)	88.235	-
Saldo neto de Impuesto diferido	554.780	233.897

El movimiento de los impuestos diferidos en el ejercicio es el siguiente:

	Provisión créditos deteriorados		Propiedades, planta y equipo	Total
	deteriorados	Existencias	equipo	
Al 31 de julio de 2022	226.976	54.810	(467.714)	(185.928)
Crédito/(Cargo) a pérdidas y ganancias	(16.116)	(54.810)	460.246	389.320
Resultado por conversión	23.037	-	7.468	30.505
Al 31 de julio de 2023	233.897	-	-	233.897
Crédito/(Cargo) a pérdidas y ganancias	(62.377)	(88.235)	496.758	346.146
Resultado por conversión	(25.263)	-	-	(25.263)
Al 31 de julio de 2024	146.257	(88.235)	496.758	554.780

21. INGRESOS

El análisis de los ingresos provenientes de contratos con clientes clasificados en base al destino de los productos se presenta a continuación.

Mercado	31 de julio de 2024	31 de julio de 2023
Mercado interno	596.328.867	619.924.458
Mercado externo	599.223.031	684.779.356
	1.195.551.898	1.304.703.814

El análisis de los ingresos provenientes de contratos con clientes del exterior clasificados en base al destino de los productos se presenta a continuación.

Continente	31 de julio de 2024	31 de julio de 2023
América	289.478.820	368.587.205
África	229.809.842	166.552.704
Asia	79.934.369	149.639.447
	599.223.031	684.779.356

Los ingresos del exterior incluyen los ingresos obtenidos por devolución de tributos a las exportaciones de acuerdo a la normativa vigente.

22. GASTOS POR SU NATURALEZA

22.1 Composición

Ejercicio finalizado el 31 de julio de 2024

	Costo de ventas	Gastos de administración y ventas	Total
Leche y crema (Nota 28.3)	485.391.148	-	485.391.148
Mercadería de reventa	141.852.542	-	141.852.542
Materias primas varias	98.314.349	-	98.314.349
Retribuciones personales	61.547.132	26.905.719	88.452.851
Fletes internos	31.710.078	12.279.859	43.989.937
Cargas sociales	27.260.306	13.493.716	40.754.022
Electricidad, agua y combustibles	30.365.197	579.137	30.944.334
Depreciaciones ⁽¹⁾	27.025.670	3.506.481	30.532.151
Servicios de terceros	9.567.488	20.670.941	30.238.429
Material de envasado	27.007.327	29.113	27.036.440
Gastos varios	13.310.151	11.867.468	25.177.619
Reparación y Mantenimiento	14.120.793	3.230.405	17.351.198
Gastos de exportaciones	-	14.264.048	14.264.048
Publicidad	5.581	11.728.900	11.734.481
Desvalorización, pérdidas y muestras	8.019.332	-	8.019.332
Arrendamientos	1.075.739	3.870.453	4.946.192
Impuestos	785.555	4.009.981	4.795.536
Seguros	54.005	1.278.527	1.332.532
Provisión para créditos deteriorados (Nota 11.6)	-	(3.638.121)	(3.638.121)
	977.412.393	124.076.627	1.101.489.020

⁽¹⁾ Incluye el efecto conjunto de las depreciaciones de propiedades, planta y equipo e intangibles por US\$ 30.135.414 (Nota 6.2 y 7.2) y la diferencia de las depreciaciones activadas a Existencias al inicio y cierre del ejercicio por US\$ 396.737.

Ejercicio finalizado el 31 de julio de 2023

	Costo de ventas	Gastos de administración y ventas	Total
Leche y crema (Nota 28.3)	583.473.911	-	583.473.911
Mercadería de reventa	160.431.481	-	160.431.481
Materias primas varias	111.916.270	-	111.916.270
Retribuciones personales	56.832.539	25.238.611	82.071.150
Fletes internos	32.305.420	14.035.015	46.340.435
Cargas sociales	25.324.373	13.062.347	38.386.720
Electricidad, agua y combustibles	32.825.686	723.841	33.549.527
Depreciaciones ⁽¹⁾	34.425.687	4.246.968	38.672.655
Servicios de terceros	7.880.542	20.903.751	28.784.293
Material de envasado	26.756.177	29.325	26.785.502
Gastos varios	14.523.721	257.525	14.781.246
Reparación y Mantenimiento	12.504.678	1.161.851	13.666.529
Gastos de exportaciones	-	13.690.598	13.690.598
Publicidad	11.393	12.343.612	12.355.005
Desvalorización, pérdidas y muestras	1.005.708	-	1.005.708
Arrendamientos	774.809	3.436.926	4.211.735
Impuestos	694.326	3.762.354	4.456.680
Seguros	96.685	1.202.169	1.298.854
Provisión para créditos deteriorados (Nota 11.6)	-	16.423.898	16.423.898
	1.101.783.406	130.518.791	1.232.302.197

⁽¹⁾ Incluye el efecto conjunto de las depreciaciones de propiedades, planta y equipo e intangibles por US\$ 37.682.969 (Nota 6.2 y 7.2) y la diferencia de las depreciaciones activadas a Existencias al inicio y cierre del ejercicio por US\$ 989.686.

23. OTRAS GANANCIAS Y PÉRDIDAS

	31 de julio de 2024	31 de julio de 2023
Resultados no operativos	249.050	1.003.928
Resultado por venta de propiedades, planta y equipo	51.953	21.175
Otros	184.892	(85.367)
	485.895	939.736

24. INGRESOS FINANCIEROS

	31 de julio de 2024	31 de julio de 2023
Descuentos obtenidos	393.293	335.408
Intereses ganados	2.537.769	2.515.931
Resultado por instrumentos financieros a valor razonable con cambio en resultados	8.588.863	-
Otros ingresos financieros	285.573	256.833
Diferencia de cambio ganada neta	-	6.901.323
	11.805.498	10.009.495

25. EGRESOS FINANCIEROS

	<u>31 de julio de 2024</u>	<u>31 de julio de 2023</u>
Intereses perdidos	(6.185.856)	(6.800.125)
Comisiones bancarias	(512.633)	(651.471)
Multas y recargos	(23.390)	(11.662)
Resultado por instrumentos financieros a valor razonable con cambio en resultados	-	(14.335.443)
Diferencia de cambio pérdida neta	(2.105.826)	-
Otros egresos financieros	(3.891.966)	(3.813.643)
	<u>(12.719.671)</u>	<u>(25.612.344)</u>

26. IMPUESTO A LA RENTA

	<u>31 de julio de 2024</u>	<u>31 de julio de 2023</u>
Impuesto a la renta corriente	(544.135)	(307.321)
Impuesto diferido	346.146	389.320
(Pérdida)/Ganancia neta por impuesto a la renta	<u>(197.989)</u>	<u>81.999</u>

A continuación, se muestra la conciliación entre el monto teórico que resultaría de aplicar las tasas legales aplicables a cada sociedad del Grupo sobre su utilidad antes del impuesto y el cargo por el impuesto a la renta del ejercicio.

	<u>31 de julio de 2024</u>	<u>31 de julio de 2023</u>
Impuesto calculado a las tasas aplicables	392.378	228.746
Efecto en el impuesto de:		
Resultados no sujetos a impuestos	(194.389)	(310.745)
(Ganancia)/Pérdida	<u>197.989</u>	<u>(81.999)</u>

27. COMPROMISOS Y CONTINGENCIAS**27.1 Inversiones comprometidas**

En Nota 6 se detallan las inversiones comprometidas en bienes de capital.

27.2 Valores recibidos en garantía

	<u>31 de julio de 2024</u>	<u>31 de julio de 2023</u>
Valores recibidos en garantía	14.951.687	155.748.700
Otros	1.069.622	2.661.164
	<u>16.021.309</u>	<u>158.409.864</u>

En este rubro se incluyen avales recibidos de terceros para la presentación en licitaciones de compras.

27.3 Ley 18.099 del 24 de enero de 2007 - Responsabilidad por subcontratistas

Las obligaciones derivadas de la aplicación de la mencionada ley no son significativas.

27.4 Otras contingencias

Al 31 de julio de 2024 CONAPROLE había avalado conformes emitidos por PROLESA por US\$ 3.436.833 (US\$ 4.544.465 al 31 de julio de 2023).

Al 31 de julio de 2024 CONAPROLE había avalado vales en instituciones financieras de plaza correspondientes a PROLESA y Conapac S.A. por US\$ 32.583.537 (US\$ 40.336.697 al 31 de julio de 2023).

En el ejercicio finalizado al 31 de julio de 2019 CONAPROLE aprobó el otorgamiento de una fianza solidaria a favor de Proleco por hasta US\$ 1.000.000 a los efectos de otorgar créditos de capital de trabajo a productores de CONAPROLE.

28. SALDOS Y TRANSACCIONES CON PARTES RELACIONADAS**28.1 Saldos con partes relacionadas**

	<u>31 de julio de 2024</u>	<u>31 de julio de 2023</u>
Cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar (Nota 11)	21.718.031	18.992.223
Otras partes relacionadas	<u>21.718.031</u>	<u>18.992.223</u>
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar (Nota 17)	7.105.280	10.040.438
Otras partes relacionadas	<u>7.105.280</u>	<u>10.040.438</u>

28.2 Transacciones con partes relacionadas

	<u>31 de julio de 2024</u>	<u>31 de julio de 2023</u>
Compras de bienes o servicios	(124.657.533)	(148.642.748)
Otras partes relacionadas	<u>(124.657.533)</u>	<u>(148.642.748)</u>

Las remuneraciones y cargas sociales correspondientes al personal directivo clave representan aproximadamente el 5% del total al 31 de julio de 2024 (5% del total al 31 de julio de 2023).

Los saldos con remitentes incluidos en Cuentas a cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar, Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar, y las compras de leche y crema incluyen saldos y transacciones con partes relacionadas.

28.3 Desembolsos realizados por el Grupo a Remitentes de leche

En el siguiente cuadro se detallan los desembolsos realizados a los remitentes de leche durante el ejercicio.

	<u>31 de julio de 2024</u>	<u>31 de julio de 2023</u>
Compras de leche reconocidas en el Costo de ventas (Nota 22.1)	(485.391.148)	(583.473.911)
Pagos por prima socio cooperario (Nota 11.2)	(83.472.163)	(66.819.758)
Distribución de utilidades	-	(8.072.259)
Préstamo Precio Diferido neto (Nota 18.1.4)	(1.831.381)	(3.248.437)
Retenciones por Fondo de Productividad (Nota 14.2)	8.387.615	9.653.135
Total desembolsos	<u>(562.307.077)</u>	<u>(651.961.230)</u>

29. HECHOS POSTERIORES

El 25 de setiembre de 2024 se realizó la novena emisión de Conahorro IV por un importe de hasta US\$ 5.000.000 a 7 años de plazo con pago semestral de intereses, con una tasa del 4,75% anual durante los primeros cinco años, y del 5% anual para los dos años restantes.

Con excepción de lo anterior, con posterioridad al 31 de julio de 2024 no se han producido otros hechos o circunstancias que afecten significativamente la situación financiera, los resultados de las operaciones y los flujos de efectivo del Grupo.

INFORME DE CALIFICACIÓN

22 de agosto de 2024

CALIFICACIÓN PÚBLICA

Informe de revisión completo

CALIFICACIONES ACTUALES (*)

	Calificación	Perspectiva
Calificación de emisor en moneda local	AAAuy	Estable
Calificación de emisor en moneda extranjera	AAAuy	Estable

(*) Calificaciones de Riesgo asignadas por Moody's Local UY Agente de Calificación de Riesgo S.A. Para mayor detalle sobre las calificaciones asignadas ver la sección de información complementaria, al final de este reporte.

CONTACTOS

José Antonio Molino +54.11.5129.2613
Associate Director – Credit Analyst
Jose.molino@moody's.com

SERVICIO AL CLIENTE

Argentina / Uruguay
+54.11.5129.2600

Cooperativa Nacional de Productores de Leche

RESUMEN

Moody's Local Uruguay asigna a Cooperativa Nacional de Productores de Leche ("Conaprole") una calificación en moneda extranjera de **AAA.uy** a las Obligaciones Negociables Conahorro IV (84M) con vencimiento en setiembre 2031 a emitir por la compañía. Asimismo, afirma las calificaciones en moneda local y en moneda extranjera de largo plazo de la compañía en **AAA.uy**. La perspectiva de las calificaciones es estable.

Las calificaciones de Conaprole reflejan su sólida posición competitiva como líder del sector en Uruguay y como principal exportador lácteo de Latinoamérica, su amplia flexibilidad financiera, el holgado perfil de liquidez y el adecuado nivel de endeudamiento de la compañía. Adicionalmente, la calificación incorpora la elevada exposición a la volatilidad de los precios de los *commodities*¹ y principalmente la leche en polvo; el riesgo de eventos climáticos que afecten el nivel de oferta y el alto nivel de competencia al que se enfrenta la compañía en el mercado externo.

La compañía presenta adecuados márgenes de rentabilidad a través del ciclo debido a su sólida posición de mercado y su buena diversificación de productos. Hacia 2025-2027, esperamos que los márgenes de rentabilidad se mantengan en torno a 10%-12%, en línea con los reportados históricamente, con un nivel de generación de EBITDA en torno a USD 100-120 millones. Durante los últimos doce meses finalizados en abril 2024, el EBITDA se ubicó en USD 104,5 millones, con un ratio de EBITDA a ventas de 8,6% en línea con lo reportado a cierre de ejercicio en julio 2023.

Adicionalmente, la calificación contempla bajos niveles de endeudamiento, en torno a 1,5x para el año móvil a abril 2024, y sólidas métricas de cobertura de intereses, en niveles de 15,7x para el mismo periodo. Esperamos que el nivel de endeudamiento no supere 2,0x EBITDA con coberturas de intereses por encima de 15,0x. Conaprole posee adecuados niveles de liquidez y una sólida flexibilidad financiera, respaldada por un importante y demostrado acceso al mercado de capitales local y de crédito bancario y organismos multilaterales.

La compañía planea la emisión de las Obligaciones Negociables Conahorro IV (84M) por hasta USD 5 millones con amortización del 100% del capital al vencimiento en setiembre 2031, las cuales devengarán una tasa incremental de 4,75% a 5,0%. El destino de los fondos es financiamiento de inversiones en productos terminados con destino a la exportación, o financiamiento de proyectos de inversión en plantas y equipos en complejos industriales de Conaprole.

¹ Bienes transables

La calificación de crédito asignada a las ONs a emitir podría verse modificada ante la ocurrencia de cambios en el proceso de finalización de documentos y la emisión de valores que se encuentran en estado previo a oferta pública; como así también, alteraciones en las características fundamentales de la calificación tales como cambios en las condiciones de mercado, proyecciones financieras, estructura de la transacción y los términos y condiciones de la emisión o información adicional.

Fortalezas crediticias

- Sólida posición de marca en el territorio nacional con una participación de mercado del 70% y una amplia red de distribución con presencia en todo el país.
- Principal exportador lácteo de Latinoamérica.
- Elevada generación de flujos operativos y márgenes de rentabilidad estables a través del ciclo.
- Bajo nivel de apalancamiento y holgadas coberturas de intereses.
- Fuerte flexibilidad financiera con demostrado acceso al mercado de capitales local.

Debilidades crediticias

- Industria altamente competitiva en el mercado externo.
- Exposición a la volatilidad de los precios de los *commodities*, mitigado por la capacidad de Conaprole de trasladar a productores las variaciones de precios.
- Exposición a eventos de riesgo relacionados con factores climáticos.

Factores que pueden generar un deterioro de la calificación

Una baja en la calificación podría generarse ante la ocurrencia de (i) una suba en el nivel de apalancamiento de la compañía con un ratio de deuda a EBITDA a través del ciclo por encima de 3,0x, (ii) generación de flujos de caja persistentemente negativos o (iii) eventos o cambios en las condiciones de mercado que deterioren significativamente las operaciones de la compañía.

Principales aspectos crediticios

Estabilidad del sector

La industria láctea es altamente cíclica. El precio de la leche fluctúa en base a diversos factores que afectan la oferta y la demanda, tales como el crecimiento poblacional, el poder adquisitivo medio, los cambios en los hábitos de consumo y principalmente factores estacionales y climáticos.

Dada la elevada exposición a factores climáticos, la industria láctea uruguaya se vio fuertemente afectada por la sequía de la campaña agrícola 2022-2023. Esto derivó en un menor consumo de pasto y en una sustitución por granos en el alimento de las vacas lecheras que se tradujo en un aumento de los costos para los productores de leche. A la sequía le siguieron abundantes lluvias del otoño 2024 que afectaron negativamente la producción. Esperamos en 2025, una mejora en las condiciones climáticas y una consecuente disminución de los costos de producción de la leche.

La actividad de Conaprole se encuentra estrechamente relacionada con el desempeño de las economías de sus principales mercados como ser Uruguay, Brasil, China y Rusia. Adicionalmente, el sector lácteo uruguayo, al ser principalmente exportador, se encuentra expuesto a la oferta y demanda internacional y a los factores geopolíticos que afectan el precio de la leche. Tal es así que el conflicto bélico desatado en Europa del Este generó un incremento en el costo de los insumos para la producción lechera, y una retracción de las importaciones de productos lácteos en China, que provocaron una caída en el precio internacional de la leche en polvo.

La demanda de leche en el mercado interno es estable, lo cual asegura cierta previsibilidad de la generación de caja de la compañía en moneda local. Por cuestiones sociales, Conaprole debe proporcionar un determinado volumen de leche fresca pasteurizada a la sociedad, cuyo precio está determinado por el gobierno uruguayo. Este producto tiene una elasticidad negativa en relación con el ingreso per cápita, es decir, cuando el ingreso disminuye, hay una tendencia al incremento en el consumo de leche cruda; mientras que cuando el ingreso aumenta, los consumidores tienden a preferir yogures o leches vitaminizadas.

FIGURA 1 Precio de la leche en polvo entera



Fuente: Moody's Local Uruguay sobre la base de Global Dairy Trade

FIGURA 2 Volumen de leche fluida en el mercado interno

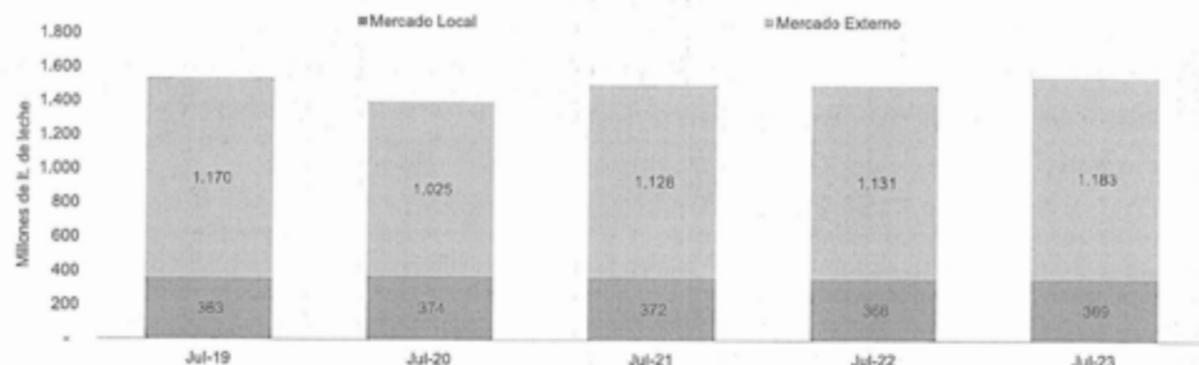


Fuente: Moody's Local Uruguay sobre la base del Instituto Nacional de la Leche en Uruguay (INALE)

Escala

Conaprole posee una escala de operaciones superior a la de otras empresas calificadas en Uruguay, que posiciona a la cooperativa como empresa líder del sector lácteo en el territorio nacional. La producción anual es de aproximadamente 1.500 millones de litros de leche, que equivalen al 72% de la leche de Uruguay. Para el año fiscal 2025/2026 la compañía planea incrementar el volumen de ventas del mercado externo en un 5% aproximadamente, con el objetivo de aumentar su market share². Para el año móvil a abril 2024 presenta ingresos de USD 1.211 millones, mientras que a julio 2023, los ingresos alcanzaron USD 1.305 millones desde USD 1.175 millones en 2022.

FIGURA 3 Evolución del volumen de ventas



Fuente: Moody's Local Uruguay sobre información proporcionada por Conaprole

Perfil de negocios

Posición Competitiva

Conaprole tiene un sólido posicionamiento competitivo al ser la mayor empresa del sector lácteo en Uruguay. Es la compañía con mayor nivel de facturación en el mercado total de productos lácteos y es considerada la número uno en términos de cantidad de litros de leche cruda procesada. La cooperativa posee un market share del 60% en el mercado

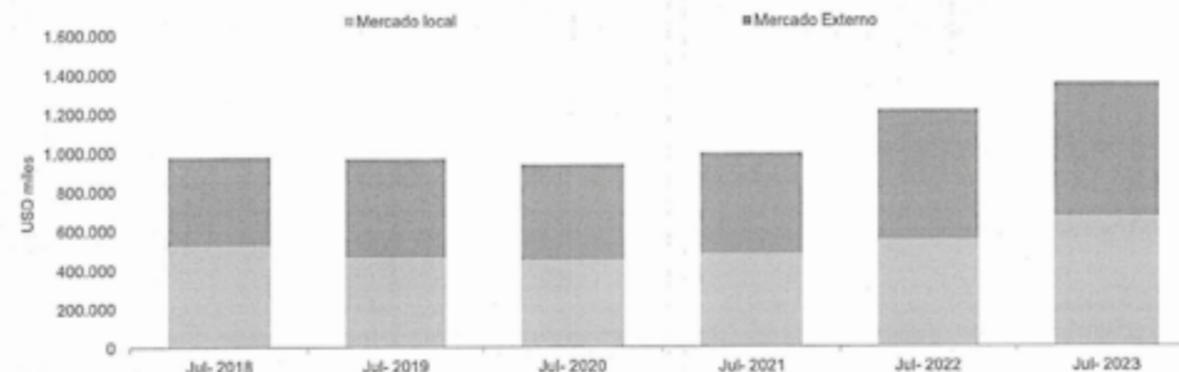
² Cuota de mercado

local en productos frescos, y una menor participación en quesos y dulce de leche. La leche fresca se caracteriza por tener cierta estacionalidad, donde el consumo se da mayormente en invierno.

Diversificación de negocios

La empresa posee una buena diversificación geográfica y de producto con aproximadamente el 50% de las ventas de la compañía generadas por exportaciones. Asimismo, Conaprole posee una amplia gama de productos lácteos y variedad de marcas tanto en el mercado doméstico como en el mercado externo:

FIGURA 4 Ventas en el mercado local vs. mercado externo



Fuente: Moody's Local Uruguay en base a estados financieros de Conaprole

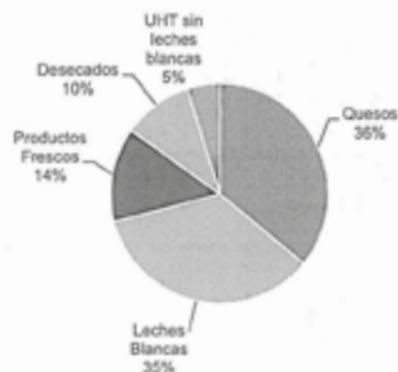
Mercado doméstico

Conaprole elabora y distribuye una amplia gama de productos entre los que se destaca como principal la leche en sus distintas versiones (fresca, ultrapasteurizada, en polvo, saborizada, etc). Además, posee una amplia diversificación geográfica y elevada presencia competitiva en Uruguay, la cual se encuentra sustentada en su amplia red nacional de distribución que le permite llegar a prácticamente todas las localidades del país. Conaprole cuenta con 90 distribuidores que tienen más de 340 camiones, alcanzando 22.000 puntos de ventas en leches, 15.000 en subproductos de la leche y 8.500 en productos congelados, que representan una cobertura del 90% de los puntos de ventas de Uruguay. La cooperativa dispone de varios canales de distribución, que se categorizan en distribuidores, supermercados, entidades gubernamentales y clientes particulares.

Mercado externo

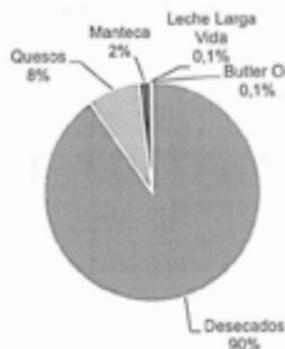
En relación al mercado externo, Conaprole se posiciona como el mayor exportador de ingredientes lácteos de Latinoamérica con el 6% de la participación de mercado de la leche en polvo mundial. La cooperativa exporta el 70% del volumen de la leche procesada y alcanza más de 60 países, siendo los principales destinos Brasil, México, Argelia, y Egipto. El principal producto de exportación es la leche en polvo entera seguido por los quesos y la manteca. No obstante, la compañía se encuentra analizando nuevas alternativas de expansión a nivel internacional a través del mercado de fórmulas y mezclas lácteas especiales.

FIGURA 5 Volumen de ventas mercado local - 2023



Fuente: Moody's Local Uruguay sobre información proporcionada por Conaprole

FIGURA 6 Monto de ventas mercado externo - 2023



Fuente: Moody's Local Uruguay sobre información proporcionada por Conaprole

Rentabilidad y eficiencia

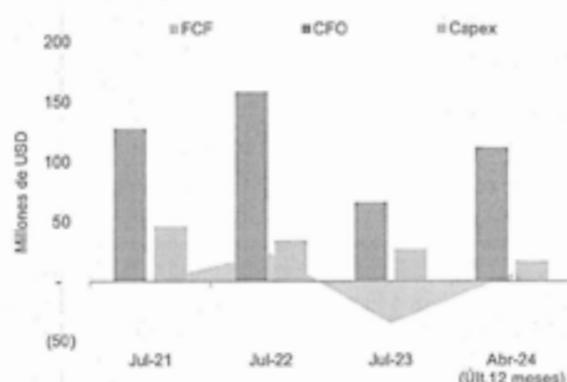
Conaprole posee adecuados márgenes de rentabilidad a través del ciclo debido a su sólida posición de mercado y su buena diversificación de productos. Hacia 2025-2027, esperamos que los márgenes de rentabilidad se mantengan en torno a 10%-12%, en línea con los reportados históricamente, con un nivel de generación de EBITDA en torno a USD 100-120 millones. Para el período 2020-2023 la compañía reportó, en promedio, márgenes EBITDA y EBIT en el orden del 12,6% y 9,3% respectivamente. Durante los últimos doce meses finalizados en abril 2024, el EBITDA se ubicó en USD 104,5 millones, con un ratio de EBITDA a ventas de 8,6%. La caída en la rentabilidad respecto de los 15,7% del ejercicio finalizado en julio 2022 se explica por un lado por la baja de los precios internacionales de la leche, luego de máximos históricos en 2022, que impactaron negativamente en las exportaciones; así como también por las condiciones climáticas desfavorables que incrementaron los costos producción.

FIGURA 7 Margen EBITDA



Fuente: Moody's Local Uruguay según los estados financieros de Conaprole

FIGURA 8 Flujo de fondos



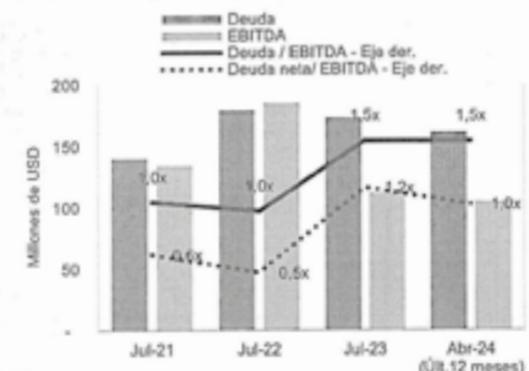
Fuente: Moody's Local Uruguay según los estados financieros de Conaprole

Históricamente, la compañía ha demostrado sólidos niveles de generación de flujo de fondos operativos (CFO), que alcanzan un promedio de aproximadamente USD 110 millones para el período 2020-2023. Incluso si se considera los adelantos y distribución de utilidades (en torno a USD 82 millones en promedio) y las bajas necesidades de inversión en activos físicos e intangibles (CAPEX), la compañía ha podido generar flujo libre de caja (FCF) positivo en la mayoría de los periodos.

Apalancamiento

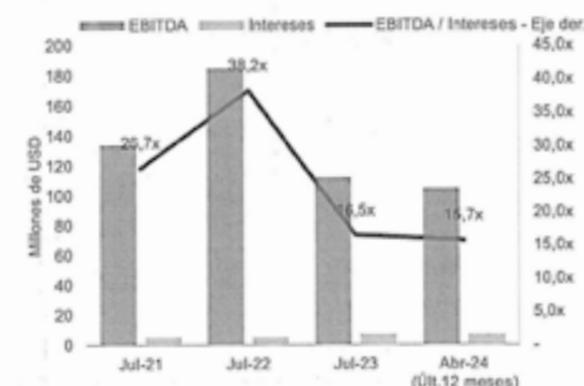
Conaprole posee bajos niveles de endeudamiento bruto y sólidas métricas de cobertura de intereses. Hacia 2025-2027, esperamos que el nivel de endeudamiento no supere 2,0x EBITDA con coberturas de intereses por encima de 15,0x. La compañía mantiene una política de endeudamiento de largo plazo para hacer frente a los ciclos negativos del sector y tener la capacidad de ser el primer sostén financiero para los productores. El ratio deuda a EBITDA se mantuvo en niveles adecuados de 1,5x para el año móvil a abril 2024, en línea con lo reportado a julio 2023. Por su parte, los indicadores de cobertura de intereses son elevados. Para los últimos doce meses a abril de 2024 se ubicaron en 15,7x.

FIGURA 9 Apalancamiento



Fuente: Moody's Local Uruguay según los estados financieros de Conaprole

FIGURA 10 Cobertura



Fuente: Moody's Local Uruguay según los estados financieros de Conaprole

A abril de 2024 la deuda financiera ajustada de la compañía asciende a USD 161 millones y se encuentra compuesta en un 55% por préstamos bancarios, 28% por Obligaciones Negociables y el restante 16% por el Préstamo Precio Diferido ("PPD"). Este último no tiene una fecha de exigibilidad establecida contractualmente y se utiliza como un fondo anticíclico para los productores. Por ejemplo, en la campaña 2022/23 se autorizaron retiros anticipados del mismo para cubrir necesidades de fondos producto de las condiciones climáticas adversas. Si bien el 100% de la deuda se encuentra denominada en dólares, la generación de flujos de la compañía está directamente vinculada a esta moneda, lo cual mitiga el potencial riesgo de descalce.

Política financiera

Conaprole posee una sólida flexibilidad financiera y adecuados niveles de liquidez. Su perfil de liquidez se encuentra respaldado por un importante y demostrado acceso al mercado de capitales local y de crédito bancario con entidades de primera línea y organismos multilaterales de crédito, como el IFC, que le permite diversificar las fuentes de liquidez. La compañía emite de forma trimestral Obligaciones Negociables de largo plazo bajo la denominación de Conahorros, cuyos pagos de intereses son semestrales. Actualmente tienen vigentes 17 series con vencimientos que van hasta el 2031. Los Conahorros tienen la particularidad de ofrecer al inversor el derecho de recuperar parte del capital invertido en cada una de las fechas de pago de intereses.

A abril 2024, la compañía mantiene una posición de caja y equivalentes de USD 53,9 millones, mientras que la deuda de corto plazo alcanza los USD 65 millones, con un indicador de cobertura del 82,8%. Adicionalmente, el indicador de liquidez corriente fue de 232,3%, en línea con lo reportado al cierre de julio de 2023.

La cooperativa trabaja con más de 1.700 productores que son socios cooperativos y reciben un pago por la leche remitida. De este pago, la cooperativa retiene un 1,5% destinado a un Fondo de Productividad creado para financiar inversiones con el fin de incrementar la valorización de la leche y otro 1,5% como un préstamo a la cooperativa (PPD).

FIGURA 11 Liquidez

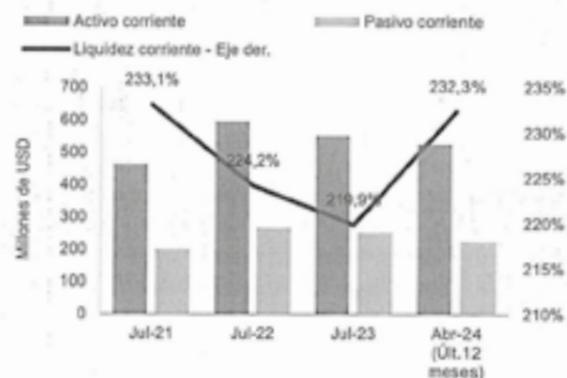


Fuente: Moody's Local Uruguay según los estados financieros de Conaprole

Política de dividendos

Conaprole no posee la obligación de distribuir utilidades, aunque históricamente el pago a sus socios se mantiene en niveles elevados. La cooperativa dispone a sus socios cooperarios transferencias por reliquidaciones de precio en función de su participación en el Fondo de Productividad y en el total de la leche remitida. El valor de la transferencia se define tomando el menor porcentaje entre ambas participaciones.

FIGURA 12 Liquidez corriente



Fuente: Moody's Local Uruguay según los estados financieros de Conaprole

Otras Consideraciones

Consideraciones ambientales, sociales y de gobierno corporativo

Sociales

Los problemas sociales pueden influir positiva o negativamente en la calidad crediticia de las empresas de bienes de consumo envasados. Los riesgos y las oportunidades se derivan de la interacción de un emisor con sus principales partes interesadas, incluidos los empleados, clientes, socios de la cadena de suministro, contrapartes o la sociedad en general. La industria de los productos envasados está expuesta a las preocupaciones de los consumidores sobre la salud y el bienestar, como por ejemplo preocupaciones sobre los productos con azúcar y los edulcorantes artificiales. Las empresas se han adaptado a través de la educación, el etiquetado transparente y la innovación, por ejemplo, ofreciendo productos de consumo y lácteos más saludables. Conaprole controla de cerca sus riesgos sociales, incluida la calidad del producto, la seguridad y el etiquetado claro. Conaprole cumple con los principios básicos de Responsabilidad Social Empresarial (RSE), los cuales incluyen políticas de apoyo comunitario, cuidado del medioambiente, códigos de ética y prácticas comerciales transparentes y responsables. Las consideraciones sociales no son un factor relevante para determinar la calidad crediticia de la empresa.

Ambientales

Conaprole desarrolla actividades, proyectos y programas que se encuentran alineados con los objetivos de Desarrollo Sostenible impulsados por las Naciones Unidas. La compañía tiene como meta alcanzar un 80% de uso de energías renovables para 2030. En línea a este objetivo, en 2022 invirtieron en dos calderas de biomasa que permitieron la sustitución de combustibles fósiles por biomasa de origen renovable que permitió una disminución de emisiones de gases de combustión. A su vez, cuenta con un sistema de gestión y disposición del agua, y un sistema de gestión de envases con foco en economía circular. Las consideraciones ambientales no son relevantes a la hora de analizar el perfil crediticio de Conaprole.

Gobierno corporativo

A diferencia de los riesgos ambientales y sociales, que pueden estar impulsados por factores externos, como regulaciones o cambios demográficos, los riesgos de gobierno corporativo dependen en gran medida de los emisores. El gobierno corporativo es muy relevante para todas las compañías y es importante para los tenedores de bonos porque las debilidades del gobierno pueden conducir a un deterioro en la calidad crediticia de una compañía. Cuando la calidad crediticia se deteriora debido a un mal gobierno corporativo, como una falla en los controles que resulta en una mala conducta financiera, puede tomar mucho tiempo recuperarse. La independencia del Directorio también puede ser una preocupación. Consideramos que Conaprole presenta un adecuado gobierno corporativo.

Anexo I

Información contable e indicadores operativos y financieros*

	Abr-2024 (Últ. 12 meses)	9M 2024 (Abr-2024)	Jul-2023	Jul-2022	Jul-2021
INDICADORES					
EBITDA / Ventas netas	8,6%	10,3%	8,6%	15,7%	14,0%
EBIT / Ventas netas	6,0%	7,8%	5,6%	12,5%	10,2%
Deuda / EBITDA	1,5x	1,3x	1,5x	1,0x	1,0x
Deuda neta / EBITDA	1,0x	0,9x	1,2x	0,5x	0,6x
CFO / Deuda	69,4%	82,3%	38,1%	88,4%	91,0%
EBITDA / Gastos financieros	15,7x	19,5x	16,5x	38,2x	26,7x
EBIT / Gastos financieros	10,8x	14,7x	10,8x	30,5x	19,5x
Liquidez corriente (Activo corriente / Pasivo corriente)	232,3%	232,3%	219,9%	224,2%	233,1%
Caja y equivalentes / Deuda de corto plazo	82,8%	82,8%	75,0%	155,0%	138,8%
En miles de USD					
ESTADO DE RESULTADOS					
Ventas netas	1.211.047	901.527	1.304.704	1.175.850	960.140
Resultado bruto	198.645	160.102	202.920	261.674	199.256
EBITDA	104.549	92.831	112.014	184.654	133.998
EBIT	72.126	69.870	73.341	147.236	98.052
Intereses	(6.658)	(4.754)	(6.800)	(4.831)	(5.022)
Resultado neto	65.493	69.911	57.821	141.407	88.902
FLUJO DE CAJA					
Flujo generado por las operaciones	106.529	98.242	127.826	202.366	148.857
CFO	111.844	99.452	65.894	158.560	127.559
Dividendos	(89.268)	(60.851)	(74.892)	(101.210)	(81.338)
CAPEX	(16.662)	(11.200)	(26.569)	(34.035)	(46.193)
Flujo de fondos libres	5.914	27.401	(35.567)	23.315	28
ESTADO DE SITUACIÓN PATRIMONIAL**					
Caja y equivalentes	53.891	53.891	42.622	92.817	57.628
Activos corrientes	524.304	524.304	551.778	595.545	463.325
Bienes de uso	215.725	215.725	225.697	236.752	239.720
Intangibles	1.011	1.011	1.023	996	900
Total activos	758.376	758.376	794.799	848.876	719.292
Deuda financiera de corto plazo	57.102	57.102	47.414	51.403	34.571
Deuda financiera de largo plazo	78.076	78.076	97.736	97.683	98.645
Deuda financiera total	135.177	135.177	145.150	149.086	133.215
Deuda financiera ajustada**	161.203	161.203	173.053	179.465	140.155
Total pasivo	321.939	321.939	367.690	386.740	319.543
Patrimonio neto	436.437	436.437	427.109	462.136	399.749

* Ejercicios de cierre anual el 31 de julio;

** Incluye Préstamo Precio Diferido

Nota: Los valores presentados contienen ajustes realizados por Moody's Local Uruguay y pueden diferir de los reportados por la compañía en sus estados contables

Anexo II: Obligaciones Negociables vigentes calificadas por Moody's Local Uruguay

Obligaciones Negociables	Moneda	Fecha de emisión	Fecha de vencimiento	Amortización de capital	Tasa de interés	Pago de intereses
Conahorro III (87M) con vto. en dic. 2024	USD	22-sep-2017	20-dic-2024	4 cuotas anuales (1° en dic. 2021)	3,0-4,5% (step up)	Semestral
Conahorro III (84M) con vto. en dic. 2024	USD	22-dic-2017	20-dic-2024	4 cuotas anuales (1° en dic. 2021)	3,0-4,5% (step up)	Semestral
Conahorro III (81M) con vto. en junio 2025	USD	24-set-2018	20-jun-2025	4 cuotas anuales (1° en jun. 2022)	3,25-5,5% (step up)	Semestral
Conahorro III (84M) con vto. en dic. 2025	USD	26-dic-2018	22-dic-2025	4 cuotas anuales (1° en dic. 2022)	3,5-5,25% (step up)	Semestral
Conahorro III (39M) con vto en set. 2024	USD	23-jun-2021	20-set-2024	3 cuotas anuales (1° en set. 2022)	2,0%	Semestral
Conahorro III (39M) con vto. en dic. 2024	USD	22-set-2021	20-dic-2024	3 cuotas anuales (1° en dic. 2022)	2,0%	Semestral
Conahorro III (80M) con vto. en dic. 2026	USD	22-dic-2021	21-dic-2026	2 cuotas anuales (1° en dic. 2025)	2,0-3,0% (step up)	Semestral
Conahorro III (80M) con vto. en marzo 2027	USD	23-mar-2022	22-mar-2027	2 cuotas anuales (1° en mar. 2026)	2,0-3,0% (step up)	Semestral
Conahorro III (80M) con vto. en junio 2027	USD	22-jun-2022	21-jun-2027	2 cuotas anuales (1° en jun. 2026)	2,0-5,0% (step up)	Semestral
Conahorro IV (80M) con vto. en set. 2027	USD	22-set-2022	20-set-2027	2 cuotas anuales (1° en set. 2026)	3,0-5,0% (step up)	Semestral
Conahorro IV (80M) con vto. en dic. 2027	USD	22-dic-2022	20-dic-2027	Al vencimiento	3,0-5,0% (step up)	Semestral
Conahorro IV (80M) con vto. en marzo 2028	USD	23-mar-2023	20-mar-2028	Al vencimiento	3,0-5,0% (step up)	Semestral
Conahorro IV (84M) con vto. en junio 2030	USD	23-jun-2023	20-jun-2030	Al vencimiento	3,0-6,0% (step up)	Semestral
Conahorro IV (84M) con vto. en set. 2030	USD	25-set-2023	20-set-2030	Al vencimiento	3,0-6,0% (step up)	Semestral
Conahorro IV (84M) con vto. en dic. 2030	USD	26-dic-2023	20-dic-2030	Al vencimiento	4,0-6,0% (step up)	Semestral
Conahorro IV (84M) con vto. en marzo 2031	USD	25-mar-2024	20-mar-2031	Al vencimiento	4,0-5,0% (step up)	Semestral
Conahorro IV (84M) con vto. en junio 2031	USD	24-jun-2024	20-jun-2031	Al vencimiento	4,75-5,0% (step up)	Semestral
Conahorro IV (84M) con vto. en set. 2031	USD	25-set-2024	22-set-2031	Al vencimiento	4,75-5,0% (step up)	Semestral

Información Complementaria

Tipo de calificación / Instrumento	Calificación actual	Perspectiva actual	Calificación anterior	Perspectiva anterior
Cooperativa Nacional de Productores de Leche				
Calificación de emisor en moneda local	AAA.uy	Estable	AAA.uy	Estable
Calificación de emisor en moneda extranjera	AAA.uy	Estable	AAA.uy	Estable
Obligaciones Negociables Conahorro III (87M) con vencimiento en diciembre 2024	AAA.uy	Estable	AAA.uy	Estable
Obligaciones Negociables Conahorro III (84M) con vencimiento en diciembre 2024	AAA.uy	Estable	AAA.uy	Estable
Obligaciones Negociables Conahorro III (81M) con vencimiento en junio 2025	AAA.uy	Estable	AAA.uy	Estable
Obligaciones Negociables Conahorro III (84M) con vencimiento en diciembre 2025	AAA.uy	Estable	AAA.uy	Estable
Obligaciones Negociables Conahorro III (39M) con vencimiento en setiembre 2024	AAA.uy	Estable	AAA.uy	Estable
Obligaciones Negociables Conahorro III (39M) con vencimiento en diciembre 2024	AAA.uy	Estable	AAA.uy	Estable
Obligaciones Negociables Conahorro III (60M) con vencimiento en diciembre 2026	AAA.uy	Estable	AAA.uy	Estable
Obligaciones Negociables Conahorro III (60M) con vencimiento en marzo 2027	AAA.uy	Estable	AAA.uy	Estable
Obligaciones Negociables Conahorro III (60M) con vencimiento en junio 2027	AAA.uy	Estable	AAA.uy	Estable
Obligaciones Negociables Conahorro IV (60M) con vencimiento en setiembre 2027	AAA.uy	Estable	AAA.uy	Estable
Obligaciones Negociables Conahorro IV (60M) con vencimiento en diciembre 2027	AAA.uy	Estable	AAA.uy	Estable
Obligaciones Negociables Conahorro IV (60M) con vencimiento en marzo 2028	AAA.uy	Estable	AAA.uy	Estable
Obligaciones Negociables Conahorro IV (84M) con vencimiento en junio 2030	AAA.uy	Estable	AAA.uy	Estable
Obligaciones Negociables Conahorro IV (84M) con vencimiento en setiembre 2030	AAA.uy	Estable	AAA.uy	Estable
Obligaciones Negociables Conahorro IV (84M) con vencimiento en diciembre 2030	AAA.uy	Estable	AAA.uy	Estable
Obligaciones Negociables Conahorro IV (84M) con vencimiento en marzo 2031	AAA.uy	Estable	AAA.uy	Estable
Obligaciones Negociables Conahorro IV (84M) con vencimiento en junio 2031	AAA.uy	Estable	AAA.uy	Estable
Obligaciones Negociables Conahorro IV (84M) con vencimiento en setiembre 2031*	AAA.uy	Estable	---	---

(*) Previo a oferta pública.

Información considerada para la calificación.

- Memoria y Estados Contables anuales auditados correspondientes a los ejercicios económicos del 31/07/2023 y anteriores de Conaprole disponibles en www.bcu.gub.uy
- Estados contables intermedios, disponibles en www.bcu.gub.uy
- Prospectos y Suplementos de Obligaciones Negociables de Conaprole disponibles en www.bcu.gub.uy.
- Información complementaria provista por el emisor en Agosto 2024.
- Estadísticas publicadas por el Instituto Nacional de la Leche (INALE), disponible en <https://www.inale.org/>
- Información publicada por Global Dairy Trade, disponible en <https://www.globaldairytrade.info/>

Definición de las calificaciones asignadas.

- **AAA.uy:** Emisores o emisiones calificados en **AAA.uy** con una calidad crediticia más fuerte en comparación con otros emisores locales.

Consulte el documento Escalas de Calificaciones de Uruguay disponible en <https://www.moodylocal.com/country/uy>, para obtener más información sobre las definiciones de las calificaciones asignadas.

Moody's Local Uruguay agrega los modificadores "+" y "-" a cada categoría de calificación genérica que va de AA a CCC. El modificador "+" indica que la obligación se ubica en el extremo superior de su categoría de calificación genérica, ningún modificador indica una calificación media, y el modificador "-" indica una calificación en el extremo inferior de la categoría de calificación genérica

Metodología Utilizada.

- Metodología de Calificación de Empresas No Financieras - (4/7/2022), disponible en <https://www.moodylocal.com/country/uy> y www.bcu.gub.uy

El presente informe no debe considerarse una publicidad, propaganda, difusión o recomendación para adquirir, vender o negociar los instrumentos objetos de calificación.

© 2024 Moody's Corporation, Moody's Investors Service, Inc., Moody's Analytics, Inc. y/o sus licenciadores y filiales (conjuntamente "MOODY'S"). Todos los derechos reservados.

LAS CALIFICACIONES CREDITICIAS EMITIDAS POR LAS FILIALES DE CALIFICACIÓN CREDITICIA DE MOODY'S CONSTITUYEN SUS OPINIONES ACTUALES RESPECTO AL RIESGO CREDITICIO FUTURO RELATIVO DE ENTIDADES, COMPROMISOS CREDITICIOS, O INSTRUMENTOS DE DEUDA O SIMILARES, Y LOS MATERIALES, PRODUCTOS, SERVICIOS E INFORMACIÓN PUBLICADA O DE CUALQUIER OTRA MANERA PUESTA A DISPOSICIÓN POR MOODY'S (COLECTIVAMENTE LOS "MATERIALES") PUEDEN INCLUIR DICHAS OPINIONES ACTUALES. MOODY'S DEFINE EL RIESGO CREDITICIO COMO EL RIESGO DERIVADO DE LA IMPOSIBILIDAD POR PARTE DE UNA ENTIDAD DE CUMPLIR CON SUS OBLIGACIONES FINANCIERAS CONTRACTUALES A SU VENCIMIENTO Y LAS PÉRDIDAS ECONÓMICAS ESTIMADAS EN CASO DE INCUMPLIMIENTO O INCAPACIDAD. CONSULTE LOS SIMBOLOS Y LAS DEFINICIONES DE CALIFICACIÓN DE MOODY'S PARA OBTENER INFORMACIÓN SOBRE LOS TIPOS DE OBLIGACIONES FINANCIERAS CONTRACTUALES ENUNCIADAS POR LAS CALIFICACIONES CREDITICIAS DE MOODY'S. LAS CALIFICACIONES CREDITICIAS NO HACEN REFERENCIA A NINGÚN OTRO RIESGO, INCLUIDOS A MODO ENUNCIATIVO Y NO LIMITATIVO: RIESGO DE LIQUIDEZ, RIESGO RELATIVO AL VALOR DE MERCADO O VOLATILIDAD DE PRECIOS. LAS CALIFICACIONES CREDITICIAS, EVALUACIONES NO CREDITICIAS ("EVALUACIONES") Y OTRAS OPINIONES INCLUIDAS EN LOS MATERIALES DE MOODY'S NO SON DECLARACIONES DE HECHOS ACTUALES O HISTÓRICOS. LOS MATERIALES DE MOODY'S PODRÁN INCLUIR ASIMISMO PREVISIONES BASADAS EN UN MODELO CUANTITATIVO DE RIESGO CREDITICIO Y OPINIONES O COMENTARIOS RELACIONADOS PUBLICADOS POR MOODY'S ANALYTICS, INC. Y/O SUS FILIALES. LAS CALIFICACIONES CREDITICIAS, EVALUACIONES, OTRAS OPINIONES Y MATERIALES DE MOODY'S NO CONSTITUYEN NI PROPORCIONAN ASESORAMIENTO FINANCIERO O DE INVERSIÓN, Y LAS CALIFICACIONES CREDITICIAS, EVALUACIONES Y OTRAS OPINIONES DE MOODY'S NO SON NI SUPONEN RECOMENDACIÓN ALGUNA PARA LA COMPRA, VENTA O MANTENIMIENTO DE TÍTULOS DE VALOR CONCRETOS. LAS CALIFICACIONES CREDITICIAS, EVALUACIONES, OTRAS OPINIONES Y MATERIALES DE MOODY'S NO EMITEN OPINIÓN SOBRE LA IDONEIDAD DE UNA INVERSIÓN PARA UN INVERSOR CONCRETO. MOODY'S EMITE SUS CALIFICACIONES CREDITICIAS, EVALUACIONES Y OTRAS OPINIONES Y PUBLICA O DE CUALQUIER OTRA MANERA PONE A DISPOSICIÓN SUS MATERIALES EN LA CONFIANZA Y EN EL ENTENDIMIENTO DE QUE CADA INVERSOR LLEVARÁ A CABO, CON LA DEBIDA DILIGENCIA, SU PROPIO ESTUDIO Y EVALUACIÓN DEL TÍTULO DE VALOR QUE ESTE CONSIDERANDO COMPRAR, CONSERVAR O VENDER.

LAS CALIFICACIONES CREDITICIAS, EVALUACIONES, OTRAS OPINIONES Y MATERIALES NO ESTÁN DESTINADAS PARA EL USO DE INVERSORES MINORISTAS Y SERÍA TEMERARIO E INAPROPIADO POR PARTE DE LOS INVERSORES MINORISTAS TENER EN CUENTA LAS CALIFICACIONES CREDITICIAS, EVALUACIONES, OTRAS OPINIONES O LOS MATERIALES DE MOODY'S AL TOMAR CUALQUIER DECISIÓN EN MATERIA DE INVERSIÓN. EN CASO DE DUDA, DEBERÍA PONERSE EN CONTACTO CON SU ASESOR FINANCIERO O OTRO ASESOR PROFESIONAL.

TODA LA INFORMACIÓN CONTENIDA EN EL PRESENTE DOCUMENTO ESTÁ PROTEGIDA POR LEY, INCLUIDA PERO NO LIMITADA A LA LEY DE DERECHOS DE AUTOR (COPYRIGHT), NO PUDIENDO PARTE ALGUNA DE DICHA INFORMACIÓN SER COPIADA O EN MODO ALGUNO REPRODUCIDA, RECOPIADA, TRANSMITIDA, TRANSFERIDA, DIFUNDIR, REDISTRIBUIDA O REVENIDIDA, NI ARCHIVADA PARA SU USO POSTERIOR CON ALGUNO DE DICHS FINES. EN TODO O EN PARTE, EN FORMATO, MANERA O MEDIO ALGUNO POR NINGUNA PERSONA SIN EL PREVIO CONSENTIMIENTO ESCRITO DE MOODY'S. PARA MAJOR CLARIDAD, NINGUNA INFORMACIÓN CONTENIDA AQUÍ PUEDE SER UTILIZADA PARA DESARROLLAR, MEJORAR, ENTRENAR O REENTRENAR CUALQUIER PROGRAMA DE SOFTWARE O BASE DE DATOS, INCLUYENDO, PERO SIN LIMITARSE A, CUALQUIER SOFTWARE DE INTELIGENCIA ARTIFICIAL, APRENDIZAJE AUTOMÁTICO O PROCESAMIENTO DEL LENGUAJE NATURAL, ALGORITMO, METODOLOGÍA Y/O MODELO.

LAS CALIFICACIONES CREDITICIAS, EVALUACIONES, OTRAS OPINIONES Y LOS MATERIALES DE MOODY'S NO ESTÁN DESTINADOS PARA SER UTILIZADOS POR NINGUNA PERSONA COMO UN REFERENTE, SEGÚN SE DEFINE DICHO TÉRMINO A EFECTOS REGULATORIOS, Y NO DEBEN SER UTILIZADOS EN MODO ALGUNO QUE PUDIERA DAR LUGAR A QUE DE LOS CONSIDERE COMO UN REFERENTE.

Toda la información incluida en el presente documento ha sido obtenida por MOODY'S a partir de fuentes que estima correctas y fiables. No obstante, debido a la posibilidad de error humano o mecánico, así como de otros factores, toda la información aquí contenida se proporciona "TAL Y COMO ESTÁ", sin garantía de ningún tipo. MOODY'S adopta todas las medidas necesarias para que la información que utiliza al asignar una calificación crediticia sea de suficiente calidad y de fuentes que Moody's considera fiables. Incluidos, en su caso, terceros independientes. Sin embargo, Moody's no es una firma de auditoría y no puede en todos los casos verificar o validar de manera independiente la información recibida en el proceso de calificación crediticia o en la elaboración de los Materiales.

En la medida en que las leyes así lo permitan, MOODY'S y sus directores, oficiales, empleados, agentes, representantes, licenciadores y proveedores declinan toda responsabilidad frente a cualquier persona o entidad con relación a pérdidas o daños indirectos, especiales, derivados o accidentales de cualquier naturaleza, derivados de o relacionados con la información aquí contenida o el uso o imposibilidad de uso de dicha información, incluso cuando MOODY'S o cualquiera de sus directores, oficiales, empleados, agentes, representantes, licenciadores o proveedores fuera advertido previamente de la posibilidad de dichas pérdidas o daños, incluido pero no limitado a: (a) lucro cesante presente o futuro o (b) cualquier pérdida o daño que surja cuando el instrumento financiero en cuestión no sea objeto de una calificación crediticia concreta otorgada por MOODY'S.

En la medida en que las leyes así lo permitan, MOODY'S y sus directores, oficiales, empleados, agentes, representantes, licenciadores y proveedores eximen de cualquier responsabilidad con respecto a pérdidas o daños directos e indemnizatorios causados a cualquier persona o entidad, incluido pero no limitado a, negligencia (pero excluyendo fraude, conducta dolosa o cualquier otro tipo de responsabilidad que, en aras de la claridad, no pueda ser excluida por ley), por parte de MOODY'S o cualquiera de sus directores, oficiales, empleados, agentes, representantes, licenciadores o proveedores, o con respecto a toda contingencia dentro o fuera del control de cualquiera de los anteriores, derivada de o relacionada con la información aquí contenida o el uso o imposibilidad de uso de tal información.

MOODY'S NO OTORGA NI OFRICE GARANTÍA ALGUNA, EXPRESA O IMPLÍCITA, CON RESPECTO A LA PRECISIÓN, OPORTUNIDAD, EXHAUSTIVIDAD, COMERCIALIZACIÓN O IDONEIDAD PARA UN FIN DETERMINADO SOBRE CALIFICACIONES CREDITICIAS, EVALUACIONES Y DEMÁS OPINIONES O INFORMACIÓN.

Moody's Investors Service, Inc., agencia de calificación crediticia, subsidiaria de propiedad total de Moody's Corporation ("MCO"), informa por la presente que la mayoría de los emisores de títulos de deuda (incluidos bonos corporativos y municipales, obligaciones, notas y pagarés) y acciones preferentes calificadas por Moody's Investors Service, Inc. han acordado, con anterioridad a la asignación de cualquier calificación, abonar a Moody's Investors Service, Inc. por sus servicios de opinión y calificación. MCO y Moody's Investors Service también mantienen políticas y procedimientos para garantizar la independencia de las calificaciones y los procesos de asignación de calificaciones crediticias de Moody's Investors Service, Inc. La información relativa a ciertas afiliaciones que pudieran existir entre directores de MCO y entidades calificadas, y entre entidades que tienen asignadas calificaciones crediticias de Moody's Investors Service y asimismo han notificado públicamente a la SEC que poseen una participación en MCO superior al 5%, se publica anualmente en www.moody.com, bajo el capítulo de "Investor Relations - Corporate Governance - Charter Documents- Director and Shareholder Affiliation Policy" ("Relaciones con Inversores - Gestión Corporativa - Documentos Constitutivos - Política sobre Relaciones entre Directores y Accionistas").

Moody's SF Japan K.K., Moody's Local AR Agente de Calificación de Riesgo S.A., Moody's Local BR Agência de Classificação de Risco LTDA, Moody's Local MX S.A. de C.V., I.C.V., Moody's Local PE Clasificadora de Riesgo S.A., y Moody's Local PA Clasificadora de Riesgo S.A. (conjuntamente, las "Moody's Non-NRSRO CRAs", por sus siglas en inglés) son subsidiarias de agencias de calificación crediticia de propiedad total indirecta de MCO. Ninguna de las Moody's Non-NRSRO CRAs es una Organización Reconocida Nacionalmente como Organización Estadística de Calificación Crediticia.

Términos adicionales solo para Australia: Cualquier publicación en Australia de este documento se realiza conforme a la Licencia de Servicios Financieros en Australia de la filial de MOODY'S, Moody's Investors Service Pty Limited ABN 61 003 399 (57AFSL 336969) y/o Moody's Analytics Australia Pty Ltd ABN 94 106 136 972 (AFSL 382563) (según corresponda). Este documento está destinado únicamente a "clientes mayoristas" según lo dispuesto en el artículo 761G de la Ley de Sociedades de 2001. Al acceder a este documento desde cualquier lugar dentro de Australia, usted declara ante MOODY'S ser un "cliente mayorista" o estar accediendo al mismo como un representante de aquél, así como que ni usted ni la entidad a la que representa divulgarán, directa o indirectamente, este documento ni su contenido a "clientes minoristas" según se desprende del artículo 761G de la Ley de Sociedades de 2001. Las calificaciones crediticias de MOODY'S son opiniones sobre la calidad crediticia de una obligación de deuda del emisor y no sobre los valores de capital del emisor ni ninguna otra forma de instrumento que se encuentre a disposición de clientes minoristas.

Términos adicionales solo para India: Las calificaciones crediticias, Evaluaciones, otras opiniones y Materiales de Moody's no están destinados a ser utilizados ni deben ser confiados por usuarios ubicados en India en relación con valores cotizados o prepostos para su cotización en bolsas de valores de la India.

Términos adicionales con respecto a las Opiniones de la Segunda Parte (según se define en los Símbolos y Definiciones de Calificación de Moody's Investors Service): Por favor notar que una Opinión de la Segunda Parte ("OSP") no es una "calificación crediticia". La emisión de OSPs no es una actividad regulada en muchas jurisdicciones, incluida Singapur.

JAPÓN: En Japón, el desarrollo y la provisión de OSPs se clasifican como "Negocios Secundarios", no como "Negocios de Calificación Crediticia", y no están sujetos a las regulaciones aplicables a los "Negocios de Calificación Crediticia" según la Ley de Instrumentos Financieros y la Ley de Intercambio de Japón y su regulación relevante. RPC: Cualquier OSP (i) no constituye una Evaluación de Bonos Votos de la RPC según se define en las leyes o regulaciones pertinentes de la RPC; (ii) no puede incluirse en ninguna declaración de registro, circular de oferta, prospecto ni en ningún otro documento presentado a las autoridades regulatorias de la RPC ni utilizarse para cumplir con ningún requisito de divulgación regulatoria de la RPC; y (iii) no puede utilizarse en la RPC para ningún propósito regulatorio ni para ningún otro propósito que no esté permitido por las leyes o regulaciones pertinentes de la RPC. Para los fines de este descargo de responsabilidad, "RPC" se refiere a la parte continental de la República Popular China, excluyendo Hong Kong, Macao y Taiwán.



Nutrición saludable
para el mundo 

www.conaprole.com.uy

SEDE CENTRAL
Magallanes 1871
Montevideo - Uruguay

